

Nombre de la empresa

Tiempo: Mes → 1 Marzo a 31 Marzo

Ventas de periodo (Mes) $\Rightarrow \$100,000$

Costo Ventas $\Rightarrow \$20,000$

costos financieros $\Rightarrow \$800$
(Interés Créditos)

1- Por qué necesito un Plan de Negocio?
*Para qué? → 3 cosas

1- Para tí mismo, saber la dirección del Negocio

2- Por si alguien te necesita de un inversor

3- Pedir dinero al banco

① **Información** Ruta Plan Negocio:
Misión → el futuro del Negocio
Visión → objetivo del negocio
Valores → que se celeste, prioridades, etc.
Objetivo

② **Inversión Inicial**: Cuanto dinero tengo para invertir en el negocio o cuanto necesito

③ **Proyección Financiera**:

Inversionista o Banco necesita proyección a 3 años

Qué pasa con \$100 en cada 3 años
Entrada, Salida, recuperación inversiones
Gastos, costos, Ventas, Utilidades

④ **Equipo y Estructura**:

Personas → F1, F2, F3
F4, F5

*Entrega Virtual

⑤ **Analisis del Mercado**:

Datos para decisiones informadas:
qué pasa con el producto y servicio
Tamaño del mercado del producto similar

⑥ **Ventas & Marketing**:
Tener claras las estrategias de las ventas y Marketing

⑦ **Analisis de tu competencia**:
qué hacen
qué puedo hacer yo

Informe de la empresa



Utilidad Bruta $\Rightarrow \$70,000$

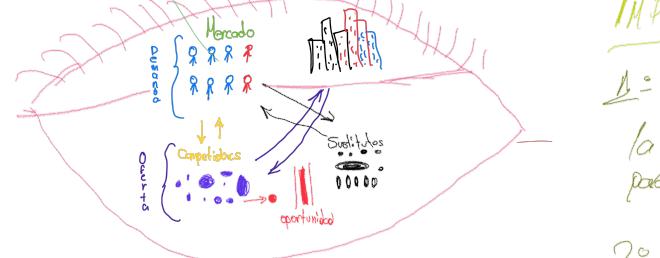
Costos Operación $\Rightarrow \$30,000$

(salarial, demás Otros) $\Rightarrow \$30,000$

Depreciación Activos $\Rightarrow \$800$

Gastos Operativas $\Rightarrow \$30,000$

Plan de Negocio: Suma lógica de distintos
Partes con OBJETIVO



Visión: ¿Cómo quiero ser en X años?

Misión: ¿Qué es el objetivo de la empresa?

Propósito: ¿Por qué hacen lo que hacen?

Valores y Creencias: ¿En qué se basa todo?

— Definición de la oportunidad

IMPLEMENTACIÓN

1: Estudio de mercado

la matriz de OFERTA-DEMANDA
para identificar

2: Segmentación, Selección público

Objetivo y posicionamiento

3: Definición MARKETING MIX (4P's)

- Producto
- Promoción
- Precio
- Distribución (Place)

4: Definición Tareas → Funciones → Personas

5: Capital Proveedores Mercado

- Escenario Conservador
- Optimista
- Especulativo

Utilidad Antes de Impuestos $\Rightarrow \$70,000$
 $\Rightarrow \$30,000$
 $\Rightarrow \$800$
 $\Rightarrow \$35,000$

Impuesto 30% $\Rightarrow \$10,500$

Utilidad Neto $\Rightarrow \$25,000$