# 데이터가 말합니다 대출, 가능합니다

Home Credit 데이터를 활용한 신규·기존 고객군 신용 리스크 분석



**7조** 김성철, 김수연, 이하은, 조민지

#### CONTENT

01 프로젝트개요

02 데이터소개

03 **EDA** 

04 **KPI** 

05 **스코어보드설계** 

06 결론 및 시사점



### 1 프로젝트개요

#### 프로젝트 배경

Home Credit: 1997년 체코 설립, 글로벌 비은행 금융기관 전통 금융권에서 소외된 저신용·신용이력 부족층 대상 무담보·소액 대출 제공

#### 프로젝트 주제

대출 이력 부족·소액 대출 중심 고객군에 적합한 자사 전용 신용점수 시스템 구축

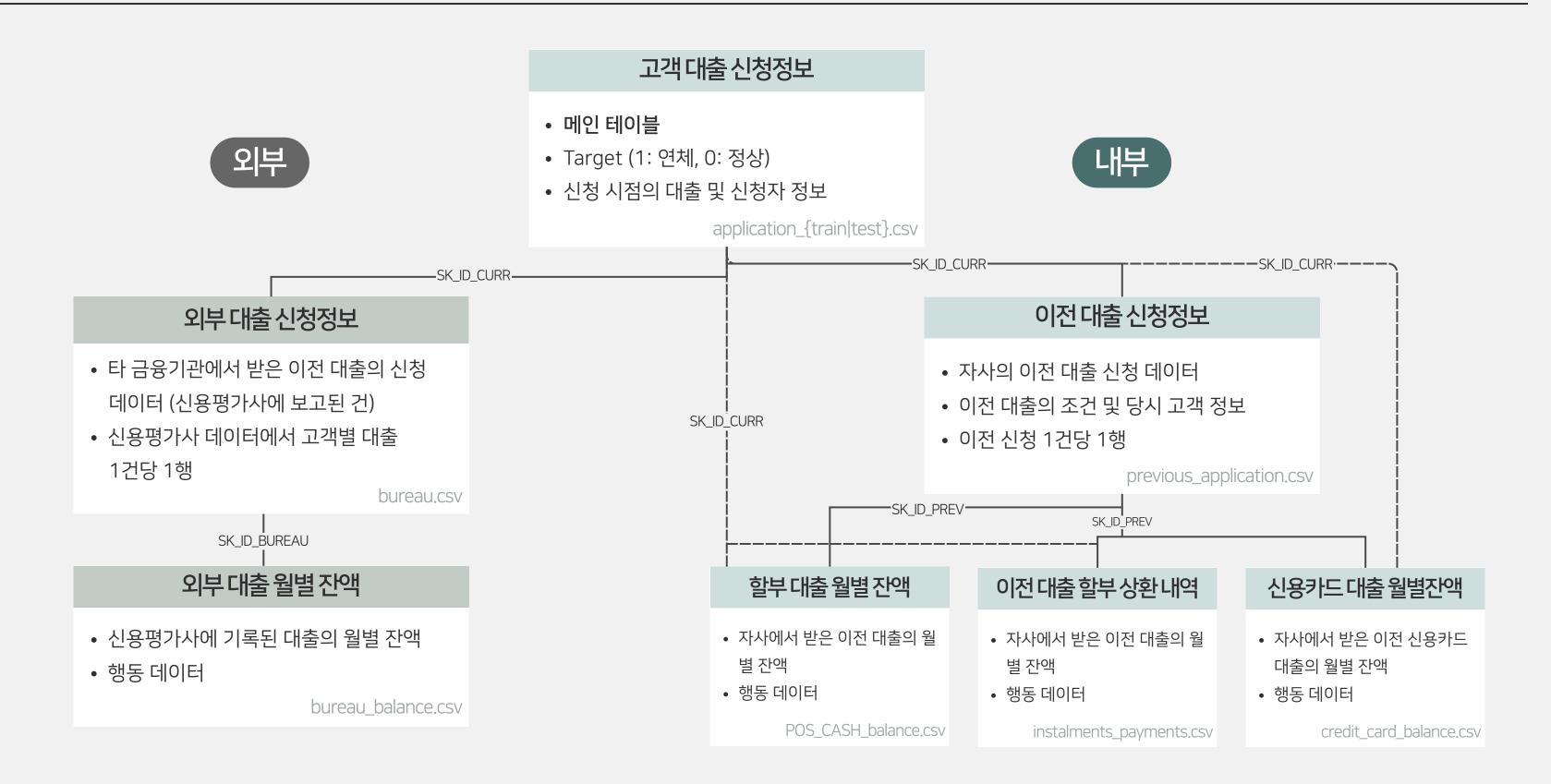
#### 프로젝트 목표

신규·기존 고객군 특성을 반영한 맞춤형 리스크 관리 방안 마련





### 2 데이터소개 DATA MAP



### 2 데이터소개

#### Home Credit 데이터를 기반으로 한 타겟·고객군 기준 및 출처 요약



### **에이터 출처**

Kaggle 공개 데이터셋 "Home Credit Default Risk"



### TRAGET 데이터의 의미

대출 신청 고객의 연체 여부 (1: 연체, 0: 정상)



### ✓ 신규 고객군 분류 기준

과거 자사 대출 이력이 없거나 **한 번**만 이용했던 고객

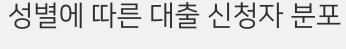


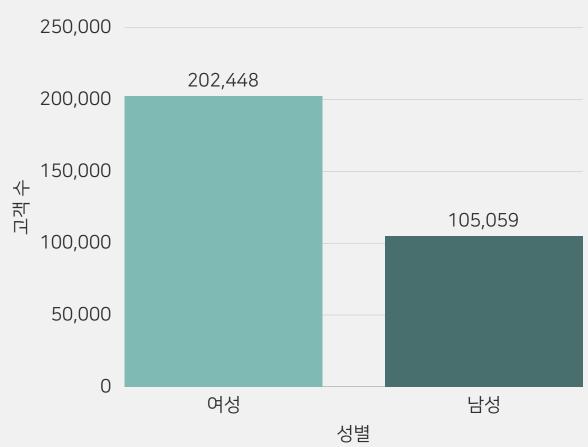
### ✓ 기존 고객군 분류 기준

과거 자사 대출 이력이 **2회 이상**인 고객



### **3** EDA · 고객기본특성





대출신청고객의성비는 **여성이 남성보다약 2배가량 많음** 

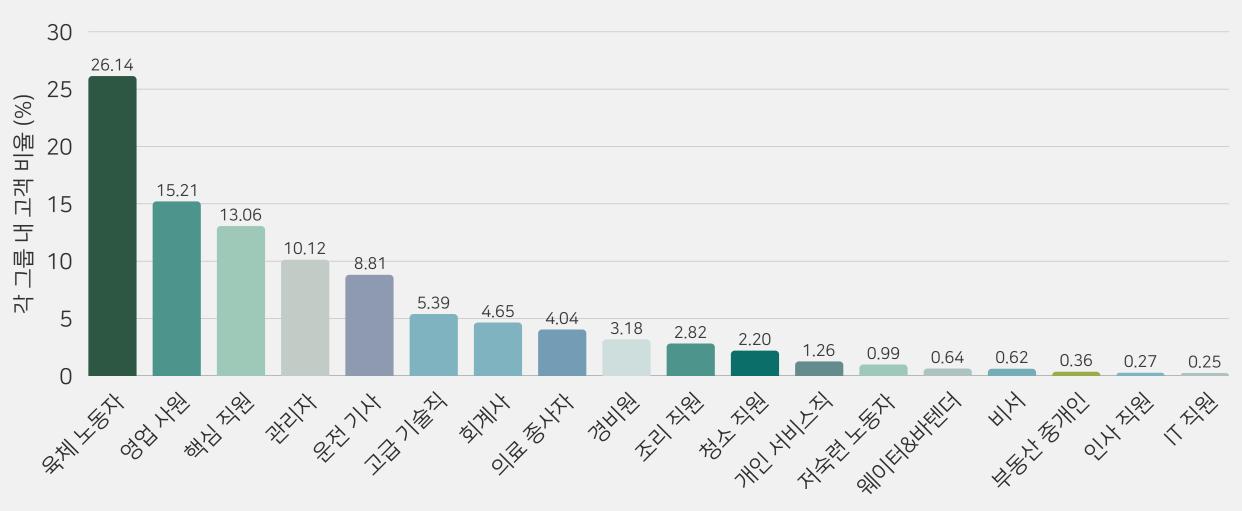
#### 성별 및 연령대에 따른 대출 신청자 분포



- ▲ 대출신청의핵심연령층: 30대~50대
- ▼ 대출신청이 **낮은 연령층**: 20대는 소득·신용 한계로, 60대는 대출 규제로 수요가 상대적으로 적을 수 있음

# **3** EDA · 고객기본특성

#### 직업에 따른 대출 신청자 분포

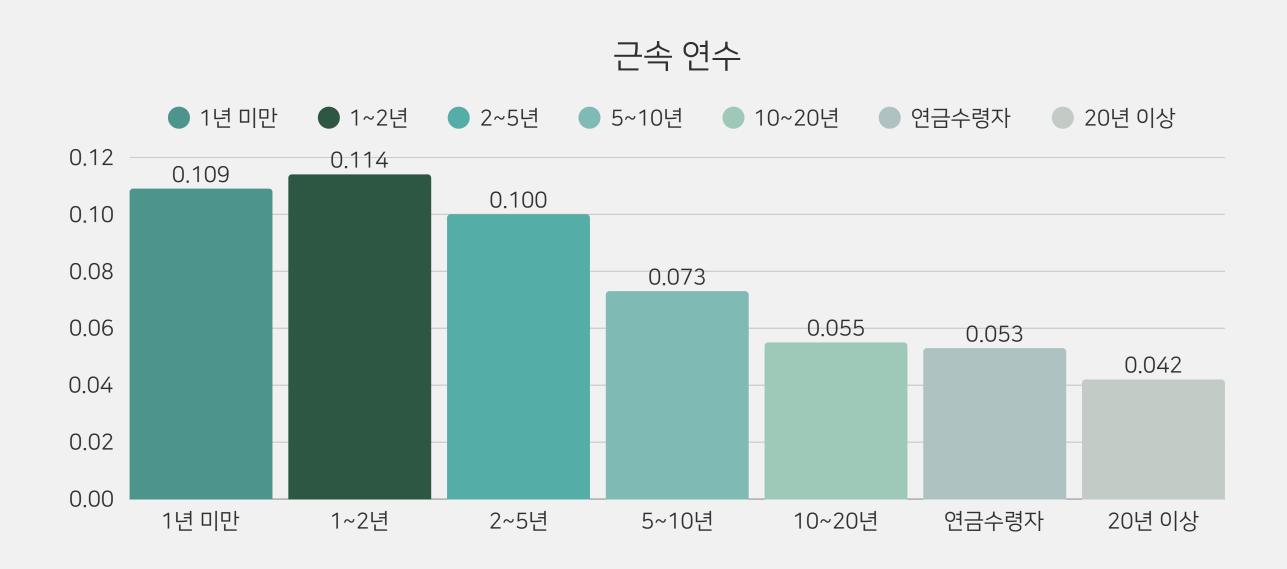


\_\_\_\_\_

대출신청자는 **육체노동자·영업사원·핵심 직원** 순으로 비중이 높게 나타남

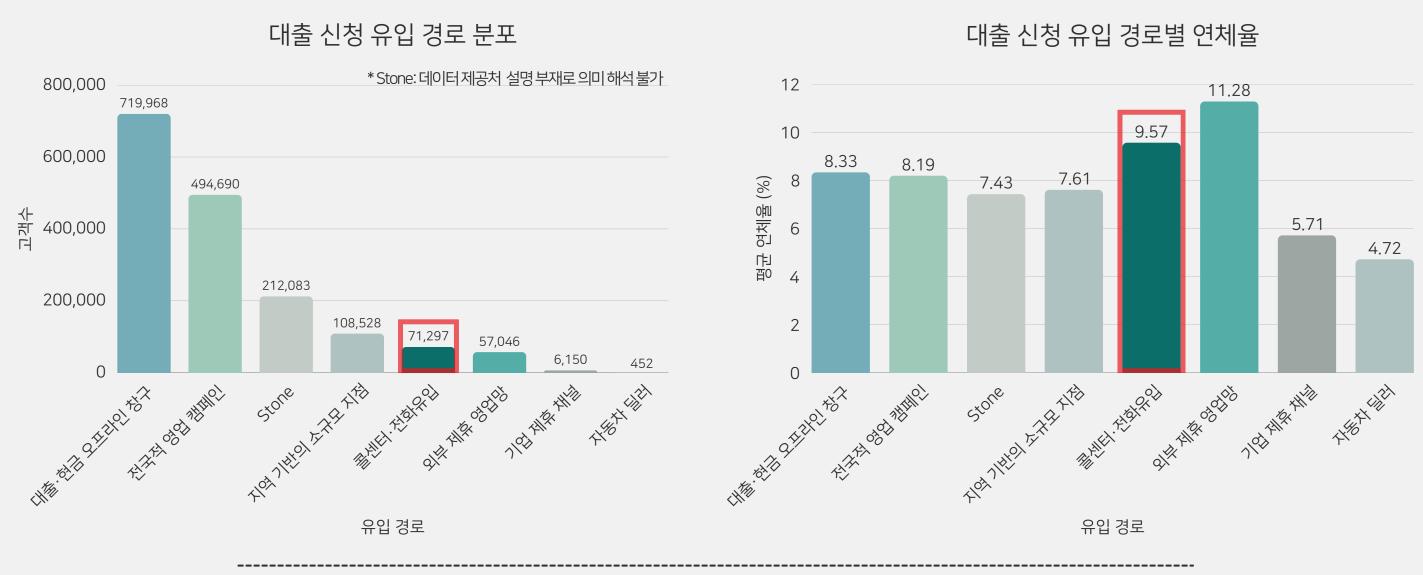
\_\_\_\_\_

# **3 EDA** · 고객기본특성



- ▲ 근속연수가 **2년 이하**로 짧은 구간에서 **연체율이 높음**
- ▼ 근속연수가 **길수록 연체율은 낮아짐**

### 3 EDA · 과거대출신청



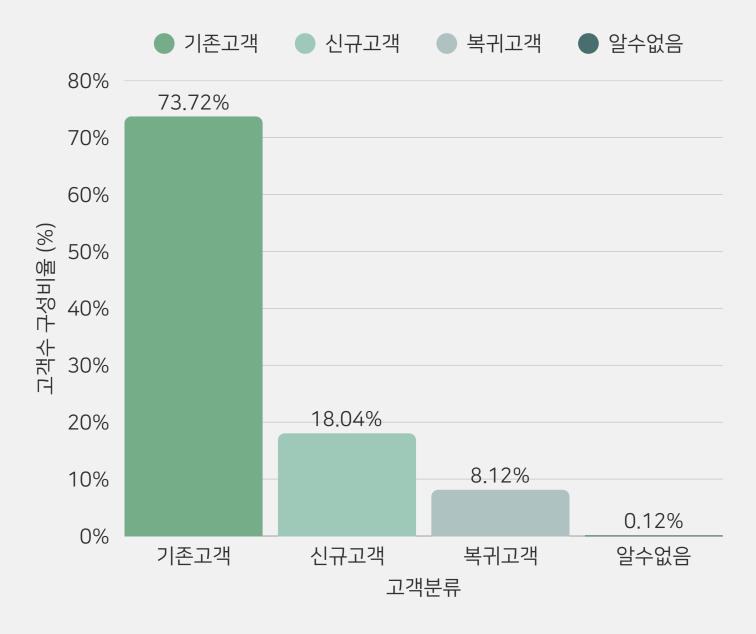
**콜센터 · 전화유입** 건수는 상대적으로 적으나 **연체율은 9.57%로 높은 편**● 비대면 채널 특성상 고객 신뢰성·정보 정확도가 낮을 가능성

.....

과거대출고객중 기존고객이 73.72%로 대부분을 차지 신규고객은 18.04%, 복귀고객은 8.12%로 상대적으로 적은 비중을 보임

\_\_\_\_\_

#### 과거 대출에서 고객의 분류 현황





# 4 KPI · 고객분석을위한핵심지표구조

#### 1 KPI설계배경

분석결과와신용평가지표FICO·NICE를기 반으로 신용점수에 활용할 핵심 변수 도출

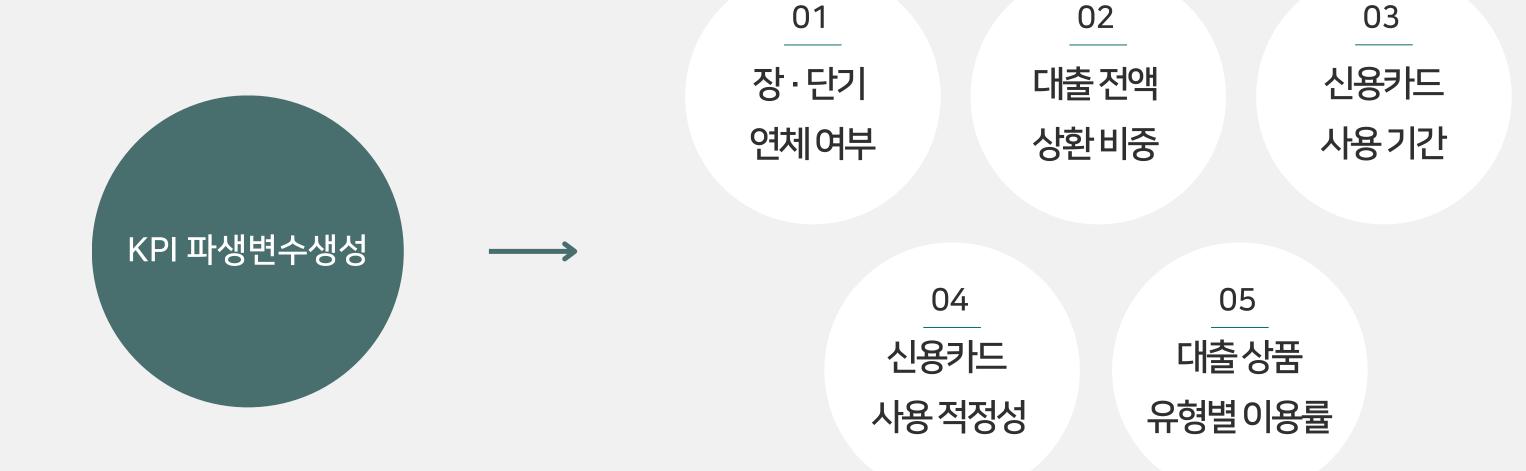
리스크 관리에 효과적인 핵심 지표 선별

\*KPI: Key Performance Indicator, 성과를 측정하는 핵심 지표 \*NICE: 한국의 대표적인 신용평가사 \*FICO: 미국의 대표 신용평가 모델

#### 2 금융 요소 기반 **평가 요소 및 세부 지표 구성**

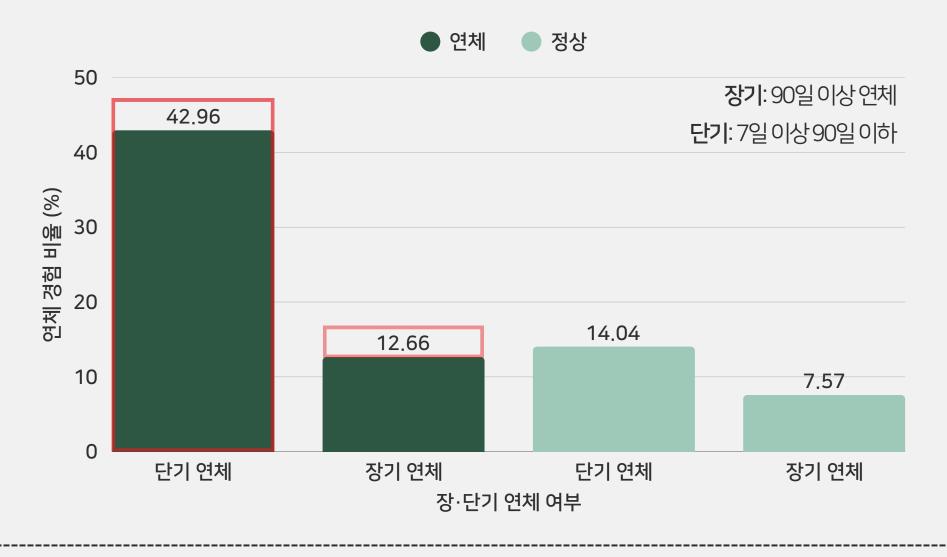
평가 요소	평가 요소의 상세내용	
상환이력	장·단기 연체 이력, 연체 진행 일수, 연체 해제 여부, 조기 상환 여부	
부채수준	고위험 대출 여부, 장기 대출 여부, 대출 잔액 변화, 대출 상환 여부	
신용거래기간	신용카드·외부 대출·내부 대출 등 신용 거래 기간 경과	
신용형태	신용·체크카드 사용 기간 및 금액, 할부·리볼빙·현금서비스 이용 여부	
외부 신용 평가	외부 신용평가 기관에 등록된 신용 점수	

### 4 KPI · 도입



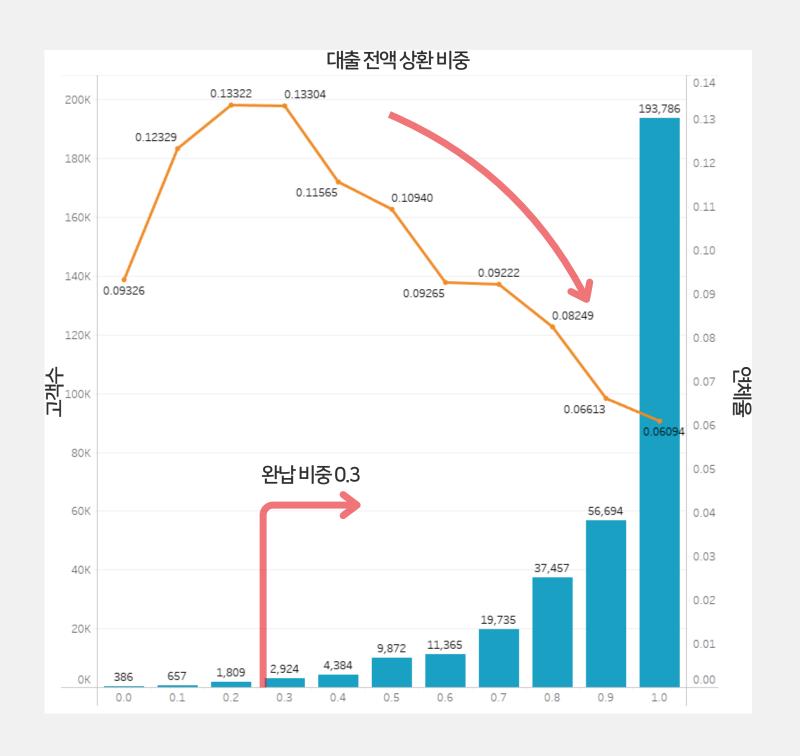
## 4 KPI 변수생성 · 장기·단기연체여부에따른고객분포

#### 장·단기 연체 여부에 따른 고객 분포



연체고객은 정상고객보다 장·단기 연체 경험 비율이 모두 높으며 특히 단기 연체 경험에서 차이가 두드러짐

## 4 KPI 변수생성 · 대출전액상환

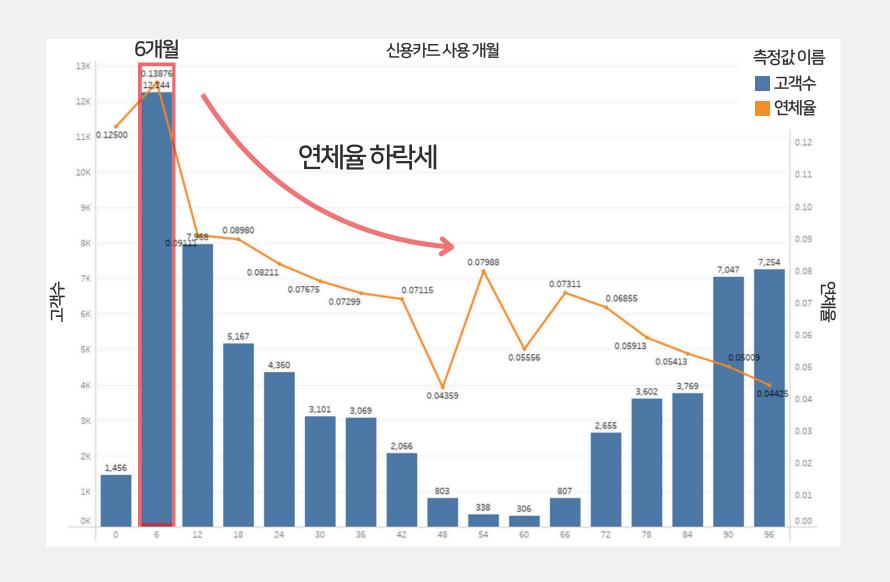




완납비중 0.3이후 부터 증가할수록 **연체율은 하락하는 추세** 

→ 완납 비중이 높은 고객은 신뢰성이 높음

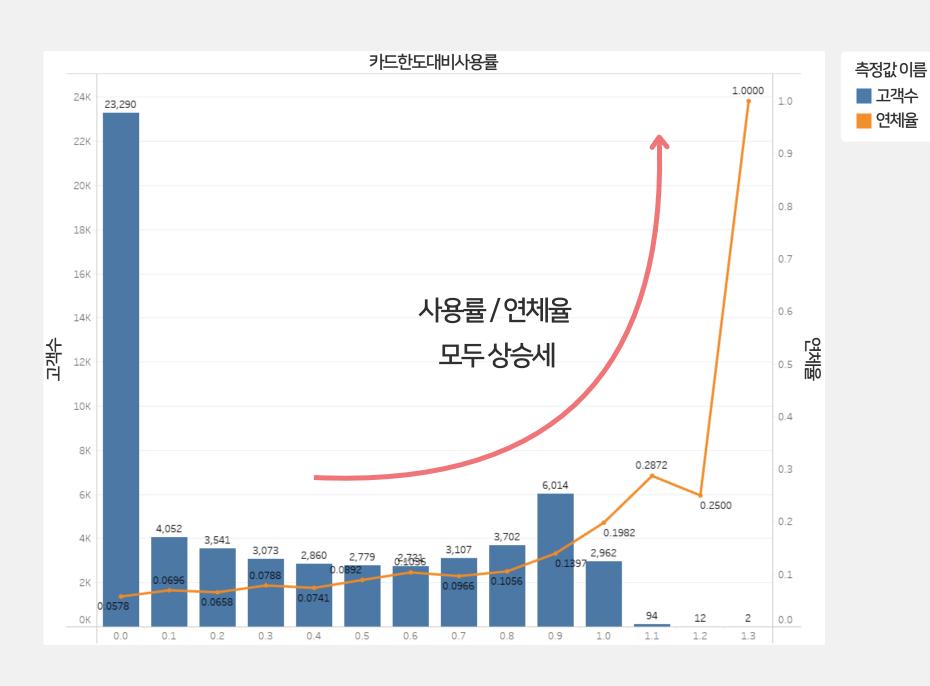
# 4 KPI 변수생성 · 신용카드사용개월

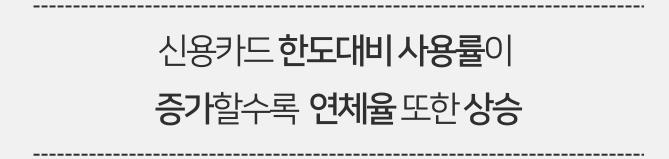


신용카드 이용개월수가 6개월을 넘으면 연체율이 급격하게 감소

➡ 신용카드 이용이력 짧은 고객은 신뢰도가 낮음

# 4 KPI 변수생성 · 신용카드사용적정성



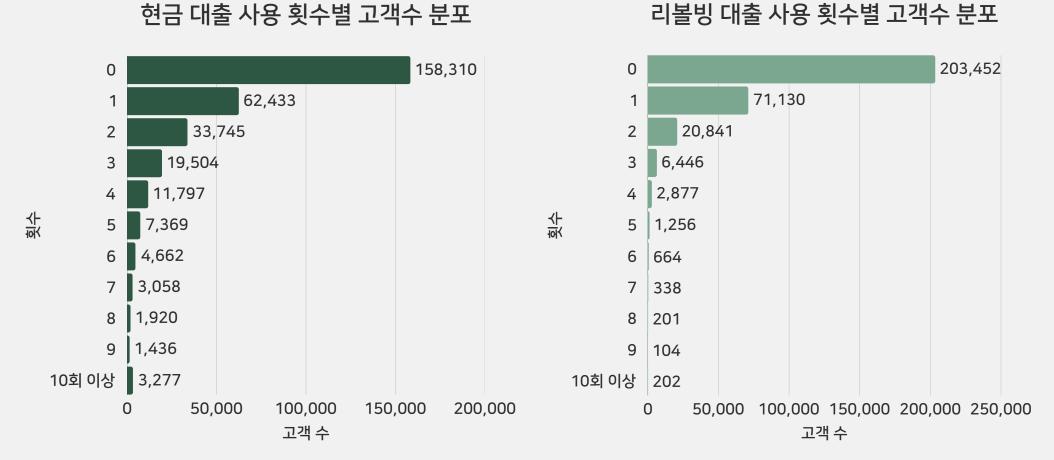


→ 한도 대비 사용률이 높은 고객은 주의가 필요함

#### 현금/리볼빙대출

사용하지 않은 고객이 가장 많고, 이후 급격히 줄어드는 전형적인 장기 꼬리 분포

#### 현금 대출 사용 횟수별 고객수 분포

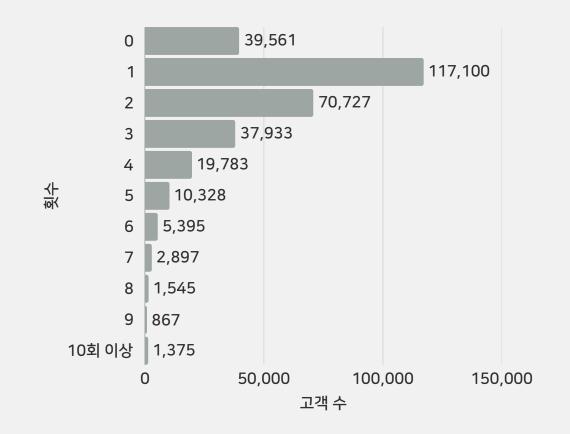


현금-리볼빙은 소수 집중 이용

할부사용

1~2회 이용 고객이 많으며 횟수가 늘어도 감소세가 완만하다.

#### 할부 사용 횟수별 고객수 분포



할부는 다수 반복 이용 패턴



### 5 스코어보드설계도입

### 가설

신규 고객은 정보 부족으로 기존 고객보다 점수가 낮을 것이다.

### 전략 )

신규 고객의 점수를 비금융 요소로 보정한다.



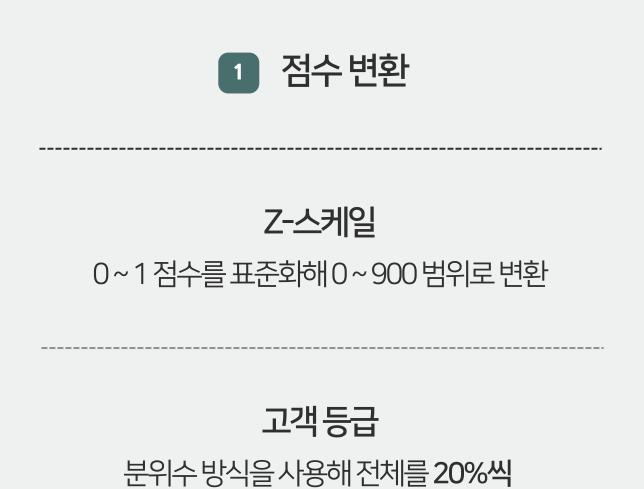
#### 5.1 선행 연구를 참고하여 WOE / IV 방법론 채택

#### Information Value (IV) · Weight of Evidence (WOE)

대출 연체 예측을 위해 각 변수의 영향력을 측정하고 이를 **점수화하는 데 활용되는 통계 기법** 

구분	항목	
WOE	$WOE_i = \ln \left(rac{rac{\mathrm{Good}_i}{\sum_{j=1}^n \mathrm{Good}_j}}{rac{\mathrm{Bad}_i}{\sum_{j=1}^n \mathrm{Bad}_j}} ight)$	
	각 구간별로 '연체 고객 비율'과 '정상 고객 비율'의 차이를 수치화한 값 <b>값이 높을수록 해당 구간이 연체 여부를 잘 구분함</b>	
IV	$IV = \sum_{i=1}^n \left( rac{\operatorname{Good}_i}{\sum_{j=1}^n \operatorname{Good}_j} - rac{\operatorname{Bad}_i}{\sum_{j=1}^n \operatorname{Bad}_j}  ight)  imes WOE_i$	
	변수 전체의 예측력을 수치화한 값 <b>값이 클수록 연체 예측에 유용한 변수</b>	

#### 5.2점수변환과정



구간화해하위부터 E~A등급부여

2 그래프

#### 5.3 첫 번째 가설 및 결과



AUC: 모델이 연체 고객과 정상 고객을 얼마나 잘 구분하는지 나타내는 지표 KS: 두 집단(연체 vs 정상)의 점수 분포가 얼마나 차이나는지 보여주는 지표

#### 5.4첫 번째 결과의 원인 분석 및 보정

#### 원인분석&보정

① Missing 값과대평가

Missing의 '정보 없음' = '리스크 없음' 으로 해석해 가점을 부여한 경우

해결방안

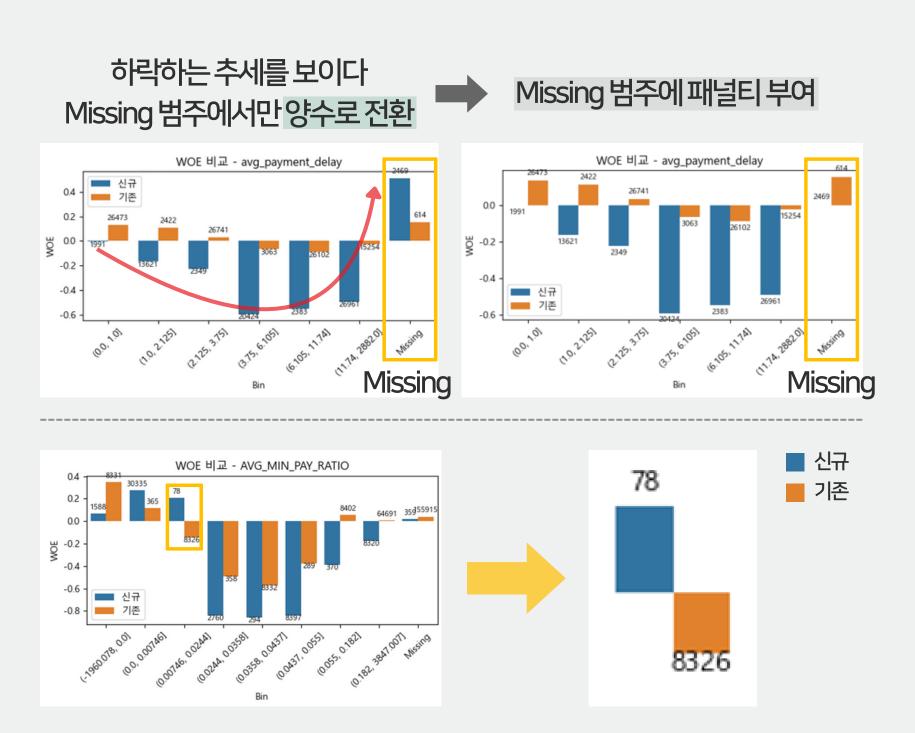
Missing 범주에 **패널티 부여** 

(2) 저빈도 bin 과대평가

표본적은 bin이 **우연히 불량율이 낮게** 나와 WOE가 양수로 계산되어 **가점** 부여한 경우

해결방안

min\_count 미만&WOE>0 인구간에 WOE를 조정해 **과대 가점을 제거** 



#### 5.5점수보정추가시도

① 추가시도
신규점수상승에기여한피처전체에패널티
모델성능하락
AUC 0.70 → 0.68
KS 0.30 → 0.26

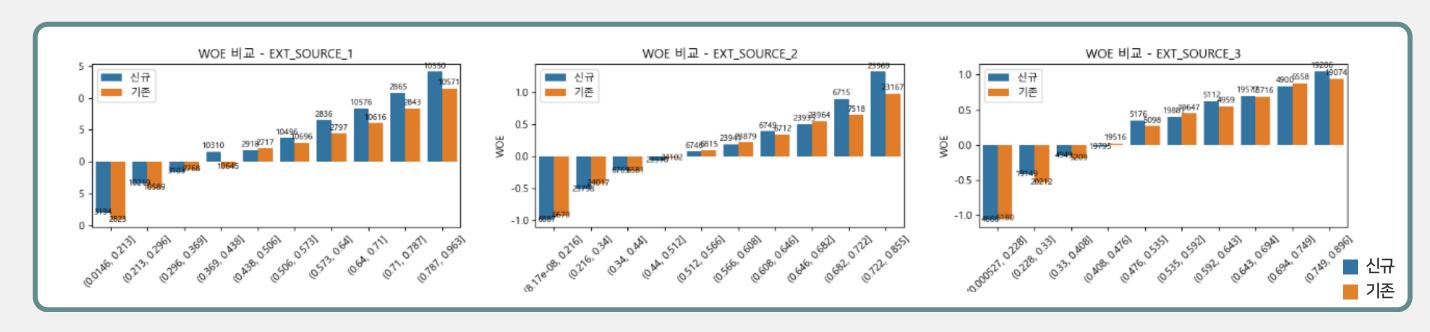
2 점수비교그래프

(신규) 모든 피처에 **일괄 패널티**를 적용하는 방식은 **데이터적 근거가 부족하다고 판단** 



#### 5.6분석결과 및 가설 기각

▲ 신규 고객이 실제로 더 우량하게 나타남





분석 결과

일부 변수인 **외부 신용 점수**에서 기존 고객 보다 신규 고객의 WOE가 높거나 비슷한 수준을 보인다.



가설 기각

신규 고객은 정보 부족으로 기존 고객보다 점수가 낮을 것이다.

#### 5.7새로운 기설을 위한 분석



B~D등급은 점수차이는 미미하지만, 신규고객의 연체율이 전반적으로 높음 기존고객은 다중 채무 비율이 높아, 상대적으로 낮은 평가를 받은 경향 기존 고객 = 다중 채무자

신규 고객 ≠ 신용 이력 없음



신용 이력에 따른 추가 분석 필요

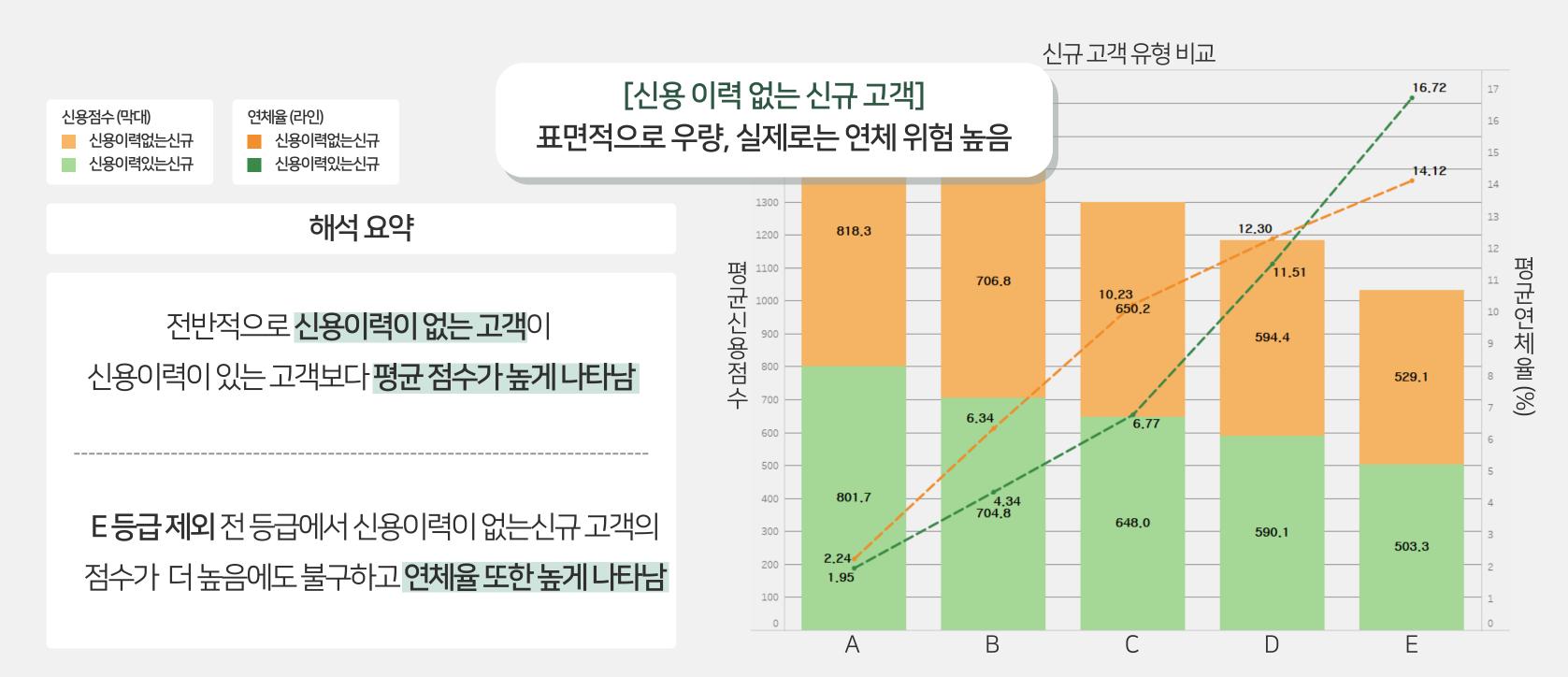
5.8새로운기설수립

### 새로운 가설

신규 고객 중 신용이력이 없는 고객은 점수와 연체율이 더 높을 것이다.



#### 5.9 가설 분석 결과



#### 5.10 스코어카드 적용 예시 및 기대 효과

구분	외부점수	내부점수
데이터 결측률	최대 30% 이상 결측 (EXT_SOURCE_1 기준)	모든 고객에 대해 산출 가능
점수 산출 방식	외부 표준화 규칙 적용	자사 고객 특성 반영 맞춤형 규칙
적용 가능 고객	외부 데이터가 있는 고객만	전체 고객군
활용 목적	외부 기준에 따른 위험 평가	자사 영업·리스크 관리 전략 최적화
장점	업계 공통 비교 가능	결측 문제 없음, 내부 정책 반영 가능, 고객군 세분화 관리

#### 5.11 스코어카드 적용 예시 및 기대 효과

01 모든고객에게 적용가능

02 자사특성반영가능

03 자사 영업·리스크 관리 최적화

04 세분화된고객관리가능

신용이력 부족한신규고객 리스크 저평가 가능성



지속적인 모니터링

점수패널티적용



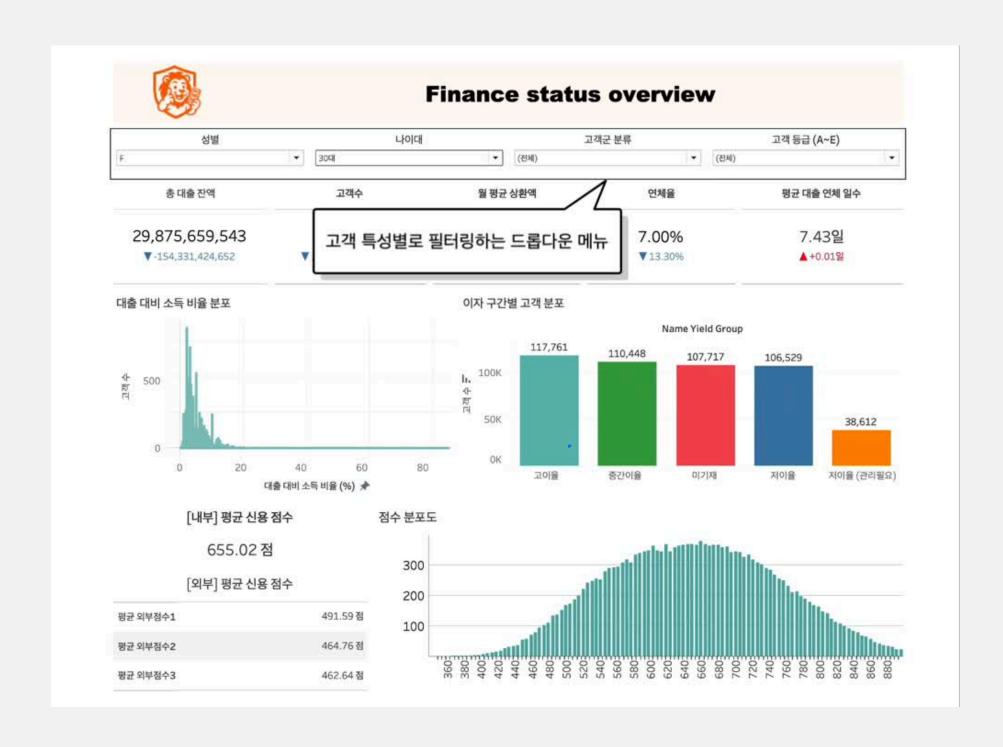
### 6 결론및시사점

#### 6.1주요인사이트요약

- 신규고객군의 우량함이 외부·내부 데이터 모두에서 확인
- 기존고객군(다중채무자)에서 위험도가 높아 심사 정책에서 주의 필요
- 자사점수체계가외부점수대비위험구분력이동등하거나우수한변수존재
  - → 외부신용점수가 없는 고객에게도 비슷한 점수대 분포 형성
  - → 리스크 축소 우려가 있어 모니터링과 패널티 부여 필요성 제시

### 6 결론및시사점

#### 6.2실제업무적용기대효과



#### 고객군별 모니터링 대시보드

#### 대시보드개요

- 고객대출현황, 상환능력, 신용상태종합분석
- 성별·나이대·고객군·등급별 필터로 특정 집단 비교

#### 핵심지표

- 1.총 대출 잔액, 고객 수
- 2.월 평균 상환액
- 3.연체율
- 4. 평균 대출 연체 일수

### 6 결론 및 시사점

#### 6.3 한계점 및 개선방안

표본 불균형

일부 직업군·연령대·대출유형 비중이 과도하게 높아 통계 왜곡 가능



Missing 값이 특정 구간에서 과대평가되거나 과소평가됨



금융 거래 중심 변수에 치중, **비금융 생활 데이터**(통신, 공과금, 전자상거래 등) **부재** 



표본 가중치 조정, 분석 시 그룹별 비율 균형 맞추는 **층화분석 적용**  결측치 원인 분석 후 그룹별 대체 또는 별도 카테고리화로 **편향 최소화** 



**다양한 대안신용정보를 포함**해 고객의 **다면적 신용도 평가** 가능



## 감사합니다

궁금한 점 있으시면 편하게 질문해주세요