



All in App

TIENDA ONLINE MULTINIVEL

PLAN DE ACCIÓN - LANZAMIENTO



VIRTUDES DE NUESTRA PLANEACIÓN

ENFOQUE



SISTEMATIZACIÓN



COMPROMISO



SENTIDO DE
PERTENENCIA

TRABAJO
EN EQUIPO





OBJETIVOS

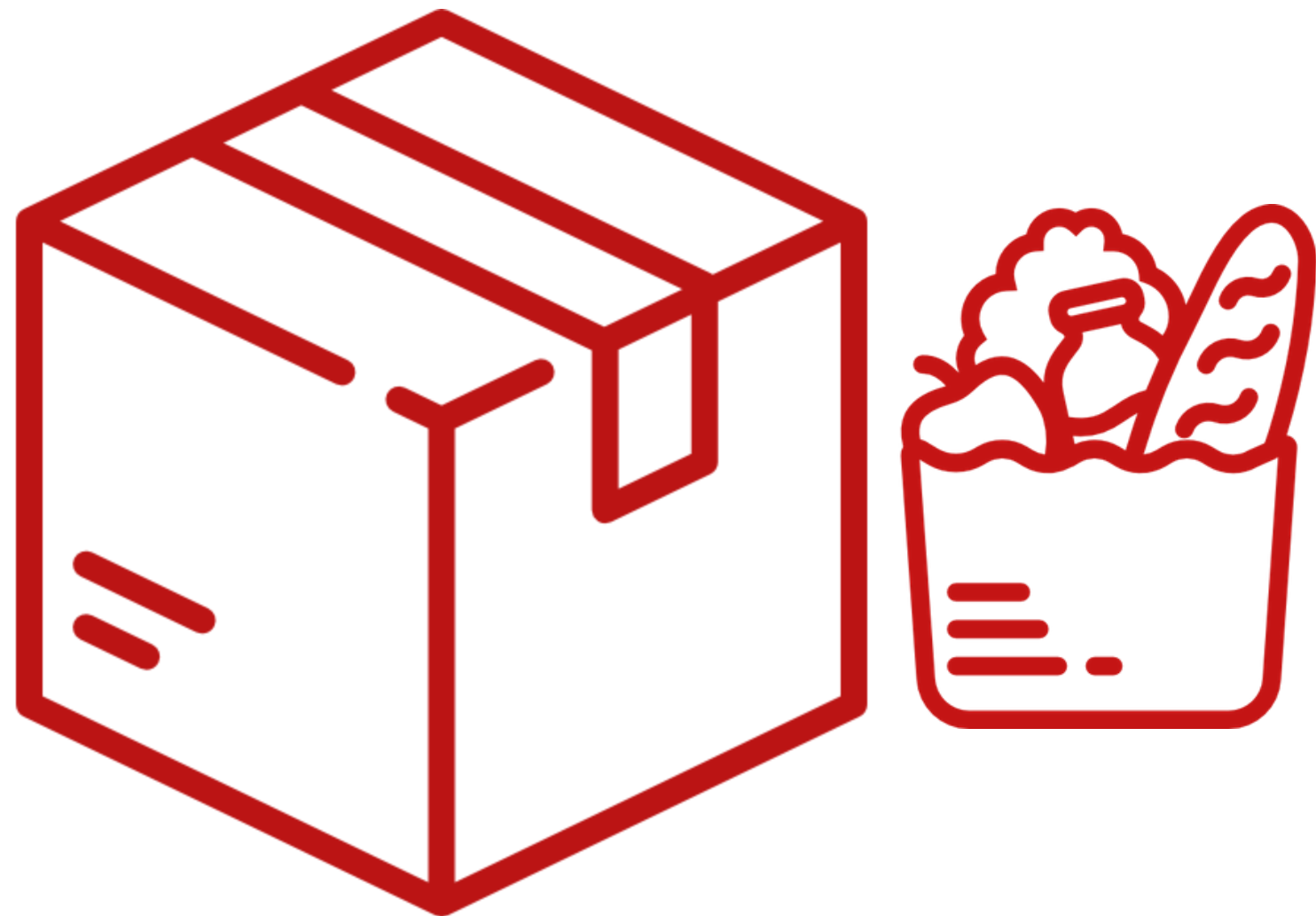
Proporcionar a nuestros asociados las herramientas básicas que se requieren para formar un sistema de gestión que garantice el éxito del empresario all in app.





RESUELVE TUS DUDAS SOBRE ALL IN APP

ABASTECIMIENTO
CALIDAD
SUSTENTABILIDAD
PRODUCTOS
MERCADERO





EJERCE UNA RELACIÓN DE LIDERAZGO CON TUS PATROCINADOS

CREA UN HORARIO Y CÚMPLELO

Tu progreso en la organización depende de tu capacidad de compromiso

ORGANIZA TU PLANEACIÓN

Aprende a llevar estricto control de todas tus actividades

IDENTIFICA TU MERCADO

¿Quiénes son tus clientes mayoristas y tus clientes por familias?

CONFORMA UN EQUIPO DE ALTO DESEMPEÑO

¿Estarías dispuesto a encontrar personas que compartan tu visión sobre el negocio?

ESTABLECE TUS METAS Y LAS DE TU EQUIPO

Establece metas a corto, mediano y largo plazo con tu equipo, anótalas y recuérdalas todos los días

COMPROMÉTETE A CONOCER TU COMPAÑÍA

- FILOSOFÍA DE ABASTECIMIENTO ALL IN APP
- PRESENTACIÓN COMERCIAL
- PLAN DE COMPENSACIÓN
- PLAN DE ACCIÓN
- SEGUIMIENTO



APRENDE A ESTAR ACTIVO Y CALIFICAR

- REALIZA TU COMPRA MÍNIMA DE 50 PUNTOS POR PERIODO



IZQUIERDA
ACTIVO



DERECHA
ACTIVO

- IDENTIFICA LOS CICLOS DE LIQUIDACIÓN

Cada quince días para un total de 24 periodos en el año, cada ciclo comienza en día sábado y termina en Día viernes.

APRENDE A COMO DISTRIBUIR TU RED

PIENSA A LARGO PLAZO,
NO HAY CAMBIOS
NO SEPARES
HAS EQUIPOS
MANTÉN NIVELADA TU RED



INICIA CON PIE DERECHO



Has una lista con todos tus posibles clientes mayoristas
30 a 50 nombres con sus direcciones.



Agenda una visita y muéstrales nuestros beneficios como distribuidor mayorista.



Has una lista con tus posibles patrocinados
100 a 200 nombres y distribúyeles nuestra encuesta de contexto.

Crea grupos de trabajo y has seguimiento.



Referencia
encuesta al final.

¿QUÉ HAGO CON LA BASE DE DATOS QUE CONSTRUÍ AL DIFUNDIR MI ENCUESTA?

Evalúa las respuestas y conforme a ella crea
una agenda de trabajo

Llama a quienes demuestren interés en
participar en la propuesta de mejora para el
sector rural

Organiza tu equipo de confianza

¡TU LLAMAS LOS MÍOS Y YO LLAMO LOS TUYOS!

Quienes no te demostraron interés en la
encuesta envíale nuestra información a su
correo electrónico y contáctalo por medio web



APRENDE A GENERAR CONTEXTO

LOGRA UN AMBIENTE PROFESIONAL
SIN INTERRUPCIONES



APRENDE A EJECUTAR LA PRESENTACIÓN COMERCIAL

ORDEN DE LA PRESENTACIÓN

- Video introductorio
- Problemática rural
- ¿Por qué ALL IN APP?
- Productos
- Oportunidad de negocio



MONITOREA LA CAPACITACIÓN VIRTUAL DE TU EQUIPO

Sustentabilidad ALL in APP
Plan de acción.
Cronograma de capacitaciones
libres de la corporación Vitsi.
Actualízate constantemente.





All in App

TIENDA ONLINE MULTINIVEL

[illegible]

ENCUESTA DE CONTEXTO

ALL IN APP

Somos una plataforma innovadora que te conecta sin intermediarios con los productos de la canasta familiar producidos en el campo y la industria colombiana.

Nombres y apellido.

Numero de contacto

Correo electrónico

Ciudad o municipio en el que vive.

Fecha:

1. ¿Consideras que la interacción con la web media puede Generar beneficios para ti y quienes te rodean?

SI

NO

2. ¿Que son precios justos para ti ?

Precios bajos.

Precios acorde a la calidad del producto.

Precios que garanticen la sostenibilidad del productor.

Ninguna de las anteriores.

3. ¿Conoces la realidad actual de los productores primarios en Colombia?

Si.

No.

4. ¿Si tuvieras la oportunidad de apoyar a mejorar las condiciones de nuestro sector productivo primario en Colombia, te gustaría participar?

Si

No

5. Evalúe su grado de satisfacción en la experiencia de compra de sus productos de la canasta familiar

1 2 3 4 5 (seleccione)

6. ¿Te gustaría ser parte de una oportunidad de emprendimiento que te vincule directamente con nuestros sectores productivos?

Si No

Comprométete a realizar mínimo 10 encuestas diarias tanto desconocidos como conocidos y aumenta tus posibilidades de captación.

Nota: para mayor facilidad en la difusión de la presente encuesta, crea un formulario de encuesta gratis en las aplicaciones de google y difunde a tus contactos.

¿Cómo genero interés en el teléfono?

SEGURIDAD Y CONFIANZA

Ejemplo

E: Buen día / Tarde, necesito hablar con Juan Pérez.

J: Buen día / Tarde, con el habla de ¿parte de quien?

E: Mi nombre es Sara Osorio y te estoy llamando en representación de ALL IN APP, somos una plataforma innovadora que conecta sin intermediarios a los consumidores finales con los productores del campo y la industria de nuestro país, tu numero de teléfono lo conseguí por una encuesta que realizaste el día 02-04-2018 en medio físico / virtual, acerca de tu perspectiva sobre nuestro sector productivo en Colombia.

Permitiéndome tomar un minuto de tu tiempo te hare unas preguntas muy sencillas.

J: Claro.

E: ¿Actualmente eres estudiante o ya posees algún título ? R/

E: ¿Qué estudias o que profesión tienes? R/

E: Muchas gracias por tus respuestas. El día de hoy tenemos vigente una oportunidad de emprendimiento que nos vincula directamente con los sectores productivos de nuestro país y estamos buscando personas proactivas e innovadoras capaces de liderar distintas actividades en beneficio propio y el de nuestra sociedad.

Tenemos una gran convocatoria para el día 08-04-2018 a las 19:30 en combarranquilla sede country salón 6, son cupos limitados y solo podrán asistir quienes nos confirmen la asistencia por este medio, si quieres conocer mas acerca de nosotros te invito a que sigue nuestras redes sociales @allinapp.

J: muchas gracias por la invitación allá estaré.