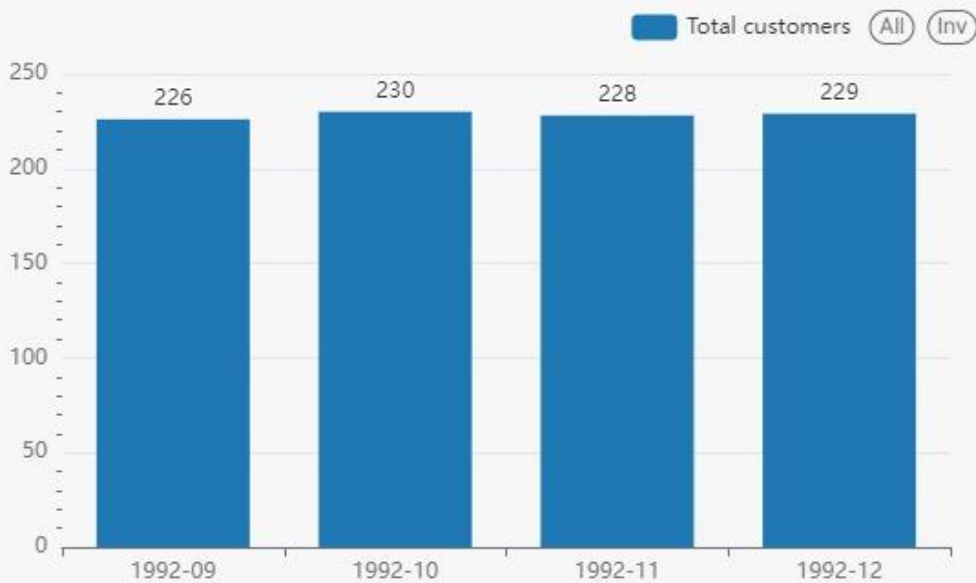
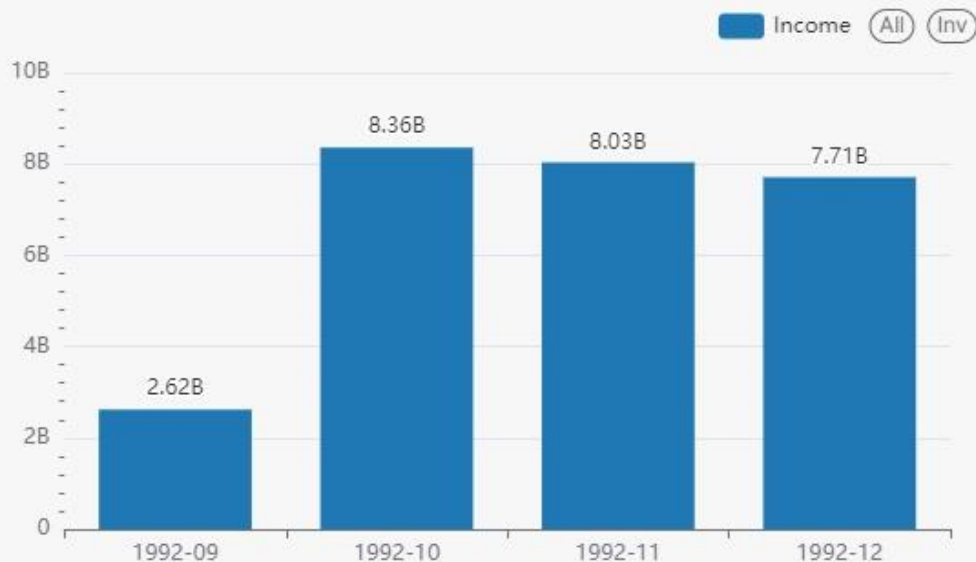


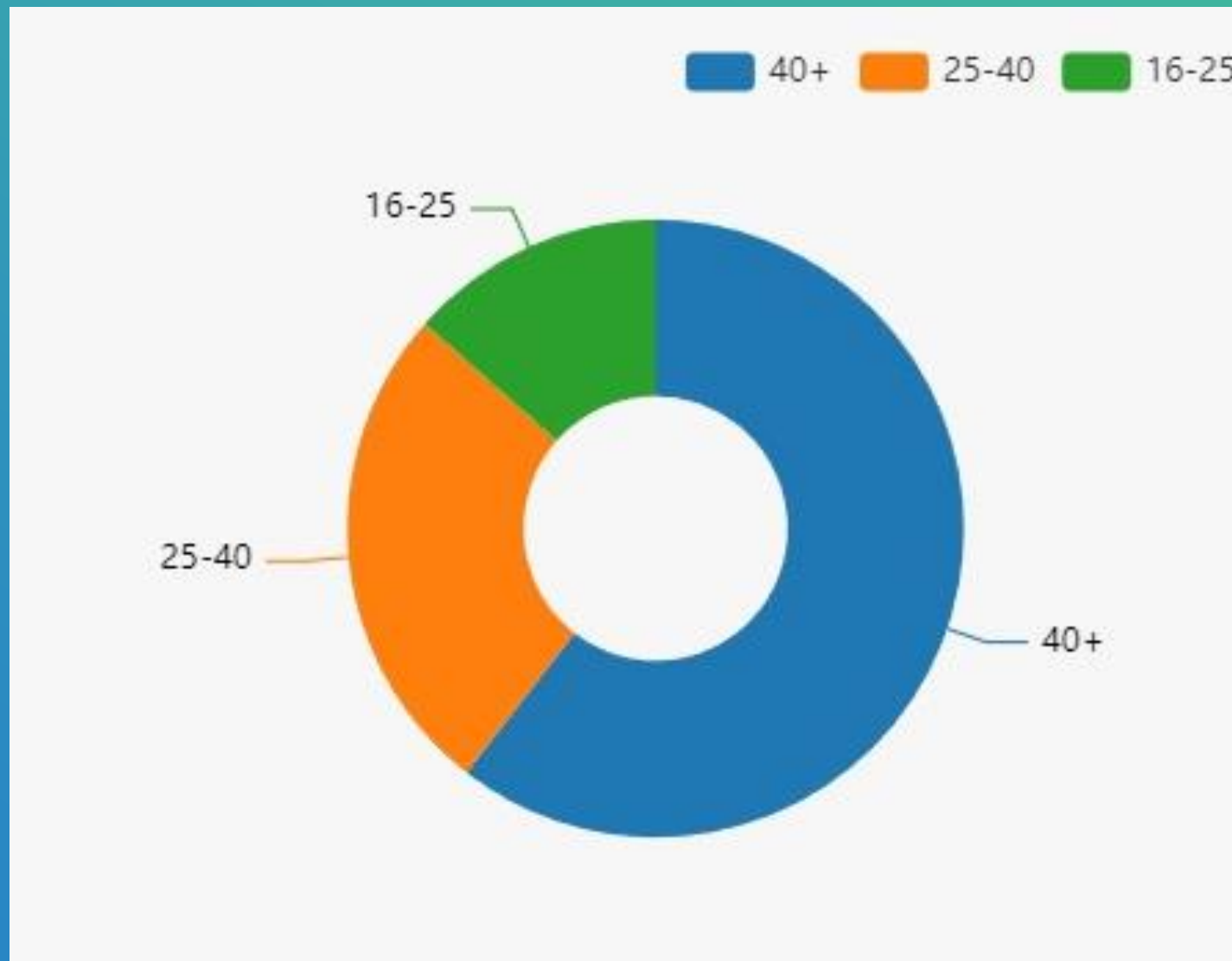
# **ПРОЕКТ «ПРОДАЖИ» АНАЛИЗ ДАННЫХ**

## Анализ выручки компании за четыре месяца

- Низкий уровень дохода в сентябре 1992 г.
- Закономерность к уменьшению уровня дохода со временем
- Стабильное число покупателей



# Возрастные группы покупателей

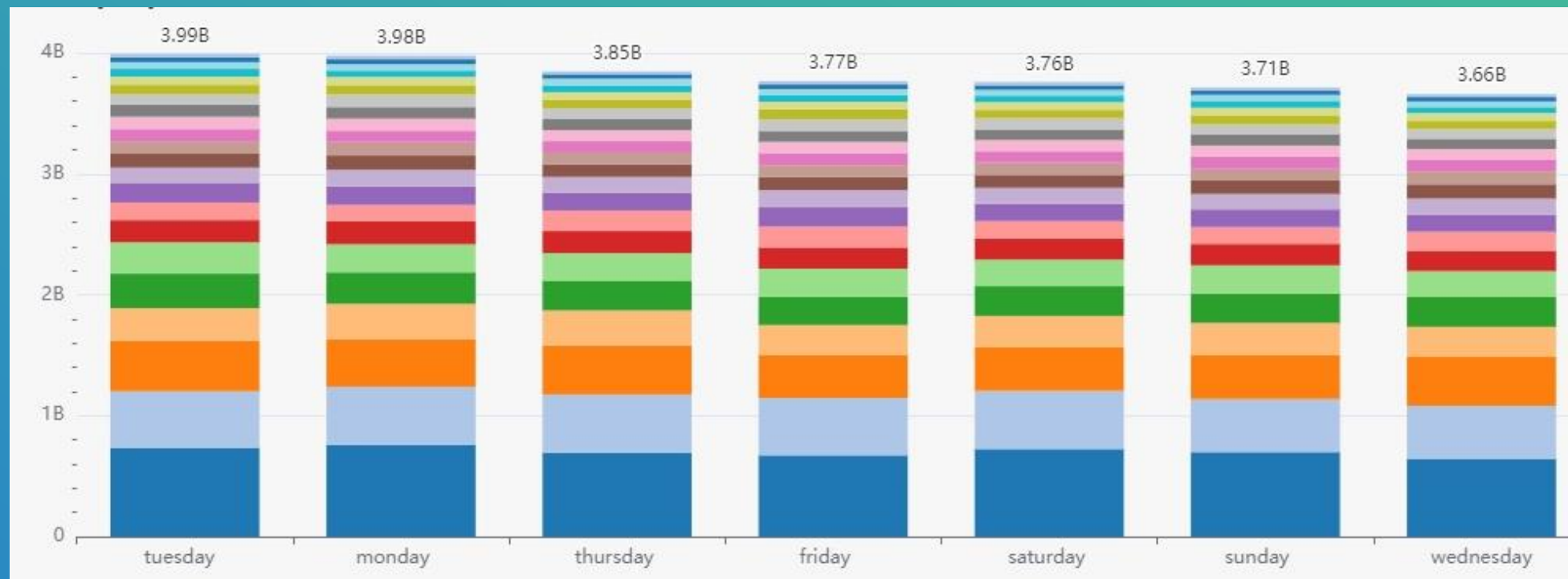


+

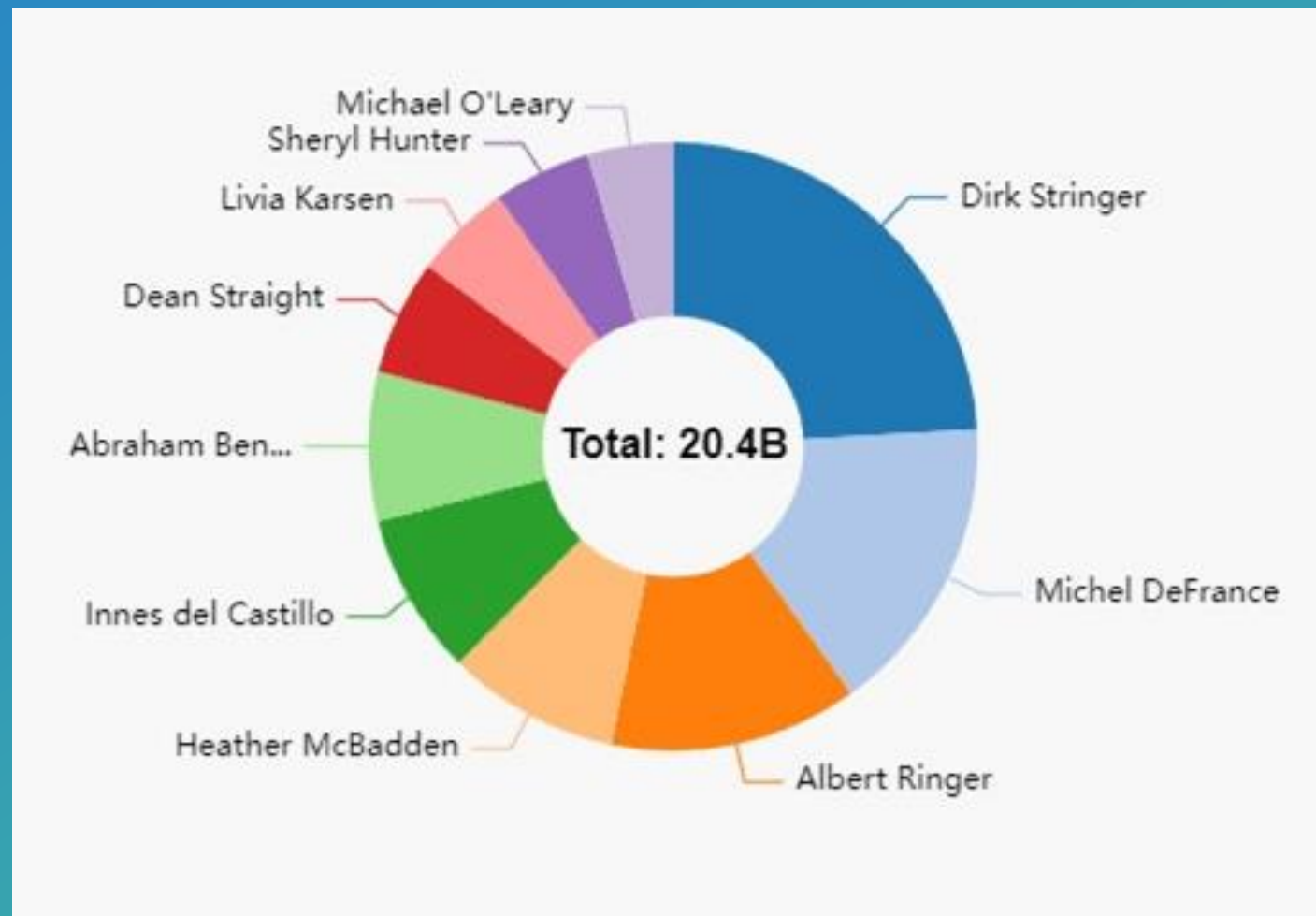
•

○

# Выручка компании по дням недели



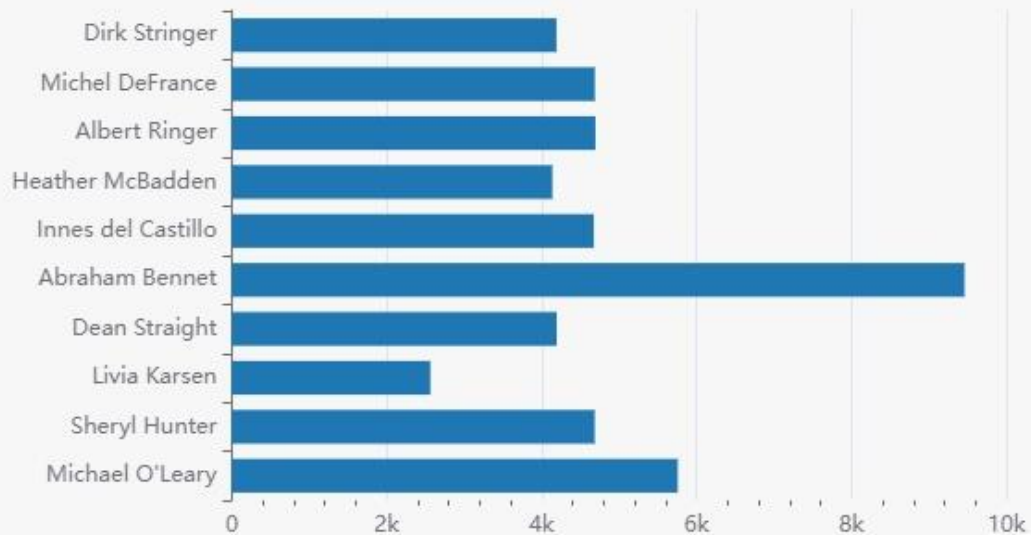
# Топ лучших продавцов с наибольшей выручкой



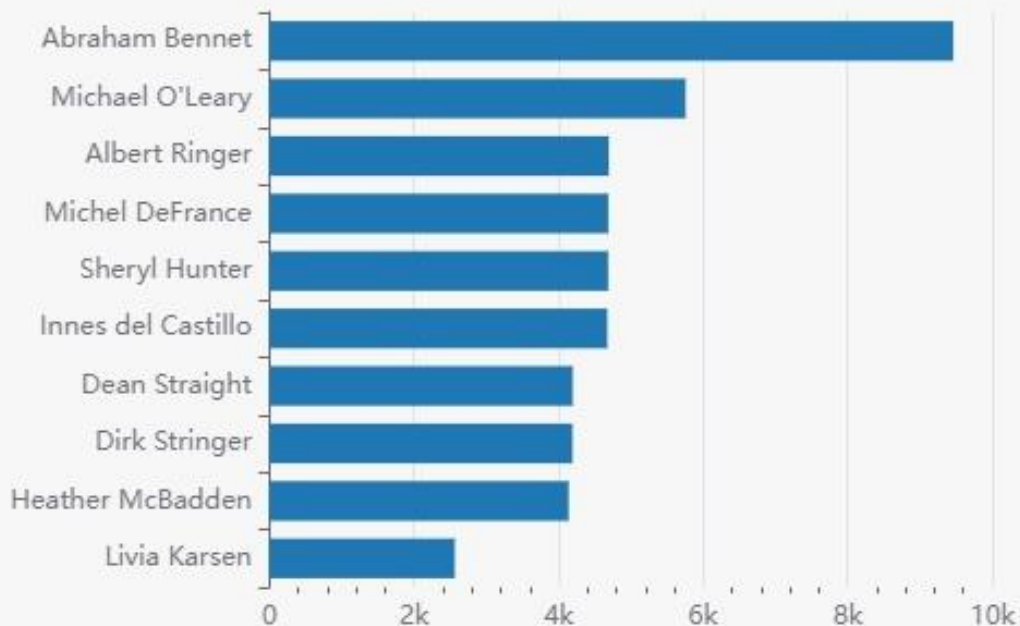
+

○

Operations of top 10 employees sorted by income



Operations of top 10 employees



## Количество сделок сотрудников с наибольшей прибылью

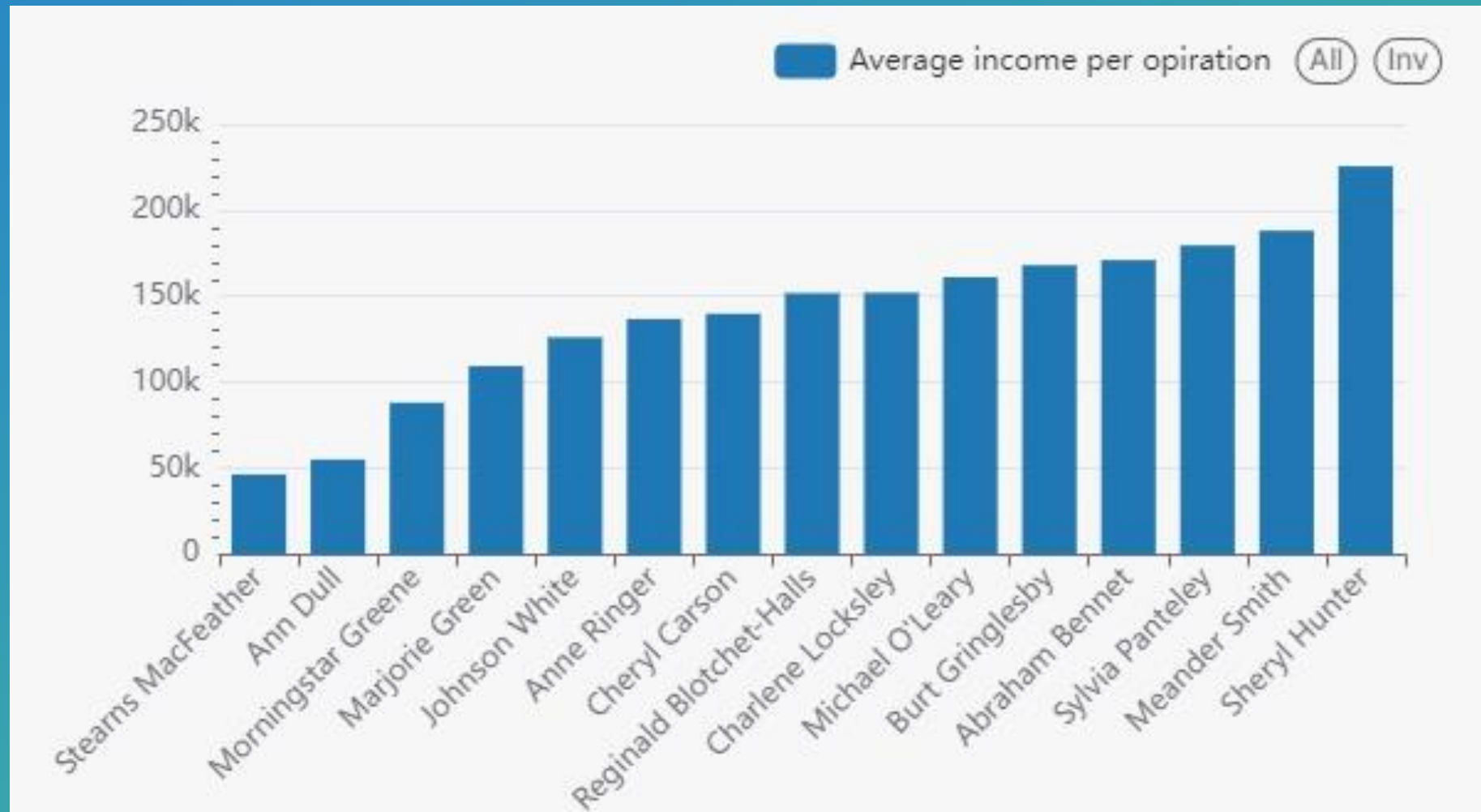
- Лучшие сотрудники совершили в среднем по 5000 сделок
- Dirk Stringer совершает среднее количество сделок, приносящих большую прибыль
- Abraham Bennet совершает большое количество дешевых сделок
- Michael O'Leary совершает больше среднего количества сделок и приносит наименьшую прибыль

*Работает качественно*

*явно устает*



Сотрудники, чья средняя выручка за сделку меньше средней выручки за сделку по всем продавцам.



# Спасибо за внимание!

Подробнее о представлении данных по проекту «Продажи»  
можно найти по ссылке:



<https://c0cdb946.us2a.app.preset.io/superset/dashboard/p/DV3gp1RXbma/>