Entendendo sobre a criação do Preço

O Mercado Livre, possui algumas particularidades em que é necessário levar em conta antes da criação do preço de seu produto.

- Para o vendedor do Mercado Livre, não existe inadimplência na plataforma, caso considere algum fator/percentual na formação de preço do seu produto. Lembre-se de excluí-lo, caso contrário o mesmo estará duplicado.
- Desconsidere o investimento de Marketing do valor total do produto, este percentual está incluso na comissão paga ao Mercado Livre. Lembre-se de excluí-lo, caso contrário o mesmo estará duplicado.
- Lembrem-se também que a compra via Cartão de Crédito custo mínimo de 3% de quando vendido à vista.. No Mercado Livre não há esta despesa.
- · Quando um produto custa menos de R\$120,0, é necessário considerar mais R\$5,00 por unidade ao configurar o frete, produtos acima de R\$120,00, considerar o valor de frete no Páral que realize vendas sem que haja prejuízos, é preciso considerar alguns valores ao especificar o valor do produto na elaboração do anúncio, vide exemplo abaixo:

Faixa de Custo	Preço integral do		Taxa de R\$ 5 (inclusa	Frete	CLASSIC		Preço Final		PREMIUM		Preço Final	
	Produto Exemplo		no preço final)		11% d	e comissão	(11%	de comissão)	16%	de comissão	(16%	de comissão)
Produtos abaixo de R\$ 120	R\$	100,00	am	Comprador ou Vendedor	R\$	11,00	R\$	116,00	R\$	16,00	R\$	121,00
Produtos acima de R\$ 120	R\$	140,00	NÃO	50%MLe50%Vendedor	R\$	15,40	R\$	155,40	R\$	22,40	R\$	162,40

LEMBRANDO QUE: os preços finais em amarelo ainda não condicionam o frete, valor este que será mostrado durante a criação do anúncio e/ou de acordo com a peça consultar a tabela de preços, disponível nos links abaixo.

Para maiores informações sobre venda de produto, clique aqui: Quanto custa vender um produto
Para detalhes sobre frete grátis, tabelas e descontos de acordo com sua reputação, clique aqui: Custos de frete grátis pelo Mercado Envios
Para cálculo volumétrico de suas encomendas, clique aqui: Como calcular o custo dos seus envios

