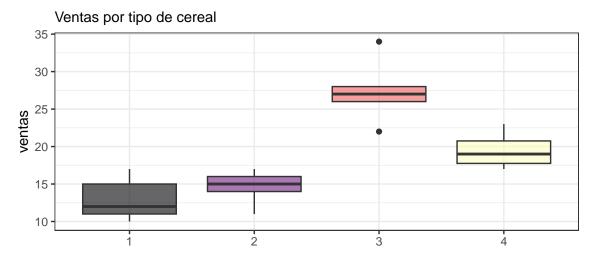
## Ejercicio 3

Compararemos 4 distintos diseños de empaque de un nuevo cereal, asignados aleatoriamente a 5 tiendas como unidades muestrales, y las ventas en un periodo de 2 semanas.

En el siguiente Boxplot, podemos observar que el empaque que más se vendió es el 3, aunque con una mayor variabilidad entre las tiendas que las venden y el empaque que menos se vendió es el empaque 1.



Ajustaremos un modelo de regresión lineal múltiple del número de ventas promedio por cada tipo de empaque.

```
##
## Call:
## lm(formula = ventas ~ cereal, data = data)
##
## Residuals:
      Min
##
              1Q Median
                             3Q
                                   Max
    -5.40 -1.75 -0.40
                           1.70
##
                                  6.60
##
##
  Coefficients:
##
               Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
                 13.000
                                      9.150 1.59e-07 ***
##
                              1.421
  (Intercept)
## cereal2
                  1.600
                              2.009
                                      0.796
                                               0.4383
## cereal3
                 14.400
                              2.009
                                      7.167 3.25e-06 ***
## cereal4
                  6.500
                              2.131
                                      3.050
                                               0.0081 **
## ---
                  0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## Signif. codes:
## Residual standard error: 3.177 on 15 degrees of freedom
## Multiple R-squared: 0.8056, Adjusted R-squared: 0.7667
## F-statistic: 20.71 on 3 and 15 DF, p-value: 1.367e-05
Las expresiones del número de ventas promedio por cada tipo de empaque son.
```

 $E(ventas; cereal1) = \hat{\beta}_0 = 13$ 

$$E(ventas; cereal2) = \hat{\beta}_0 + \hat{\beta}_1 = 13 + 1.6 = 14.6$$

$$E(ventas; cereal3) = \hat{\beta_0} + \hat{\beta_2} = 13 + 14.4 = 27.4$$

$$E(ventas; cereal4) = \hat{\beta}_0 + \hat{\beta}_3 = 13 + 6.5 = 19.5$$

Las hipótesis que se contrastan con la prueba F asociada a la tabla ANOVA son, la hipotesis nula  $H_0: \hat{\beta}_1 = \hat{\beta}_2 = \hat{\beta}_3 = 0$  contra la alternativa de  $H_a: \hat{\beta}_i \neq 0$  para al menos un i=1,2,3. Esta prueba se presenta en la salida o summary anterior, en donde podemos observar un p-value: 1.367e-05 de la prueba F-statistic con valor de 20.71 con 3 y 15 grados de libertad. Como el valor del p-value<0.05, i.e., considerando un nivel de significancia estadística  $\alpha=0.05$ , podemos concluir que se rechaza la hipótesis nula  $H_0$ , por lo que al menos un  $\beta_i$  es distinto de cero en el modelo planteado.

Para ver si el diseño del empaque afecta las ventas promedio, plantearemos algunas pruebas de hipótesis, usando un nivel de confianza del 95%. Nos preguntamos si  $E(ventas; cereal1) \neq E(ventas; cereal2)$ ,  $E(ventas; cereal3) \neq E(ventas; cereal3)$ ,  $E(ventas; cereal3) \neq E(ventas; cereal4)$ , E(ventas; cereal4), E(ventas; cereal4), E(ventas; cereal4). Entonces, planteamos las siguientes pruebas.

Planteamiento de la hipótesis nula:

$$\begin{split} \hat{\beta_0} &= \hat{\beta_0} + \hat{\beta_1} \to \hat{\beta_1} = 0 \\ \hat{\beta_0} &= \hat{\beta_0} + \hat{\beta_2} \to \hat{\beta_2} = 0 \\ \hat{\beta_0} &= \hat{\beta_0} + \hat{\beta_3} \to \hat{\beta_3} = 0 \\ \hat{\beta_0} &= \hat{\beta_0} + \hat{\beta_1} \to \hat{\beta_1} = \hat{\beta_2} \\ \hat{\beta_0} &+ \hat{\beta_1} = \hat{\beta_0} + \hat{\beta_2} \to \hat{\beta_1} = \hat{\beta_2} \\ \hat{\beta_0} &+ \hat{\beta_1} = \hat{\beta_0} + \hat{\beta_3} \to \hat{\beta_1} = \hat{\beta_3} \\ \hat{\beta_0} &+ \hat{\beta_2} = \hat{\beta_0} + \hat{\beta_3} \to \hat{\beta_2} = \hat{\beta_3} \end{split}$$

Tenemos términos redundantes, por lo que nos quedaría la siguiente prueba de hipótesis.

$$H_0: \hat{\beta_1} = \hat{\beta_2} = \hat{\beta_3} = 0 \text{ VS } H_a: \hat{\beta_i} \neq 0 \text{ p.a. } i = 1, 2, 3.$$

En la prueba global F asociada a la tabla ANOVA descrita anteriormente, se rechzó  $H_0$ . Por lo que podemos concluir que al menos un diseño de empaque afecta las ventas promedio, sin embargo no nos dice explícitamente cuál o cuáles en un análisis simultáneo.

Para esto, podemos plantear una prueba de hipótesis simultánea asociada a la igualdad de las ventas promedio entre todos los posibles pares de diferentes empaques, que puede resolverse con la prueba lineal general simultánea. A continuación, se muestra la salida de la prueba.

```
##
##
     Simultaneous Tests for General Linear Hypotheses
##
## Fit: lm(formula = ventas ~ cereal, data = data)
##
  Linear Hypotheses:
##
          Estimate Std. Error t value Pr(>|t|)
## 1 == 0
             1.600
                        2.009
                                0.796
                                         0.8549
## 2 == 0
            14.400
                        2.009
                                7.167
                                         <0.001 ***
  3 == 0
             6.500
                        2.131
                                3.050
                                         0.0363 *
  4 == 0
           -12.800
                        2.009
                               -6.370
                                         <0.001 ***
            -4.900
## 5 == 0
                        2.131
                               -2.299
                                         0.1420
## 6 == 0
             7.900
                        2.131
                                 3.707
                                         0.0102 *
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## (Adjusted p values reported -- single-step method)
```

Finalmente realizaremos una prueba de hipótesis para argumentar en favor o en contra de la hipótesis de que el diseño de empaque 3 es el que más aumenta las ventas en comparación con el resto de empaques. Esto es, que E(ventas; cereal3) > E(ventas; cereal3) > E(ventas; cereal3) > E(ventas; cereal3) > E(ventas; cereal3). Entonces planteamos, las siguientes hipótesis.

```
\begin{split} \hat{\beta}_{0} + \hat{\beta}_{2} &> \hat{\beta}_{0} \to \hat{\beta}_{2} > 0 \\ \hat{\beta}_{0} + \hat{\beta}_{2} &> \hat{\beta}_{0} + \hat{\beta}_{1} \to \hat{\beta}_{2} > \hat{\beta}_{1} \\ \hat{\beta}_{0} + \hat{\beta}_{2} &> \hat{\beta}_{0} + \hat{\beta}_{3} \to \hat{\beta}_{2} > \hat{\beta}_{3} \end{split}Hipótesis nula: H_{0}: \hat{\beta}_{2} \leq 0, \ \hat{\beta}_{2} \leq \hat{\beta}_{1}, \ \hat{\beta}_{2} \leq \hat{\beta}_{3}
```

Hipótesis alternativa:  $H_a:\hat{\beta}_2>0,\;\hat{\beta}_2>\hat{\beta}_1,\;\hat{\beta}_2>\hat{\beta}_3$ 

A continuación se muestra la salida, donde podemos observar que se rechaza  $H_0$ , por lo que podemos afirmar que el diseño de empaque 3 es el que más aumenta las ventas en comparación con el resto de empaques.

```
##
     Simultaneous Tests for General Linear Hypotheses
##
##
## Fit: lm(formula = ventas ~ cereal, data = data)
##
## Linear Hypotheses:
##
          Estimate Std. Error t value Pr(>t)
## 1 <= 0
            14.400
                        2.009
                               7.167 < 0.001 ***
            12.800
                        2.009
## 2 <= 0
                                6.370 < 0.001 ***
## 3 <= 0
            7.900
                        2.131
                                3.707 0.00304 **
## ---
## Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.05 '.' 0.1 ' ' 1
## (Adjusted p values reported -- single-step method)
```