**נוהל Up and Down the Ladder – סימולטור BIG**

* *בכל מקום שבו כתוב "כיל" – הכוונה היא ל-ICL Group או כל חברה בת שלה ברמה הגלובלית.*
* *סימולטור זה עוסק בכל הנוגע לתהליך אישור הסכם בכיל במסגרת הנוהל, למעט השקעות הון.*

**כספים ומימון:**

**סעיף 25-27 – הלוואות**

1. האם העסקה כוללת מתן או קבלת הלוואה?
   1. לא – עבור לפרק הבא;
   2. כן – מי נותן ומי מקבל את ההלוואה?
      1. כיל נותנת הלוואה – מה גובה ההלוואה?
         1. עד 10 מיליון דולר, ובהיקף שנתי מצטבר של עד 50 מיליון דולר – נדרש אישור GEC
         2. מעל 10 מיליון דולר – נדרש אישור GEC וגם אישור דירקטוריון ICL
      2. כיל מקבלת הלוואה – לכמה זמן ההלוואה נלקחת?
         1. עד שנה (זמן קצר) – יש לפנות ל-CFO של ICL לצורך בחינת קבלת אישורו
         2. מעל שנה (זמן ארוך) – מה גובה ההלוואה?
            1. עד 20 מיליון דולר [קיים כשל לוגי בנוסח הקיים. המלל יעודכן בנוהל, ויש לעדכן את ה-Flow בהתאם לאחר החלטת איה] – נדרש אישור GEC
            2. מעל 20 מיליון דולר – נדרש אישור GEC וגם אישור דירקטוריון
      3. ההלוואה מתבצעת בין שתי חברות מקבוצת כיל, לרבות הגדלת קו אשראי ממאגר האשראי של ICL (סעיף 27) – מה סכום ההלוואה?
         1. מתחת ל-50 מיליון דולר – נדרש אישורCFO של ICL;
         2. מעל ל-50 מיליון דולר – נדרש אישור GEC.
      4. XXXX

**סעיף 28 – ערבויות של ICL או חברות בנות לצד ג'**

1. האם ההסכם כולל מתן ערבות מצד ICL לצד שלישי
   1. לא – עבור לפרק הבא
   2. כן – מה גובה ההסכם
      1. עד חצי מיליון דולר – אישור CFO
      2. בין חצי מיליון דולר ל-20 מיליון דולר – האם ההיקף השנתי המצטבר במסגרת ההסכם הינו עד 100 מיליון דולר [כנ"ל – לוודא עם מיכל למה הכוונה בסעיף הזה]
         1. כן – GEC
         2. לא – לשאול את מיכל [דוגמא – ערבות של 1 מיליון דולר בלי היקף שנתי מצטבר של 100 מיליון דולר]
      3. מעל 20 מיליון דולר – GEC ודירקטוריון

**עסקאות, התקשרויות, ומיזוגים ורכישות:**

**סעיף 32+33 – רכישה או מכירה של נכסים ומניות**

1. האם ההסכם כולל רכישה או מכירה של נכסים או של מניות?
   1. לא – עבור לפרק הבא
   2. כן – מהו היקף העסקה?
      1. עד 20 מיליון דולר – אישור GEC
      2. מעל 20 מיליון דולר – אישור GEC ודירקטוריון

* לפרטים נוספים ביחס לרכישת נכסים ומניות יש לפנות ל-Buy-Side Approval Process Procedure
* לפרטים נוספים ביחס למכירת נכסים ומניות יש לפנות ל- Divestment Process Milestones Procedure

**סעיפים 34 (עסקאות או התקשרויות אחרות) + 35 (התקשרויות לטווח ארוך)**

1. האם התקבלה חוו"ד מהמחלקה המשפטית לגבי סיווג העסקה – במהלך העסקים הרגיל / שאינה במהלך העסקים הרגיל?
   1. לא – אנא פנה למחלקה המשפטית לקבלת הסיווג.
   2. כן, העסקה אינה במהלך העסקים הרגיל (סעיף 34) – מה היקף העסקה?
      1. עד 20 מיליון דולר – נדרש אישור GEC;
      2. מעל 20 מיליון דולר – נדרש אישור GEC וגם אישור דירקטוריון ICL.
   3. כן, העסקה במהלך העסקים הרגיל (סעיף 35) – מה משך ההתקשרות?
      1. התקופה אינה עולה על 4 שנים – עבור לפרק הבא;
      2. התקופה עולה על 4 שנים – האם סכום העסקה המצטבר הכולל עולה על 200 מיליון דולר או עומד על ממוצע שנתי העולה על 50 מיליון דולר?
         1. לא – עבור לפרק הבא;
         2. כן – האם המחיר קבוע ביחס לכל פרק זמן ההתקשרות, להבדיל מהצמדה למחיר שוק כלשהו?
            1. לא – עבור לפרק הבא;
            2. כן – נדרש אישור GEC וגם אישור דירקטוריון ICL.

**שונות:**

**סעיף 39 - מכירת/רכישת נדל"ן/קרקע בהיקף שאינו מהותי**

1. האם מדובר בעסקה לרכישת או מכירת נדל"ן או קרקע?
   1. לא – עבור לפרק הבא;
   2. כן – האם התקבל אישור המחלקה המשפטית לכך שהעסקה אינה בהיקף מהותי?
      1. כן – העסקה אינה מהותית – עבור לפרק הבא;
      2. לא התקבל עדיין אישור המשפטית – אנא פנה לקבלת אישור;
      3. כן – העסקה מהותית – נדרש אישור GEC.

**סעיף 40 - עסקאות שאינן חריגות עם נושא משרה/בעל שליטה או שלנושא משרה/בעל השליטה יש בהן עניין אישי**

1. האם התקבל אישור ממחלקת האכיפה לביצוע העסקה, בקשר עם נוהל עסקאות עם בעלי עניין?
   1. כן – עבור לפרק הבא.
   2. לא – אנא פנה למחלקה האכיפה לקבלת אישור לביצוע העסקה.