抄本介绍 这一期换个视野看看葡萄供应者怎么看待这次葡萄风波

----------------------------------------以下才是正文

樱雪沐浴露（下略为雪）：傲剑你好~ 在吗 我是亚历山大时报的记者 请问你有兴趣就近期葡萄物价事件发表一下看法吗？

傲剑天涯（下略为傲）：噢，葡萄物价我觉得是因为开放性格模组和工作策略以后需求量大增，自然的物价上升。再加上物价上升引发的炒作和恐慌性抢购才涨那么多。冷静下来会降下来，但比之前1.8左右还是会高一些

雪：那关于广场上的批评以及 太贪心了，考虑不周全啊 要厚道 和 有钱不赚脑子有坑的评价你怎么看呢？

傲：我觉得预见物资的增长趋势进行购买，通过出售进行获利不存在任何问题，任何存在交易的游戏哪怕现实中也是如此。机会也是公平的，低价时任何人都有机会购买，发现机会的人获利名正言顺，否则这个游戏的新人不就没有机会超过有时间优势的老人了？

挂的价格利润比很高引发争议还是很正常的，因为动摇了很多人的利益，不过这离不厚道差得远吧。举个不厚道的例子，比如控制了所有或大多数炭场，形成真正的垄断（垄断必须控制生产源）以极高价卖出才算不厚道

我的木炭0.6收1.0卖，每个人每天就吃0.11木炭，哪怕是买了我的也不过0.11\*0.4=0.044小麦粉，某些人号称的饿殍满地也实在太夸张了点

雪：好的 本来还想问你想对他们说什么的 看来也已经说了 另外 傲剑君想对希望涨价但是没有抬价在这次风波后对183以上价格欢呼的个别葡萄农说些什么呢？

傲：额你是指有些葡萄农没抬价，但现在葡萄贵了在欢呼么？我觉得很正常，其实我只是做了很多人想做的事。对很多资产阶级来说其实是符合他们利益的。

雪：另外 傲剑君会不会担心说全线涨价（例如煤炭货源也涨到1.0甚至更高）造成普通消费者和中间商的冲击呢？

傲：全线涨价我也觉得是市场规律。之前价格没有变化并不是需求不高，而是往往走友情私人交易没有上市场，市场经常没货。炒作好坏另说，通过这次市场被更广泛利用长远来看我认为是好事

雪：好的，前几天q群几位专业经济人士对灯城的经济进行了热烈的讨论，认为目前是一个压榨性的社会，对于这一点傲剑君怎么看？

傲：同意，目前这个游戏的设定老人对新人有无法抗拒的优势。比如早开不动产成本低，开发度高（竞争优势），玩的时间长工作产能高，下线多等等。传统方法新人极难实现超越，我也看到过抱怨这一点，认为civitas中技术和策略被时间优势碾压。所以有不同的手段应该是游戏鼓励的才对

雪：不过的确所有的网游都是希望玩家多投入（时间或是钱，所幸本游戏RMB玩家问题不明显），当然也出现了竞技性网游，傲剑君认为本游戏有可能从重视时间到重视技术吗？或者说傲剑君有没考虑过类似"社会福利”缩小贫富差距就像目前的大多数社会或是较理想社会的转变渠道?

傲：要改变的话还是期待boss的开发吧，现在策略优劣的影响虽然有，但还不是很大。社会福利不是很看好，因为这游戏想饿死也不容易。而足以让新人跃居中产的福利不现实

雪：那傲剑君有没有想过一些改动呢 例如航海高危高回报的行业或是土豪多交税完善基建（尼采正在组织排水沟）之类的？

傲：我觉得城际贸易就是一个机会，小资产阶级有希望通过合理的策略获得大量回报，当然具体要看正式发布咯。未来战争系统也是一个机会

雪：恩恩 好的 最后的时间交给我们的傲剑君给自己补一个自我介绍，顺带说一下对我们灯城的期许~

傲：额，普通大学生一枚，对数字比较有爱。我玩这个游戏对资产倒不很在意，挑动市场一部分原因纯粹是想看看古典模拟的市场会是什么反应，对大家造成困扰的不好意思。希望亚大繁荣昌盛吧

【看完中间商，我再来看看生产者是怎么说的】

【逆天的采访较长，有所删改】

雪： 你好逆天君

可以谈谈发表关于葡萄的演讲前后的感受吗？

【演讲原文大意：C叔你别太天真，我每天能产10+葡萄，不过为了良心还是便宜卖吧】

逆天： 前后感受。很开心。然后就顺坡下了。有理由光明正大的卖183的葡萄了。

雪：你认为是傲剑把价格拉的很高帮助了较高价的人拉了嘲讽吗

逆天：差不多吧、他是个好t 【t网游中指吸引火力仇恨的人肉盾牌】

很高兴咯，本来也就是一直葡萄卖的比较低，终于能赚点钱什么的了

雪：也就是 要涨价 不要倒卖？

逆： 适当涨价对谁都有好处的

你不感觉亚历山大这不能在丘陵开田的设定，不涨价都说不过去嘛

雪：另外 你怎么看待餐馆业在这次事件中获得的利好？

（快乐餐近期受到好评，而且啤酒业也开始渐露头脚）

也就是逆天君认为这是行业间平衡的一次机遇吗？

逆： 也许吧，或许餐馆业这回就会发展起来了，对未来也是有好处的，也对于亚历山大的餐饮业是个推动吧..唯一不好的事情就是以后葡萄的销路只有餐馆了啊....

【自由的市场，价格自然是供需平衡而形成的，然而目前葡萄明显的供不应求，存在更高的涨价空间，也是显而易见的事实。每个消费者都希望产品价格都尽量低，而全城最低的供货商也往往是利润最低的供货商。社会就是人与人之间的妥协，我们真心希望最后葡萄供应者和消费者能够达成合理的价位共识，我们都是灯城的一分子，我们都活在同一个灯城】