**🎞 Слайд 1 — Титульный**

Добрый день! Сегодня я расскажу о плановой экономике: что это такое, как она работает, в чём её преимущества и недостатки, и где такие системы существуют сегодня.

**🎞 Слайд 2 — Введение**

Плановая экономика — одна из важнейших моделей экономики в истории XX века.  
Она стала основой экономики Советского Союза и стран социалистического блока.  
Сегодня её элементы сохраняются в ряде стран, например, в Северной Корее или на Кубе.  
Изучая плановую экономику, мы лучше понимаем, как работает централизованное управление хозяйством и какие у него есть сильные и слабые стороны.

**🎞 Слайд 3 — Что такое плановая экономика**

Плановая экономика — это система, где государство полностью управляет экономикой:  
оно решает, что производить, сколько и где.  
Нет свободного рынка — все процессы идут по утверждённому плану.  
Самый известный пример — Госплан СССР, который составлял пятилетние планы развития на годы вперёд.

**🎞 Слайд 4 — Основные характеристики**

У плановой экономики есть несколько характерных признаков:  
Централизованное управление: решения принимаются сверху.  
Государственная собственность на землю, заводы, ресурсы.   
Цены устанавливаются государством, а не рынком.   
Долгосрочное государственное планирование: экономика развивается по утверждённым планам, рассчитанным на несколько лет вперёд.  
И последнее — отсутствие конкуренции: нет борьбы за покупателя, потому что всё заранее распределено.

**🎞 Слайд 5 — Преимущества и недостатки**

Плановая экономика, как модель, имеет как сильные стороны, так и серьёзные ограничения.  
Начнём с преимуществ.

Во-первых, **плановая система обеспечивает социальную защиту населения**.  
Поскольку государство контролирует распределение ресурсов, оно может сделать базовые услуги — медицинскую помощь, образование, жильё — доступными для всех, независимо от уровня дохода.  
Это помогает сократить имущественное расслоение и создать более равные условия для граждан.

Второе преимущество — **устранение безработицы**.  
При плановом управлении экономика строится таким образом, чтобы каждый трудоспособный человек мог получить рабочее место.  
Безработица здесь считается не допустимым явлением, а признаком неудачи управления, поэтому государство стремится её предотвратить заранее.

Ещё одна сильная сторона — **способность быстро мобилизовать ресурсы** в случае необходимости.  
Централизованное руководство позволяет сосредоточить усилия на приоритетных направлениях: например, на развитии промышленности, восстановлении инфраструктуры или подготовке к внешним угрозам.  
В плановой системе проще направить ресурсы туда, где они наиболее нужны, без ожидания реакции рынка.

Наконец, **стабильность цен и отсутствие резких экономических кризисов**.  
Поскольку цены фиксируются государством, население защищено от инфляционных скачков, валютных колебаний и финансовых паник.  
Это создаёт предсказуемую и устойчивую экономическую среду.

Однако у плановой экономики есть и **системные недостатки**, которые проявляются практически везде, где эта модель применяется.

**Дефицит товаров** — один из основных минусов.  
Планировщики не всегда точно предсказывают, что именно будет востребовано, в каком количестве и когда.  
В результате могут возникать нехватки товаров, даже если их выпуск формально соответствует плану.

**Бюрократизация процессов** — ещё одна серьёзная проблема.  
Чтобы управлять хозяйством вручную, требуется сложная структура согласований, отчётов, инструкций.  
Такая громоздкая система замедляет принятие решений и делает экономику менее гибкой в ответ на изменяющиеся условия.

**Отсутствие мотивации к повышению качества и эффективности** — тоже характерная черта.  
В плановой экономике предприятия часто ориентированы не на потребителя, а на выполнение заданных количественных показателей.  
Работники и организации могут выполнять план формально, без стремления к реальному улучшению продукции или услуг.

**Торможение научно-технического прогресса** — ещё один важный недостаток.  
Новые технологии внедряются медленно, потому что они требуют пересмотра утверждённых планов, а значит — рисков и затрат, которые централизованная система предпочитает избегать.

**🎞 Слайд 6 — Страны с элементами плановой экономики**

Сегодня элементы плановой экономики сохраняются в отдельных странах.  
В их числе — Северная Корея, Куба, Вьетнам и Лаос.  
Эти страны по-разному сочетают централизованное управление и рыночные элементы.

**🎞 Слайд 7 — Северная Корея**

Северная Корея остаётся одной из немногих стран, где до сих пор действует классическая модель плановой экономики.  
Практически всё производство, торговля и распределение ресурсов находятся под полным контролем государства. Частная собственность на землю и крупный бизнес отсутствует.

Экономика КНДР ориентирована прежде всего на внутренние потребности и военные цели. Большая часть ресурсов страны направляется на армию и оборону. Это связано с внешнеполитической изоляцией и постоянной готовностью к конфликту.

При этом Северная Корея сталкивается с хроническим дефицитом товаров, особенно продовольствия и промышленных товаров. Многим жителям доступ к базовым продуктам ограничен.

Несмотря на тяжёлые условия, планирование в КНДР сохраняет стратегическую направленность: государство строит масштабные проекты, контролирует обучение, трудоустройство и перемещение населения. Однако отсутствие гибкости и рыночных стимулов приводит к общей слабости экономики и крайне низкому уровню жизни.

**🎞 Слайд 8 — Куба**

Куба перешла к плановой экономике после революции 1959 года.

Государство национализировало почти все крупные предприятия и установило централизованное планирование производства и распределения.

Важной особенностью Кубы стало сохранение приоритета социальной сферы: государство активно инвестировало в образование, здравоохранение, науку. В результате Куба добилась высоких показателей по уровню грамотности и доступности медицинских услуг.

Однако с конца 1980-х годов, после распада СССР, Куба потеряла основного экономического партнёра. В условиях тяжёлого кризиса страна начала постепенно допускать рыночные элементы: появились частные рестораны, аренда жилья для туристов, мелкий частный бизнес.

Сегодня Кубинская экономика остаётся преимущественно плановой: основные отрасли — энергетика, здравоохранение, внешняя торговля — контролируются государством. Но роль частного сектора постепенно увеличивается, особенно в сфере услуг и туризма.

**🎞 Слайд 9 — Вьетнам и Лаос**

Вьетнам и Лаос изначально также построили свои экономики на основе советской модели планирования.  
После объединения Вьетнама в 1975 году страна перешла на централизованное управление экономикой: государство определяло, что производить, по каким ценам продавать, как распределять ресурсы.

Однако уже к началу 1980-х годов стало понятно, что система испытывает серьёзные трудности: дефицит товаров, низкая производительность, бедность. В ответ в 1986 году Вьетнам начал реформу "Дой Мой" — переход к социалистически ориентированной рыночной экономике.  
Сейчас Вьетнам сочетает рыночные механизмы с государственным регулированием стратегических отраслей. Частный сектор активно развивается, страна привлекает иностранные инвестиции и демонстрирует высокий экономический рост.

Лаос, похожим образом, в конце 1980-х годов начал реформы, открывая экономику для частной инициативы и зарубежного капитала. Однако реформа в Лаосе проходила медленнее, экономика остаётся более зависимой от сельского хозяйства и помощи иностранных инвесторов.  
В обеих странах сохраняются элементы централизованного планирования, но в более мягкой форме, без полного контроля государства над всеми сферами жизни.

**🎞 Слайд 10 — Заключение**

Плановая экономика позволила добиться многих успехов — индустриализация, победа в войне, развитие социальной сферы.  
Но она оказалась негибкой, не справилась с мотивацией, инновациями и динамикой общества.  
Сегодня опыт плановых экономик помогает понять важность баланса между государственным регулированием и рыночной свободой.