

LA GLOBALIZACION DE LA PRACTICA JURIDICA

Tiempos de alianzas

Los ciclos por los que atraviesa la práctica jurídica no difieren de los que enfrenta la realidad económica del país. Así, las empresas que desarrollaron grandes operaciones durante los noventa debieron reestructurarse desde la salida de la convertibilidad y el asesoramiento brindado por los estudios jurídicos se centró en refinanciamientos, concursos y quiebras, entre otros.

Hoy, en un marco económico más estable, la llegada de capitales extranjeros —por ahora fundamentalmente de Latinoamérica— presenta nuevas oportunidades de negocios y genera otro escenario laboral para los estudios jurídicos.

En una economía cada vez más globalizada, importantes bufetes del mundo buscan brindar a sus clientes asesoramiento integral en aquellos países en donde están interesados en hacer negocios.

En este escenario, las alianzas con firmas locales llevan al desembarco de estudios extranjeros en la Argentina. Así, en los últimos meses se cerraron acuerdos de cooperación entre varios estudios locales con pares extranjeros.



Las firmas legales buscan asesorar a sus clientes en todo el mundo

PENSANDO EN EL 2006,
ESTUDIOS EXTRANJEROS
DESEMBARCAN EN EL
PAÍS Y PREPARAN
EL TERRENO PARA
FUTURAS INVERSIONES

A comienzos de año, Muñoz de Toro Abogados tomó la delantera y se asoció con la chilena Alvarez Hinzpeter, Jana & Valle y la brasileña Souza, Cescon Avedisian, Barrieu e Flesh.

En septiembre último, Crivelli, Grosso & Gorbato unió su destino al estudio canadiense McMillan Binch Mendelsohn, con un perfil orientado a asesorar alternativas de financiación para infraestructura en obra pública, energía y minería y certificaciones de estándares internacionales "para dinamizar el mercado de capitales".

Prácticamente en la misma época, la asociación de las norteamericanas Squire, Sanders & Dempsey y Steel Hector & Davis favoreció a la local Bunge, Smith & Luchía Puig —célula en la Argentina de SH&D— que, con una red de 800 profesionales en 31 puntos estratégicos en todo el mundo, se prepara para "la conducción de sus clientes hacia la economía global", fundamentalmente en Latinoamérica.

TIPS

CON LA REACTIVACION, APARECEN NUEVAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS PARA LOS ESTUDIOS JURIDICOS.

EN LOS ULTIMOS MESES SE CERRARON ACUERDOS ENTRE FIRMAS LOCALES CON SUS PARES EXTRANJEROS.

La colaboración es el eje principal que se persigue con estas asociaciones. Desde Crivelli, Grosso & Gorbato comentan que en su caso planean convertirse en "puente de comunicación" entre los sectores privados de la Argentina y Canadá, mediante la generación de nuevos mecanismos y productos para facilitar la importación de bienes de capital y equipamientos.

Pablo Mendez



La red Affinitas se presentó en sociedad en Argentina en septiembre último y asocia a Bruchou, Fernández Madero, Lombardi & Mitrani con el estudio español Garrigues —reconocido como el más grande de Europa continental—, el mexicano Mijares, Angoitia, Cortés y Fuentes y el brasileño Barbosa, Mussnich & Aragao.

La red global de abogados que reúne a más de 1.700 profesionales ya tiene casi un año de vida y recientemente incorporó un nuevo miembro: un estudio jurídico colombiano. Para el 2006, la idea es asociar además firmas legales de Chile, Perú y Venezuela.

Según el titular de Bruchou, Fernández Madero, Lombardi & Mitrani, "el acuerdo de cooperación conseguido a través de Affinitas fue la culminación natural del crecimiento conseguido por la firma, que nació en los noventa".

Bruchou señala que los bufetes integrantes de Affinitas comparten la misma política de contratación y entrenamiento de sus abogados; sin embargo, son independientes desde el punto de vista financiero. "Los clientes son de cada uno", explica.

Además, afirma que la asociación es "un caso único en su tipo" por el peso específico que tienen las firmas que la integran.