LIVE 05

18 de Junho às 20h

COMO OTIMIZAR CAMPANHAS DE GOOGLE E FACEBOOK

Roberto Cortez

Levrs

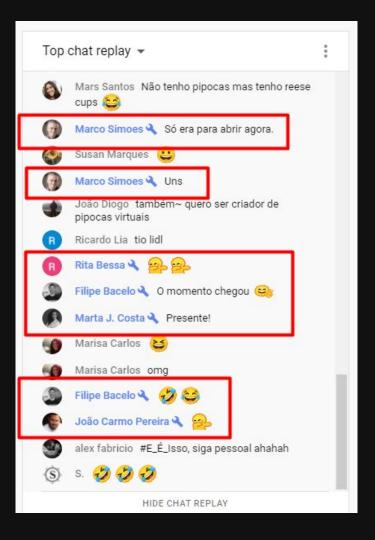
Semana da Uublicidade Online

1^a, 2^a 0U 3^a, 4^a ou 5^a LIVE? COMENTA 1, 2, 3, 4 OU 5 NO CHAT



A MINHA TURMA NO CHAT ALUNOS DO PAD

O QUE ELES COMENTAM, O ROBERTO ASSINA POR BAIXO





NOVOS MEMBROS DO PAD 😍

Amanhã temos Masterclass às 10:00



PRECISAS DE ALGUMA COISA?!

Vai, o chat é o teu palco.

Diz no chat **exatamente qual a tua necessidade ou dor no momento**.

Tens aí centenas de pessoas para te ajudar.

Não dá para colocar links mas coloca o teu @ do instagram para quem te for contactar.

Vale para dúvidas, emprego, parcerias, contratações.



É O ÚLTIMO DIA HOJE. VAMOS FIRMES!





#SPONGEMODE





7

SEGUNDA-FEIRA ÀS 21:00 TEMOS ZOOM DE ESCLARECIMENTO SOBRE O PAD

Será a última oportunidade para esclarecer dúvidas antes do fecho do carrinho às 23:59



TERÇA-FEIRA ÀS 21:00 TEMOS ZOOM DE BATISMO DOS NOVOS ALUNOS DO PAD



ACHAVAS QUE ISTO FICAVA POR AQUI?!

#OVERDELIVERYNO FINAL DA AULA, TENHO UMA SURPRESA PARA TI!





HÁ FOLHA DE PRESENÇAS E CERTIFICADO.

4 em 5 e receberão um certificado até dia 25 de Junho.

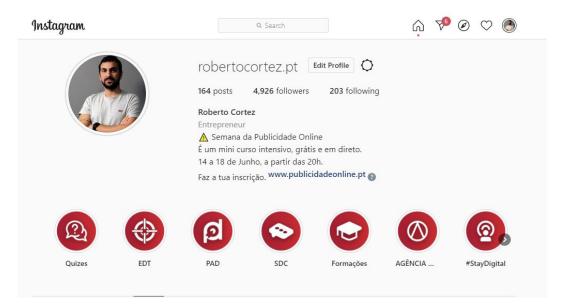


GRUPO DO FACEBOOK ESTÁ BOMBAR! NÃO SABES, PERGUNTA!





HORA DO POST NO LINKEDIN E NOS STORIES.







Em Marketing Digital, não existem receitas nem fórmulas mágicas. Existe sim criar hipóteses e validar hipóteses.

Vou ter que dizer isto. Todo o santo dia.

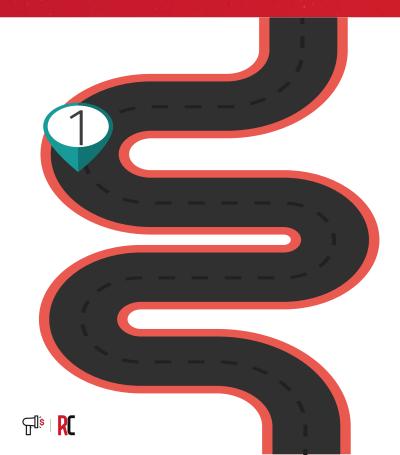


OTIMIZAR CAMPANHAS PASSA POR IDENTIFICAR GARGALOS E OPORTUNIDADES

Corta aqui, escala acolá.



O CAMINHO DA CONVERSÃO



Anúncio

- → CTRs
- → CPMs
- → CPCs
- → Índice de Qualidade / Relev.

Cruzar com:

- Placement
- → Device
- → Target (geo/demo)
- Target (interesses/ keyword)
- → Sazonalidade

O CAMINHO DA CONVERSÃO



Site

- Bounce Rate
- → Taxa de conversão

Funil do site e-commerce:

- → Product view
- → Add to cart
- → initiate Checkout
- → Purchase
- → LTV

Funil de geração de leads:

- → Otimizar CPL
- Lead to client

VAMOS ANALISAR AS CAMPANHAS SPO, PAD E ADSUMMIT



COMO OTIMIZAR CAMPANHAS DE GOOGLE E FACEBOOK ADS



ACHAVAS QUE ISTO FICAVA POR AQUI?!

#OVERDELIVERY
FICA ATENTO AO GRUPO DO FACEBOOK E AO E-MAIL DURANTE O
FIM-DE-SEMANA



FOLHA DE PRESENÇA





OBRIGADO PELA COMPANHIA!

E ISTO NÃO ACABA AQUI. ESPERO-VOS LÁ NO GRUPO DE ALUNOS E NAS <mark>SEXTAS ÍMPARES</mark>.

