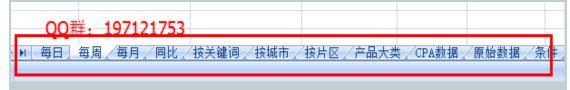
#### 吐血分享: SEM 数据分析-数据透视分析终极版

如何利用 EXCEL 透视表分析竞价推广后台中的数据,今天吐血分享,全面的介绍一下百度推广中的数据透视分析,话不多说,直接看图吧。



<图1>

图 1 中有很多不同的"sheet",分别有"每日"的透视数据,"每周"的透视数据,"每月"的透视数据,"同比"的透视数据等等,几乎包含了我们日常中经常要进行分析的数据,接下来一一上图做详细介绍。

# 1、"每日"数据透视分析

账户 片区	(全部) ▼					
产品大类	(全部)					
	值					
行标签		点击量	消费	点击率	关键词cpc	平均排名
□27周						
2014/7/1	8088	337	3268.24	4.17%	9.70	5.92
2014/7/2	10189	479	3678.84	4.70%	7.68	5.46
2014/7/3	10064	448	3938. 29	4.45%	8.79	5.90
2014/7/4	9034	439	3858. 25	4.86%	8.79	5.86
2014/7/5	8620	402	3494.36	4.66%	8.69	5.18
□ 28周						
2014/7/7	10748	417	3700.56	3.88%	8.87	5.97
2014/7/ <mark>QQ</mark>		<b>1753</b> 13	3901.51	4.41%	9.45	6.17
2014/7/9	11373	459	3944.71	4.04%	8.59	6.26
2014/7/10	10042	400	3905.62	3.98%	9.76	6.30
2014/7/11	10384	399	3927.87	3.84%	9.84	6.28
2014/7/12	7763	383	3460.07	4.93%	9.03	5.37
□ 29周						
2014/7/14	10949	394	3806.44	3.60%	9.66	5. 97
2014/7/15	11219	419	4140.65	3.73%	9.88	6.26
2014/7/16	9443	375	3918.9	3.97%	10.45	6.60
2014/7/17	8041	317	3192.19	3.94%	10.07	6. 61
2014/7/18	8672	342	3607.19	3.94%	10.55	7.04
2014/7/19	5692	272	2629.9	4.78%	9.67	6.23

#### <图 2>

每天的前端数据,展现量,点击量,消耗,点击率,CPC,平均排名等这些数据按照每天的日期排序,分析对比数据,其中我们可以发现,平均排名 1--5号是在 5点几左右,到了 14---19号平均排名已经下降了,基本在 6以后了,其实整体的平均排名并不是很理想,这个跟我们的预算有关,还有我们发现关键词的CPC是在上升趋势,点击率呈下降趋势,点击量稍微有所下降。

这些数据如果不放在一起做对比分析, 而是单独看是很难看出其中哪些数据发生了异常的。所以有了这样一张透视表后就很容易看出来了, 帮忙我们及时的去调整账户。

# 2、"每周"数据透视分析

月	(全部)						3131
片区	(全部)						
产品大类	(全部)	<u> </u>					
城市	(全部)	•					
/- I- 11 E	值			As favor of the		0.00000	T 1540.5
行标签 🔽	水和项		500,000,000	求和项:消费	CTR	cpc	平均排名
⊕27周		45995	2105	18237. 98	4.58%	8.66	5.66
⊕ 28周		59672	2471	22840.34	4.14%	9. 24	6.09
⊕ 29周	QQ群:	1054016752	2119	21295. 27	3. 92%	10.05	6.43
⊕30周	44 at :	19 <sup>54016</sup> 753	1498	21693.75	4.02%	14.48	6. 91
⊞31周		35252	1467	23260.43	4.16%	15.86	6.75
⊕32周		41949	1450	23446. 29	3.46%	16.17	6.02
⊕33周		50829	2118	27446. 51	4.17%	12.96	5. 36
⊞34周		38652	1703	22064.88	4. 41%	12.96	5. 27
⊕35周		34953	1555	21893.86	4. 45%	14.08	5.11
⊕36周		29226	1207	18096.6	4.13%	14.99	5. 39
⊕37周		22259	752	11200.42	3. 38%	14.89	5. 86
总计		450027	18445	231476.33	4.10%	12.55	5. 92

<图3>

每周的数据实质上跟每天的数据对比是一样的,只不过时间周期拉长到一周, 图 3 就是对冲第 27 周到 37 周的数据进行对比。 我们能从图 3 中看到 CPC 是处于波动状态的, 到了 35 周之后趋于平稳, 前面的波动肯定是有在调整账户关键词的出价, 导致 cpc 不稳定, 还可以发现展现量是在下降的趋势。

#### 3、"每月"数据透视分析

San	APPENDICTION M					У.	- 11		J
空品大学	(全部)	2							
†X	(全部)	7							
城市	(全部)	•							
- 4 44-	值 図 求和项:展现量	求和项:点击量	求和项:消费	(DAMAGE)	CPC	平均排名	转化量	2444	
1 14/25	100 不中水、胶坑工	жиж. <u>ш</u> а	21.1H-20. JEI DI	CTR	UPU	TAME	17 16:25	CPA	CVR
月	221410	9215	100721.43	1000-000-	10.93	6. 31	658	153.07	7.149
月月	221410 177132	9215 7271		4.16%			-		Control of the Contro
月月月	No. of London Street, London Street, London	9215 7271	100721.43	4.16% 4.10%	10.93	6.31	658	153.07	7.14

<图 4>

图 4 是每月的数据透视分析对比,可以把每个月的数据都拉进来进行对比, 图中没有将所有的月份都拉进来,只是对比了近 3 个月的,另外从图中我们可以 发现,增加了"转化量", CPA, CVR 这几列数据,这个是后端转化相关的数据, 每个月的数据对比,最好是把后端的转化数据一起进行对比分析。

图 4 我们可以明显的看到 CPC 是上升的,需要我们进行调整优化账户,降低 CPC; CVR 是上升的,转化率的上升是我们所希望看到的,那到底是哪些产品,哪些城市,哪些词的转化率上升了呢,图 4 中左上角就有产品大类,片区,城市等可以帅选的选项,我们通过进行帅选就能把 CVR 上升的产品,城市,词给帅选出来,后期我们可以加大关注这些词,不断提高 CVR。

#### 4、"同比"数据透视分析

有时候我们会遇到这样的事情,突然有一天的前端数据变化很大,不知道为什么,那这时我们可以对这一天的数据跟往期的这一天数据进行同比分析,找出原因。

n	D.	V	D	E.	P	U
月	(多项)	-X				
月周	(多项)	7				
星期	3	7				
城市	(全部)	·				
Artis - Miller	A					
行标签 🕨	值 求和项品数:	量 197121753 击量	求和项:消费	点击率	срс	平均排名
2014/7/30	5302	316	4449.68	5.96%	14.08	6.85
2014/8/6	6409	224	3527.88	3.50%	15.75	6.65
2014/8/13	8137	352	4858.16	4.33%	13.80	5.42
总计	19848	892	12835.72	4.49%	14.39	6. 20
		1000 AND INC.	W000010000	HD HISOSON		
涨幅	展现量	点击量	消费	点击率	срс	
2014/7/30	53.47%	11.39%	9.18%	-1.63%	-1.99%	
man at it as	26. 96%	57.14%	37. 71%	0.83%	-12.37%	

<图 5>

图 5 中我们可以发现 8.13 号这天的消耗增加了很多,点击量也增加了不少,是为什么呢?我们可以对 8.13 号数据进行一个同比分析,13 号是周 3,我们把往期的周 3 数据拉出来一起对比,图中对比的是 8.6 号跟 7 月 30 号,同样也是周 3 的数据。

我们对比 13 号 6 号跟 7. 30 号的数据发现 13 号的展现量一下子增加了很多, 比 7. 30 号增加 53. 47%, 比 6 号增加 26. 96%, 导致点击量消耗也跟着在增加。展 现量为什么会突然增加呢?我们再看平均排名,原来<u>平均排名</u> 13 号的排名提升 了, 同时发现 CPC 没有上升, 那是哪些词的排名提升了呢?这些词提升排名后的 转化量怎么样呢?这些问题我们都可以顺藤摸瓜——给找出来, 只要做好这些数 据的透视分析。

### 5、按"关键词"进行数据透视分析

按关键词进行数据透视分析就不展开来具体分析,只上传图片供大家查看。

☆区 <sup>空</sup> 品大类 目	华北区 升降 7月	γ, γ,					
, ]期	2014/7/						
<b>-</b> - - - - - - - - - - - - - - - - - -		E .	点击量	消费	срс	ctr	平均排名
·····································		31	4	75.15	18.79	12.90%	6.81
1 LA 1 M 1/1 LA		31	1	24.96	24.96	3.23%	3.86
		47_	1	22.14	22.14	2.13%	6. 21
P호 경기·	QQ群:	197	121753 <sub>1</sub>	9.54	9.54	12.50%	16.50
一一一一一		1	1	7.61	7.61	100.00%	3.00
<del>-</del>		5	1	7.23	7.23	20.00%	13.20
www.T-PP <mark>P</mark> 台		5	1	2.64	2.64	20.00%	2.40
<del>24.11、</del> 隆机		1	0	0	#DIV/0!	0.00%	17.00
		1	0	0	#DIV/0!	0.00%	11.00
20世价格		2	0	0	#DIV/0!	0.00%	8.00
平台		3	0	0	#DIV/0!	0.00%	6.67
~~~台价格		12	0	0.00	#DIV/0!	0.00%	3.03
∡\开 <b>∦</b> 机		16	0		#DIV/0!	0.00%	24.57
、按"城市"进行		1	· <图 6>	^	#NTTT /AI	A AAW	10.00

按城市进行数据透视分析就不展开来具体分析,只上传图片供大家查看。

▲ 关键词	B (全部) ▼	C	D	E	F	G
片区	(全部) <u>▼</u> (全部) ▼					
日期	2014/7/1					
产品大类	(全部)					
) HH/C/C	( <u>TH</u> F/					
行标签	🔽 求和项:展现量	求和项:点击量	求和项:消费	срс	ctr	平均排名
安徽	278	*	<b>:=</b> 6. 84	1 <mark>4</mark> . 63	5.04%	5.49
北京	449	<u> </u>	:	1 <mark>2</mark> . 09	3.56%	6.84
_福建	177		. 09	<mark>1</mark> . 35	3.39%	5.37
甘肃	67		95	4 95	1.49%	2.84
广东	QQ群:75 <b>1</b> 97121	753	0.2	47	3.43%	6.44
广西	183		. 65	47	5.46%	4.06
贵州	95		<mark>4</mark> 4. 43	14	3.16%	4.87
海南	41	- 1	76	76	2.44%	4.60
河北	416		7.15	<b>B</b> 2	3.85%	6.48
河南	357		7.05	<b>13</b> 8	2.24%	5.95
黑龙江	114		0.47	<b>9</b> )9	4.39%	7.96
湖北	268	1	<b>5.</b> 02	75	4.48%	5.46
湖南	150		<b>5.</b> 3	1 70	6.00%	6.30
吉林	115		<b>0.</b> 95	98	2.61%	5.37
江苏	722		<b>1</b> 4. 71	<b>5</b> . 47	3.19%	7.20
江西	119	T	. 19	0.06	2.52%	4.45
辽宁	150		<mark></mark> . 33	5.06	4.00%	6.82
内蒙古	86		<mark>!!.</mark> 88	5. 72	4.65%	3.99
宁夏	30	1		#NV/0!	0.00%	3.60
主法	1.^	_		<b>♣</b> , T TT /∧1	^ ^^W	0.50

<图7>

## 7、按"片区"进行数据透视分析

按城市进行数据透视分析就不展开来具体分析,只上传图片供大家查看。



<图8>

补充一句:按片区可以进行多种方式进行数据对比,这里不一一具体展开来细说,有兴趣的朋友可以加群进行交流。

#### 8、按"产品大类"进行数据透视分析 按产品大类进行数据透视分析就不展开来具体分析,只上传图片供大家查看。 城市 (全部) • 片区 ¥ (全部) 日期 (全部) 值 ☑ 求和项:展现量 求和项:点击量 求和项:消费 平均排名 行标签 CTR CDC □搬运 65495 4 76 27周 4 13458 5.01% 4.14 <del>-525.</del> 14 31 28周 15696 10 <del>.....</del> 39 4.71% 4.46 37 29周 79 13413 **P.** 67 4.32% 4.54 99 30周 8 . 99 7583 3.80% 5.64 7 31周QQ群: **197124753 P**.9 3.76% 5.56 . 89 32周 6 . 46 7982 .08 3.21% 5.17 ■包装 E 24% 6 62 35207 1 27周 . 68 4977 **P.** 96 6.05% 6.19 4 28周 8255 **.....** 03 5.50% 6.46 . 66 29周 7.26 58 5.56% 6.69 7089 30周 9 93 **94**. 94 4.53% 6.88 5271 31周 5120 4.98% 7.04 49 **.** 88 3 32周 4495 **B**. 2 4.52% 6.46 . 11 <del>. . 3</del>3 ■堆高 110585 '5 27周 59.7 4.52% 95 19355 5.49

<图 9>

2

80

80

69

23911

22363

14457

12769

17730

60.64

6.41

**6**.35

6.49

8.47

4.02%

3.49%

3.32%

3.67%

3.02%

. 90

39

.10

28

. 10

5.93

6.31

7.12

6.94

5.48

说明一下:按产品大类进行数据透视分析,时间可以选择按天,也可以选择按周,上图中选择的是按周来进行分析的。

以上数据透视表的分析就介绍到这里,如有感兴趣的朋友可以加群进行交流互动,SEM 数

据分析交流群:197121753

28周

29周

30周

31周

32周

# 文/SEM-竞价推广

# 版权声明

转载务必标明作者并给出原文链接!

SEM-竞价推广博客: <a href="http://blog.sina.com.cn/u/1827733230">http://blog.sina.com.cn/u/1827733230</a>!

更多精彩 SEM 数据分析的文章,敬请关注!