

juan ventas



Título profesional
Gerente de ventas

Años
25 to 34 years

el mas alto nivel de educación
Master's degree (e.g. MA, MS,

Redes sociales



Industria
Sales

Tamaño de la organización
1-10 employees

Método preferido de comunicación

- Phone
- Email
- Text Messaging
- Face-To-face

Herramientas que necesitan para hacer su trabajo

- Employee Scheduling Software

Su trabajo se mide por

Clientes potenciales generados

Responsabilidades laborales

Gestión de personal de ventas

Metas u Objetivos

Generar el mayor numero de ventas para la empresa

Informes a

CEO

mayores desafíos

- Navigating Client Relationships & Communications
- Employee Morale
- Communication
- Project Management & Disorganization
- Problem Solving & Decision Making
- Collaboration & Creativity
- Professional Development

Obtienen información por

Manejo de redes sociales