ENERGYM

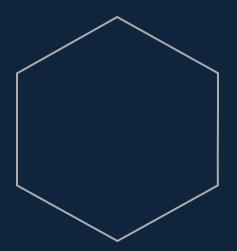
Enjoy your sport with second hand



Introduction

Energym, start up nel settore della distribuzione delle attrezzature ed articoli sportivi second hand. L'idea di business è offrire online prodotti di seconda mano certificati destinati a sportivi praticanti che intendono potenziare il risparmio per favorire un pensiero collaborativo per promuovere la sostenibilità. Il nostro focus è ridurrere al minimo l rifiuti grazie al riutilizzo, ricondizionamento e riciclo dei materiali, per garantire una migliore condizione di vita individuale.





Our Business Plan



Our Focus

- Vendita attrezzature ed articoli sportivi second hand online garantendo standard qualitativi del prodotto
- Sostenibiità ambientale e sociale: ridurre sprechi e costi – esperienza di acquisto eticamente gratificante
- Restituire nuova vita e valore economico al prodotto garantendo adeguati margini di ritorno all'azienda



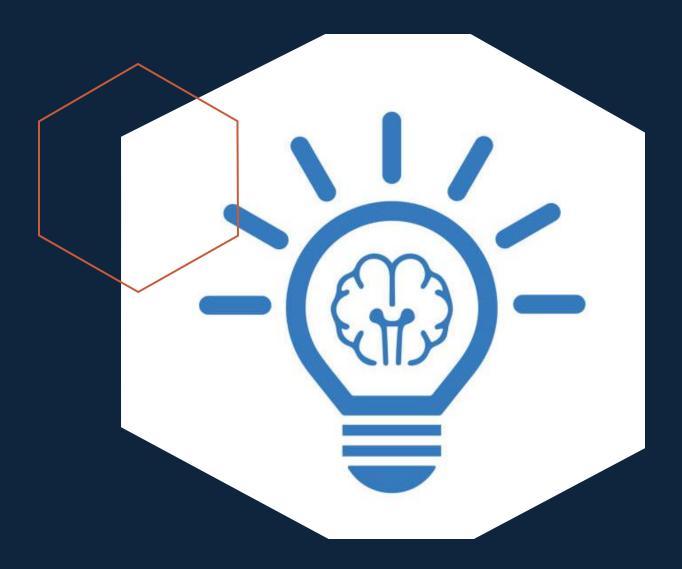
Our Public

- Restituire nuova vita
 e valore economico al prodotto garantendo
 adeguati margini di ritorno all'azienda
- Crescita del mercato degli articoli sportivi online post pandemia 70 %
- Maggiore attenzione alle tematiche ambientali e sociali



Our Solution

- Energym è il sito dove lo sportivo praticante può vivere la sua esperienza d'acquisto del prodotto cercato in condivisione con un ambiente relazionale di appassionati
- Potrà scegliere il prodotto più adatto in base alle sue esigenze instaurando una relazione diretta con il venditore



Our Promotion

- Applichiamo sconti, codici, buoni regalo per garantire maggior relazione con il cliente
- Utilizziamo social media quali: instagram, facebook, youtube, per una comunicazione selettiva destinata allo sportivo amatoriale che confidente con I canali online



Il nostro funnel di vendita



Primo contatto

Il cliente target riceve un messaggio a seguito di esperienze sportive specifiche (es. Corsi su Youtube)

Accesso al sito

Collegamento al sito.
Primo impatto di
cattura del suo
interesse

Navigazione e ricerca

Inizia la sua esperienza per ricerca specifica p rodotto o curiosità. Entra in contatto con community

Acquisto

ldentificato prodotto e acquisto

Esperienza post vendita

Passaparola fisico o attraverso social.
Contributo alla community

