AFFÄRSPLAN

IDÉ/NAMN

FLOPPY

1. Sammanfattning

Floppy är en appidé som tillåter användaren att lägga till egen information om renoveringar eller lagningar på egendomen, samt tillåter användarna att få kvitton skickade till sig och att själva kunna ladda upp viktiga papper. Idén bygger på att minska stress, ta vara på miljön och underlätta för användarna i deras vardag. Målet med appen är att spara tid, underlätta och minska pappersanvändning. I omfattningen finns planering över hur man ska gå tillväga i projektet samt att denna app enbart riktar sig till privatpersoner som användare.

SWOT-analysen lyfter fram olika styrkor och svagheter där det handlar om bland annat att det kan dyka upp konkurrenter på marknaden, att man är ett litet förtag och att det kan finnas problem med leverans. Floppy är dock en unik lösning just nu och möjligheter och styrkor tar ut hoten och de svagheter som finns. En slutsats finnes också, där man förklarar hur man ska lösa problemen, som kan uppstå. Intressentanalys, som innehåller kärn, primär och sekundärintressenter och hur relevanta dessa är för appen. Affärsplanen innehåller även en kommunikationsplan över hur man ska gå tillväga när det gäller att kommunicera med de olika inblandade i projektet. En lista med bemanning finns också att tillgå, då företaget består av tre personer som kommer att få igång och producera projektet.

Sist i affärsplanen finns vilka risker som kan dyka upp och hur stor sannolikhet, samt konsekvens av dessa. En lösning är också bifogad.

2. Bakgrund

När vi en dag råkade ut för ett bråk på grund av att vi inte var överens om vad som hade blivit lagat på bilen, så uppstod en idé som skulle göra att dessa gräl inte skulle uppstå igen – en app, som håller koll på all information om vad som har blivit lagat/renoverat på egendomen som man har. En app där man även kan ladda upp, alternativt få sina kvitton skickade till sig, så att man har allt samlat på ett och samma ställe, vilket gör att man också har lättare koll. Det skulle alltså minska stressen och vara ett snällare alternativ mot miljön, då man har allt samlat i mobilen.

3. Syfte

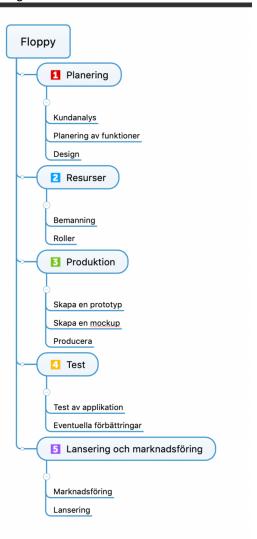
Syftet med idén är att samla all information på ett och samma ställe. Att slippa få kvitton på papper eller på mejlen, där det är stor risk att bli av med viktiga papper. Denna idé sparar inte bara tid för individerna som använder sig av appen, den minskar även stress och onödiga gräl som kan uppstå på grund av att man är oense. På grund av att allt finns digitalt så sparar man även på miljön, eftersom kvitton i pappersform inte längre är nödvändiga. Appen är en förenkling av individens vardag.,

4. Mål

Resultatet av projektet ska vara en app som gör så att man sparar tid och vi ska uppnå minskad stress, och vara ett steg närmare mot en minskad pappersanvändning som kommer att ta vara på miljön ytterligare. Resultatet ska underlätta för gemene man i deras vardag.

- "Vi gör så att man sparar tid"
- "Vi underlättar människors vardag"
- "Vi minskar stress"
- "Vi tar vara på miljön och minskar på pappersanvändning"
- "Med projektet lär vi oss nya saker"

5. Omfattning



Avgränsningar: Vi riktar oss enbart mot privatpersoner som användare av appen, inte företag.

6. Nulägesanalys - SWOT

	+	-
# # # # # # # # # # # # # # # # # # #	S tyrkor	S vagheter
Inom projektet	- Erbjuder en lösning som ännu inte finns på marknaden. - Personal med lång erfarenhet. - Passar alla åldersgrupper. - Reducerar stress/oro	- Litet företag (utveckling, nytt team och kapital) - Företag som inte nappar gällande samarbete.
	M öjligheter	H ot
Jtanför projektet	- Fler privatpersoner som renoverar/lagar sin egendom själva. - Internationell expansion. - Samarbeten. - Förenklar digitaliseringen	Liknande appar med kvitto- funktion. Ökad konkurrens Leveransproblem (tidsmässigt)

Slutsats:

Våra styrkor och möjligheter är starkare än svagheterna och hoten, detta för att även om det finns liknande appar så har vi en lösning som ännu inte finns, som står ut mer än de andra apparna. Vår personal har dessutom lång erfarenhet, vilket väger upp för att vi är ett litet företag. När det gäller den ökade konkurrensen finns möjligheter som att allt fler privatpersoner renoverar eller lagar sin egendom själva. Det finns även en möjlighet för att kunna expandera internationellt. Både svagheter och möjligheter har gällande samarbete – den ena kan öppna dörrar och den andra kan stänga.

7. Intressentanalys

Kärnintressenter	Påverkar	Påverkas		
Projektägare/Projektledare	Uppdrag,	Av projektets resultat och lär sig nya saker.		
	budget, mål och			
	ledarskap.			
Projektgruppen	Aktiviteter.	Lär sig nya saker.		
Primärintressenter	Påverkar	Påverkas		
Finansiärer	Kapitalet	Avkastningen.		
Sekundärintressenter	Påverkar	Påverkas		
Företag med samarbete gällande kvitton	appfunktion	?		

8. Kommunikationsplan

Vem (Intressent)	Varför	Vad	När	Hur	Ansvarig
Projektägaren/projektledaren	Kommer projektet att nå sitt mål, eventuella	Projektstatu s, aktiviteter	Vid behov och beslutspunk ter	Möten och rapporter	Projektägare/projektl edare

	problem so kan uppstå							
Investerare	Eventuella problem, kapital		oital	En gång i veckan	Regelbund na möten	Projekt	Projektägaren	
Användarna	Realistiska förväntning med appen	ingar och mål		I början och i slutet av projektet	Webbplats	Projekt	Projektägaren	
9. Organisation – ber	nanning (recurse	r)						
	naming (resurse	')						
Roll	Ansvar			genheter	Bemanning			
Projektägare	Projektled			re, den som erar idén	Louice	Louice		
Projektgruppen	Kodning	ning av app				ch Thor	ch Thor	
10. Tidplan inklusive a	ktivitatelista oob	miletelper						
io. Tiupian ilikiusive a	KIIVILEISIISIA UCII I	mswpal						
OBS- se bifogad fil.								
med att jämföra kostnaderna me Exempel uppställning Interna kostnader 415 000	Lön och sociala		e.					
Externa kostnader								
Övriga kostnader 12 000	Lokal							
Total kostnad=	425 000							
Nyttovärdering								
Resultat=								
12. Riskanalys och risl	khanteringsplan							
	9-1							
Risk	l s	annolikhet	Konsekver	s Riskvärde	Åtgärd			
Försenad leverans pga sjukdo			5	20	Se till att koda			
Budgeten inte håller	2		5	10	håller sig frisk Lägga en högr			
budgeten inte naller	2		5	10	budget än son	n		
Investerare backar ur	3		5	15	Se till att inves involveras och	sterare n hålls		
					nöjda. Leverer grym pitch	ra en		

Bilagor			
Ĭ			

Källhänvisning:

https://projektledning.se/projektbudget/

Projektledning, åttonde upplagan, Bo Tonnquist

https://www.tuv-nord.com/se/se/tuev-nord-nyheter/nyheter/article/hur-goer-man-en-

riskanalys/

https://www.workamajig.com/blog/work-breakdown-structures-wbs

https://avdragslexikon.se/gratis-avtalsmallar/kommunikationsplan-gratis-mall-planera/