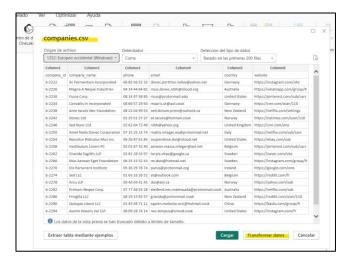
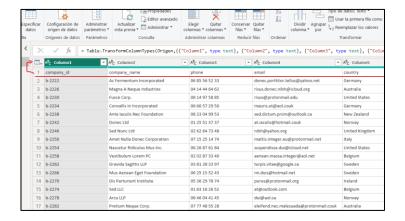
NIVEL 1

Importa los datos de la base de datos utilizada previamente. Después de cargar los datos, muestra el modelo de la base de datos en Power BI.

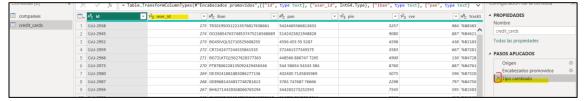
Una vez en PowerBI, procedo a abrir los diferentes archivos con los que vamos a trabajar. Y para cada uno de ellos, previo a cargarlos, hacemos la transformación, limpieza de datos por medio de PowerQuery.



No nos reconoce la primer fila como parte de encabezado, por lo que aplicamos la opción de "Usar la primer fila como encabezado". Todos sus campos los dejo como texto, el número de teléfono a pesar de tener número como valores, lo considero como texto ya que no estará sujeto a ninguna operación de cálculo concretamente. Además, aquellos campos que comiencen por 0, al ponerlo como número, me los eliminaría.

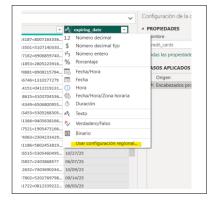


En tabla credit_cards, Power Query me ha reconocido la primer fila como encabezado. Pero el campo user_id me lo toma como numérico, por lo que anulo ese paso para dejarlo como texto.

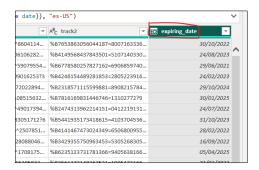


El resto de los campos los dejo como texto, excepto el campo "expiring_date" que lo cambio a formato fecha, pero figura como MES/DIA/AÑO, formato norteamericano. Para ello, click derecho sobre columna de "expiring_date" y voy a opción de **Usar configuración regional**.

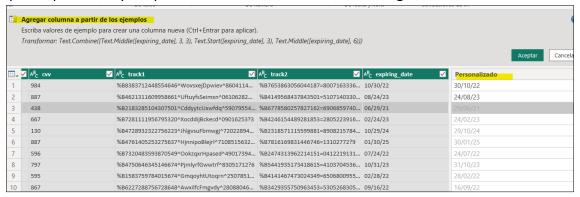




Y luego ya queda la columna con el formato de DIA/MES/AÑO.

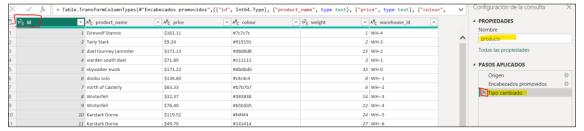


Otra opción podría haber sido, "Agregar columna a partir de ejemplo", e ir tipeando primero el día, luego el mes y luego el año, hasta que luego de unas líneas Power Query me reconocería el formato que le quiero dar y lo aplicaría automáticamente a las filas siguientes.

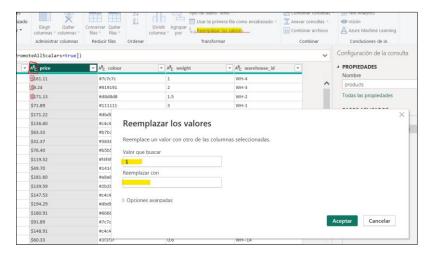


Luego continuo con la tabla Products.

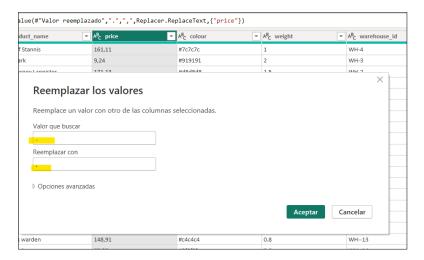
Me reconoce el encabezado. Pero anulo el cambio que PowerBI sugiere con el campo ID, lo dejo como texto en lugar de número.



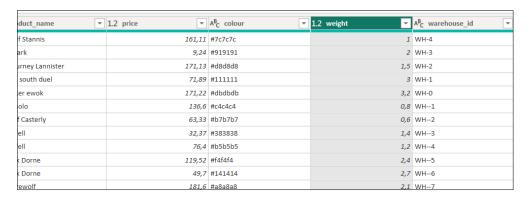
Respecto al campo precio me aparece como texto y con el simbolo \$. Para ello, primero paso a la opcion de reemplazar valores y el signo \$ reemplazarlo por valor en blanco.



Seguido de eso, conteniendo la columna precios cifras menores a miles, paso a cambiar el punto por la coma, para que finalmente la columna me quede en formato número decimal.



La columna referida al peso también aplico el mismo cambio, y reemplazo el punto por la coma, para poder dejar la columna Weight con valor decimal.

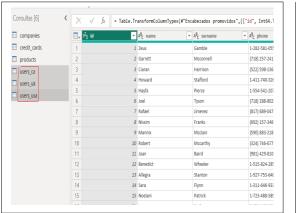


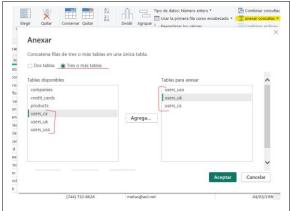
Finalmente ha quedado así. Y por último, en área donde quedan los Pasos Aplicados, se pueden modificar los nombres de los diferentes pasos que fuimos haciendo para luego al momento de revisar, poder encontrarlos mejor.

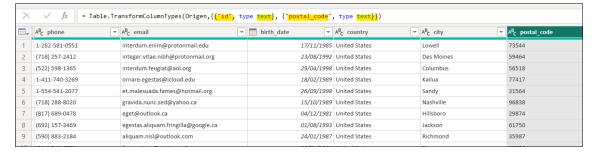


A continuación respecto a las tablas de users (UK, CA, USA), con datos de usuarios de UK, Canadá y de Estados Unidos, como todas las tablas tienen la misma estructura:

- primero cargar las 3 tablas
- luego unirlas en una tabla de users gral
- luego paso a realizar las transformaciones en esa tabla general de users
- luego el id que me aparece como numérico para dejarlo como texto,
- y postal_code, lo cambio también de numérico a texto.







Y ahora con la tabla de hechos, tabla transactions:

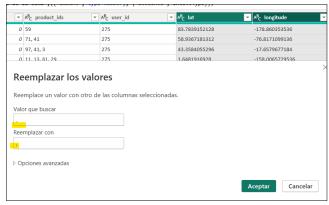
La columna de valor amount, me aparece como texto, y tiene que ser número decimal.

Primero voy a reemplazar valores para cambiar el punto por la coma y luego paso a darle tipo de dato número decimal

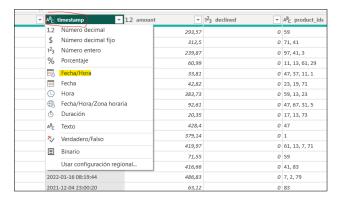


La columna declined, la cambio a número entero.

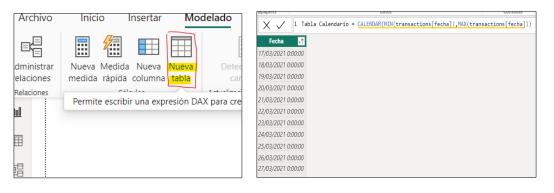
La columna latitud y longitud, la cambio de texto a decimal, previo a ello reemplazo el punto por la coma.



La columna Timestamp, la paso a convertir a formato de fecha y hora.



Pero para futuro cálculo que pueda necesitar relacionado con fechas, he optado por genera una Tabla Calendario. Para ello, ya en Power BI voy a opción Modelado/Nueva Tabla



A esa misma tabla le agrego algunas columnas como ser (Año,Mes,Trimestre, nombre mes y nombre dia):

Año = YEAR('Tabla Calendario'[Fecha])

Nro Mes = MONTH('Tabla Calendario'[Fecha])

Nro Trimestre = QUARTER('Tabla Calendario'[Fecha])

Mes nombre = FORMAT('Tabla Calendario'[Fecha],"MMMM")

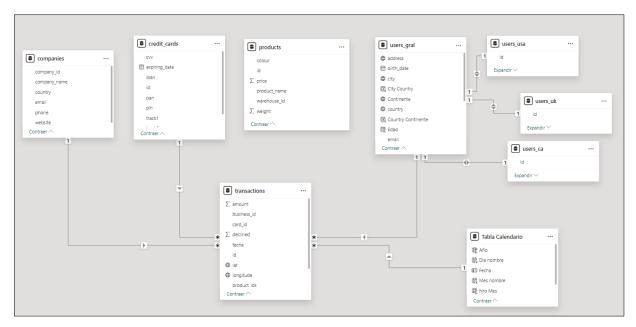
Dia nombre = FORMAT('Tabla Calendario'[Fecha],"DDDD")



Y también dejo establecida la Tabla Calendario como tabla fecha



Después de establecer las relaciones entre las diferentes tablas, el modelo de datos resultante es el siguiente:



Tu empresa está interesada en evaluar la suma total del monto de las transacciones realizadas a lo largo de los años. Para lograr esto, se ha solicitado la creación de un indicador clave de rendimiento (KPI). El KPI debe proporcionar una visualización clara del objetivo empresarial de alcanzar una suma total de 25.000 € por cada año.

Al referirse a transacciones, he considerado a todas ellas, tanto declines como no declined.

Para este caso he armado el siguiente gráfico, y por medio de DAX, arme una fórmula que me mostrara:

 según el año seleccionado, la gráfica correspondiente y también para ir practicando, un DAX referido a los Titulos para que me indicara "Total Amount por Año", o bien "Total Amount 2021 o 2022" según cual estuviese seleccionado.

```
1 Titulo Filtro =
2 var FiltroAnio =SELECTEDVALUE('Tabla Calendario'[Año],"por Año")
3 | RETURN
4 | "Total Amount " & FiltroAnio
```

 Para la tarjeta KPI que marca el cumplimiento o no del Objetivo Anual, además de la tarjeta agregue una medida de DAX para que en caso de seleccionar un año (si un año está siendo filtrado), me ponga el total de amount respecto a ese año. Y si no hay ningún año filtrado, me lo ponga en blanco (Blank())

Siguiendo con la Tarjeta KPI, utilice una medida para ya dejar el objetivo anual predefinido.

```
de la sumatoria de Amount según año seleccionado.
```

Lo mismo para el mismo grafico de barras, no solo el cambio en la tarjeta KPI sino también el título mismo del gráfico barra para que me indicara si está cumplido o no el objetivo de ventas anuales.







Para el grafico de barras, y poder indicar en el mismo titulo si se está o no cumpliendo con el objetivo hice la siguiente medida DAX.



Entonces, con esa medida Titulo Ingresos, si un año está seleccionado:

- me pone un texto ya predefinido ,
- y lo concateno con la medida que ya tenia creada en el paso anterior que me suma el total de los ingresos del año seleccionado,
- y a eso le agrega el ícono correspondiente (tilde si está dentro del objetivo y cruz en caso de no cumplirlo).

Conclusiones: La empresa como puede verse en 2021 ha cumplido con el objetivo, no así en lo que va del año 2022, porque aún han transcurrido pocos meses, pero por los datos que se tienen ya se puede ver que tiene en el 2022 un menor ritmo que en el 2021. Esto es, 2021 ha tenido un total de transacciones por € 125.875, esto para un total de 289 días transcurridos. Y en 2022, que de momento han transcurrido 75 días, lleva un total de \$24.829, esto al llevarlo a un unidad de medida diaria ,da como resultado una disminución del 24% respecto al 2021.

Desde marketing te solicitan crear una nueva medida DAX que calcule el promedio de la suma de las transacciones realizadas durante el año 2021. Visualiza este promedio en un medidor que refleje las ventas realizadas, recuerda que la empresa tiene un objetivo de 250.

Al referirse a transacciones, he considerado a todas ellas, tanto declines como no declined.

En este ejercicio si bien hay diferentes alternativas para hacerlo, dentro de lo que es la elección de tipo de gráfico medidor, he optado por utilizar una medida, para ya dejar predefinido los promedios.

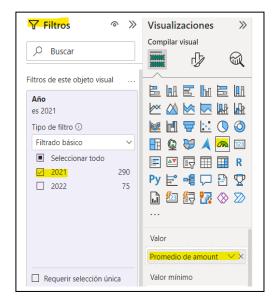
```
1 Promedio Ventas_2021 = CALCULATE(AVERAGE(transactions[amount]), 'Tabla Calendario'[Año] = 2021)
2
```



Conclusiones: En año 2021, el promedio de la sumatoria de las transacciones totalizan € 262,79, por lo que la compañía ha alcanzado el objetivo propuesto de € 250.

Otra alternativa que podría haber utilizado, es:

Una vez seleccionada el gráfico, trasladar el campo Amount al sitio correspondiente, clickear y seleccionar "Promedio",



Y luego ir sector a Filtros y elegir "2021".

Realiza el mismo procedimiento que realizaste en el ejercicio 3 para el año 2022.

1 Promedio Ventas_2022 = CALCULATE(AVERAGE(transactions[amount]), 'Tabla Calendario'[Año] = 2022)



Conclusiones: En año 2022, el promedio de la sumatoria de las transacciones totalizan € 229,90 por lo que de momento la compañía no ha alcanzado los € 250 promedio.

EJERCICIO 5

El objetivo de este ejercicio es crear un KPI que visualice la cantidad de empresas por país que participan en las transacciones. La meta empresarial es garantizar que haya al menos 3 empresas participantes por país. Para lograr esto, será necesario utilizar DAX para calcular y representar esta información de manera clara y concisa.

Para este ejercicio, he utilizado la siguiente medida de DAX:

1 Recuento Empresas = DISTINCTCOUNT(transactions[business_id])

Y utilizo un DistinctCount, porque si utilizara un Count, me terminaría contando todas las filas de transactions, lo que resultaría en un conteo de los bussines_id totales, incluyendo los que se repiten. Y lo que yo

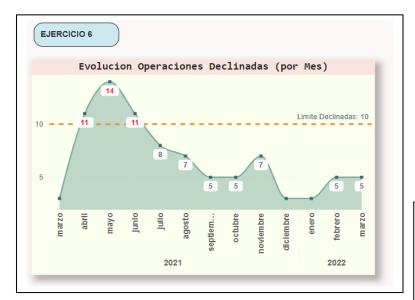
necesito es contarlos una sola vez, sin que se me repitan, y luego contándolo solo una vez, ya determinar cuantas hay por país.

Conclusiones: Los países que tienen menos 3 compañías participando, son China (2 compañías) y España (1 compañía).

Solo como comentario adicional, luego sería interesante ver a modo de ejemplo <u>cuanto entrega</u> <u>cada país en relación a las compañías</u> que tiene, es decir, ejemplo...Holanda tiene el doble de compañías que Canadá, y sin embargo Canadá genera un Amount mucho mayor con la mitad de compañías que tiene Holanda.

EJERCICIO 6

Crea un nuevo KPI que permita visualizar la cantidad de transacciones declinadas a lo largo del tiempo. La empresa estableció un objetivo de tener menos de 10 transacciones declinadas por mes.



Para el cálculo de las operaciones declinadas he realizado una medida den DAX. La siguiente:

1 Recuento Operaciones Decl = CALCULATE(COUNTROWS(transactions),transactions[declined] = 1)

COUNTROWS, para ir contando cada fila de la tabla transactions, y

CALCULATE, para poder agregar la posibilidad de hacer el filtro por operaciones declinadas.

Observ. También podría hacerlo hacerlo basándome en las opciones de Filtros y Visualizaciones, pero prefiero ya dejarlo establecido como medida.

Color - Serie

Estilo de formato

Reglas

¿En qué campo debemos basar esto?

Recuento Operaciones Decl

Reglas

11 Inversión del orden de k

Si el valor » = V 10 Número V y <= V Máx. Número v enfonces

En este caso he optado por el gráfico de área. Y trazar la opción de una **línea constante** que marque el limite de las 10 transacciones mensuales.

Y le he agregado un **formato condicional** para que me pueda marcar los meses que se excede de las 10 transacciones mensuales.





Conclusiones: lo que se puede observar que la compañía comienza el año 2021 con muchas operaciones declinadas, pero luego las va reduciendo significativamente. Tiene 3 meses de año donde no cumple con el objetivo de operaciones declinadas.

EJERCICIO 7

Crea un gráfico de columnas agrupadas que refleje la suma de las ventas por mes. El objetivo de la empresa es tener al menos 10.000 transacciones por mes.



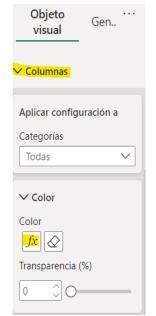


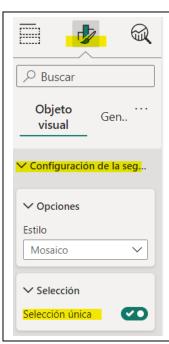
Conclusiones: los meses que no se cumple con el objetivo de 10.000 transacciones mensuales, son:

- Marzo y Noviembre en año 2021.
- Y Enero y Marzo de año 2022.

Al igual que en el anterior, he optado por aplicar una línea constante, mas allá de ser repetitivo con el estilo, consideraba por clara elegir esta opción.

He optado por poner un segmentador, en modo mosaico y configurado como selección (que siempre haya alguno de los dos años seleccionados)



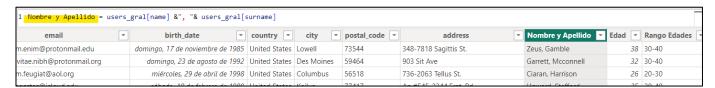


En este ejercicio, se quiere profundizar en las transacciones realizadas por cada usuario y presentar la información de manera clara y comprensible. En una tabla, presenta la siguiente información:

- Nombre y apellido de los usuarios (será necesario crear una nueva columna que combine esta información).
- Edad de los usuarios.
- Promedio de las transacciones en euros.
- Promedio de las transacciones en dólares (conversión: 1 euro equivale a 1,08 dólares).
- Se deben hacer los cambios necesarios para identificar a los usuarios que tuvieron un promedio de 300 o más euros y 320 o más dólares en sus transacciones.

En este ejercicio, para el primer punto de **combinar Nombre y Apellido**, he realizado lo siguiente:

Dese la tabla he realizado una concatenación para unir ambos campos, agregando una coma (",") . Lo mismo podría haber hecho directamente desde Power Query y ya dejar armada una columna con su Nombre y Apellidos juntos (según lo leído, esto ultimo para base de datos más extensas puede ser mas eficiente dejarlo todo previamente hecho por Power Query).



Para la **edad** de los usuarios, he realizado lo siguiente:

1 Edad = int(YEARFRAC(users_gral[birth_date], TODAY()))

He utilizado esta formula porque al utilizar la formula DATEDIFF(users_gral[birth_date],

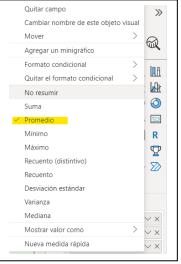
TODAY(), YEAR), para un resultado ejemplo de 38,85, me da 39, aun no habiendo cumplido esa persona

los 39 años.

Para el promedio de las transacciones en euros lo he realizado directamente desde aquí:

y para el promedio de transacciones en dólares, he realizado la siguiente formula en DAX:

1 Promedio Amount Dolares = AVERAGE(transactions[amount])*1.08



Luego de aplicar el formato condicional, parte del resultado es el siguiente:

Nombre y Apellido	Edad	Α	omedio mount Euros	Aı	omedio mount olares
Amelia, Valenzuela	38	P	€ 321,39	P	347,10
Keegan, Watson	28	Po	€ 320,38	Po	346,01
Chase, Ellis	23	Po	€ 320,29	Po	345,91
Kimberley, Avila	27	Po	€ 317,41	Po	342,80
Warren, Christian	31	Po	€ 317,04	Po	342,40
Iona, Soto	26	Po	€ 309,45	Po	334,21
Keane, Mckinney	31	Po	€ 308,12	Po	332,77
Dawn, Murray	34	Po	€ 306,94	Po	331,50
Lucas, Dawson	40	Po	€ 304,43	Po	328,78
Sasha, Emerson	43	Po	€ 301,25	Po	325,35
Sheila, Dickerson	26		€ 298,62	Po	322,51
Olga, Case	33		€ 298,08	Po	321,92
Gisela, Johnston	31		€ 295,55		319,19
Lynn Diddle	20		£ 201 01		017 10

Conclusiones: de este ejercicio puntual no tengo mucho que concluir mas allá de que están resaltados aquellos que superan los 300 euros y los 320 dolares. Estaría bien en otro ejercicio posterior analizar estos importes en conjunto con otro dato, ejemplo en rango de edades.

EJERCICIO 9

Redacta un párrafo breve, de máximo 50 palabras, explicando el significado de las cifras presentadas en las visualizaciones de Power BI. Puedes interpretar los datos en general o centrarte en algún país específico. Acompaña las interpretaciones realizadas con la captura de pantalla de las visualizaciones que analizarás.

Para cumplir con este punto, he realizado una conclusión breve para cada uno de los ejercicios.

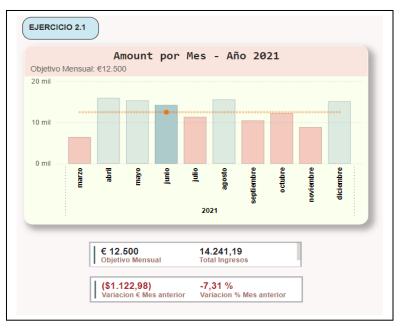
NIVEL 2

EJERCICIO 1

Desde el área de marketing necesitan examinar la tendencia mensual de las transacciones realizadas en el año 2021, específicamente, quieren conocer la variación de las transacciones en función del mes. Recuerda visualizar la meta empresarial de alcanzar al menos 12.500 € en transacciones por mes. En este ejercicio, será necesario que se identifiquen los meses en los que no se alcanzó la meta establecida. De ser necesario, puedes realizar dos visualizaciones.

Al referirse a transacciones, he considerado a todas ellas, tanto declines como no declined.

Para este gráfico, he aplicado lo siguiente: al seleccionar un mes, se puede ver en el gráfico de barras si está por encima o por debajo del objetivo de 12.500 mensuales. Además, he agregado un gráfico de tarjetas para mostrar, al seleccionar una columna, el objetivo y el importe alcanzado en el mes previo. En una segunda tarjeta, se muestra la variación respecto al mes anterior, tanto en importe como en porcentaje, para proporcionar una tendencia a corto plazo. Para la primera tarjeta de datos he aplicado la siguiente medida DAX, si hay una barra seleccionada me sume solo lo correspondiente a ese mes, y sino me lo ponga en blanco.



Y para la segunda tarjeta, una variable que me sume lo correspondiente a la columna amount, pero con la función PREVIOUSMONTH poder sumarme el mes previo al seleccionado. Entonces una vez que selecciono el mes, si encuentra que el mes anterior está en BLANK(), me pondrá en blanco (" "), de lo contario me traerá un variación porcentual (Diferencia del

importe actual y el anterior dividido el importe anterior, para tener la variación porcentual). Y tambien otra medida similar donde solo pongo la diferencia en términos monetarios de mes a mes.

```
1 Variacion € Mes anterior =
2 | var ImporteAnterior = CALCULATE(SUM(transactions[amount]), PREVIOUSMONTH('Tabla Calendario'[Fecha]))
3 RETURN
4 | IF(ImporteAnterior = BLANK(),
5 | "",
6 | ((Total ImporteAnterion))
```

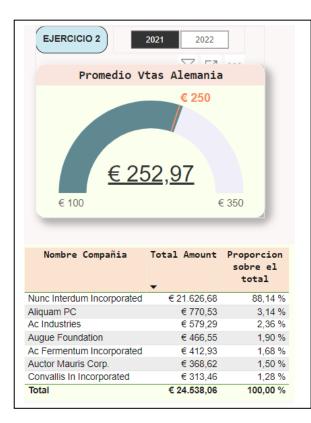
Conclusiones: respecto a lo que se puede concluir de esta visualización, de 10 meses de los que se tienen datos, la mitad de ellos se estuvo por debajo del objetivo, de comportamiento un poco irregular no termina de tomar una tendencia clara, definida, y a juzgar por los últimos meses del 2021, va tomando una tendencia más negativa, excepto Diciembre que se podría deber a operaciones puntuales relacionadas con fechas festivas. Ninguno de ellos logra superar el máximo de Abril.

En tu trabajo, se quiere profundizar en la comprensión de las transacciones realizadas en Alemania. Por lo tanto, te solicitan que desarrolles medidas DAX para crear visualizaciones que destaquen el promedio de ventas en Alemania. Ten presente que la empresa tiene como objetivo alcanzar una cifra de 250 euros anuales. Configura la visualización de manera que el valor mínimo sea 100 y el máximo 350, brindando así una representación más efectiva de la información.

Al pedir más de una visualización he optado por las siguientes dos visualizaciones.

Por un lado mostrar un Medidor, en el cual indico el promedio de las operaciones de Alemania, con los limites especificados de promedio de venta anuales objetivo 250 euros, máximo 350 y mínimo 100. Y el segmentador para seleccionar el año.

Y por otro lado una tabla donde se pueda ver el importe correspondiente a cada compañía y su proporción en relación al total. Es decir en este caso, para el año seleccionado, el total por compañía alemana para ese año, y su representación porcentual en relación al total.



Respecto al Medidor, si bien podría hacerlo de otra forma, para realizarlo por DAX, lo hice así:

```
1 Promedio Vtas Alemania = CALCULATE(
2 AVERAGE(transactions[amount]),
3 FILTER(companies, companies[country] = "Germany"))
```

La medida anterior, utilizo CALCULATE me da la posibilidad de sacar el promedio pero "ajustarlo" a las compañías del país que deseo ver.

Y para la tabla he utilizado la siguiente medida DAX:

```
1 Proporcion sobre el total = DIVIDE(SUM(transactions[amount]),
2 CALCULATE(sum(transactions[amount]),ALL(companies[company_name]))
```

Por un lado en la tabla como ya tengo los totales por compañía, lo que yo quiero representar es otra columna con la proporción sobre el total, entonces la primera parte la formula DIVIDE, me pone por un lado en el numerador el total sumado de cada compañía que me

aparece ya en la tabla, y luego para poner el denominador el total de todas ellas, uso el ALL para que prescinda de los filtros establecidos y directamente me ponga la sumatoria de todas las compañías de la tabla.

Conclusiones: respecto al año 2021, se cumple con el objetivo de ventas anuales superiores a 250 en Alemania. No así en el año 2022, que si bien se está por encima del mínimo establecido en 100, aún no se ha llegado al objetivo de 250, de momento llevan 203,71 euros en promedio.

Y otro punto, es que depende prácticamente de la compañía Nunc Interdum Incorporate, ya que en ella se concentra el 88% de las operaciones del 2021 y el 93% en 2022.

EJERCICIO 3

Escribe un breve párrafo, máximo de 25 palabras, indicando en qué mes no se cumplió con el objetivo propuesto en el ejercicio 1.

Conclusiones: de las transacciones realizadas en el año 2021, no se llegó a la meta de €12.500, los meses Marzo, Julio, Septiembre, Octubre, Noviembre. Como comentario adicional fue el último semestre que se estuvo más lejos de cumplir con las expectativas, de 6 meses, en 4 se estuvo por debajo de la meta,

NIVEL 3

EJERCICIO 1

La sección de marketing quiere profundizar en las transacciones realizadas por los usuarios. En consecuencia, se te solicita la elaboración de varias visualizaciones que incluyan:

Las medidas estadísticas clave de las variables que consideres relevantes para comprender las transacciones realizadas por los usuarios

Cantidad de productos comprados por cada usuario.



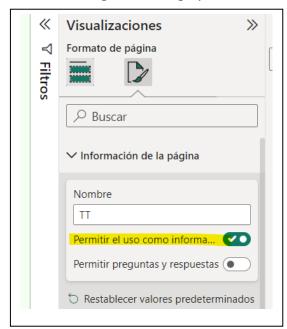
Como se trata de productos comprados, en este caso he aplicado el filtro para la columna "Declined" (solo tomar valor cero)



He aprovechado en este ejercicio a aplicar esta posibilidad de visualización extra, cuando paso el cursor por encima de alguno de los campos que estoy informando,

como para tener una información extra. Entonces de forma tal que mientras voy repasando quienes son los que me han comprado mayor cantidad de productos, la idea es poder ver rápidamente cual fue el promedio de venta para ese cliente tanto en 2021 y 2022, y variación % anual. Entonces ya rápidamente cuando paso al 1ero de ellos Hedwig Gilbert, puedo ver que si bien fue el usuario que más compras hizo, tiene ya una variación interanual en promedio de 41%, es decir en principio una tendencia a una caída de nuestro principal usuario comprador.

Para esa info extra, he creado una nueva página, y en Visualizaciones, Información de página he clickeado lo siguiente, luego ya una vez ahí, he creado 3 tarjetas a modo de resumen, que serán las 3





tarjetas que luego se verán en la página que yo destine para cuando se pase el cursor por encima.

Para la tarjeta que

me marca Variación % Anual he realizado la siguiente



medida:

Y una vez creado ese "mini-informe", voy al mi visualización principal, en este caso donde tengo las cantidades

compradas por cada usuario y ya en ese gráfico voy a Visualizaciones, General, Información sobre Herramientas, y selecciono la pagina donde tenia el informe abreviado con las tres tarjetas.

Promedio de compras realizadas por usuario, visualiza qué usuarios tienen un promedio de compras superior a 150 y cuáles no.

En este gráfico también interpreto que se refiere a operaciones "no declinadas":

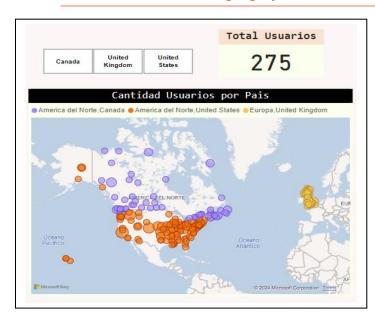




Promedio Compras en Euros por Usuario				
Nombre y Apellido	Promedio €			
Roth, Cook	€ 156,23			
Porter, Francis	€ 154,92			
Tana, Stout	€ 152,82			
Oprah, Nicholson	€ 149,89			
Blake, Strickland	€ 149,06			
Nora, Reeves	€ 148,97			
Medge, Nieves	€ 147,46			
Heather, Burks	€ 144,84			
Iola, Powers	€ 140,45			
Dominique, Tillman	€ 136,28			
Sarah, Beck	€ 135,93			
Phyllis, Holt	€ 133,39			
Reed, Rutledge	€ 132,80			
Cleo, George	€ 128,98			
Dean, Donovan	€ 125,38			
Tanner, Valenzuela	€ 123,09			
Deirdre, Todd	€ 117,64			
Kenneth, Morrison	€ 114,58			
Lucas, Stevenson	€ 109,80			
Risa, Frost	€ 109,78			
Ulla, Ramirez	€ 108,51			

Muestra el precio del producto más caro comprado por cada usuario.

Visualiza la distribución geográfica de los usuarios.



Para este ejercicio he utilizado la visualización de mapas que ofrece Power BI para poder distintos tipos de datos en modo mapa, y sacar conclusiones de acuerdo a su ubicación geográfica, en este caso según lo solicitado es un recuento de cantidad de usuarios, separados por colores según si son de Canadá, Estados Unidos o Reino Unido. A su vez utilice una segmentación para dirigirse de forma más directa para su selección. Y una tarjeta para que me muestre la cantidad total o bien el recuento según el país seleccionado.

Conclusiones: las conclusiones respecto a la distribución geográfica es que la mayor cantidad de usuarios se encuentran en América del Norte, son 150 en Estados Unidos, y 75 en Canadá. Y luego 50 en Europa, todos ellos en Reino Unido.

Entendí que el ejercicio pedía también otras medidas que pudieran considerar relevantes, hice las siguientes:

• Armar un indicador, que muestre la relación: importe en relación a la cantidad de compañías que hay por país, ejemplo Suecia tiene 11 compañías y tal vez su importe total es bajo...y tal vez hay otro país que con menos compañías hace mucho más importe.

Pais Recuento Company		Suma Amount	Ratio Amount por Cia
Germany	8	€ 28.815,98	3.602,00
Canada	5	€ 16.448,52	3.289,70
United Kingdom	9	€ 27.073,17	3.008,13
Ireland	6	€ 17.193,12	2.865,52
Norway	7	€ 17.286,71	2.469,53
Sweden	11	€ 20.588,59	1.871,69
United States	9	€ 5.256,05	584,01
Australia	6	€ 2.784,63	464,11
Netherlands	10	€ 4.554,32	455,43
New Zealand	6	€ 2.445,05	407,51
Italy	9	€ 3.427,03	380,78
Belgium	8	€ 2.965,92	370,74
France	3	€ 1.075,19	358,40

 Armar un ratio que muestra una relación operaciones declinadas por mes, pero en relación a la totalidad de operaciones que realiza. Por ejemplo, Marzo 2022 tiene en relación a otros meses pocas operaciones declinadas, pero en realidad representan aprox un 21% de operaciones declinadas sobre la totalidad que se hicieron en ese mes.

Proporcion Operaciones Declinadas por Mes							
Año	Mes nombre	Recuento Operaciones Decl	Total Operacio nes	Proporcion Operac Declin Total			
2021	marzo	3	23	13,04 %			
2021	abril	11	65	16,92 %			
2021	mayo	14	56	25,00 %			
2021	junio	11	49	22,45 %			
2021	julio	8	51	15,69 %			
2021	agosto	7	57	12,28 %			
2021	septiembre	5	39	12,82 %			
2021	octubre	5	46	10,87 %			
2021	noviembre	7	37	18,92 %			
2021	diciembre	3	56	5,36 %			
2022	enero	3	40	7,50 %			
2022	febrero	5	44	11,36 %			
2022	marzo	5	24	20,83 %			
Total		87	587	14,82 %			