

Después de las reestructuraciones de deuda privada

Los abogados miran otros negocios

Como antes de la devaluación, los estudios se preparan para asesorar a inversores

Por Diego Cabot

De la Redacción de LA NACION

Los estudios jurídicos más grandes han dejado de mirar solamente a las reestructuraciones de deuda de las empresas nacionales como el principal origen de ingresos. De la mano de la reactivación de algunos sectores de la economía, los abogados han vuelto a echar mano de alianzas internacionales o asociaciones, y a mirar al mundo de los negocios como una oportunidad mejorar sus carteras de clientes.

Con la embajada de Canadá como escenario, el estudio jurídico Crivelli, Grosso & Gorbato presentó una flamante alianza con el bufete canadiense McMillan Binch Mendelsohn, reconocido especialista en asesorar a gobiernos y empresas relacionadas con el negocio minero.

"Más allá de la crisis, el marco jurídico argentino en el sector de la minería se respetó y eso es una señal muy importante para los inversores.

Además, confiamos mucho en los regímenes de iniciativa privada y de la asociación pública privada para canalizar la inversión a áreas como infraestructura y comunicaciones", dijo uno de los socios locales, Julio Crivelli.

El buen momento de la minería en el mundo, y en particular en la Argentina, donde existen alrededor de 25 empresas canadienses con proyectos de inversión, ilusionan a los abogados de la alianza con un desafío mayor: lograr que la Bolsa de Comercio de Buenos Aires habilite un mercado para financiar ese tipo de inversiones de riesgo.

También los proyectos de minería son los que animan al estudio Fortunati & Lucero. En la firma, que surgió en 2002 cuando Luis Lucero se fue de Cárdenas & Cassagne, se gestaron algunas de las más grandes inversiones en minería de los últimos años.

A partir del *project finance*—sistema que permite llevar adelante un proyecto obteniendo la financiación sin

contar con la capacidad financiera necesaria—, en Fortunati & Lucero son optimistas respecto de la posibilidad de que las obras de infraestructura finalmente se concreten.

Otro que de a poco dejó atrás la época de las reestructuraciones es el estudio Bunge, Smith & Luchia Puig. "Hay un interés creciente de negocios, aunque también hay mucha inseguridad jurídica. No es atractiva la Argentina, sino todo el Mercosur, ya que es una región donde hay mucha materia prima, los costos de producción son baratos y los márgenes de rentabilidad aún son razonables", dijo uno de los socios del estudio, Alberto Bunge.

Alianzas internacionales

Los abogados de Bunge, Smith & Luchia Puig, que contaban con una alianza con la firma norteamericana Steel Hector & Davis —especialistas en América latina— se han visto beneficiados por una fusión que se dio en los Estados Unidos. Sucede que el estudio Steel Hector & Davis fue ab-

sorbido por la firma mundial Squire, Sanders & Dempsey, el quinto bufete de los Estados Unidos, con cerca de 800 abogados en su organización. En la Argentina, las oficinas de este estudio internacional estarían en las oficinas de Bunge, Smith & Luchia Puig.

En cuanto al Mercosur, una de las firmas locales que más se ha preparado para atender la demanda regional es Muñoz de Toro. A principios de año formalizaron una asociación con un estudio de Brasil—Souza, Cescon Avedissian, Barriue e Flesh— y otro de Chile—Alvarez Hinzpeter, Jana & Valle— para canalizar las inversiones en el Cono Sur de las empresas con intereses en los tres países.

El martes pasado, en Buenos Aires, el estudio Bruchou, Fernández Madeiro, Lombardi & Mitraní presentará Affinitas, una alianza iberoamericana promovida por Garrigues, integrada por firmas de la Argentina, Brasil y México, y que prevé la incorporación de dos o tres países más antes de que finalice el año.

Breve

El papel de Nación AFJP

■ El presidente de Nación AFJP y vicepresidente segundo del Banco Nación, Ricardo Lospinnato, definió el papel de la administradora "como un instrumento público para actuar en el régimen de capitalización", al destacar el papel decisivo de la AFJP, "testigo del sistema, para promover desde ella cambios y actitudes que el sistema en su conjunto requiere

para cumplir la función que le dio origen". El funcionario enfatizó que "Nación AFJP supo aprovechar las circunstancias favorables" creadas por el Gobierno, además de destacar la tarea del equipo económico y de las autoridades del banco. Criticó a quienes "intentaron maniatar a la empresa para obligarla a renunciar a las ventajas que nuestros afiliados obtuvieron por la decisión de aceptar la pesificación".

LA ARDILLA SKI
Fábrica de Indumentaria para SKI

Pantalón Ski dama \$100- Pantalón Ski Hombre \$120-
Campera Ski c/polar c/ventilación axilar. \$140-
Botas de PreSKI ADULTOS \$87,50 / NIÑOS \$84-
Campera con polar desm. \$200-
Camperas de Polar niño \$42- Dama \$55-
Jardinero SKI Niño \$70-

VENTAS A MAYOR Y MENOR
ENVÍOS AL INTERIOR

Camisetas de Abrigo \$20-
Medias Térmicas \$13-
Guantes de Esquí dda. \$20-
Antiparras Niños y Adultos
Calcetines Largos \$16,50-

Juan B. Justo 831 / Palermo / Ciudad de Bs. As. / TelFax. 4773-4510 / 4772-0426
Lunes a Viernes de 9 a 19:30 / Sábados de 9 a 15 hs. ESTACIONAMIENTO PROPIO AL LADO

TODO PARA EL ESQUIADOR EN INDUMENTARIA Y ACCESORIOS ESTA EN

SKI CENTER LIQUIDA
OUTDOOR Temporada 2005

Esmeralda 346 (A mts. de Av. Corrientes) ☎ 4326-1207
Lunes a Viernes de 9 a 19:30 hs.

Columbia Rossignol X-Terra ALPINE SHATE
Las mejores marcas...
el mejor precio!
ALQUILER DE EQUIPOS

BUENOS AIRES SKI
TODO PARA EL ESQUIADOR

T. García 2071. Tel 4777-1100. Lun a Sáb: 10 a 20 hs. Domingos: 16 a 20hs.

Columbia NORTHLAND
ROSSIGNOL ZERMATT

**LIQUIDAMOS
¡DE TODO!**

Campera Ski/Snowb. \$139 / Pantalón Ski \$79
Ropa Térmica \$39 / Guantes Ski \$20

RODRIGUEZ PEÑA 560-CAP. ST. MORITZ Tel: 4372-9189
Lunes a Viernes de 10 a 18 hs. SÁBADO DE 10 A 18 HS. Lunes a Viernes de 10 a 19:30 hs.

DALPES JURAMENTO 2432-CAP. Tel: 4781-9038