



KONTAKT

Linus Lööf  
+46 76 307 17 65  
linus.loof96@gmail.com

FÄRDIGHETER

B2B/B2C  
CRM  
Nykundsbearbetning  
Mötesbokning  
IT-försäljning  
Bemanning  
Mycket god datakunskap  
Engelska  
Körkort

INTRESSEN

Sport  
Matlagning  
IT och Teknik  
Träning och hälsa

Linus Lööf

Säljare

En driven och ambitiös säljare som älskar kontakt med andra människor. Viktiga punkter för mig är att utmanas och att vässa mina färdigheter som säljare.

Mina starkaste sidor är:

- Bedriva självständigt arbete med hög disciplin
- Skapa en genuin kontakt med mina kunder

ARBETSLIVSERFARENHET

TeamTailor  
Sales & Business Developer  
Malmö, Feb 2020- Mars 2020

Ett företag som utvecklar en digital plattform inom rekrytering.  
Genom kundmöten och demos fick jag chansen att presentera denna produkt.  
Ett väldigt lärorik och rolig arbete, även om omständigheterna med Covid-19 gjorde denna anställning kortvarig.

Framtiden  
Account Manager  
Malmö, Okt 2019 - Feb 2020

Min roll på Framtiden var kundansvarig säljare inom bemanning.  
Framtiden erbjöd en väldigt trevlig arbetskultur tillsammans med en lärorik och utmanande arbetsform.

Hantverkarna Syd  
Snickare/Anläggare  
Skurup, Maj 2018 - Okt 2019

Då jag har en gymnasieutbildning inom anläggning, har jag även arbetat inom byggbranchen. Ett arbete där samarbete och ett öga för detaljer är högt värderat. Här lärde jag mig om vikten av en bra relation och kommunikation med kunden.

UTBILDNING

Säljutbildning  
Framtiden | Tranås  
2019 - 2019

Säljutbildning  
Viasat | Stockholm  
2016 - 2016

REFERENSER

JIM HANSSON  
CHEF KUNDANSVARIGA  
Framtiden

MATTIAS MEICZINGER  
TEAMLEADER  
TeamTailor

Mejl och Telefonnummer lämnas på begäran.