LIVE 03

16 de Junho às 20h

# CRIA A TUA PRIMEIRA CAMPANHA DE GOOGLE ADS



# 1º, 2º OU 3º LIVE? COMENTA 1, 2 OU 3 NO CHAT



# A MINHA TURMA NO CHAT **ALUNOS DO PAD**

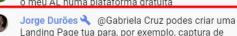
O QUE ELES COMENTAM, O ROBERTO ASSINA POR BAIXO

# Top chat replay ▼

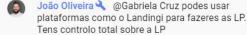








leads João Oliveira (a) @Gabriela Cruz podes usar



Special Clothing @Repara Tech a landing page não tem por objetivo vender, mas sim recolher dados. Para efectuar as vendas posteriormente





- Repara Tech @Special Clothing sim mas encaixa em em venda de servicos
- Repara Tech mas de catalogo de produtos penso que nao
- Diogo Moreira já passou o QR code? Eu não estava em direto.
  - Cláudia Pinheiro há problema se uma landing page para captura de leads for uma página no próprio site WordPres pem links para o resto do site ou header e foote mais do restante site)

HIDE CHAT REPLAY



# PLANO DE BACKUP

INSTAGRAM





# **QUEM ÉS?**

Hora do elevator pitch.

- → Apresenta-te no chat.
- Quem és, de onde és, o que fazes?
- → Porque estás aqui?
- → Promove-te a ti e à tua empresa (não é possível enviar links)
- → Se estás à procura de emprego, esta é a tua oportunidade.
- → Se procuras algum profissional, tens centenas aqui a assistir que te podem ajudar.



## SÃO 5 DIAS DESAFIANTES. MAS JÁ SÓ FALTAM 3. YOU CAN DO IT!





### **#SPONGEMODE**





7

## AS PIPOCAS ESTÃO AÍ DESSE LADO? VAMOS REBENTAR O INSTAGRAM COM PIPOCAS







#### Define o lembrete na live de amanhã. Link na descrição deste vídeo







# Há folha de presenças e certificado.

Todos os dias entre as 21h30 e as 23h irei mostrar um QR code no ecrã onde poderão marcar a vossa presença.

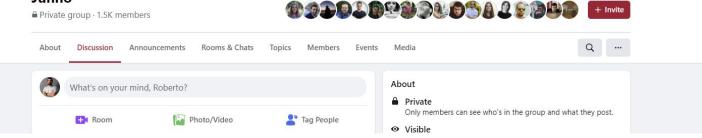
Se o vosso nome e e-mail estiver registado em 4 dos 5 dias, receberão um certificado de presença na próxima semana.



#### GRUPO DO FACEBOOK ESTÁ BOMBAR! É AJUDAR E PESCAR!

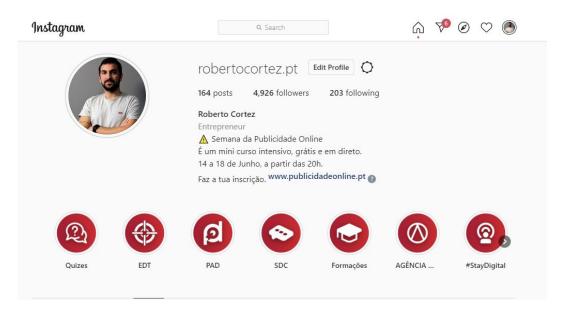


#### Semana da Publicidade Online -14 a 18 de Junho





#### VAMOS APARECER DE NOVO?! SIGA PARA O POST NAS REDES







#### A COMUNIDADE ABRE DEPOIS DO DOCUMENTÁRIO E ATÉ DIA 21



Homepage

Sobre

Curso

Agenda

Testemunhos

### Programa de Aceleração Digital

Cresce mais rápido profissionalmente ou aumenta as vendas do teu negócio online aprendendo mais sobre Estratégia e ferramentas de Marketing Digital como Facebook Ads, Google Ads, Instagram Ads, Google Analytics e Google Tag Manager. Comunidade com mais de 500 membros.

Subscrever por 1 ano







# Em Marketing Digital, não existem receitas nem fórmulas mágicas. Existe sim criar hipóteses e validar hipóteses.

Vou ter que dizer isto. Todo o santo dia.



# CRIA A TUA PRIMEIRA CAMPANHA DE GOOGLE ADS



## **CONCEITOS**

# VAMOS ENTENDER ALGUMAS COISAS ANTES DO MÃO NA MASSA!



#### **GOOGLE ADWORDS = GOOGLE ADS**





### É O QUÊ?

É a ferramenta de publicidade da Google. Simples.

#### Permite fazer anúncios:

- → Rede de Pesquisa
- → Rede de Display
- Google Shopping
- → Youtube



# 80%+ DA RECEITA DA GOOGLE, VEM DAQUI

Na parte prática vão entender porque eu falo isto agora...



# VANTAGENS DO GOOGLE ADS

Porque devo anunciar?





#### **ALGUMAS VANTAGENS DO GOOGLE ADS**

- → Self service (100% personalizável)
- → PPC (pago por click)
- → Respondo à procura que existe no mercado
- → Permite-me mostrar anúncios em contextos certos
- → Permite-me fazer remarketing
- → Tudo é mensurável



#### NÃO CONSEGUEM DISTINGUIR..

60%

5th February 2019

## Varn Original Research: Only 40% of people know which links on Google are paid adverts



Since our first survey in 2016, the amount of people who are unable to identify adverts on Google hasn't really changed. In fact, over the past few years, the percentage of those surveyed who are not aware of the paid adverts on Google has stayed at just under 60%.

What has changed though, is the number of respondents who recognise the adverts but choose not to click on them. In January 2018, 7.7% of respondents were aware of Google adverts and told us that they did click on them, this figure has dropped by 2.2% in our latest survey.



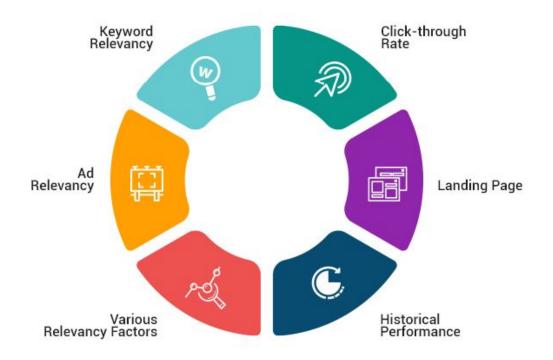
#### **PESQUISA E DISPLAY**





## **QUALITY SCORE É A MÉTRICA!**

#### **Google Quality Score**

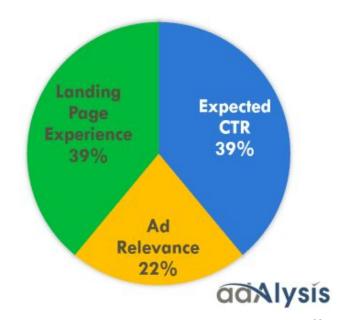




#### **QUALITY SCORE ESTUDADO**



#### **QS PERCENTAGES BY FACTOR**





# QUALITY SCORE DE







# COMO FUNCIONAM OS LEILÕES?



#### OS LEILÕES DA GOOGLE











The best combined CPC Bid x Quality Score gets the best position:











# OS LEILÕES DA GOOGLE

	CPC BID	X QUALITY SCORE =	AD RANK	POSITION
Ad I	2€	****	20	#1
Ad II	4€	**************************************	16	#2
Ad III	6€	**************************************	12	#3
Ad IIII	8€	* \( \alpha \alp	8	#4



#### OS LEILÕES DA GOOGLE





# 92849\* PESQUISAS POR SEGUNDO

\*www.internetlivestats.com



# DEVO COMPRAR A PALAVRA-CHAVE DA MINHA MARCA NO GOOGLE ADS?

Mesmo que esteja em #1 no orgânico e ninguém faz ads.

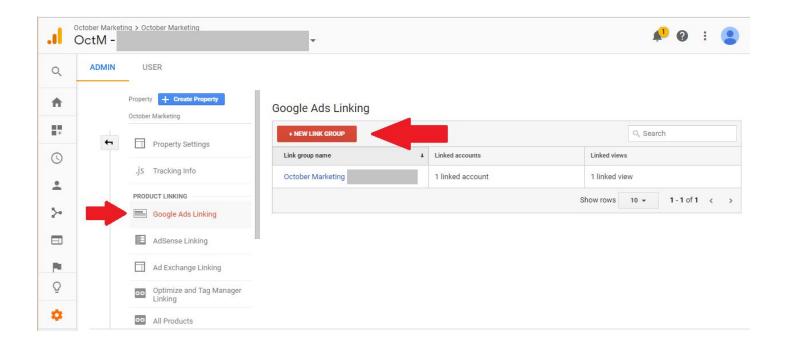




# CHECKLIST RÁPIDA ALGUNS PONTOS CRÍTICOS ANTES DO MÃO NA MASSA



## LIGAÇÃO AO GOOGLE ANALYTICS





### **AUDIÊNCIAS CRIADAS**







### **CONVERSÕES CONFIGURADAS**

#### Dois caminhos:

- → Via Google Analytics;
- → Via tag do Google Ads nativa



#### CHECKUP FINAL NO SITE OU LP

- → Mobile Friendly
- → CTAs
- → Https(certificado SSL)
- → Título proposta de valor
- → Form // add to cart
- → PageSpeed
- → Pontos de Fuga



#### **KEYWORDS NEGATIVAS**

Relacionadas com emprego (vagas, emprego, recrutamento, estágio, salário, cv)

Pesquisas para trabalhos (livro, exemplo, definição, artigo, guia, tutorial, estatistica)

Educação (curso, escola, professor, workshop)

Deals (Barato, grátis, desconto, preço)

Redes sociais (facebook, youtube, página)

Conteúdo adulto (porno, xxx, girl)







# TIRA A MÃO DA PIPOCA, VAMOS MÃO NA MASSA

Se tiveres um segundo ecrã ajuda imenso.



#### **HORA DE ASSINAR A FOLHA**





#### ORÇAMENTOS NO GOOGLE ADS

→ SÃO DIÁRIOS - 10€

Se eu colocar 10€ por dia, quanto gasto em Junho? <del>300€</del>

304€ (em qualquer mês do ano).

Orçamento diário \* 30.4 (número médio de dias que um mês tem no ano)

Se eu colocar 10€ por dia ... <del>10€ por dia =</del> 20€



	É crítico?		Checklist by Roberto Cortez		Estado			
	Sim	Não	Pontos de análise	Feito	A melhorar	Não feito	N/A	How-to's e L
			Checkup de Conta e Definições Transversais					
1	X		Google Analytics configurado					Configurar o Google Analytics
	X		Google Tag Manager configurado					Configurar o Google Tag Manager
	X		Ligação ao Google Analytics					Ligar o Analytics ao GTM
		Х	Ligação ao Google My Business					Configurar o Google My Business
	X		Conversões configuradas					Configurar Conversões no Analytics
		Х	Micro-Conversões configuradas					O que são e Como usar Micro-Conv
		Х	Audiências de remarketing configuradas no Analytics					Configurar Audiências no Analytics
		Х	Audiências em observação em todas as campanhas					Configurar audiências em Observa
	X		Campanhas agrupadas por objetivos e temáticas					Como estruturar a conta de Google
10	X		Target geográfico faz sentido					Sobre a segmentação geográfica n
	X		Opção "people in my targeted location" ativada					Sobre as opções de localização avar
12	X		Criação de anúncios automáticos desligada					Como desligar os anúncios automá
						_		



# O TEU KIT INDISPENSÁVEL DE CHECKLISTS PARA PUBLICIDADE ONLINE



Descarrega Gratuitamente 4 checklists





Primeiro e último nome

O teu melhor e-mail

RECEBER CHECKLISTS



#### HORA DE SUBSCREVER A AULA DE AMANHA





# **OBRIGADO PELA COMPANHIA!**

Sente-te especial. A sério. 3 dias destes. És incrível. **Em busca da "sorte".** 

