關鍵合作夥伴	關鍵活動	價值主張	顧客關係	目標客群
推廣銷售:	· AI 協助整理資料	提供更方便的審	反饋回饋	使用人力分配
E-mail 聯絡教育	• 使用者各自排序,最	核、書審流程		審核履歷的大
機構,使用 PDF、	後整合成一個名單			專院校
文字圖片等簡短	關鍵資源		通路	
介紹此產品	· 簡單易懂的 icon `UI		使用者口碑	
	· AI 訓練模型			
成本結構			收益流	
• 開發成本:人力、時間、模型訓練			• 買斷軟體	
• 未來開發:維護成本、定期更新成本、硬體資源成本			• 雲端訂閱	