



# Leonardo Fonseca Corrêa

28 anos

Profissional com experiência em marketing digital e vendas, atuando de forma prática no atendimento consultivo e na gestão de processos. Reconhecido pela comunicação clara, capacidade de organização e visão estratégica. Busca uma posição que valorize resultados e ofereça oportunidades com remuneração justa e alinhada ao mercado.

## CONTATO

📍 Pelotas RS  
📞 (51) 98550-3161  
🌐 [leofc1997@gmail.com](mailto:leofc1997@gmail.com)

## ESCOLARIDADE

Ensino Médio Completo, 12/2016  
NEEJA Cardeal Alfredo Vicente -  
Porto Alegre, RS

## HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Comunicação clara e persuasiva em atendimentos e apresentações.
- Capacidade de identificar necessidades e oferecer soluções personalizadas.
- Facilidade com tecnologias e ferramentas digitais de marketing e vendas.
- Organização e controle de processos administrativos e comerciais.
- Agilidade em aprender e aplicar novas estratégias de comunicação.
- Postura profissional e boa apresentação em interações presenciais e online.

## IDIOMAS

Português - Nativa

Inglês - B1 nível intermediário

Espanhol - A1 iniciante

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**ALB Centro Educacional**, Curitiba— Relações públicas

**07/2024 - 09/2024**

- Visitas a escolas públicas em SC e PR para captar alunos do 8º ao 2º ANO do ENSINO MÉDIO.
- Apresentação de informações sobre a Carreira Militar e convite para teste de admissão, incentivando matrículas no Preparatório Militar.
- Apoio na organização e execução de eventos, com provas no primeiro dia e palestras de vendas no segundo.

**TWY ads**, Joinville — Consultor de vendas

**12/2023 - 04/2024**

- Participação em treinamentos e capacitações, aprimorando conhecimentos e habilidades para o dia a dia da função.
- Venda de produtos de forma consultiva, identificando as necessidades do cliente e oferecendo soluções.
- Prospeção de novos clientes, visando fechar potenciais vendas e aumentar a carteira da empresa.
- Elaboração de relatórios de vendas, contribuindo para o controle e análise dos resultados da loja.

**Tecnologgi (autônomo)**, Pelotas — Vendedor

**10/2021 - 05/2023**

- Importação e revenda de produtos físicos e online. Atendimento, entrega de produtos e gerenciamento de custos e lucros.

**IGN e advogados associados**, Porto Alegre — Estagiário (ens méd)

**06/2015 - 12/2016**

- Recebimento e acompanhamento de prazos processuais, assegurando a entrega dos documentos necessários aos advogados dentro dos prazos estipulados.
- Atualização e encerramento de processos no sistema SisJur.