

# Checklist de Rentabilidad

## ImpulsaPro

15 puntos prácticos para detectar fugas de dinero y priorizar ajustes.

---

1. ¿Conoces tu margen bruto por producto/servicio (no solo “ventas”)?
2. ¿Sabes tu punto de equilibrio (ventas mínimas para no perder)?
3. ¿Tus precios incluyen TODOS los costos (incluye tu tiempo)?
4. ¿Tienes separados costos fijos vs variables y los revisas mensualmente?
5. ¿Tu flujo de caja aguanta 30 a 60 días sin entrar en pánico?
6. ¿Tienes 3 métricas semanales (ventas, margen, caja) y las miras cada lunes?
7. ¿Identificaste productos/servicios “estrella” vs “vampiro” (consumen margen)?
8. ¿Tu proceso de ventas tiene pasos definidos y responsable por paso?
9. ¿Tu oferta está clara (qué, para quién, resultado y garantía/objeciones)?
10. ¿Tu embudo tiene captación + seguimiento (sin depender de suerte)?
11. ¿Conoces tu costo de adquisición (CAC) aunque sea aproximado?
12. ¿Conoces tu valor por cliente (LTV) y lo usas para decidir?
13. ¿Tu operación depende 100% de vos o hay tareas delegables documentadas?
14. ¿Las tareas repetitivas están estandarizadas (checklists / SOPs simples)?
15. ¿Tienes UNA prioridad principal por semana y la ejecutas antes de “apagar fuegos”?

## ¿Querés aplicarlo a tu caso?

Agenda una consulta estratégica gratuita o escribime por WhatsApp desde la web.