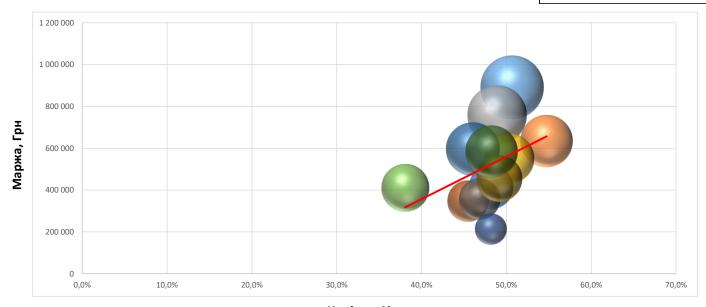
D			E		
По осі X План продажів, Грн	% Виконання плану в Грн	🔾 Зарплата.Оклад, Грн	Г По осі Ү	% Виконання плану в Грн	Зарплата.Оклад, Грн
Відвантажено, Шт.	Знижка клієнтам, %	🔾 Зарплата.Бонус за оборот, Грн	Відвантажено, Шт	Знижка клієнтам, %	Зарплата.Бонус за оборот, Грн
Відвантажено, Грн	Націнка, %	🔾 Зарплата.Бонус за низьку Деб., Грн	Відвантажено, Грн	○ Націнка, %	🔾 Зарплата.Бонус за низьку Деб, Грн
🔘 Відвантажено у цінах Закупки, Грн	О Маржа, Грн	🔾 Зарплата.Заг. Бонус, Грн	🔘 Відвантажено у цінах Закупки, Грн	Маржа, Грн	🦳 Зарплата.Заг. бонус, Грн
🔘 Відвантажено в цінах Прайс-листа, Грн	Деб.Заборгованість, Дні	Зарплата Всього, Грн	🔘 Відвантажено в цінах Прайс-листа, Грн	 Деб.Заборгованість, Дні 	🔾 Зарплата Всього, Грн
			Розмір Пузи <mark>рків</mark> План Продажів, Грн	% Виконання плану в Грн	() Зарплата. Оклад, Грн
			○ Відвантажено, Шт	3нижка клієнтам, %	Зарплата. Бонус за оборот, Грн
			Відвантажено, Грн	О Націнка, %	Зарплата. Бонус за низьку Деб, Грн
		2212 21	Відвантажено у цінах Закупки, Грн	О Маржа, Грн	○ Зарплата.Заг. Бонус, Грн
		2016 - Q1	Відвантажено в цінах Прайс-листа, Грн	Деб.Заборгованість, Дні	🔾 Зарплата Всього, Грн

Менеджери



Аналіз змін

Основні показники

Націнка, %

Відвантажено, Грн

Кореляція показників