



**DEPARTAMENTO DE TECNOLOGÍA DIGITAL**

**DISEÑO Y DESARROLLO DE SOFTWARE**

Plataforma dedicada a la gestión de recursos de negocio y  
realización de ventas a través de un aplicativo móvil

**PROYECTO SCRUM**

Presentado por

- *Leonardo Francisco Curaca Sucapuca*
- *Daniel Eddison Quispe Oscco*
- *Jhovin Maho Bonifacio Lozano*

Docente

ING. JAIME GOMEZ MARÍN

Lima , 24 de setiembre del 2019

# Índice general

|  |           |
|--|-----------|
| <b>1. Introducción</b>                             | <b>4</b>  |
| 1.1. Propósito . . . . .                           | 4         |
| 1.2. Alcance . . . . .                             | 4         |
| 1.3. Definiciones, siglas y abreviaturas . . . . . | 4         |
| 1.4. Referencias . . . . .                         | 4         |
| <b>2. Visión del Proyecto</b>                      | <b>5</b>  |
| <b>3. Equipo</b>                                   | <b>6</b>  |
| <b>4. Product Backlog</b>                          | <b>7</b>  |
| <b>5. Criterios de Terminacion</b>                 | <b>8</b>  |
| <b>6. Prototipos</b>                               | <b>9</b>  |
| <b>7. Epicas</b>                                   | <b>10</b> |
| <b>8. Historias de Usuarios</b>                    | <b>11</b> |
| <b>9. Planificación</b>                            | <b>14</b> |
| 9.1. Tareas . . . . .                              | 14        |
| <b>10.Conclusiones</b>                             | <b>16</b> |
| <b>11.Recomendaciones</b>                          | <b>17</b> |
| <b>12.Referencia Bibliograficas</b>                | <b>18</b> |
| <b>13.Anexos</b>                                   | <b>19</b> |

# Índice de figuras

# Índice de cuadros

# Capítulo 1

## Introducción

### 1.1. Propósito

Nuestro proyecto tiene el propósito de ayudar a micro empresas a gestionar sus recursos y realizar ventas por medio de una aplicación web, a fin de aumentar sus ventas, popularidad y optimización.

### 1.2. Alcance

- Facilitar la gestión de recursos a las pequeñas empresas o bodegas.
- Proporcionar herramientas digitales alternativas para optimizar el manejo del negocio de los clientes.
- Aumentar la comerciabilidad de la micro empresa (hacerse más conocido).
- Se evitará la sobrecarga de módulos propuestos para el cliente.
- La aplicación está dedicada a un sector de pequeña o mediana empresa.

### 1.3. Definiciones, siglas y abreviaturas

### 1.4. Referencias

## Capítulo 2

# Visión del Proyecto

Se desarrollará una plataforma de gestión de recursos para pequeños y medianos negocios. La aplicación pretende abarcar todos los requerimientos de cada negocio, además de ofrecer un aplicativo movil con el que se pueda realizar ventas de forma práctica.

# Capítulo 3

## Equipo

1. Scrum Master
  - Leonardo Francisco Curaca Sucapuca
2. Product Owner
  - Daniel Eddison Quispe Oscco
3. Team
  - Leonardo Francisco Curaca Sucapuca
  - Daniel Eddison Quispe Oscco
  - Jhovin Maho Bonifacio Lozano

# Capítulo 4

## Product Backlog

| Item   | Detalle   | Prioridad |
|--------|---|-----------|
| PB-001 | La plataforma debe ofrecer opciones de personalización del negocio del cliente  | 10        |
| PB-002 | La plataforma debe validar los datos del usuario a través de un módulo que solicite su nombre de usuario y contraseña | 20        |
| PB-003 | Se proporcionará un servicio de gestión de empleados del negocio  | 30        |
| PB-004 | Se contará con un módulo de gestión de recursos materiales del negocio  | 40        |
| PB-005 | La plataforma debe ser capaz de realizar reportes gráficos de ventas  | 50        |
| PB-006 | La aplicación movil debe ser capaz de generar boletas digitales   | 60        |



## Capítulo 5

### Criterios de Terminacion

# Capítulo 6

## Prototipos

# Capítulo 7

## Epicas

## Capítulo 8

# Historias de Usuarios

| PB-001 |  |           |          |
|--------|--|-----------|----------|
| Item   | Detalle  | Prioridad | Estimado |
| HU-001 | Como usuario, yo debería ser capaz de añadir un nuevo negocio, a fin de aperturar y gestionar nuevas ideas de negocio. | 10        | 2 días   |

| PB-002 |   |           |          |
|--------|---|-----------|----------|
| Item   | Detalle   | Prioridad | Estimado |
| HU-002 | Como usuario, yo debería ser capaz de identificarme a travez de correo electrónico y contraseña respectiva, a fin de mantener seguros mis datos y mi negocio. | 20        | 4h       |

| PB-003 |  |           |          |
|--------|--|-----------|----------|
| Item   | Detalle  | Prioridad | Estimado |
| HU-003 | Como usuario, yo debería ser capaz de agregar empleados del negocio.   | 30        | 15h      |
| HU-004 | Como usuario, yo debería ser capaz de añadir y configurar las características y funciones de los emmpleados del negocio. | 35        | 1 día    |

| PB-004 |  |           |          |
|--------|--|-----------|----------|
| Item   | Detalle  | Prioridad | Estimado |
| HU-005 | Como usuario, yo debería ser capaz de agregar, editar y eliminar los recursos del negocio que crea conveniente, a fin de dar mantenerlos actualizados constantemente | 40        | 3 días   |

| PB-005 |  |           |          |
|--------|--|-----------|----------|
| Item   | Detalle  | Prioridad | Estimado |
| HU-006 | Como usuario, yo debería visualizar el historial de ventas a través de gráficos, a fin de realizar estimaciones que beneficien al negocio. | 10        | 1 semana |
| HU-007 | Como usuario, yo debería registrar la asistencia de mis empleados.   | 10        | 1 semana |
| HU-008 | Como usuario, yo debería visualizar el historial de ventas a través de gráficos, a fin de realizar estimaciones que beneficien al negocio. | 50        | 1 semana |

| PB-006 |  |           |          |
|--------|--|-----------|----------|
| Item   | Detalle  | Prioridad | Estimado |
| HU-009 | Como usuario, yo debería ser capaz de tener acceso al catálogo de productos, precio y stock a fin de agilizar el proceso de ventas en la práctica. | 10        | 10 días  |
| HU-010 | Como empleado, yo debería ser capaz de escanear un código QR con el fin de validar la asistencia y obtener permisos de ventas.                     | 20        | 5 días   |
| HU-011 | Como usuario, yo debería ser capaz de tener acceso al catálogo de productos, precio y stock a fin de agilizar el proceso de ventas en la práctica. | 60        | 10 días  |

# Capítulo 9

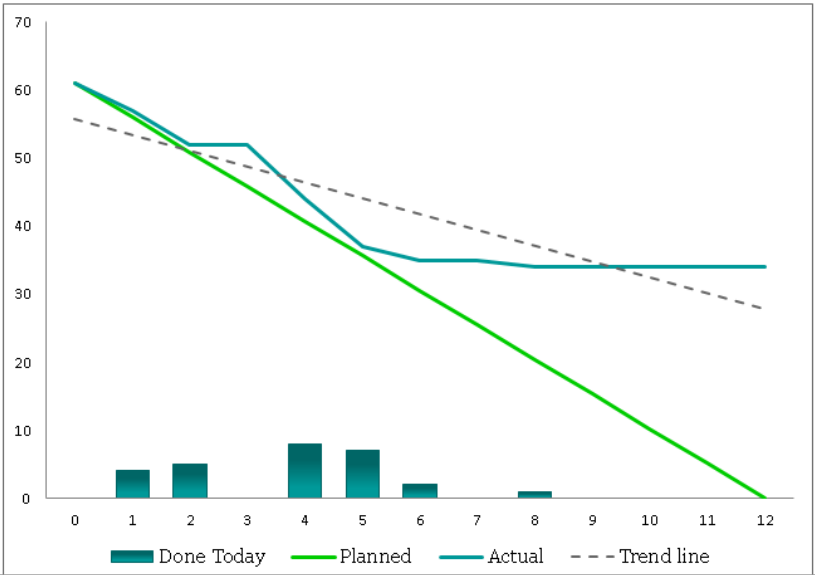
## Planificación

### 9.1. Tareas

| HU-1   |                  |          |
|--|------------------|----------|
| Detalle  | Encargado        | Estimado |
| Diseño del Modelo Entidad Relación mediante migraciones.         | Daniel Quispe    | 10h      |
| Desarrollo operaciones CRUD para la entidad Negocios.            | Jhovin Bonifacio | 16h      |
| Diseño de la Interfaz principal.                                 | Leonardo Curaca  | 2h       |
| Diseño de Plantillas para cada las operaciones CRUD del negocio. | Leonardo Curaca  | 6h       |

## Burn Down Chart

| Day | Burned down |        | Balance |        | Done Today |
|-----|-------------|--------|---------|--------|------------|
|     | Planned     | Actual | Planned | Actual |            |
| 0   |             |        | 61      | 61     | N/A        |
| 1   | 5.08        | 4      | 55.92   | 57     | 4          |
| 2   | 5.08        | 5      | 50.84   | 52     | 5          |
| 3   | 5.08        | 0      | 45.76   | 52     | 0          |
| 4   | 5.08        | 8      | 40.68   | 44     | 8          |
| 5   | 5.08        | 7      | 35.6    | 37     | 7          |
| 6   | 5.08        | 2      | 30.52   | 35     | 2          |
| 7   | 5.08        | 0      | 25.44   | 35     | 0          |
| 8   | 5.08        | 1      | 20.36   | 34     | 1          |
| 9   | 5.08        | 0      | 15.28   | 34     | 0          |
| 10  | 5.08        | 0      | 10.2    | 34     | 0          |
| 11  | 5.08        | 0      | 5.12    | 34     | 0          |
| 12  | 5.08        | 0      | 0.04    | 34     | 0          |
|     |             |        |         |        |            |
|     |             |        |         |        |            |
|     |             |        |         |        |            |
|     |             |        |         |        |            |
|     |             |        |         |        |            |





## Capítulo 10

## Conclusiones

# Capítulo 11

## Recomendaciones

## Capítulo 12

### Referencia Bibliograficas

# Capítulo 13

## Anexos