客户投诉处理 Objection Handling

美国礼来大药厂

什么样情况下你会提出投诉?

你今天买了一台计算机.....

你希望透过投诉,可以.....

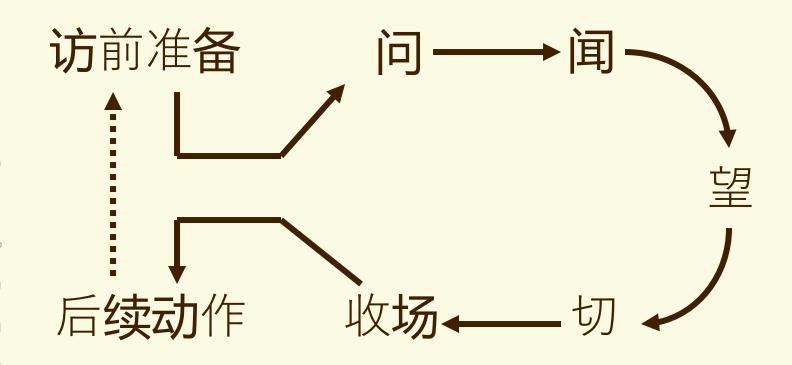
成功的客户投诉处理

- □ 帮忙找出**问题**的真象与症**结**,并**协** 助解决**问题**。
- □澄清问题的方向,消除客户疑问。
- □宣泄客户情绪,详实回报公司。

处理的层次

- □安抚情绪
- □澄清问题
- □解决问题

处理程序



访前准备

访前准备

- □ 收集、**检阅**客**户资**料与投**诉**内容。
- □构思问题可能原因及应探诣方向。
- □准备可能运用之数据或工具。
- □寻求必要支持。

访前准备

- □ 客户基本数据
 - **单**位背景、**饲**养**规**模、**历**史、水平
 - 使用**饲**料品牌、种类、有无混用、以前曾否**发**生**问题**
- □ 使用同批产品之其它客户有无类似状况?
- 使用同批饲料之其它客户有无类似状况?
- □加强相关信息与知识
- □ **寻**求支持共同拜**访**
 - **兽**医师、畜牧师及销售代表
- 解剖刀、资料、采样工具、药品、纪录本
- □ 安排**时间**,及**时处**理

了解问题发生之过程及状况

问

- □ 何**时间**始?逐**渐发**生或突然**发**生?
- □ 平均发生或只在某一部份发生?
- □ 发生率、死亡率、恢复率。
- □ 饮水采食状况。
- □ 其它特殊症状
- 处理过程及效果
- □ 核对饲养纪录
- 死亡率变化、饲料量、饮水量、防疫程序、用药纪录。
- □ 仔猪来源与**质**量
- □ 哺乳保育期状况(疾病、**设备**、通风及饲养密度)
- □ **饲**养期**间**无突**发**状况或疾病?
- 其它批猪只有无发生过类似状况?

问的态度

- □ 关心客户
- □ 帮忙了解**问题经过**并找出可能原因
- □ <u>绝非来推诿责任</u>

不要

- □ 预设立场
- □ 遽下结论
- □ <u>只由行政主管口中了解</u> 尽量多从**兽**医及**饲**养人**员**等探**询**

问的原则

先探**讨问题**之方向再**细**分可能原因

疾病饲料管理猪苗

问的例句

- □ 何**时**开始**发**生问题?
- □ 全场发生或几栋猪舍发生?
- □ 从那一**栋**开始**?过**多久后第二**栋**开始**发**生**?**
- □ **发**生之**过**程、症状、**发**生率、潜伏期、死亡率 如何?
- □ 如何处理?处理结果如何?
- □ 同批猪较早前是否一切正常?
- □ 前几批猪曾否**发**生同**样问题**?

查对饲养纪录

- □ 各周龄体重、摄食量是否符合?
- □ 各周龄死亡率是否异常?
- □ 投药计划及经过
- □疫苗计划是否完全?与病程是否有关?

聆听的层次

- □听而不闻
- □虚应故事
- □选择性的听
- □专注的听
- □ 设身处地的听(了解而非反应)

直

现场察看之一

闻

- □ 氨气浓度
- □咳嗽
- □ 打喷嚏

望

现场察看之二

观察什么?

- □猪群
 - -症状
 - -活力
 - -发生率
 - -整齐度

- □猪舍
 - -饲料桶
 - -饮水球
 - 垫料
 - 一风度
 - -温度
 - -密度

切

解剖检查

解剖检查

- □选择对象
 - 死猪
 - 典型症状, 具代表性之猪只
- □避免根据单一病变遽下判断
- □ 虚心、仔**细**,找出所有病**变**

问题成因往往不止一种,且常常 互相关联,根据所搜集之线索, 找出猪群**发**生问题之过程与原因, 并据以**拟**定**处**理措施。

收场

总结报告及建议

总结报告及建议

- □问题之原因
- □具体建议措施
- □畜主之后续动作
- □其它所见可改善之处
 - 每次2-3点改善
 - 不要作不切实际之建议

建议措施

- □ 提出治**疗计**划
- □配合管理之措施
- □未来防治计划

后续动作

后续动作

- □ 纪录, 回报处理过程及结果
- □样品化验
- □ 未当**场**作**结论**或建**议**者,再回去**补**充。
- □ 关心客户,追踪结果。