Paulo Cesar Silva Padilha

Rua Papilon, 118 Bairro Estrela do Sul, Campo Grande/MS

Fones: (67) 99642-4593

E-mail: paulo-padilha@hotmail.com





Área de atuação pretendida: Vendas, Supervisão, Gerência e Gestão Comercial.

Formação

- MBA em Marketing e Vendas pela Uniderp, concluído em 2013.
- Gestão em Administração com ênfase Marketing pela Faculdade Estácio de Sá, concluída em 2012.
- Técnico de Transação Imobiliária Consultor de Imóveis concluído em 2011;
- Consultor de Seguros Todos os Ramos Fundação Nacional de Seguros concluído em 2012;

Experiência Profissional

- ✓ CopyTec Multifuncionais e Impressoras de 21/01/2017 até 21/12/2017; Gestor Comercial de Grandes Contas para gráficas e comunicação visual, especialista em Soluções de Produção Xerox e Soluções de Impressão e Grandes Formatos Mimaki.
- ✓ Instituto Luther King de 01/2013 até hoje; Professor Voluntário de Atualidades para curso preparatório do ENEM e outros vestibulares.
- ✓ Consultor em Gestão da Tecnologia da Informação de Negócios e Vendas de abril de 2004 atual Para empresas de médio e grande porte em Mato Grosso do Sul;

Atividades:

Gestão e consultoria de Marketing e Vendas diretas e indiretas;

Gestão de vendas de varejo e mercado corporativo;

Gestor de projeto de comércio eletrônico e-commerce para o varejo.

Consultoria em planejamento estratégico e marketing; desenvolvimento de processos de marketing direto

Gestão e consultoria Qualidade Total, ética, marketing e vendas.

✓ Consultor Imobiliário – de 01/2013 até 03/2017;

Consultor imobiliário desde 2013, correspondente bancário Caixa Econômica Federal, avaliador de imóveis, atualmente na BR House Imobiliária desde maio de 2016, no segmento de revenda; Responsável pelo segmento de comércio eletrônico de vendas de imóveis, corretor on-line;

Consultor de Seguros – de 01/2015 até 03/2017;

Gestor de Seguros Todos os Ramos sendo consultor de diversas companhias de seguros: Responsável pelo segmento de comércio eletrônico de vendas de seguros, corretor de seguros on-line;

✓ Tyco Integrated Security – Plastrom Sensormatic Eletrônica Ltda. 05/01/2009 a 02/03/2015;

Gerente de Vendas para Mato Grosso do Sul e Mato Grosso;

Gestor do Projeto de Comércio Eletrônico e-commerce;

Gestor de Negócios - Gerente de Contas - MS & MT (último cargo ocupado).

Atividades:

Gestor do projeto de comércio eletrônico e-commerce para o varejo e canais alternativos.

Vendas diretas e indiretas de canais; gestão de vendas de varejo e varejo corporativo; soluções de prevenção de perdas;

Soluções de controle de acesso; soluções de CFTV; vigilância eletrônica de mercadorias.

Participação no planejamento estratégico e marketing; desenvolvimento de processos de qualidade. Gestão em Ética, Qualidade Total.

✓ Multiway – Teleinformática Ltda. – de 15/01/2007 a 05/05/2008

Gestor de Negócios - Gerente de Contas - Mato Grosso do Sul.

Atividades:

Gestão de Vendas Governo - Licitações e Contratos Lei 8.666/93;

Gestão de Vendas Mercado em Geral - Soluções para Varejo, Corporativo, Grandes Contas;

✓ Xerox do Brasil – Xerox Comércio e Indústria Ltda. de 02/1995 a 02/2004

Gerente de Vendas (último cargo ocupado).

Supervisor de Vendas – Força direta e canais alternativos;

Representante de Marketing;

Consultor de Vendas;

Gerente de Contas Governo;

Gerente de Contas Corporativo;

Atividades:

Gestão de Vendas Diretas Externa - Soluções para Varejo, Varejo Corporativo, Grandes Contas;

Gestão de Contas Governo;

Desenvolvimento de equipe de Vendas direta e indireta;

Desenvolvimento de Soluções Xerox – Varejo, Corporativo e Governo;

Participação em Planejamento Estratégico;

Gerenciamento Eletrônico de Documentos;

Elaboração e desenvolvimento de processos Licitatórios e Contratos - Lei 8.666/93;

Desenvolvimento em processos de qualidade, gestão em planejamento e marketing;

Gestão em Ética, Qualidade Total.

✓ Prodasul – Empresa de Processamento de Dados de Mato Grosso do Sul – de 04/1987 a 05/1995

Analista de Sistemas e Programador Cobol;

Gerente de Núcleo de Sistemas;

Gerente de Divisão de Sistemas (último cargo ocupado).

Atividades:

Programação em Linguagem COBOL e Natural – Mainframe; Banco de Dados – DB2, CICS, ADABAS, Informix, Oracle;

Analista de Sistemas – responsável por diversos sistemas; Gerente de equipes de sistemas; Gerente de Divisão responsável por varias equipes de sistemas; desenvolvimento do Caixa Único do Estado; Elaboração e desenvolvimento de processos Licitatórios e Contratos - Lei 8.666/93;

Cursos, Palestras e Eventos

- Curso Habilitação em Seguros Todos os Ramos Fundação Nacional de Seguros FUNENSEG concluído em 2012;
- Curso TTI Técnico em Transações Imobiliárias concluído em 2011;
- Curso de Avaliação Mercadológica de Imóveis CRECI 5ª Região concluído em 2014;
- Certificação Profissional CA-300 Febraban concluído em 2015;
- Certificação Profissional Correspondente Completo Febraban concluído em 2015;
- Inglês fluência intermediária;
- Espanhol fluência avançada;
- Palestras para Executivos Municipais área Tributária;
- Palestras para clientes Xerox interno e externo;
- Cursos na Xerox de vendas/gestão de negócios e consultoria;
- Cursos de qualidade;
- Cursos de licitação Lei 8.666/93;
- Cursos de Execução Orçamentaria e Financeira Lei 4.320/64;
- Cursos de tecnologia de informação;
- Cursos de prevenção e perdas;
- Cursos de tecnologia de vigilância eletrônica de mercadorias;
- Cursos de CFTV circuito fechado de televisão analógico, hibrido e digital;
- Treinamentos em Infraestrutura de redes;
- Convenção de Vendas "Latam 500" da Tyco/ADT, em 2012, cidade de Denver Colorado USA;
- Treinamentos de gestão e gerência comercial Sales Funnel, Sales Force;
- Sólidos conhecimentos em comércio eletrônico e-commerce;
- Sólidos conhecimentos em processos Licitatórios Lei 8.666/93;
- Sólidos conhecimentos em execução orçamentária e financeira Lei 4.320/64;
- Sólidos conhecimentos em informática tecnologia da informação.

Voluntariado

✓ Instituto Luther King – de 01/2013 até hoje;

Professor Voluntário de Atualidades para curso preparatório do ENEM e outros vestibulares.