Libertum Project:

Puente y herramienta entre la economía tradicional y la Web3.0

Libertum Project por Luis Leon
(luisleon.exe@gmail.com)

Documento técnico, versión 2021-DIC-29

Abstracto

Libertum Project es el puente intermedio entre la economía tradicional y la economía Web3.0. Cada LBM se podrá usar en una cada BEP20 para acceder a un servicio financiero descentralizado. Los contratos y bibliotecas inteligentes de Libertum facilitan la publicación de servicios de préstamos P2P (prestar y pedir prestado LBM y otras criptomonedas) y usar servicios propios de las DeFi como las Pool de Liquidez y los Exchange. Los contratos de Libertum se ejecutan en la red principal de Binance SmartChain para comenzar y a un futuro se prevé contar con una blockchain propia que nos permita tener aún más descentralización. La plataforma admitirá la determinación automática del precio mediante un "creador de mercado automatizado" (AMM). Cada token tendrá su propio grupo de AMM, para implementar de manera más eficiente en el uso de gas. Las posibilidades que abarca Libertum a futuro no solo se limitan a proporcionar servicios financieros DeFi y prestamos con colateral material, sino que también busca ampliar los horizontes del mercado inmobiliario interconectando todo este ecosistema, descentralizado para que las personas protejan el fruto de su trabajo.

Contenido

1. DESCRIPCIÓN GENERAL	3
1.1. Introducción 1.2. La volatilidad	3
2. LIBERTUM PROTOCOL	4
 2.1. ¿Qué es una moneda estable? 2.2. Moneda estable algorítmicas 2.3. Funcionamiento de la moneda de reserva algorítmicas de Libertum (AURUM/LBM) 2.4. LBM está respaldado, no vinculado. 2.5. Suministro de activos 2.6. Activos de endeudamiento 2.7. Teoría de juego 3-3 	2 2 5 5 6
3. ARQUITECTURA DEL PROTOCOLO	7
 3.1. VALOR DE GARANTÍA 3.2. LIQUIDACIONES 3.3. TASAS DE INTERÉS 3.4. JURISDICCIÓN DE PRÉSTAMOS CON COLATERAL LEGAL PARA EL FUTURO 3.5. CREACIÓN DE PRÉSTAMOS 3.6. MANTENIMIENTO DE PRÉSTAMOS 	7 7 7 7 8
4. ARQUITECTURA VISUAL DEL PROTOCOLO	8
4.1. VENTAS 4.2. STAKING 4.3. BONOS 4.3. COMPROBACIÓN DE SOLVENCIA DE TESORERÍA	8 9 9
5. NUESTRO MERCADO	11
5.1. MERCADO AL CUAL NOS DIRIGIMOS 5.2. CATEGORÍAS DE CLIENTES 5.2. ADQUISICIÓN DE CLIENTES	11 12 13
6. PRODUCTO Y SERVICIOS	15
 6.1. MODELO DE NEGOCIO CANVAS 6.2. ESTRUCTURA DE TARIFAS 6.3. TOKENOMICS 6.4. BENEFICIOS DEL USO DE LA APLICACIÓN 6.5. BENEFICIOS AL IMPLEMENTAR EL COLATERAL REAL. 	15 16 16 17 18
7. OBJETIVOS FUTUROS	18
7.1. ROADMAP	19
8. ¿QUE ESPERO OBTENER COMO RESULTADO?	20
9. EXENCIÓN DE RESPONSABILIDAD	20
10. DECLARACIONES FUTURAS	20
Referencias:	21

1. Descripción general

1.1. Introducción

"De lo que carece el ecosistema criptográfico es la usabilidad del potencial de esta tecnología para el vivir diario de las personas" (Luis Leon, 2020) y entre ellas una de las dificultades/ retos de Libertum es poder legalizar los préstamos con colaterales materiales para ampliar aún más la economía cripto que esté asociada a la realidad.

El objetivo de Libertum es proporcionar servicios financieros totalmente descentralizado y anónimo en la cual se podrán emplear tanto divisas Fiat como criptomonedas (incluso eventualmente la propia criptomoneda Libertum), esto proporcionará a las personas, la oportunidad de escoger aquellas opciones en las que tengan mayor confianza o que les proporcionen mayores beneficios para su situación actual. Uno de los procesos tecnológicos que usará el proyecto, será el método P2P, el que vinculará a los inversionistas directamente con los demandantes de créditos, creando así un oasis de oportunidades de inversión tanto para pequeñas y grandes empresas, a nivel local e internacional; en la cual la encargada de verificar que cada una de las transacciones sean verídicas, será la Blockchain. En primera instancia se implementará la creación de un wallet con el funcionamiento de enviar y recibir dinero, adjunto a la creación de Pools la cual permitirá al usuario comprar y vender cripto y poder realizar préstamos con colateral cripto. A futuro se espera crear Pools sin colateral o con colateral material pudiendo vincular a los inversionistas directamente con los demandantes de créditos, creando así un oasis de oportunidades de inversión. La implementación de estas tecnologías promoverá la evolución del mercado, creando mejores productos, procesos, tecnologías y modelos de negocios nuevos, lo que resultará en mayores beneficios para el consumidor de los productos o servicios, propiciando una economía aún más productiva y sostenida con el pasar del tiempo.

Estas serán las herramientas necesarias para la construcción de un sistema más amplio descentralizado y apegado al mundo físico para el crecimiento a largo plazo de una economía estable para las personas que lo requieran.

1.2. La volatilidad

Como bien podemos analizar la volatilidad de las criptomonedas es un caso preocupante para el propósito que tiene Libertum la cual es traer estabilidad económica a las personas; podemos ver que Bitcoin es claro ejemplo de ello ya que sufre de una fuerte demanda especulativa la cual contribuye a las fluctuaciones extremas en el precio; esto se convierte en un fuerte obstáculo hacia su adopción como medio de intercambio o reserva de valor. Obviamente nadie quiere recibir un pago o pagar con una moneda que tiene el potencial de duplicar su valor en pocos días o que se disminuir significativamente su valor en el tiempo. Por ello lo que propone Libertum es resolver los problemas de estabilidad económica de las personas mediante nuestro protocolo de políticas económicas o titulada como "Libertum Protocol".

2. Libertum Protocol

2.1. ¿Qué es una moneda estable?

Las monedas estables son el puente entre el mundo de las criptomonedas y el dinero que usamos todos los días ya que su valor está vinculado a un activo de reserva como el dólar estadounidense en una proporción de 1:1. Por lo tanto, reduce significativamente su volatilidad en comparación con algo como Bitcoin. El resultado es una moneda digital que es más adecuada para todos desde los intercambios diarios hasta la transferencia de fondos entre oficinas de cambios. Combinar la estabilidad de los activos tradicionales con la flexibilidad de los activos digitales ha demostrado ser una idea extremadamente atractiva; pero debido a que están vinculados al dólar estadounidense, siguen siendo vulnerables a las políticas inflacionarias de la reserva federal.

2.2. Moneda estable algorítmicas

Una stablecoin algorítmica está diseñada para lograr la estabilidad de los precios, así como para equilibrar la oferta en circulación de un activo mediante su vinculación a un activo de reserva como el dólar estadounidense, por ejemplo, el oro o cualquier moneda extranjera. En otras palabras, una stablecoin algorítmica utiliza en realidad un algoritmo por debajo, que puede emitir más monedas cuando su precio aumenta y comprarlas en el mercado cuando el precio cae.

2.3. Funcionamiento de la moneda de reserva algorítmicas de Libertum (AURUM/LBM)

El protocolo Libertum utiliza su tesorería para respaldar todos los tokens LBM pendientes. Actualmente, cada LBM está respaldado por la moneda de reserva AURUM. El protocolo funciona para estabilizar el valor de LBM. Cuando LBM cotiza por debajo de su activo respaldado, el protocolo Libertum recompra y quema el suministro decreciente de LBM. Esto permite que el token LBM alcance un valor flotante estable sin caer nunca por debajo del valor de sus activos respaldados. Libertum también amplía su tesorería a través de bonos. Los bonos son vendidos por el protocolo para diferentes activos y, a cambio, el comprador recibe LBM a un precio con descuento. Esto permite que el protocolo controle el suministro de LBM y asegure la liquidez a la tesorería. Estos activos también se utilizan para respaldar nuevos LBM que se distribuyen a los interesados. Entonces, ¿cómo uno puede beneficiarse de Libertum? Hay dos opciones principales, Staking y Bonding. La opción más fácil es Staking, donde puede apostar su LBM y los rendimientos se acumulan automáticamente. A un inversor más práctico y con experiencia puede aprovechar los bonos en los que puede vender activos al tesoro y recibir LBM a un precio con descuento después de un cierto período de tiempo

2.4. LBM está respaldado, no vinculado.

Cada LBM está respaldado por 1 AURUM, no vinculado a él. Debido a que el tesoro respalda cada LBM con al menos 1 AURUM, el protocolo recompraría y quemaría LBM cuando se negocie por debajo de 1 AURUM. Esto tiene el efecto de empujar el precio de LBM hasta 1 AURUM. LBM siempre podría operar por encima de 1 AURUM porque no hay un límite superior impuesto por el protocolo. Piensa en el pegado == 1, mientras que respaldado > = 1. Se podría decir que el precio mínimo de LBM o el valor intrínseco es 1 AURUM. Creemos que el precio real siempre será de 1 AURUM+ prima, pero al final eso depende del mercado para decidir.

2.5. Suministro de activos

Los usuarios de Libertum Protocol pueden proporcionar varias criptomonedas o activos digitales compatibles en la plataforma, que pueden usarse como garantía para préstamos, suministrar liquidez y ganar un APY, o para monedas estables sintéticas de meta. El suministro de activos como criptomonedas o activos digitales a Libertum brinda a los usuarios la capacidad de participar como prestamista mientras se mantiene la seguridad de la garantía en el protocolo. Los usuarios obtendrán una tasa de interés basada en variables dependiendo de la utilización de la curva de rendimiento de ese mercado específico. Todos los activos de los usuarios se agrupan en contratos inteligentes para que los usuarios puedan retirar su suministro en cualquier momento, dado que el saldo del protocolo es positivo. Los usuarios que suministren su criptomoneda o activo digital a Libertum recibirán un auToken, como auBTC, que es el único token que se puede usar para canjear. la garantía subyacente suministrada. Esto permitirá a los usuarios usar estos tokens para protegerse contra otros activos o moverlos a billeteras de almacenamiento en frío que suporten la Binance Smart Chain.

2.6. Activos de endeudamiento

Los usuarios que quieran pedir prestado cualquiera de las criptomonedas, stablecoins o activos digitales compatibles de Libertum deben participar en el protocolo invirtiendo en contratos inteligentes y también deberán comprometerse con una garantía de pago basado en criptomonedas o stablecoins la cuales se bloquearan en el protocolo. Estos activos deben estar sobre garantizados y permitirán tomar prestado hasta el 75% de ese valor de garantía. Una vez que se suministran estos activos, puede pedir prestado en función de la relación de garantía del activo. Por lo general, los coeficientes de garantía se establecen entre el 40% y el 75%. Por ejemplo, si Bitcoin tiene un valor colateral del 75%, eso significa que puede pedir prestado hasta el 75% del valor de su BTC. Si el usuario tiene \$ 100,000 en BTC suministrados al protocolo Libertum, eso significa que puede pedir prestado hasta el 75% del valor. Sin embargo, si el valor de la garantía de un usuario cae por debajo del 75%, o cualquier porcentaje de relación de garantía que tenga un determinado activo, podría causar un evento de liquidación, que se discutirá más adelante.

2.7. Teoría de juego 3-3

	Stake	Bond	Sell
Stake	(3, 3)	(1, 3)	(-1, 1)
Bond	(3, 1)	(1, 1)	(-1, 1)
Sell	(1,-1)	(1,-1)	(-3,-3)

¿Qué es la teoría de juegos? ¿Cómo se aplica a Libertum? y ¿Qué es 3-3? La teoría de juegos estudia la toma de decisiones interactiva de la que depende el resultado de cada participante o jugador, sobre las acciones de todos si eres un jugador en un juego de este tipo al elegir tu curso de acción o estrategia debes tener en cuenta las elecciones de los demás un ejemplo común es el dilema del prisionero dos ladrones han sido arrestados y están siendo interrogados en habitaciones separadas si ambos cooperan y se mantienen en silencio, cada uno cumplirá un año de cárcel, pero si un prisionero deserta traicionando a su compañero, quedará libre, mientras que su compañero cumplirá tres años. Si ambos desertan, cada uno cumplirá dos años. La paradoja del dilema del prisionero. ¿Es esto que ambos ladrones pueden minimizar el tiempo total en la cárcel si ambos cooperan y se mantienen en silencio, pero los incentivos que enfrentan cada uno se separan? y siempre los llevará a desertar, lo que conduce al peor resultado posible de cumplir el máximo tiempo total de cárcel. Libertum aplica la teoría de juegos utilizando un modelo similar con valores asignados para diferentes acciones realizadas por sus usuarios o jugadores para los poseedores de LBM hay tres acciones que se puede tomar un bono de participación o vender la participación proporciona rendimientos de alto rendimiento y la vinculación proporciona SLBM "bonos" con descuento a los usuarios porque la participación saca a los SLBM del mercado y ayuda a estabilizar el precio de los LBM mientras que la vinculación ayuda a Libertum a acumular liquidez estas dos acciones también benefician al protocolo en él. Por otro lado, la venta tiene un efecto perjudicial tanto para los usuarios como para el protocolo. Hace que el precio baje, lo que reduce el valor de SLBM que tienen todos y reduce la confianza de los usuarios en el protocolo. Con la cooperación, los usuarios de Libertum pueden crear el mayor beneficio para toda la red de participación. Ahora, echemos un vistazo más de cerca. Cada eje representa a un jugador. El eje X es el jugador 1 y el eje Y es el jugador 2. Cuando ambos jugadores actúan dentro de los cuadros verdes, obtienes un resultado positivo tanto para el jugador como para el protocolo cuando ambos jugadores, actúa dentro de las casillas amarillas, obtiene un resultado neto neutral, ya que el jugador que vende empujaría el precio hacia abajo, lo que niega el beneficio del otro jugador que apuesta o se vincula cuando ambos jugadores actúan dentro de la casilla roja, obtiene un resultado negativo para ambos. El jugador y el protocolo, dependiendo de cómo los usuarios elijan jugar el juego de Libertum, son posibles varios resultados, como puede ver, ocho de las nueve opciones son netas positivas o netas neutrales, pero con ambos jugadores vendiendo, producen el resultado negativo menos deseable y negativo neto. 3 negativo 3. Por otro lado, si ambos jugadores están apostando, producen el resultado neto positivo más deseable y más alto para ellos y el protocolo 3-3 esto claramente demuestra el entorno de suma positiva creado a través de la teoría de juegos de Libertum al recompensar a los jugadores cuando colaboran y cooperan, independientemente de cuándo se unan al juego y ese es el origen de nuestro mantra en Libertum 3-3.

3. Arquitectura del protocolo

3.1. Valor de garantía

Cuando un usuario suministra, toma prestada o acuña el protocolo Libertum, está utilizando un activo subyacente al primer bono a auTokens. Estos activos subyacentes mantenidos como garantía en la plataforma tienen valores en dólares que también están vinculados a los auTokens. Para que este sistema funcione correctamente, los valores colaterales se extraen de las tasas de mercado. Para obtener estas tarifas de mercado de manera eficiente, utilizaremos Oráculos de banda para obtener precios de mercado y actualizar el protocolo.

3.2. Liquidaciones

La garantía de un usuario puede liquidarse si cae por debajo de los umbrales requeridos para el lado del préstamo o stablecoin de un mercado de monedas específico. Estas liquidaciones están sujetas a una comisión de liquidación y para satisfacer la deuda pendiente. El material colateral restante, si lo hubiera, se devuelve al usuario. Un liquidador puede beneficiarse de la liquidación de una posición garantizada.

3.3. Tasas de interés

El protocolo tiene tasas de interés que se designan por mercado tanto desde el lado de la oferta como desde el lado del préstamo. Las tasas de interés proporcionadas para los mercados que pueden ser prestados o suministrados son dinámicos y tienen una curva de rendimiento que varía en función de las utilizaciones. Estas tasas de interés también se establecen a partir de un techo mínimo basado en el proceso de gobernanza del protocolo. Para las stablecoins sintéticas, las tasas de interés para acuñar estas son fijas. No existe un diseño de tasa de interés variable en estas tasas de interés.

3.4. Jurisdicción de préstamos con colateral legal para el futuro

Una vez que se establecen los términos del préstamo, el usuario debe elegir una jurisdicción para transferir el dinero. Esto, a su vez, puede afectar algunos parámetros del préstamo basado en las leyes de usura en la jurisdicción. Además, puede haber leyes específicas de usura o licencia que Libertum deberá tener.

3.5. Creación de préstamos

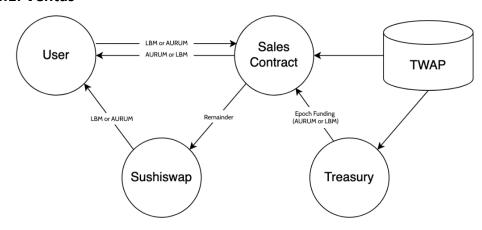
Una vez que un usuario tenga la aplicación de Libertum, crea una billetera y completara todos los procedimientos KYC necesarios, para poder comenzar a utilizar el protocolo Libertum, incluida la creación de préstamos respaldados por criptomonedas. Desde aquí, los usuarios pueden depositar sus activos criptográficos directamente en Libertum para obtener la LBM; del activo. El protocolo requiere los criptoactivos depositados antes de ser elegibles como garantía para un préstamo respaldado por criptomonedas o una línea de crédito. Una vez depositado, el usuario puede retirar hasta el 75% del valor del criptoactivo subyacente como Fiat o crédito. Para un préstamo, el recibo fiduciario se produce a través de transferencia bancaria directamente a la cuenta bancaria del usuario. En cuanto a la línea de crédito, los usuarios pueden usar la tarjeta de débito de Libertum para obtener acceso al Fiat disponible desde el criptoactivo depositado.

3.6. Mantenimiento de préstamos

Debido a la naturaleza de las fluctuaciones de precios de los criptoactivos, el mantenimiento de préstamos desde la perspectiva del usuario es de suma importancia. Los usuarios que deciden depositar su cripto para abrir una posición de deuda garantizada abren la puerta a una variedad de nuevos riesgos que podrían resultar en la liquidación del préstamo, obligando a la venta del criptoactivo depositado para pagar la deuda. Realizar un seguimiento del precio del criptoactivo depositado subyacente y la relación LTV son métricas clave para reducir el riesgo. Es posible que los usuarios deseen depositar más de un criptoactivo para disminuir su relación LTV. Por otro lado, si el activo subyacente se aprecia en precio, el usuario puede estar inclinado a retirar más Fiat

4. Arquitectura visual del protocolo

4.1. Ventas



IV = reservas/supply

El valor intrínseco (IV) se determina por le total de las reservas dividido el total de los LBM ofrecidos.

$$proditMint = (IV - 1) * supply$$

Al finalizar cada epoch, el tesoro crea nuevos LBM de forma tal que el IV vuelva al valor de 1.

$$epochMint = (TWAP - IV) * suppy * ICV$$

Si el precio promedio ponderado en el tiempo (TWAP) es mayor que el valor intrínseco, el tesoro utilizar esta ecuación para fondear el contrato de ventas con LBM. El ICV es una constante de escala controlada por Libertum que nos permite ajustar la inflación.

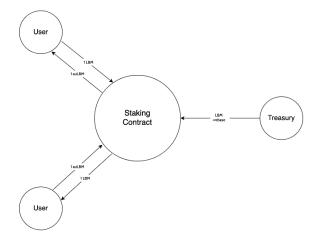
Ecuaciones

IV= valor intrínseco

TWAP= Precio promedio ponderado por tiempo, es el precio promedio de un activo durante un tiempo específico

ICV= es una constante de escala controlada por Libertum que nos permite ajustar la inflación.

4.2. Staking



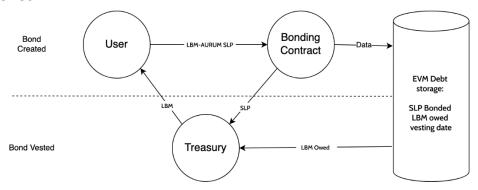
deposito = retiro

Canjes entre LBM and auLBM (staking and unstaking) son siempre honrados 1:1

$$rebase = 1 - \left(\frac{depositos}{auLBMemitidos}\right)$$

Cuando el tesoro deposita las ganancias en LBM, genera un desbalance en los auLBM emitidos. Para corregirlo, se cambia base monetaria entre LBM depositado y auLBM emitidos. Este cambio de base incrementa los auLBM emitidos, recuperando la convertibilidad de forma tal que 1auLBM = 1 LBM depositado.

4.3. Bonos



El precio de los bonos se determina por el valor de los SLP (Staked Liquidity Providers) por sus siglas en inglés y la cantidad de bonos emitidos. Cuantos más bonos en espera para vencer, mayo el premio en los nuevos bonos. Esto genera un mecanismo secundario de precios que es de alguna forma independiente del mercado actual.

$$PeciodelBono = RFV/QSTM$$

El RFV (Risk Free Value) deriva de los activos en el pool de liquidez. El protocolo ve a LBM y AURUM como iguales porque mide el LBM por su valor intrínseco. Esto significa que solo debemos preocuparnos por la suma de los activos en el pool y no por su valor. Basados en la fórmula de constante producto x * y = k, el RFV es el mínimo para x + y. Esto ocurre cuando x = y. Podemos utilizar la raíz cuadrada de x * y.

$$RFV = 2SQRT(contantProduct) * (\frac{LP}{totalLP})$$

La ratio de deuda es el total de todos los LBM comprometidos para bonos, divididos por el total de los LBM disponibles. Esto permite medir el nivel de deuda del sistema.

ratiodedeuda = bonosemitidos/totaldeLBMemitidos

El QSTM es calculado del ratio de deuda del sistema y una variable de escala. Esta variable de escala nos permite controlar la velocidad a la cual el precio del bono crece.

El QSTM determina la ganancia del protocolo y consecuentemente de los stakers. La liquidez tomada por el QSTM es utilizada para crear nuevos LBM y distribuirlos a los stakers.

$$QSTM = 1 + (ratiodeduda * n)$$

Ecuaciones

EVM= es lo que define las reglas para calcular un nuevo estado válido de bloque a bloque en este caso sobre la deuda almacenada.

SLP= Proveedores de liquidez participada.

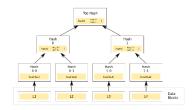
RFV= valor libre de riesgo.

2SQRT= Devuelve la raíz cuadrada de un valor numérico no negativo. En mortal la raíz cuadrada de 2.

QSTM= determinador de la ganancia del protocolo.

4.3. Comprobación de solvencia de tesorería

La prueba de solvencia, que es un esquema mediante el cual los consumidores pueden verificar la integridad de sus fondos en poder de los VASP (Proveedores de servicios de activos virtuales), sin depender de un tercero de confianza, como un auditor. Este enfoque hace que los consumidores pueden verificar directamente si sus saldos están representados en los activos generales de un intermediario a través de un mapeo conocido como árbol de Merkle. Este mecanismo sirve efectivamente como una auditoría descentralizada, disminuyendo el grado de confianza que los consumidores tienen que depositar en un custodio digital.



5. Nuestro mercado

5.1. Mercado al cual nos dirigimos

Usuario a los que les llega el mensaje de Libertum

Una vez que hemos definido qué es Libertum, debemos centrarnos en nuestros usuarios para entenderlos. Por eso trabajamos en base a tres personas: Robert, Alba y Fred.

Roberto: inversor (regular/cripto)

Roberto tiene 45 años y es dueño de una pequeña empresa de TI. En paralelo a su trabajo, busca invertir en nuevos proyectos. Tiene tiempos cortos.

Alba: emprendedora.

Alba es una joven adulta de 25 años que busca diversas fuentes de ahorro en las que invertir ahorros para un futuro próximo. Le apasiona la tecnología y, en su tiempo libre, persigue proyectos de TI de forma independiente.

Fred: persona normal de la población

Fred es una persona normal de 35 años a la que le gusta la tecnología y las ideas innovadoras. Tiene un trabajo regular en una fábrica de productos tecnológicos y en su tiempo libre arregla computadoras.

Nuestros usuarios son inversores, empresarios de negocios y futuros miembros de la cripto comunidad. Como propuesta de valor, ofrecemos una plataforma criptográfica que se diferencia del resto al interconectar a estos tres usuarios.

Mapa de empatía

Sigamos trabajando en nuestros usuarios. Para esta sección, realizamos un mapa de empatía para rastrear cómo se sienten nuestros usuarios, qué los motiva y frustra.

1. Roberto:

- **Qué piensa y siente:** piensa que la generación de hoy es el futuro, cree que las innovaciones tecnológicas no deben descuidarse.
- **Lo que dice y hace:** invierte en startups con un futuro viable. Dice que contribuir con ideas innovadoras puede ayudar y hacer negocios al mismo tiempo.
- **Lo que lo frustra:** Pequeños sistemas innovadores dentro de las industrias de TI.
- Lo que le motiva: las nuevas tecnologías en el mercado.

2. <u>Alba</u>:

- Qué piensa y siente: piensa en su futuro y en cómo progresar en su carrera profesional. Siente que, en un mundo lleno de oportunidades, no hay necesidad de quedarse quieto.
- **Lo que dice y hace:** ella tiene demasiadas ideas para su proyecto de inicio, pero no mucho dinero. Ella dice que con un inversor se pueden lograr grandes cosas.
- Lo que la frustra: al ser tan joven, la gente adulta a veces no lo toma en serio en temas importantes relacionados con las nuevas tecnologías.
- Lo que la motiva: el avance de la tecnología.

3. Fred:

- **Qué piensa y siente:** Fred cree que la tecnología tiene mucho que ofrecer y no debe descuidarse.
- **Lo que dice y hace:** prefiere investigar nuevas formas de inversión y aprender sobre nuevas tecnologías.
- **Lo que le frustra:** no le gusta no sentirse incluido en las innovaciones tecnológicas. ¡Él quiere ser parte de eso!
- **Lo que lo motiva:** se siente motivado para aprender cosas nuevas

5.2. Categorías de Clientes

Primario

Nuestro principal enfoque al cliente en Libertum es proporcionar soluciones innovadoras de préstamo a los clientes que buscan acceder al valor bloqueado dentro de sus criptomonedas. Los prestatarios incluyen cualquier más antiguo de criptomoneda mayor de \$ 50USD.

Inversores en criptomonedas

La adopción de las criptomonedas en el mercado se ha expandido a un ritmo cada vez mayor desde el verano de 2020. La apreciación de los activos de criptomonedas en los últimos años ha dado como resultado que los inversores ganen una cantidad significativa de valor, y ven que este aumento continuará en los próximos 5 años. Como resultado, los inversores en criptomonedas no están dispuestos a gastar o vender sus posiciones de criptomonedas. Esta actitud en el mercado crea la necesidad de que los inversores desbloquen parte del valor de sus inversiones sin desencadenar un evento fiscal o liquidar sus posiciones. Los préstamos basados en criptomonedas y las líneas de crédito son una forma más eficiente y rentable de realizar sus ganancias en Fiat para poderlas usar en eventos de su vida cotidiana.

Mineros

Los mineros de criptomonedas son un actor clave en el ecosistema de criptomonedas. Los expertos validan transacciones en varias cadenas de bloques como Bitcoin y Ethereum para ganar recompensas por su servicio. Como resultado, se está acumulando una gran cantidad de riqueza entre los mineros. Al igual que los inversores, los mineros no están dispuestos a gastar su criptomoneda debido a la actitud alcista hacía del mercado.

Negocios que incursionan en activos criptográficos

Las empresas criptográficas necesitan capital fiduciario para poder operar y manejar los gastos diarios. Estas empresas suelen tener grandes saldos las cuales poco a poco se convertirán en saldos criptográficos, y Libertum proporciona un puente para realizar este cambio de Fiat a cripto sin ver afectados sus ganancias, gastos o inversiones.

Intercambios de criptomonedas

Actualmente existen múltiples opciones de intercambio de criptomonedas la cual no llegan a ser intuitivas o rápidas y para eso Libertum ofrece una interfaz sencilla y rápida para poder cambiar Fiat a cripto y de cripto a cripto.

Secundario

Libertum crea liquidez de préstamos fiduciarios, proporcionando oportunidades de inversión con rendimientos seguros y atractivos para individuos, instituciones y clientes B2B. El Fiat proporcionado por los prestamistas cumple con la posición de préstamo del prestatario. Esto significa cumplir con la utilización de una línea de crédito comprada por un usuario o cumplir con una transferencia bancaria ejecutada por un usuario que crea un préstamo respaldado por criptomonedas.

Inversores Institucionales

Un inversor institucional es una entidad que reúne dinero de clientes, o socios, para comprar activos de inversión u originar préstamos. Los inversores institucionales incluyen bancos, sindicatos de crédito, compañías de seguros, REIT, asesores de inversión, dotaciones y fondos mutuos. Estos incluyen compañías operativas que invierten exceso de capital en este tipo de activos. Libertum puede ofrecer a estos inversores una mayor eficiencia de capital y un atractivo rendimiento de intereses de la liquidez fiduciaria, proporcionando una solución para el exceso de capital.

Bancarización de los no bancarizados

Una de las razones por las que estamos construyendo el protocolo Libertum es para expandir nuestro mercado a una población que actualmente no tiene acceso a préstamos respaldados por criptomonedas. Esta población es la "no bancarizada" y comprenden aproximadamente 2 mil millones de personas. El "no bancarizado" es un término que describe a aquellos que no tienen acceso a una cuenta bancaria. Además, es posible que esta población no tenga acceso a otros servicios financieros como tarjetas de crédito o préstamos. Según un informe del Banco Mundial en Latinoamérica en los últimos años aproximadamente el 60% de la población aún no está bancarizada arrojando datos alarmantes que hablan mucho sobre la baja calidad de vida y su porcentaje para mejorarla.

5.2. Adquisición de clientes

Libertum no solo reclutará clientes de los titulares de crypto existentes, sino que también asumirá un papel activo en la adquisición de nuevos jugadores para el ecosistema crypto / blockchain al darles una salida a sus preocupaciones financieras. Nuestra estrategia consta de 4 componentes principales:

Construcción de una comunidad fuerte

La construcción de una comunidad fuerte será lo primordial para crear la primera capa de customers listos para usar en Libertum una vez que sea operable y, en segundo lugar, como embajadores y animadoras en la difusión de la palabra de la libertad. La construcción de la comunidad estará encabezada por nosotros desde la etapa de (ICO)

Socios estratégicos

Para expandir el crecimiento de Libertum serán necesarias ciertas asociaciones con empresas tanto descentralizadas como centralizadas. Una asociación con Visa permitirá a Libertum poder otorgar a sus clientes tarjetas de débitos instantáneamente y mejorar el acceso a la liquidez. Por otra parte, Binance es un socio estratégico a largo plazo a la cual poder trabajar juntos nos permitirá crecer y expandir la voz de Libertum sin contar el asesoramiento.

Influencer y Marketing de Contenidos

Utilizaremos tanto Influencer como Content Marketing para crear primero atención sobre el ICO, construir la comunidad y adquirir más clientes. Nuestro enfoque de Influencer Marketing cubrirá tanto el uso de Crypto Influencers como garantizar líderes de Crypto Thought y Respaldos de Celebridades. Esto incluye patrocinios de podcasts y canales de YouTube y cooperaciones con influencers de Twitter, YouTube y TikTok. Además, nos centraremos en la línea de influencias con finanzas personales que operan fuera de la criptoesfera. Nuestro Marketing de Contenidos se centrará igualmente tanto en los Crypto Media especializados como en la prensa convencional. También se impulsará através de la vinculación SEO a nuestro propio dominio, asegurando que atraigamos a los clientes que buscan activamente en la red préstamos criptográficos.

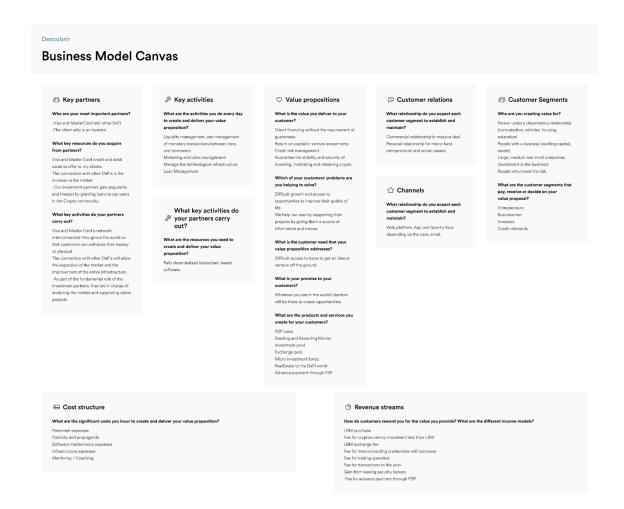
Democratización de las herramientas financieras

Como parte de nuestra misión de convertir al público en general en titulares de criptomonedas, realizaremos campañas de marketing más tradicionales para educarlos sobre los beneficios de blockchain para su situación financiera. En la forma en que la adopción masiva de Internet se produjo cuando las personas entendieron, no cómo funcionaba, sino por qué era un beneficio para ellos, destacaremos cómo blockchain y sus beneficios financieros pueden cambiar la vida de las personas.

6. Producto y servicios

6.1. Modelo de negocio Canvas

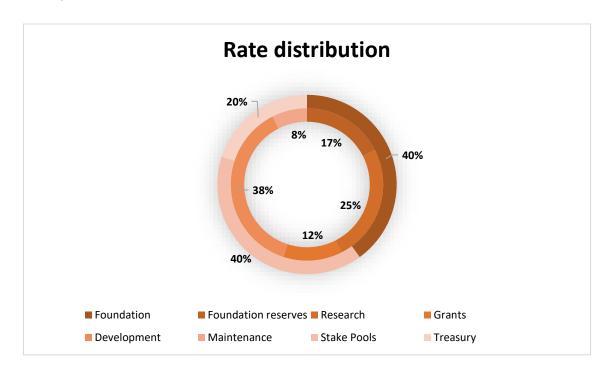
Necesitamos tener nuestra propuesta de valor dividido, así como los beneficios y actividades para nuestros usuarios. Es por eso que, para esta instancia, hicimos un lienzo de modelo de negocio: reconocido como una plantilla estratégica para el proceso de nuestro proyecto.



6.2. Estructura de tarifas

El protocolo Libertum cobra tarifas por varios tipos de utilización. Para los activos envueltos, la tarifa cobrada es del 0,2% por cada dirección transaccional. Las tarifas también se asumen como un margen del 3% sobre las tasas de interés de los préstamos. Por último, la finalización de los swaps cobra una comisión del 0,2% donde el 0,15% va a los proveedores de liquidez y el 0,05% al protocolo. Nuestro protocolo destaca los precios de tarifa o por debajo de los precios en comparación con la competencia.

- Activos envueltos 0.2% de comisión
- Préstamos de margen 3% de comisión
- Swaps 0.2%



6.3. Tokenomics

Información del token Nombre del token: LBM

ID de la política (dirección del contrato):

9a96sd5sds5d4s5d4s54d5s4d5s4d5s4d5s4dfew5fwe4f5xxxxaa144d77.53554e444145

Asignación total: 1.000.000 LBM Publico: 60% (600.000 de tokens) Equipo: 12% (120000 de tokens) Inversores: 20% (200.000 de tokens)

Contrataciones futuras: 5% (50.000 de tokens)

Asesores: 3% (30.000 de tokens)

6.4. Beneficios del uso de la aplicación



Servicios de Libertum:

Medio de pago: La posibilidad de compra y venta de bienes y servicios mediante las divisas disponibles dentro de Libertum.

Suporte de valor: Una economía estable gracias al uso de la stablecoin AURUM y LBM la cual están respaldadas en oro.

Compra y venta de crypto: La oportunidad de comprar y vender cripto en Exchange descentralizados.

Staking: Inversiones pasivas para todas las personas que comiencen a comprar y vender o retener crypto.

Bonding: Inversiones para un público más especializado en las crypto inversiones la cual conoce sus riesgos.

Prestamos con colateral crypto: Servicio de préstamos p2p simplificado para todo tipo de clientes para poder hacer crecer sus inversiones.

Trading: Hacer operaciones en tiempo real en Exchange descentralizados

A Futuro se prevé los préstamos con colateral real: Como servicio diferenciador de Libertum se plantea tener legalidad de poder conceder préstamos con colateral real, ejemplo como casa. carros y etc.

6.5. Beneficios al implementar el colateral real.

Inversión extranjera y local: Tener una plataforma para que cualquiera pueda invertir desde pequeñas hasta grandes empresas con capital pequeño o grande.

Oasis de Inversión: Juntar en una sola plataforma las posibles oportunidades de inversión, para los inversores extranjeros y locales.

Bolsa de valor descentralizada: Los préstamos con colateral real abriría la oportunidad de crear una bolsa de valores crypto para que startup y empresas puedan generar ico o ipo para sus inversores.

Seguridad: Algo primordial para toda entidad deficitaria y superavitaria al momento de realizar negocios.

7. Objetivos Futuros

- 1. Potenciar la generación de trabajo, la producción de riqueza y la competitividad del mercado;
- 2. Asegurar las transacciones de las actividades monetarias
- 3. Procurar la sostenibilidad del sistema descentralizado para garantizar el cumplimiento de las obligaciones de cada uno de los sectores y entidades que los conforman;
- 4. Amortiguar y minimizar los riesgos sistémicos y reducir las fluctuaciones económicas;
- 5. Profundizar el proceso de constitución de un sistema económico liberal, en el que el trabajo del próximo sea el centro de todo;
- 6. Brindarles nuevas alternativas y servicios a las personas, diferentes a los métodos tradicionales.

7.1. Roadmap

1T 2021 July
Economic study
Make the project known to economists
August
Create Networking
Branding/Iconography
Website creation
September
 Drafting of the first Libertum document
Create a team
2T 2021
October
✓ Start-of-development
VII/UX dev
✓ Create-the-application-architecture
First prototype in sketch
Rain of ideas in the style of the app
November
MVP creation in UX / UI
Official Discord launch
December
Creation of smart contracts
✓ Test Token Creation
Creation of the LBM token
Creation of the USDL stable token
Starting-the-MVP-front-end
Starting the MVP front-end 3T 2022
3T 2022
3T 2022 January
3T 2022 January Website update Finish the MVP
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finish the MVP Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP March Publication of the app in AppStore and PlayStore
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP March Publication of the app in AppStore and PlayStore Activation of the Liquidity Pool
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP March Publication of the app in AppStore and PlayStore Activation of the Liquidity Pool Activation of the P2P market
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP March Publication of the app in AppStore and PlayStore Activation of the Liquidity Pool Activation of the P2P market Activation of decentralized Exchange
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP March Publication of the app in AppStore and PlayStore Activation of the Liquidity Pool Activation of the P2P market Activation of decentralized Exchange Airdrop for 72h
3T 2022 January Website update Finish the MVP Finalize Libertum White Paper Search for potential investors February Talk with investors Get private investment to start scaling the project Start procedure to have licenses Use the investment to invest in advertising Create community Ico sale Use investment to improve MVP March Publication of the app in AppStore and PlayStore Activation of the Liquidity Pool Activation of the P2P market Activation of decentralized Exchange Airdrop for 72h 4T 2022

8. ¿Que espero obtener como resultado?

Finalizar las herramientas que nos llevaran a crear un mundo mejor, más libre y más justo, donde todos conozcan sobre el respeto a la propiedad privada y al libre mercado, dónde la verdad y las ideas prevalezca, sobre todo, donde trabajamos para nuestro prójimo para ser aún más unidos y poder prosperar en la vida sin que ni nadie ni nada nos pare, para cumplir el sueño de la libertad en toda su esencia y el sueño de miles de personas que día a día luchan, Libertum nos hará libre. El resultado que espero es un impacto económico y social en los países donde la libertad no existe o es limitada

9. Exención de responsabilidad

Nada de lo contenido en este Informe Técnico se considerará una prospección de ningún tipo o una requisición de inversión, ni se trata en modo alguno de una oferta o una requisición de oferta de compra de valores en alguna jurisdicción. Este documento no está compuesto de acuerdo y no está sujeto a las leyes o disposiciones de cualquier jurisdicción que estén diseñados para proteger a los inversionistas.

10. Declaraciones futuras

A excepción de la información histórica, puede haber asuntos en este Informe Técnico que sean proyecciones futuras. Dichas declaraciones son sólo predicciones y están sujetas a los riesgos e incertidumbres inherentes. Las predicciones futuras, que se basan en suposiciones y estimaciones y describen los planes, estrategias y expectativas futuras de la empresa, suelen identificarse por el uso de las palabras "anticipar", "hacer", "creer", "estimar", "planear", "esperar", "pretender" o expresiones similares. Se advierte a los participantes que no deben confiar en las proyecciones futuras. Las proyecciones futuras reflejan las opiniones mantenidas únicamente en la fecha de este informe.

Referencias:

- https://en.wikipedia.org/wiki/Decentralized_finance
- https://www.forbes.com/advisor/banking/costs-of-being-unbanked-orunderbanked/
- https://coinmarketcap.com/
- https://bitcoin.org/bitcoin.pdf
- https://blog.coinbase.com/app-coins-and-the-dawn-of-the-decentralized-business-model-8b8c951e734f
- https://github.com/ETHLend/Documentation/blob/master/ETHLendWhitePaper.m
 d
- https://github.com/rmsams/stablecoins/blob/master/paper.pdf
- https://www.binance.com/en
- https://academy.bit2me.com/que-es-un-arbol-merkle/
- https://bitcoinexchangeguide.com/7-things-you-should-know-about-your-averagecrypto-investor/