



Tobias Lindqvist

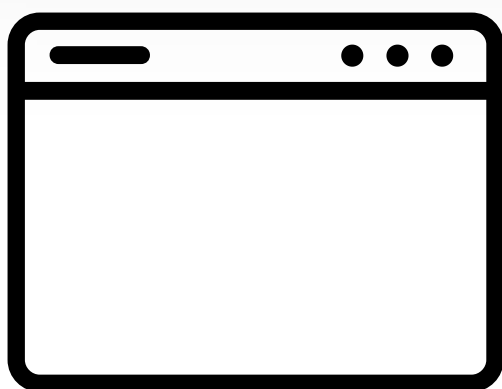
Svensk React-utvecklare

✉ tobias.lindqvist.tl@gmail.com

☎ +46 76 780 93 26

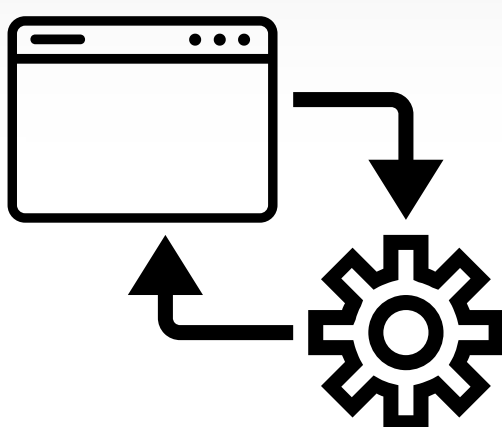
🐙 [LindqvistTobias](#)

in [Tobias Lindqvist dev](#)



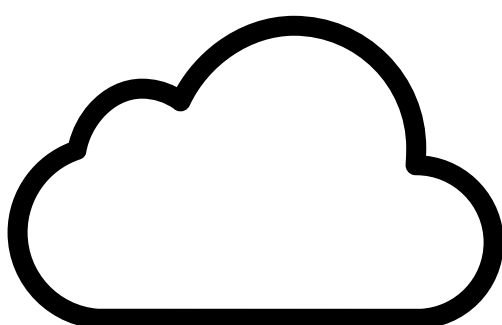
Frontend | Client Side

- ✓ Bygga och distribuera React-applikationer
- ✓ API integration
- ✓ Omfattande kunskap i Javascript
- ✓ Olika CSS-ramverk



Backend | Server Side

- ✓ Konfigurera och hantera servrar i Node.js
- ✓ Anslutning till databaser och NoSQL
- ✓ Hämta data med olika verktyg och språk
- ✓ Arbeta med API-autentisering



Utvecklingsverktyg

- ✓ Versionshantering med Git
- ✓ Distributionsverktyg (t.ex. Netlify)
- ✓ Package managers (e.g. NPM)
- ✓ Erfarenhet av att arbeta i team

Om mig

Jag är en fullstackutvecklare med en stark bakgrund inom försäljning och kundrelationer, vilket ger mig en unik förmåga att skapa lösningar som både är tekniskt robusta och affärsmässigt värdefulla. Under min karriär har jag arbetat intensivt med leadshantering och utveckling av säljande material, vilket har hjälpt företag att optimera sina försäljningsprocesser och öka sin kundnöjdhet. Jag har en djup förståelse för både frontend- och backend-teknologier, vilket gör att jag kan bygga system som är både användarvänliga och skalbara.

Min utbildning som civilingenjör i elektroteknik från Lunds Tekniska Högskola, kombinerat med min fullstackutbildning från Techover, har gett mig en solid teknisk grund att stå på. Jag brinner för att förbättra användarupplevelsen och ser varje projekt som en möjlighet att överträffa förväntningar och leverera högkvalitativa resultat. Genom att aktivt kommunicera med kunder och förstå deras behov, kan jag omvandla dessa insikter till tekniska lösningar som driver försäljning och affärsutveckling.

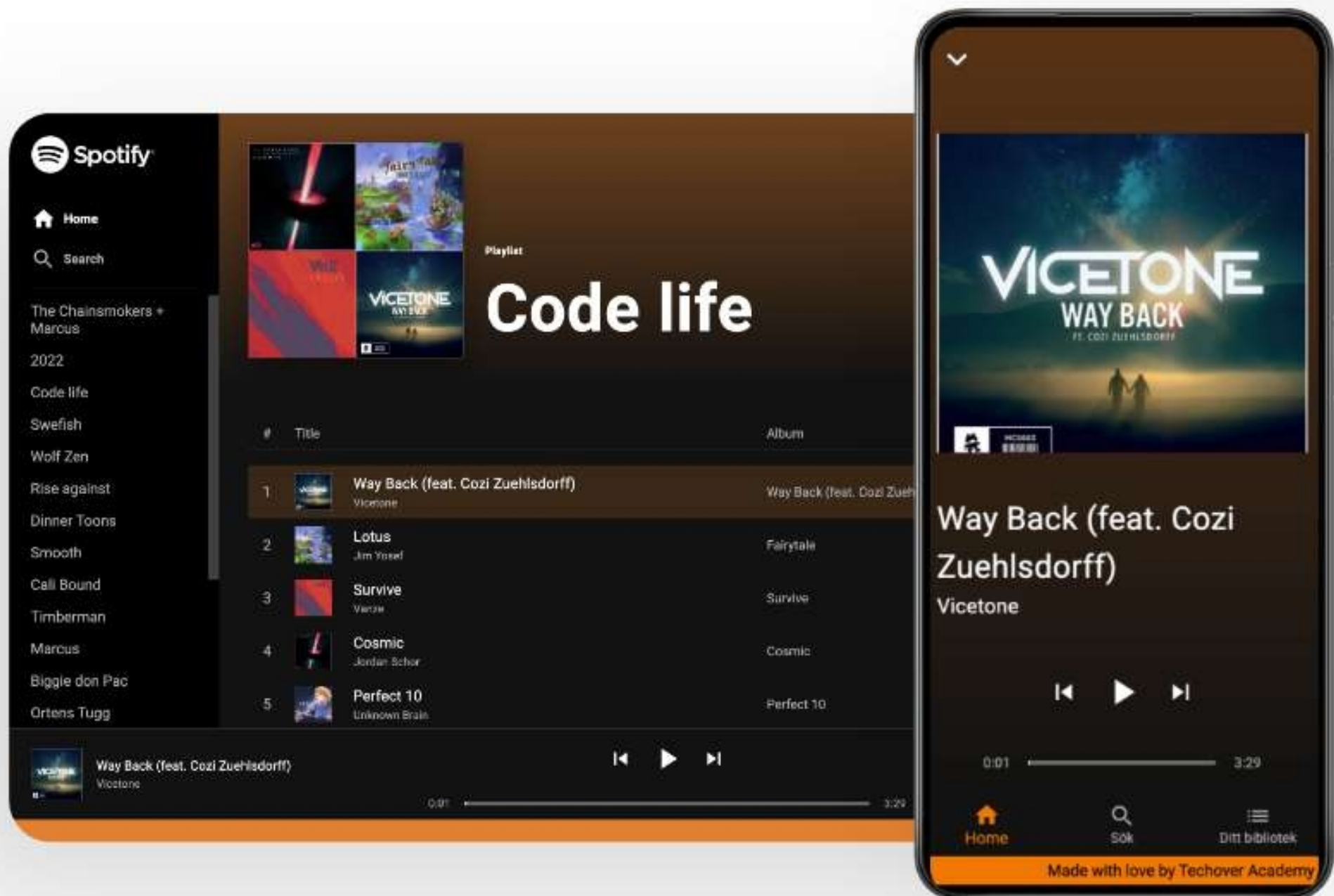
På Autogruppen i Lund har jag utvecklat starka relationer med kunder och partners, vilket har lett till ökad kundlojalitet och långsiktiga affärssamarbeten. Min erfarenhet inom sociala medier och digital annonsering har hjälpt mig att generera leads och öka synligheten på internet, något som jag ser fram emot att tillämpa inom tech-branschen. Jag har också varit ansvarig för implementeringen av nya IT-system och DMS-system, vilket har gett mig en god förståelse för systemintegration och automatisering.

Mitt tidigare arbete på Elgiganten och Phone House har lärt mig vikten av kundfokus och merförsäljning. Jag har utvecklat förmågan att snabbt förstå kunders behov och presentera rätt lösningar, vilket har resulterat i hög kundnöjdhet och ökade försäljningssiffror. Denna erfarenhet har också stärkt mina organisatoriska och kommunikationsförmågor, som är avgörande inom tech-projekt.

Min tid som tidningsbud och telefonförsäljare har också bidragit till min arbetsmoral och tidshanteringsförmåga. Jag har lärt mig att hantera flera uppgifter samtidigt och att arbeta effektivt under tidspress, vilket är värdefullt i tech-projekt där deadlines ofta är tigha.

Mitt mål är att kombinera min tekniska skicklighet med min affärsmässiga insikt för att leverera värdefulla resultat för mina kunder. Jag ser fram emot att använda mina kunskaper och erfarenheter för att bidra till innovativa projekt och att ständigt förbättra mig själv och de lösningar jag skapar. Med min bakgrund inom försäljning, kundrelationer och teknisk utveckling är jag väl förberedd för att ta mig an utmaningar inom tech-branschen och hjälpa företag att nå sina mål.

Projekt: Spotify Clone



Projekt: Spotify Clone

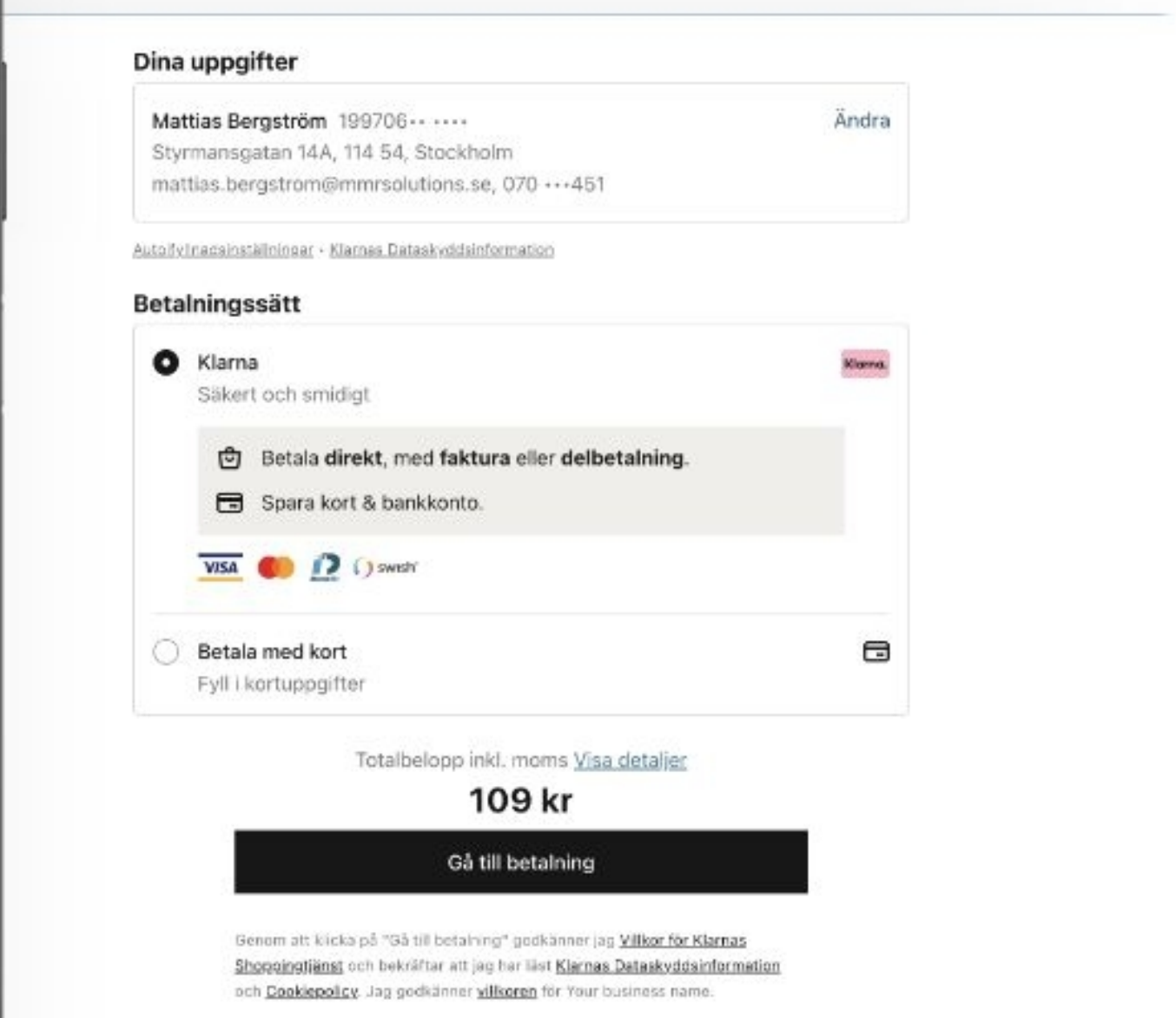
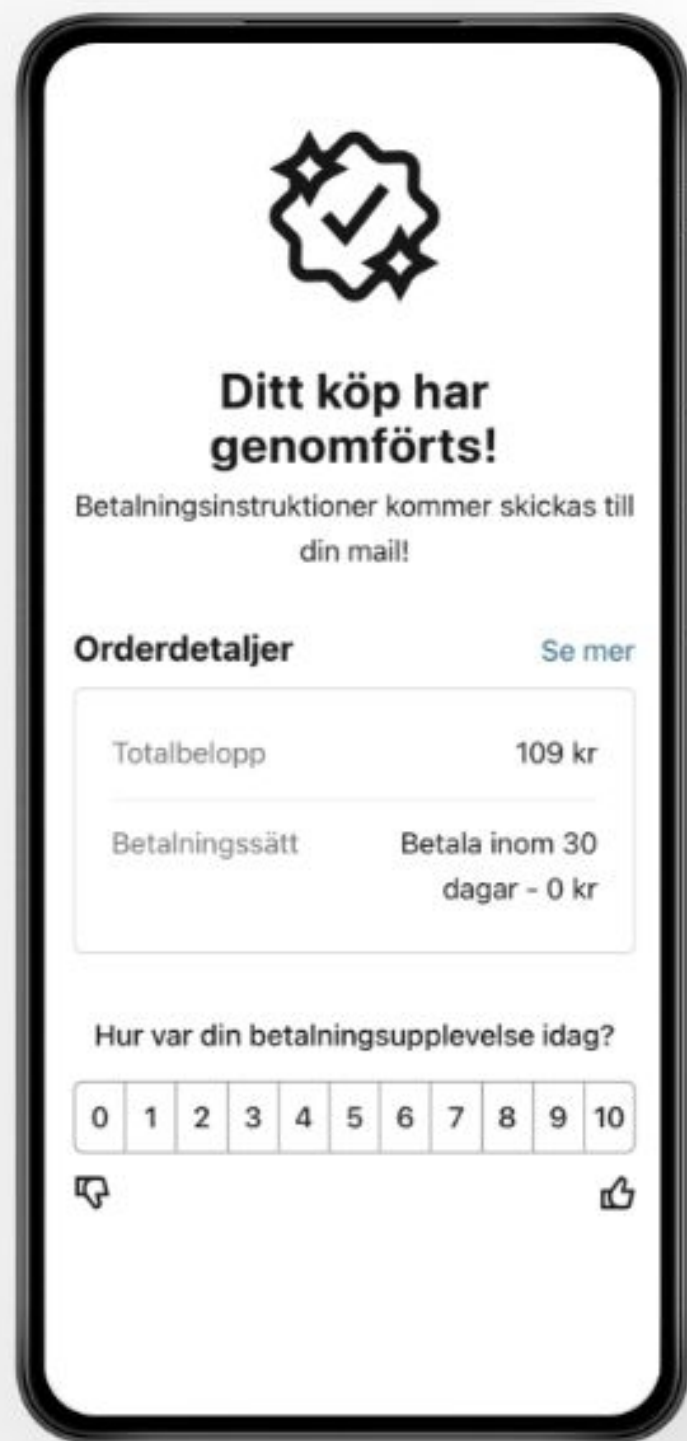
Javascript, React, Spotify API, Basic Auth, CSS, Git

Jag utvecklade en Spotify-kopia med hjälp av Spotify API. Denna applikation tillåter användare att logga in på sina faktiska Spotify-konton, få tillgång till sina personliga spellistor och spela, pausa samt hoppa över låtar inom sina spellistor.

Fler projekt



Projekt: Klarna Checkout



Javascript, NodeJS, Express, Basic Auth, Klarna API, Git

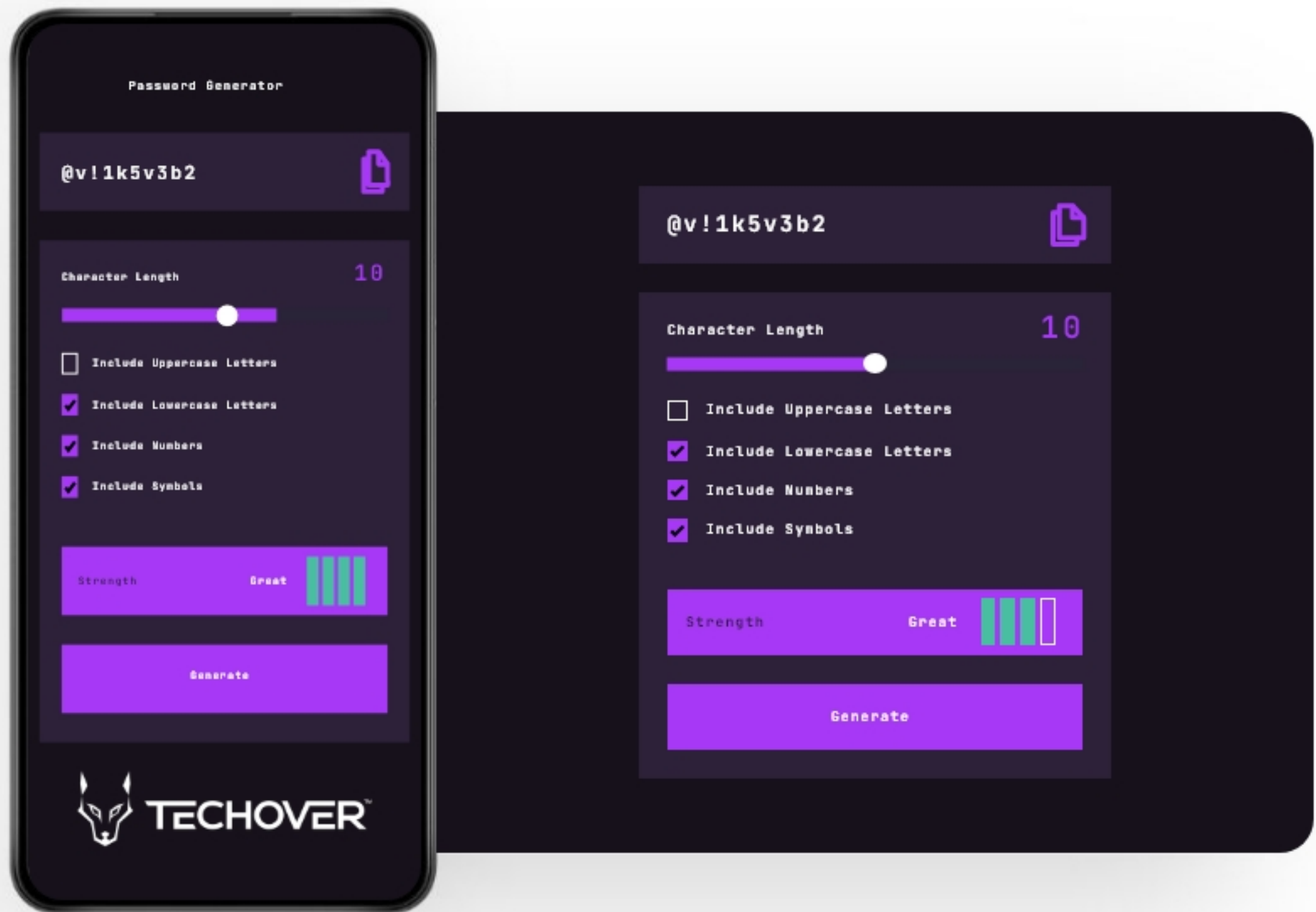
Med Klarnas API-dokumentation konstruerade jag ett Klarna Checkout-system som fungerar både som en fristående betalningsportal och som ett integrationsalternativ för andra e-handelswebbplatser.

Jag skulle gärna visa upp detta projekt under en eventuell intervju och ge ytterligare detaljer!

Fler projekt



Projekt: Password Generator



Javascript, ES6, HTML, CSS & Git

Jag har skapat en robust lösenordsgeneratorapplikation med användarcentrerade funktioner. Den tillåter användare att skapa lösenord baserat på preferenser, kopiera till urklipp och bedöma lösenordets styrka.

Jag har säkerställt en optimal gränssnittsupplevelse över olika enheter för en sömlös användarupplevelse.

Utbildning & Erfarenheter



Utbildning & Erfarenheter

Utbildning

Techover, Mar 2024 - Mar 2025

Professionellt utbildad av branschkonsulter för att bli en React-utvecklare.

Lunds Tekniska Högskola, Aug 2006 - Jun 2008

Civiliningenjör elektroteknik

Erfarenheter

Försäljningschef & driftansvarig eftermarknad, Dec 2015 – nuvarande

Autogruppen i Lund

Ansvarig för försäljning och drift på eftermarknad. Utvecklade starka relationer med kunder och partners, vilket ledde till ökad kundlojalitet och långsiktiga affärssamarbeten. Hanterade automatisering av kundkontakt för framtida affärer och implementerade nya IT-system för effektiv kommunikation med generalagenter. Arbetade intensivt med sociala medier och hemsidor för att öka leads, samt annonserade effektivt genom Google Ads.

Försäljning i butik, Apr 2014 – Dec 2015

Elgiganten

Ansvarig för Samsung's butik-i-butik. Ökade försäljning och kundnöjdhet genom fokuserad merförsäljning och snabb inläring av kundernas behov. Utsedd att sälja på alla avdelningar och hanterade butiksdrift från golv till backoffice, vilket gav en djup förståelse för stora koncerners arbetsflöden.

Försäljning i butik, Okt 2011 – Apr 2014

Phone House

Specialiserad på försäljning av mobiltjänster i butik. Höjde försäljningssiffrorna genom effektiv presentation och hantering av abonnemang. Blev snabbt en nyckelperson för butikschefer på grund av stark försäljningsförmåga och kundbemötande.