





# Vigencia:

Ventas del 01 de Setiembre al 31 de Octubre

# Marcas que participan:

Molekinha / Molekinho / Moleca / Beira Rio / Vizzano / Modare

## Tabulación de resultados:

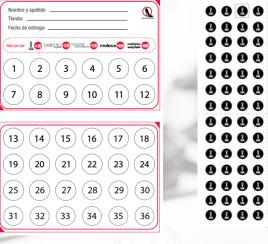
Del 01 al 10 de Noviembre

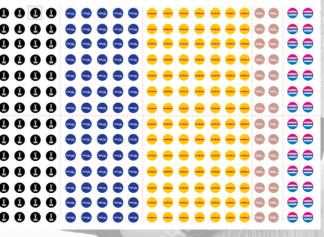
Entrega de Incentivo:

Del 13 al 24 de Noviembre



 La activación considera el llenado de cartillas con un sticker representativo de cada marca por par vendido. En cada cartilla se contabilizará 48 stickers.





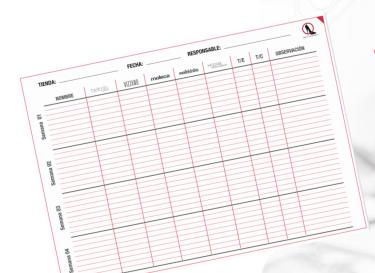


2. El valor de cada sticker es de S/ 0.80 por cualquier marca. Esto significa que cada cartilla llena puede pagar hasta S/ 38.40

... a mayor cantidad de cartillas llenas ... mayor incentivo en S/!!!



3. La cartilla y los stickers para la activación serán entregadas a cada administradora de tienda, la cual deberá tener actualizada su cartilla de control de venta diaria para hacer el seguimiento.



... a mayor control y seguimiento ... mayor incentivo en S/!!!



- 4. La venta de productos de promoción (por ejm 2x69) se contabilizarán como venta de un par normal, por ninguna razón se le asignará al vendedor 02 stickers por esa venta, ese control es responsabilidad de la administradora de tienda.
- 5. Forman parte de la activación las vendedoras que queden inscritas al momento del inicio de la activación y que estén laborando al finalizar la misma. Si hay vendedoras que ingresan una vez ya empezada la activación, cada administradora deberá informar para proceder a incluirla.





- 6. El cálculo del incentivo sólo tomará en cuenta cartillas llenas (con 48 stickers).
- 7. La vendedora(s) que logren llenar de 02 cartillas a más recibirán el integro del valor de cada cartilla. Sin embargo, las que sólo lleguen a completar una cartilla recibirán el 50% de su valor.
- 8. La vendedora(s) que logren llenar 04 cartillas y tenga una parcial, será premiada considerando el valor también de la cartilla parcialmente llenada.



.. a mayor cantidac .. a mayor cantidac de cartilas llenas de cartilas llenas incentivo



Vendedora	Nro Cartillas	Valor Cartilla	S/ Incentivo
Mónica Kuquián	1	38.4	19.20
Lucero Herrera	3	38.4	115.20
Rosita Tunjar	4+25	38.4	173.60

... a mayor cantidad de cartillas llenas ... mayor incentivo en S/!!!

9. El cálculo del incentivo para las administradoras de tienda tomará en cuenta el promedio de incentivo de su fuerza de ventas. Si una vendedora tiene menos de 30 días en la tienda y no logró llenar una cartilla, esta será excluida del cálculo.

... a mayor control y seguimiento ... mayor incentivo en S/!!!



10. Para el caso especial de Enzo, se está considerando incentivo también para el personal de almacén. Esto se harán acreedores del 50% del promedio logrado por las tiendas y se repartirá entre la cantidad de almaceneros que empiecen la activación y permanezcan laborando al momento de la premiación.

... a mayor control y seguimiento ... mayor incentivo en S/!!!



11. Para incentivos mayores a S/ 50, el valor del incentivo será entregado en gift cards de Plaza Vea a nombre de cada vendedora, razón por la cual, los datos debes ser precisos para evitar problemas al momento de consumir el saldo.

Cash Card



Mecánica: 12. En zonas donde no existiese un súper mercado, el valor del incentivo será entregado a cada vendedor con la presentación de un recibo por honorarios.



13. Si el valor del incentivo es menor a S/ 50 se entregará Vales de consumo por ese monto, caso extremo el incentivo será entregado en efectivo.



# iGracias! iBuenas Ventas!