

# DEPARTAMENTO DE TECNOLOGÍA DIGITAL DISEÑO Y DESARROLLO DE SOFTWARE

# TITULO DEL PROYECTO DOCUMENTO DE PROYECTO

Presentado por  $Nombre\ del\ Alumno$ 

Docente
Ing. Nombre Apellidos

 $\operatorname{Lima}\,,\,2019\,\operatorname{chgch}$ 

## Índice general

1.	Introducción	4
	1.1. Propósito	4
	1.2. Alcance	4
	1.3. Definiciones, siglas y abreviaturas	5
	1.4. Referencias	5
2.	Visión del Proyecto	6
3.	Equipo	7
4.	Product Backlog	8
5.	Criterios de Terminacion	9
6.	Prototipos	10
7.	Epicas	11
8.	Historias de Usuarios	12
9.	Planificación	13
10	.Conclusiones	14
11	.Recomendaciones	15
12	.Referencia Bibliograficas	16
13	.Anexos	17

# Índice de figuras

## Índice de cuadros

#### Introducción

#### 1.1. Propósito

Nuestro proyecto tiene el propósito de ayudar a micro empresas a gestionar sus recursos y realizar ventas por medio de una aplicación web, a fin de aumentar sus ventas, popularidad y optimización.

#### 1.2. Alcance

#### ESPECIFICACIONES/PROPÓSITO DEL PROYECTO:

- Facilitar la gestión de recursos a las pequeñas empresas o bodegas.
- Proporcionar herramientas digitales alternativas para optimizar el manejo del negocio de los clientes.
- Aumentar la comerciabilidad de la micro empresa (hacerse más conocido).

#### RESTRICCIONES DEL PROYECTO:

- Se evitará la sobrecarga de módulos propuestos para el cliente.
- La aplicación está dedicada a un sector de pequeña o mediana empresa.

#### FACTORES CRITICOS DE EXITO:

• El alto número de microempresas y tiendas de abarrotes en el Perú.

- El fácil acceso a internet y dispositivos móviles.
- La alta cantidad de dispositivos con Android OS 4.0.

#### SUPOSICIONES:

- Las estimaciones de las tareas a realizar.
- Principalmente se asume que el usuario debe tener instalada la aplicación en su teléfono celular para poder utilizarla.
- Debe existir disponible un servidor con el sistema operativo windows 7 o superior.
- Debe de tener acceso a internet o datos móviles.
- También se asume que el usuario tiene que estar presente en el lugar donde desea comprar.

#### **DEPENDENCIAS:**

- Disponibilidad de tiempo del proyecto.
- Disponibilidad de trabajo del equipo de desarrollo.
- Disponibilidad de materiales para el proyecto.
- Disponibilidad de conocimiento previo al proyecto.

#### 1.3. Definiciones, siglas y abreviaturas

#### 1.4. Referencias

## Visión del Proyecto

Se desarrollará una plataforma de gestión de recursos para pequeños y medianos negocios. La aplicación pretende abarcar todos los requerimientos de cada negocio, además de ofrecer un aplicativo movil con el que se pueda realizar ventas de forma práctica.

## Equipo

- 1. Scrum Master
  - Leonardo Francisco Curaca Sucapuca
- 2. Product Owner
  - Daniel Eddison Quispe Oscco
- 3. Team
  - Leonardo Francisco Curaca Sucapuca
  - Daniel Eddison Quispe Oscco
  - Jhovin Maho Bonifacio Lozano

## **Product Backlog**

Requerimientos de altos niveles

Item	Detalle	Prioridad
1	La plataforma debe validar los datos del usuario a través de un	Alto
	módulo que solicite su nombre de usuario y contraseña	
2	La plataforma debe ofrecer opciones de personalización del negocio	Alto
	del cliente	
3	Se proporcionará un servicio de gestión de empleados del negocio	Alto
4	Se contará con un módulo de gestión de recursos materiales del	Alto
	negocio	
5	Gestionar los recursos de negocio a través de operaciones CRUD	Alto
6	La plataforma debe ser capaz de realizar reportes gráficos de ventas	
7	La aplicación movil debe ser capaz de generar boletas digitales	70

# Capítulo 5 Criterios de Terminacion

Capítulo 6 Prototipos Capítulo 7
Epicas

#### Historias de Usuarios

#### Sobre el inicio de usuario

- Como usuario, yo debería ser capaz de identificarme a travez de correo electrónico y contraseña respectiva, a fin de mantener seguros mis datos y mi negocio.

#### Sobre la administración de negocio

- Como usuario, yo debería ser capaz de modificar a gusto los datos principales de mi negocio/empresa, a fin de gestionar e identificar correctamente las respectivas caracteríasticas de cada uno.
- Como usuario, yo debería ser capaz de agregar, editar y eliminar los recursos del negocio que crea conveniente, a fin de dar mantenerlos actualizados constantemente.
- Como usuario, yo debería visualizar el historial de ventas a través de gráficos, a fin de realizar estimaciones que beneficien al negocio.
- Como usuario, yo debería ser capaz de añadir un nuevo negocio, a fin de aperturar y gestionar nuevas ideas de negocio.

#### Sobre el proceso de compras

- Como usuario, yo debería ser capaz de tener acceso al catálogo de productos, precio y stock a fin de agilizar el proceso de ventas en la práctica.

# Capítulo 9 Planificación

## Conclusiones

# Capítulo 11 Recomendaciones

# Capítulo 12 Referencia Bibliograficas

## Anexos