

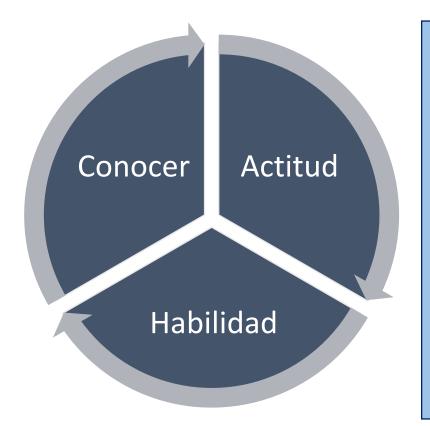
Capacitación Equipo Comercial Fuerza de Ventas



¿Qué se necesita para ser un vendedor exitoso?



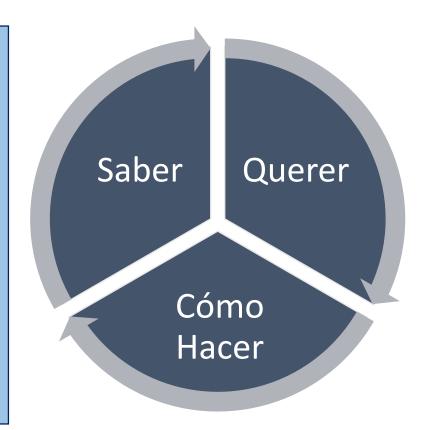




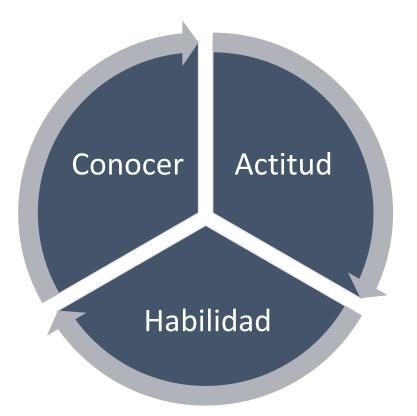
<u>Conocimiento:</u> Nadie debe saber más que nosotros acerca de los productos que vendemos.

<u>Habilidad:</u> Destreza para hacer las cosas, se gana con el tiempo ... especialización.

Actitud: Es el querer hacer bien las cosas, depende únicamente de nosotros mismos.



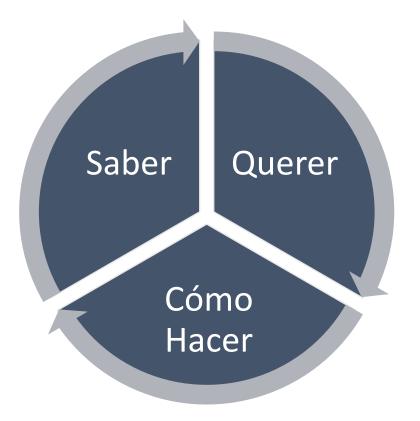




La clave para llegar a ser un vendedor de éxito es la combinación de estas 03 cosas.

El conocimiento y la habilidad suman ... pero la actitud multiplica.









Vender es el proceso de búsqueda y comprensión de las necesidades y deseos de los clientes ...

... Descubre lo que el cliente está buscando.

Primero escucha lo que el cliente necesita ... luego ofrécele alternativas!!!







... La actitud positiva lo es todo!!!
Proyecta siempre una sonrisa.



Proyecta seguridad en ti misma(o).
Saluda / Mira a los ojos / Preséntate / Agradece ...
diferénciate de los demás!!!



Vender, es sobre todo una forma de prestar un valioso servicio a los demás, ayudándoles a conseguir aquello que

desean



iGracias! iBuenas Ventas!