

SIBERIAN
WELLNESS



แผนค่าตอบแทน

สำหรับตัวแทนจำหน่าย
SIBERIAN WELLNESS

ประเทศไทย





การลงทะเบียนที่ SIBERIAN WELLNESS มีสองประเภท

การลงทะเบียนประเภทแรก: **ลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษ**

วิธีการลงทะเบียนนี้สะดวกมากสำหรับผู้ที่ต้องการทำความรู้จักกับกลุ่มผลิตภัณฑ์ของบริษัท ทดลองใช้ผลิตภัณฑ์ ดูว่าการคืนเงินและบัญชีส่วนตัวมีกระบวนการอย่างไร รวมถึงการดำเนินงานต่าง ๆ ของ Siberian Wellness โดยทั่วไป

ลงทะเบียนออนไลน์ฟรี

สิทธิประโยชน์

15%

1. เงินคืนสูงสุด 15%*:

5% เมื่อซื้อครบ 30 คะแนน (ประมาณ 1,080 THB) ต่อเดือน

10% เมื่อซื้อครบ 50 คะแนน (1,800 THB) ต่อเดือน

15% เมื่อซื้อครบ 100 คะแนน (3,600 THB) ต่อเดือน

ทำการซื้อสินค้ารายเดือนพร้อมรับเงินคืนสูงสุด **15%** และประหยัดได้ถึง **6,050 THB** ต่อปีจากการซื้อ

3. สิทธิประโยชน์จาก Club

ทำการซื้อสินค้ารายเดือนตั้งแต่ 50 คะแนนขึ้นไป เป็นเวลา 3 เดือน รับสินค้ายอดนิยมของบริษัทหนึ่งรายการเป็นของขวัญ!

ทำการซื้อสินค้ารายเดือนต่อเนื่อง 50 คะแนนขึ้นไป รับสินค้าที่ขายดีที่สุดหนึ่งรายการเป็นของขวัญจากบริษัททุก ๆ 6 เดือน รับสูงสุดของขวัญ 2 ชิ้นต่อปี!

นอกจากนี้ ยังมีโปรโมชั่นพิเศษ ของแถม และข้อเสนอที่น่าสนใจรอคุณอยู่

*ราคายังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม ตัวอย่างที่ให้ไว้คำนวณจากค่าคะแนนที่ 36 THB (รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

รายละเอียดเงื่อนไขของโปรแกรมสามารถดูได้ที่ th.siberianhealth.com.



การลงทะเบียนประเภทที่สอง: ตัวแทนจำหน่าย

การสมัครประเภทนี้ เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการสร้างรายได้จากการแนะนำและยอดขายของทีมธุรกิจที่สร้างขึ้น

สิทธิประโยชน์

25%

เงินคืนเพิ่ม – 25% สำหรับยอดซื้อ
สินค้าส่วนตัว*

25%

สูงสุด 25% ของยอดซื้อ สำหรับลูกค้าที่
ได้รับสิทธิพิเศษ*

37%

สูงสุด 37% จากยอดขายทีม!

โปรโมชั่นการสมัคร

* ราคายังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

200>

CLUB 200 ประหยัดสูงสุดถึง 18,100 THB

BB>

BUSINESS BONUS: โบนัสสำหรับสมาชิก
Club 200 รายใหม่ สูงสุด 1,000 บาท

1000>

CLUB 1000: ใ้รับรองผลิตภัณฑ์สูงสุดถึง
20,000 THB

QS>

QUICK START: ได้รับสูงสุดถึง 350,000 THB
สำหรับความเร็วในการเติบโตของธุรกิจ

SP>

SUCCESS PLAN: โบนัสเพิ่มเติมสำหรับการ
เติบโตของระดับ

ค้นหาข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับเงื่อนไขการรับรางวัลและโบนัสได้ที่ th.siberianhealth.com.



หากคุณต้องการรับสิทธิประโยชน์และโบนัสเพิ่มเติมจากบริษัท
จากการแนะนำเพื่อน คุณต้องเปลี่ยนสถานะ

ลูกค้าที่ได้รับ
สิทธิพิเศษ



ตัวแทน
จำหน่าย

เงื่อนไขเดียว:

- สั่งซื้อสินค้าส่วนบุคคลครบ 200 แท้ม ทุกเดือน
- ทำเครื่องหมายเปลี่ยนสถานะ "เป็นตัวแทนจำหน่าย" ใน BackOffice
- สถานะจะเปลี่ยนในวันถัดไป
- เงินคืน (25%) จากการซื้อสินค้าส่วนบุคคลจะถูกคำนวณใหม่ทันที
- โบนัสฟรี

ทำความรู้จักกับการทำผลกำไรด้วย SIBERIAN WELLNESS

CLUB 200

สำหรับตัวแทนจำหน่ายรายใหม่

เดือนที่ 1	เดือนที่ 2	เดือนที่ 3	เดือนที่ 4	เดือนที่ 5	เดือนที่ 6
ซื้อชุดสินค้า ราคา 2,500 THB ในราคา 1,150 THB ประหยัดไป 1,350 THB	ซื้อชุดสินค้า ราคา 3,000 THB ในราคา 1,150 THB ประหยัดไป 1,850 THB	ซื้อชุดสินค้า ราคา 3,500 THB ในราคา 1,150 THB ประหยัดไป 2,350 THB	ซื้อชุดสินค้า ราคา 4,000 THB ในราคา 1,150 THB ประหยัดไป 2,850 THB	ซื้อชุดสินค้า ราคา 5,000 THB ในราคา 1,150 THB ประหยัดไป 3,850 THB	ซื้อชุดสินค้า ราคา 7,000 THB ในราคา 1,150 THB ประหยัดไป 5,850 THB

สั่งซื้อสินค้าที่มีค่า 200 คะแนน* ในแต่ละเดือนเป็นเวลา 6 เดือนติดต่อกัน
โดยเริ่มจากเดือนแรกหรือเดือนที่สองหลังจากลงทะเบียนกับบริษัทในฐานะ
ตัวแทนจำหน่าย และรับชุดสินค้าจากบริษัทในส่วนลดสูงสุดถึง **84%**
รับสินค้าของบริษัท 6 ชุด มูลค่า **25,000 THB** ในราคาเพียง **6,900 THB!**
สิทธิประโยชน์ของคุณ: 18,100 THB

แถมยังได้รับเงินคืนเพิ่ม **25%** – เป็นเงินประมาณ **10,093 THB**
สำหรับทั้ง 6 เดือน
ผลกำไรรวมของคุณสำหรับหกเดือน:

18,100 THB + 10,093 THB = 28,193 THB

* ดูข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับคะแนนและคะแนนส่วนบุคคล (PV) ได้ที่หน้า 15-17

หมายเหตุ

- คุณต้องเริ่มต้นทันทีในเดือนที่ลงทะเบียน
- เฉพาะการซื้อสินค้าส่วนบุคคลที่ทำผ่านเว็บไซต์อย่างเป็นทางการหรือที่ร้าน SIBERIAN WELLNESS เท่านั้นที่มีสิทธิได้รับโปรแกรมนี้ (การซื้อโดยลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษจะไม่ถูกนำมาพิจารณา)
- มูลค่าที่เหลือของเซตประจำเดือนนี้ จะถูกนำไปสะสมต่อในเดือนถัดไป

ตรวจสอบเงื่อนไขปัจจุบันได้ที่ th.siberianhealth.com





รางวัลสำหรับการรักษาเสถียรภาพด้านยอดขาย

สำหรับทุกบริษัทตัวแทนจำหน่าย

CLUB 1000

ซื้อสินค้าครบ 500 แต้มต่อเดือน รับเกล็ดหิมะ 1 อัน!

ซื้อสินค้าครบ 1,000 แต้มต่อเดือนหรือมากกว่า รับเกล็ดหิมะ 2 อัน!

สะสมเกล็ดหิมะและนำไปแลกเป็นใบรับรอง

ส่วนลดของคุณ – สูงถึง 20,000 THB ต่อปี!



ใบรับรองสำหรับ
**1,500
THB**



ใบรับรองสำหรับ
**3,000
THB**



ใบรับรองสำหรับ
**5,500
THB**



ใบรับรองสำหรับ
**10,000
THB**



ใบรับรอง 2 ใบเป็นจำนวนเงินรวม
**20,000
THB**

CLUB 1000 สะสมคะแนนได้จากการสั่งซื้อสินค้าส่วนบุคคลของคุณเอง ทั้งทางออนไลน์และออฟไลน์ รวมถึงการสั่งซื้อของลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษรายใหม่ในทีมของคุณ ประจำปีธุรกิจปัจจุบัน (ตั้งแต่เดือนกันยายน ถึง สิงหาคม)

ปริมาณการซื้อส่วนบุคคลของคุณจะต้องรวมอย่างน้อย 200 คะแนนต่อเดือน



เข้าร่วมทั้งสองคลับพร้อมกันได้อย่างไร?
ง่ายมาก!

200 + 800

200 คะแนนจากตัวคุณเอง



800 คะแนนจากลูกค้าสิทธิพิเศษของคุณ

ระบบรางวัลนี้เป็นวิธีที่ยอดเยี่ยมในการเพิ่มยอดขายของคุณ ลองมาคิดเลขกันดูใหม่:

1. คะแนนส่วนบุคคล (PV) 200 คะแนน จะช่วยให้คุณได้รับเงินคืน **1,682 THB**.
2. เดือนนี้คุณได้รับลูกค้าสิทธิพิเศษใหม่จำนวน 8 คน ที่มีคะแนนส่วนบุคคล 100 คะแนน พวกเขาจะได้รับเงินคืนสูงสุด **15%** สำหรับการซื้อ และคุณจะได้รับจากการซื้อของพวกเขา: **25% - 15% = 10%** ซึ่งเท่ากับ **2,692 THB**

ดังนั้น รายได้ของคุณคือ **4,374 THB**

คุณสามารถทำได้ตั้งแต่เดือนแรกหรือเดือนที่สองของการทำงาน

คุณสามารถเป็นสมาชิกสอง Club ได้พร้อมกัน

- **Club 200** มอบสิทธิพิเศษให้คุณ ซื้อเซตผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มูลค่า **25,000 THB** ในราคาเพียง **6,100 THB**
- **Club 1000** – รับใบรับรองสำหรับผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มูลค่า **20,000 THB**

ส่วนของแบบมืออาชีพ

ของแผ่นค่าตอบแทน

ส่วนแรกของแผ่นค่าตอบแทน-
แบบมืออาชีพ: ประกอบด้วย
5 ระดับ



ส่วนของแบบมืออาชีพ ของแผนค่าตอบแทน

BUSINESS PROFI เป็นระดับสำคัญในแผนการจ่ายผลตอบแทนของบริษัทฯ อาชีพของคุณจะก้าวหน้าไปตามความสำเร็จของทีม ตั้งแต่ตอนนี้ เป็นต้นไป



BUSINESS TEAM 1000

ปริมาณการขายของทั้งทีม:
1,000 คะแนน,
หรือประมาณ **36,000 THB**
รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:
5,000 THB



BUSINESS TEAM 2500

ยอดขายรวมของทีม:
2,500 คะแนน,หรือประมาณ
90,000 THB
รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:
10,000-12,000 THB

โอกาสเพิ่มเติม QUICK START

ภายใน **4 เดือน** หายอดให้ได้
ระดับ Business Team
2500 รับโบนัส – **5,500 THB!** สำหรับการซื้อ
ผลิตภัณฑ์ของบริษัทไปเลย



BUSINESS TEAM 5000

ยอดขายรวมของทีม:
5,000 คะแนน,หรือประมาณ
180,000 THB
รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:
20,000–25,000 THB

และที่นี่คุณจะได้รางวัลแห่ง
ความสำเร็จแรกของคุณ -
ใบรับรองมูลค่า **12,000 THB**
สำหรับการซื้อผลิตภัณฑ์ของ
บริษัท

โอกาสเพิ่มเติม QUICK START

ภายใน **5 เดือน** หายอดให้ได้ระดับ
Business Team 5000 รับ
โบนัส – **15,000 THB!**



BUSINESS TEAM 10 000

ยอดขายรวมของทีม:
10,000 คะแนน,หรือประมาณ
360,000 THB
รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:
35,000–40,000 THB

รางวัลคุณสมบัตินี้:
ใบรับรองมูลค่า **24,000 THB**
สำหรับการซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัท

โอกาสเพิ่มเติม QUICK START

ภายใน **6 เดือน** หายอดให้ได้ระดับ
Business Team 10 000 รับ
โบนัส – **30,000 THB!***



BUSINESS PROFI

ยอดขายรวมของทีม:
20,000 คะแนน,
หรือประมาณ **720,000 THB**
รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:
60,000–75,000 THB
รางวัลคุณสมบัตินี้:
45,000 THB

เชื่อกลั่นคุณสมบัตินี้ระดับทอง —
ทองคำระดับองค์กรแรกของคุณ!

โอกาสเพิ่มเติม QUICK START

ภายใน **7 เดือน** หายอดให้ได้ระดับ
Business Profi รับโบนัส –
50,000 THB!

การรับรางวัลคุณสมบัตินอกจากนี้จากแผนค่าตอบแทนประเภท Business Team 5000, Business Team 10000, Business Profi ไม่เพียงแต่ต้องทำยอดขายองค์กร (Organization Volume: OV) ตามระดับที่กำหนดเท่านั้น แต่ยังต้องปฏิบัติตามกฎ 60/40 ไม่รวมยอดขายองค์กรขององค์กรที่ดีที่สุด จะต้องไม่น้อยกว่า 40% ของยอดขายองค์กรขั้นต่ำที่กำหนดตามระดับ

- สำหรับ BUSINESS TEAM 5000: **2,000 คะแนน**
- สำหรับ BUSINESS TEAM 10 000: **4,000 คะแนน**
- สำหรับ BUSINESS PROFI: **8,000 คะแนน**

* โบนัสเงิน Quick Start ไม่สามารถสะสมได้ โบนัสต้องมากกว่าส่วนที่โบนัสที่น้อยกว่า

The Reward Trip Program



บริษัทฯ เปิดตัวโปรแกรม
ทริปประจำปี “The
Reward Trip
Program” สำหรับ
ตัวแทนจำหน่ายที่มีระดับ
ธุรกิจตามที่กำหนด คุณ
ค่อย ๆ พัฒนาธุรกิจของ
คุณอย่างเป็นระบบ ชนะ
โปรแกรมของบริษัท และ
บริษัทจะให้คุณได้ออกไป
เที่ยวเป็นรางวัล

ส่วนความเป็นผู้นำ

ของแผนค่าตอบแทน

ส่วนที่สองของแผนค่าตอบแทน –
ความเป็นผู้นำ:
ประกอบด้วย 6 ระดับ



ส่วนความเป็นผู้นำ ของแผนค่าตอบแทน



BUSINESS LEADER

ยอดขายรวมของทีม:

40,000 คะแนน

ซึ่ง Group Revenue (ไม่รวมสาขา Business Profi)*: **20,000 คะแนน**

จำนวนของ Business Profis: **1**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:

95,000–115,000 THB

รางวัลคุณสมบัตื:

ทัศนศึกษาโรงงานผลิต!

คุณจะได้เห็นว่าผลิตภัณฑ์ที่เป็นนวัตกรรมใหม่ของ Siberian Wellness เกิดขึ้นมาได้อย่างไร

เชิ่กלטคุณสมบัตืทอง

โอกาสเพิ่มเติม

QUICK START

ภายใน **10 เดือน** ทำยอดให้ไ้ระดับ Business Leader รับโบนัส – **100,000 THB****

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่แต่ละสาขา: **80,000 THB!**



SAPPHIRE BUSINESS LEADER

ยอดขายรวมของทีม:

100,000 คะแนน

ซึ่ง Group Revenue (ไม่รวมสาขา Business Profi)*: **20,000 คะแนน**

จำนวนของ Business Profis: **3**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:

170,000–200,000 THB

รางวัลคุณสมบัตื:

600,000 THB

เชิ่กלטคุณสมบัตืทองประดับด้วยแซฟไฟร์

โอกาสเพิ่มเติม

QUICK START

ภายใน **12 เดือน** ทำยอดให้ไ้ระดับ Sapphire Business Leader รับโบนัส – **150,000 THB****

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่แต่ละสาขา: **80,000 THB!**



RUBY BUSINESS LEADER

ยอดขายรวมของทีม:

200,000 คะแนน

ซึ่ง Group Revenue (ไม่รวมสาขา Business Profi)*: **20,000 คะแนน**

Ruby-SV***: **200,000 คะแนน**

จำนวนของ Business Profis: **5**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:

350,000–400,000 THB

รางวัลคุณสมบัตื:

3,000,000 THB

เชิ่กלטคุณสมบัตืทองประดับด้วยทับทิม

โอกาสเพิ่มเติม

ภายใน **18 เดือน** ทำยอดให้ไ้ระดับ Ruby Business Leader รับโบนัส – **350,000 THB****

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่แต่ละสาขา: **80,000 THB!**

* ดูข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับรายไ้ได้กลุ่ม (GR) ใ้ที่หน้า 30

** โบนัสเงิน Quick Start ไม่สามารถสะสมได้ โบนัสที่มากกว่าจะแทนที่โบนัสที่น้อยกว่า

*** เรียนรู้เพิ่มเติมเกี่ยวกับ Ruby-SV ที่หน้า 35

คุณสมบัติสูงสุดของบริษัท



PLATINUM BUSINESS LEADER

ยอดขายรวมของทีม:

350,000 คะแนน

ซึ่ง Group Revenue (ไม่รวมสาขา Business Profi)*: **20,000 คะแนน**

Ruby-SV: **200,000 คะแนน**

จำนวนของ Business Profis: **8**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:

600,000 THB หรือมากกว่า

รางวัลคุณสมบัติ:

4,500,000 THB

เชิ่กสถิติคุณสมบัติทองประดับด้วยมรกต

โอกาสเพิ่มเติม

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่แต่ละสาขา: **80,000 THB!**



DIAMOND BUSINESS LEADER

ยอดขายรวมของทีม:

500,000 คะแนน

ซึ่ง Group Revenue (ไม่รวมสาขา Business Profi)*: **20,000 คะแนน**

Ruby-SV: **300,000 คะแนน**

จำนวนของ Business Profis: **12**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:

800,000 THB หรือมากกว่า

รางวัลคุณสมบัติ:

6,000,000 THB

เชิ่กสถิติคุณสมบัติทองประดับด้วยเพชร

โอกาสเพิ่มเติม

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่แต่ละสาขา: **80,000 THB!**



GLOBAL BUSINESS LEADER

ยอดขายรวมของทีม:

1,000,000 คะแนน

ซึ่ง Group Revenue (ไม่รวมสาขา Business Profi)*: **20,000 คะแนน**

Ruby-SV: **800,000 คะแนน**

จำนวนของ Business Profis: **15**

รายได้เฉลี่ยต่อเดือน:

1,000,000 THB หรือมากกว่า

รางวัลคุณสมบัติ:

12,000,000 THB

เชิ่กสถิติคุณสมบัติทองประดับเพชรล้อมรอบด้วยเพชรเม็ดเล็ก

โอกาสเพิ่มเติม

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่แต่ละสาขา: **80,000 THB!**

GLOBAL BONUS

GLOBAL BONUS

1% ของคะแนนคอมมิชชั่นของคุณ (CV) GBL-DMV + 1% ของคะแนนคอมมิชชั่นของคุณ (CV) GBL-DMV ของระดับแรก*

* GBL-DMV คือ คะแนนองค์กร (OV) ขององค์กรที่ไม่รวมคะแนนองค์กรของตัวแทนจำหน่ายในระดับ Global Business Leader ขึ้นไป



ข้อมูลพื้นฐานเกี่ยวกับแผนการจ่ายผลตอบแทน

ผลิตภัณฑ์แต่ละรายการของบริษัทจะมี**4พารามิเตอร์**:



ราคา

750 THB*

RV

ยอดการขายปลีก

นี่คือราคาที่ท่านซื้อผลิตภัณฑ์ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)
เงินคืนสำหรับการสั่งซื้อส่วนตัวและค่าคอมมิชชั่นการขายปลีกสำหรับการ
แนะนำส่วนตัวจะถูกคำนวณตามปริมาณการขายปลีก (RV)**

RV = 701 THB*

คะแนน

21.40 คะแนน

เนื่องจาก Siberian Wellness เป็นบริษัทฯ ระดับโลก ผลิตภัณฑ์แต่ละ
ชนิดจึงมีตัวชี้วัด เพื่อคำนวณผลตอบแทนอย่างสม่ำเสมอ โดยไม่ขึ้นอยู่กับ
ประเทศและสกุลเงินที่ลูกค้าซื้อผลิตภัณฑ์ นี่คือการคะแนน

CV

ยอดที่สามารถเปลี่ยนเป็นค่าคอมมิชชั่นได้

พารามิเตอร์ใช้ในการคำนวณค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายองค์กรและค่า
คอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถเปลี่ยนเป็นค่าคอมมิชชั่นได้สำหรับการ
แนะนำส่วนตัว

CV = 21.40 คะแนน x 14 THB = 299.60 THB

* ราคา ปริมาณขายปลีก (Retail Volume: RV) และลักษณะของผลิตภัณฑ์อาจมีการเปลี่ยนแปลง ตลอดระยะเวลาที่เอกสารนี้มีผล

** เอกสารประกอบ อุปกรณ์เสริม และเครื่องมือทางธุรกิจ ไม่สามารถแลกเปลี่ยนคะแนน ปริมาณขายปลีก และปริมาณขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้

*** ปริมาณการขายขององค์กร คือปริมาณการสั่งซื้อของตัวแทนจำหน่ายและลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษทั้งหมดที่เป็นสมาชิกขององค์กรนั้น ๆ



วิธีแปลงคะแนนเป็นยอดที่สามารถเปลี่ยนเป็นค่าคอมมิชชั่นได้

$$\text{อัตราส่วน CV} = \text{จำนวนคะแนน} \times 14 \text{ THB}$$

อัตราส่วนการแปลง:

- **14 THB** – คืออัตราส่วนการโอนคะแนนเป็นยอดที่สามารถเปลี่ยนเป็นค่าคอมมิชชั่นได้ (CV) สำหรับผลิตภัณฑ์พื้นฐานของบริษัท
- **10.50 THB** – อัตราส่วนสำหรับสินค้าภายใต้ข้อเสนอพิเศษ/โปรโมชั่น



ข้อมูลพื้นฐานเกี่ยวกับแผนการจ่ายผลตอบแทน

PV

คะแนนส่วนบุคคล

นี่คือการสั่งซื้อที่ถูกบันทึกไว้ในหมายเลขการลงทะเบียนและ**จะแสดงเป็นคะแนน**ค่าคอมมิชชั่นและโบนัสของคุณ ยังขึ้นอยู่กับ คะแนนส่วนบุคคล (Personal Volume: PV) ของลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษส่วนบุคคลของคุณ ซึ่งคุณเป็นตัวแทนจำหน่ายที่ใกล้ชิดพวกเขาที่สุด

OV

ยอดองค์กร

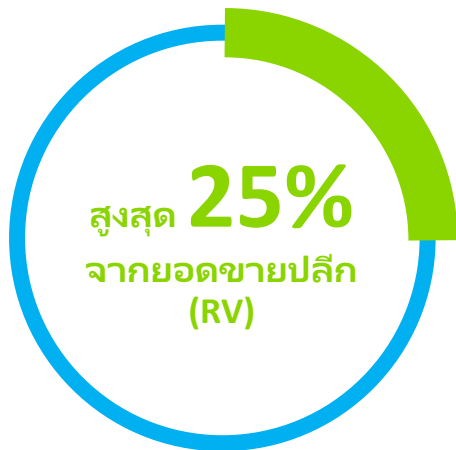
ยอดรวมของทีม (รวมทั้งตัวแทนจำหน่ายและลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษ) **นับเป็นคะแนน**

ยอดรวมของทีมจะกำหนดอันดับของคุณ และด้วยเหตุนี้ ยอดรวมของทีมจึงกำหนดเปอร์เซ็นต์รายได้ที่กลุ่มนั้น ๆ มีสิทธิได้รับ รวมถึงค่าคอมมิชชั่นจากยอดที่สามารถเปลี่ยนเป็นค่าคอมมิชชั่นสำหรับการแนะนำส่วนตัวได้



โอกาสที่ 1

QUICK MONEY



หมายเหตุ:

เพื่อรักษาสถานะตัวแทนจำหน่ายและได้รับโบนัสและค่าคอมมิชชั่นทั้งหมด ตัวแทนจำหน่ายจะต้องมี PV ของตนเอง + PV ของลูกค้าที่มีสิทธิพิเศษ 100 คะแนนขึ้นไป

กรณี PV + PV ของลูกค้าที่มีสิทธิพิเศษมีน้อยกว่า 100 คะแนนต่อเดือน สถานะของตัวแทนจำหน่ายจะเปลี่ยนเป็นลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษแทน และได้รับเงินคืนตามเงื่อนไขของโปรแกรมลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษ

ขณะที่ส่วนต่าง (นั่นคือ 10-25% ที่เหลือ) จะเป็นกำไรของตัวแทนจำหน่ายที่อยู่บนสุด ซึ่งทำคะแนนได้ 100 คะแนน

นี่คือเงินคืนจากการซื้อส่วนบุคคลของคุณและค่าคอมมิชชั่นจากการซื้อของลูกค้าสิทธิพิเศษของคุณ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

โดยการจัดตั้งกลุ่มลูกค้า ผู้แทนจำหน่ายจะได้รับค่าคอมมิชชั่นการขายปลีกสำหรับการแนะนำส่วนตัว: มากถึง 25% ของยอดการขายปลีกของผลิตภัณฑ์ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) ที่ซื้อโดยลูกค้าส่วนตัวซึ่งเป็นผู้ที่ได้รับสิทธิพิเศษ

นอกจากนี้ – รับเงินคืนสูงสุด 25% จากการซื้อส่วนบุคคลของคุณ (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ยอดการซื้อของลูกค้าที่มีสิทธิพิเศษต่อเดือน	% ของ การคืนเงินไปยังลูกค้าที่มีสิทธิพิเศษ	%ของค่าคอมมิชชั่นการขายปลีกจากการแนะนำผลิตภัณฑ์ส่วนตัว
น้อยกว่า 30 คะแนน	0%	$25\% - 0\% = 25\%$
ตั้งแต่ 30 ถึง 49 คะแนน	5%	$25\% - 5\% = 20\%$
ตั้งแต่ 50 ถึง 99 คะแนน	10%	$25\% - 10\% = 15\%$
100 คะแนนหรือมากกว่า	15%	$25\% - 15\% = 10\%$



ตัวอย่างการคำนวณ

สมมติว่าเดือนนี้คุณได้ซื้อสินค้าของบริษัทในราคา **6,729 THB** (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) และคะแนนส่วนบุคคล (PV) ของคุณได้ถึง 200 คะแนน ลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษของคุณต้องทำการซื้อ 300 คะแนน (ดูที่รูปภาพ)

➤ **เงินคืนสำหรับการซื้อสินค้าส่วนตัวของคุณจะอยู่ที่:**
 $6,729 \text{ THB} \times 25\% = \mathbf{1,682 \text{ THB}}$

➤ **ค่าคอมมิชชั่นการขายปลีกจากการแนะนำผลิตภัณฑ์ส่วนตัวของคุณจะอยู่ที่:**
 $673 \text{ THB} \times (25\% - 0\%) \times 2 = \mathbf{336 \text{ THB}}$
 $1,346 \text{ THB} \times (25\% - 5\%) \times 2 = \mathbf{538 \text{ THB}}$
 $2,692 \text{ THB} \times (25\% - 10\%) = \mathbf{404 \text{ THB}}$
 $3,364 \text{ THB} \times (25\% - 15\%) = \mathbf{336 \text{ THB}}$
ยอดรวม: 1,615 THB

➤ **ยอดรวมทั้งหมดของคุณในขั้นตอนนี้:**
 $1,682 \text{ THB} + 1,615 \text{ THB} = \mathbf{3,297 \text{ THB!}}$



ตัวแทนจำหน่าย

PV + PC's PV
500 คะแนน



PC (0%) $25\% - 0\% = \mathbf{25\%}$
 ซื้อ **673 THB***
 (ประมาณ 20 คะแนน)



PC (0%) $25\% - 0\% = \mathbf{25\%}$
 ซื้อ **673 THB***
 (ประมาณ 20 คะแนน)



PC (5%) $25\% - 5\% = \mathbf{20\%}$
 ซื้อ **1,346 THB***
 (ประมาณ 40 คะแนน)



PC (5%) $25\% - 5\% = \mathbf{20\%}$
 ซื้อ **1,346 THB***
 (ประมาณ 40 คะแนน)



PC (10%) $25\% - 10\% = \mathbf{15\%}$
 ซื้อ **2,692 THB***
 (ประมาณ 80 คะแนน)



PC (15%) $25\% - 15\% = \mathbf{10\%}$
 ซื้อ **3,364 THB***
 (ประมาณ 100 คะแนน)

* จำนวนที่ระบุไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

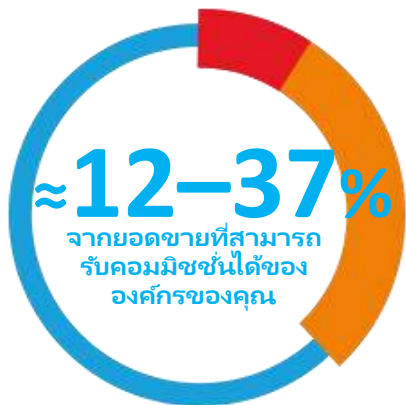


โอกาสที่ 2

SMART MONEY

รายได้นี้มาจากปริมาณการขายที่ทีมธุรกิจของคุณสร้างขึ้น
ซึ่งคุณเป็นผู้ก่อตั้ง

การสร้างองค์กรจะทำให้คุณได้รับค่าคอมมิชชั่นตั้งแต่ **12%–37%**
จากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้



คุณได้รับค่าคอมมิชชั่นเหล่านี้จากการซื้อส่วนตัวและ
ยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้ (CV) ที่ทำโดยองค์กร
แถวหน้าแต่ละแห่งในกลุ่มของคุณ



เมื่อคุณได้เลเวล Business Leader คุณจะได้รับเพิ่มเติมอีก
7–11% จากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้ของกลุ่ม
Business Profi



ค่าคอมมิชชั่นของ ยอดองค์กร คำนวณอย่างไร?

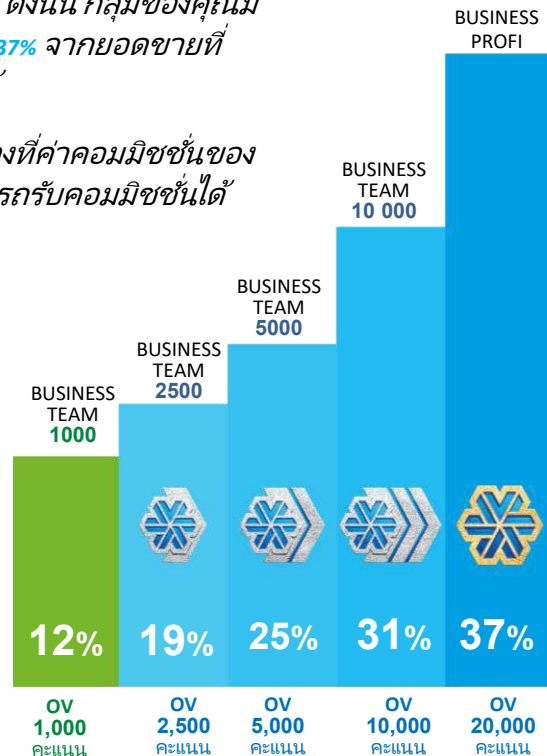
ขั้นตอนที่ 1

ให้ตัดสินจากลำดับและเปอร์เซ็นต์ของค่า
คอมมิชชั่นจากยอดการขายขององค์กร
(OV) ในหนึ่งเดือนของคุณ โดยใช้แผนการ
จ่ายเงิน

ตัวอย่างเช่น

ยอดการขายขององค์กร (OV) ในเดือนนี้ของ
องค์กรคุณมีจำนวน **20,000 คะแนน** ตาม
แผนการจ่ายผลตอบแทน ระดับที่คำนวณได้
ของคุณคือ BUSINESS PROFI ดังนั้น กลุ่มของคุณมี
สิทธิได้รับค่าคอมมิชชั่น **37%** จากยอดขายที่
สามารถรับคอมมิชชั่นได้

และเปอร์เซ็นต์นี้เองที่สร้างที่ค่าคอมมิชชั่นของ
คุณจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้





ขั้นตอนที่ 2

คำนวณเปอร์เซ็นต์ค่าคอมมิชชันสำหรับกิจกรรมของแต่ละองค์กร

เพื่อการนี้ ให้หักเปอร์เซ็นต์ของค่าคอมมิชชันของตัวแทนจำหน่ายซึ่งเป็นหัวหน้าองค์กร ออกจากเปอร์เซ็นต์ของค่าคอมมิชชัน

ตัวอย่างเช่น ถ้าลำดับของคุณที่ใช้ในการคำนวณคือ Business Profi และตัวแทนจำหน่ายในไลน์ที่หนึ่งอยู่ในลำดับ Business Team 5000 ระดับค่าคอมมิชชันจากยอดขายขององค์กรขององค์กรนี้จะอยู่ที่ $37\% - 25\% = 12\%$ ดังนั้น จะได้รับ 12% จากยอดรวมของยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชันได้ (CV) ขององค์กร Business Team 5000 ทั้งหมด

หากองค์กรแถวหน้าใด ๆ ของคุณมีผู้นำเป็นตัวแทนจำหน่ายที่มีตำแหน่งเท่ากับคุณ คุณจะไม่ได้รับค่าคอมมิชชันจากองค์กรนั้น

หากตัวแทนจำหน่ายแถวหน้าของคุณไม่สามารถทำคะแนนส่วนบุคคล (PV) ได้ตามที่กำหนด คุณจะได้รับค่าคอมมิชชันเต็มจำนวนจากคะแนนส่วนบุคคล (PV) ของพวกเขา และองค์กรของตัวแทนจำหน่ายจะถูกยกขึ้นเป็นลำดับแรกเมื่อทำการคำนวณ

ขั้นตอนที่ 3

สรุปค่าคอมมิชชันทั้งหมดที่คุณจะได้รับตามผลงานต่อเดือน:

1. ค่าคอมมิชชันการขายปลีกสำหรับการแนะนำ
2. ค่าคอมมิชชันจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชันได้สำหรับการแนะนำส่วนตัว
3. ค่าคอมมิชชันจากยอดขายขององค์กร

รวมถึงเงินคืนสินค้าส่วนตัว และโบนัสภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขาย

หมายเหตุ!

เพื่อรักษาสถานะตัวแทนจำหน่ายและรับค่าคอมมิชชันและโบนัสทั้งหมด คุณต้องทำคะแนนให้ได้ 100 คะแนนทุกเดือน (รวมการซื้อโดยลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษของคุณด้วย)

เงินคืนจะเป็นเครดิตเข้าบัญชีโบนัสของตัวแทนจำหน่ายและสามารถใช้เป็นส่วนลดสำหรับการซื้อครั้งต่อไปได้เท่านั้น

โบนัสทุกรูปแบบจะเป็นเครดิตเข้าบัญชีเงินสดของตัวแทนจำหน่ายประจำบริษัทภายใต้สถานะขององค์กรเอกชน หรือเข้าบัญชีโบนัสของตัวแทนจำหน่ายเอง



ตัวอย่างการคำนวณ
ค่าตอบแทน จากยอดขายสาขาตัวแทนจำหน่ายแถวหน้าของคุณ:

อันดับของคุณ -
BUSINESS
PROFI

อันดับของทีมแถวหน้า
ของคุณ

%
จากผลงานของทีมนี้
จ่ายให้กับคุณโดยตรง

มาแปลงเป็นกำไรของคุณกัน!
เพื่อทำเช่นนี้ คุณคะแนนของทีมด้วย
เปอร์เซ็นต์ของคุณกับ 14 THB

ค่าคอมมิชชั่น



**BUSINESS
PROFI (37%)**

BT 10 000, 31%

$37\% - 31\% = 6\%$

10,000 คะแนน x 6% x 14 THB

8,400 THB

BT 5000, 25%

$37\% - 25\% = 12\%$

5,000 คะแนน x 12% x 14 THB

8,400 THB

BT 2500, 19%

$37\% - 19\% = 18\%$

2,500 คะแนน x 18% x 14 THB

6,300 THB

BT 1000, 12%

$37\% - 12\% = 25\%$

1,000 คะแนน x 25% x 14 THB

3,500 THB

ตัวแทนจำหน่าย 200 คะแนน

$37\% - 0 = 37\%$

200 คะแนน x 37% x 14 THB

1,036 THB

หมายเหตุ!

ยิ่งยอดขายของทีมแถวหน้าน้อยลงเท่าไร คุณก็ยังมีสิทธิในการทำยอดขายของเปอร์เซ็นต์การขายมากขึ้นเท่านั้น มั่นใจดีเพราะทีมใหม่ต้องใช้เวลาและความพยายามในการลงทุนมากกว่า เมื่อตัวแทนจำหน่ายหลักของคุณเติบโตขึ้น ในภายหลังพวกเขาจะสามารถบริหารงานเองได้



ตัวอย่างเพิ่มเติมเพื่อให้เข้าใจระบบผลตอบแทนของ Siberian Wellness



แน่นอนว่าพวกเขาไม่ได้รับประกันว่ารายได้ของคุณจะเท่าเดิม ตัวอย่างเหล่านี้ แสดงวิธีการคำนวณค่าคอมมิชชั่นตามแผนผลตอบแทน

เพื่อให้ง่ายต่อการอธิบาย จึงมีการคำนวณเกี่ยวกับ:

- ภายในสิ้นเดือน ตัวแทนจำหน่ายและลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษส่วนตัว มียอดซื้อรวม **500 คะแนน** (ดูวิธีการคำนวณได้ที่หน้า 19)
- องค์กรแห่งนี้ได้สั่งซื้อสินค้าทั้งหมดจากแค็ตตาล็อกหลัก โดยไม่ได้รับโปรโมชั่นใด ๆ ดังนั้น ค่าคอมมิชชั่นตามยอดขายขององค์กร จะคำนวณโดยใช้สัดส่วน **14 THB**



ตัวอย่างสำหรับ BUSINESS TEAM 2500

สูงถึง 25% จากเงิน

เงินคืน + ค่าคอมมิชชั่นขายปลีก
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

19% จากคะแนน

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่
สามารถรับคอมมิชชั่นได้สำหรับการ
แนะนำส่วนตัว

คุณได้ 500 คะแนนในเดือนนี้ (PV 200 คะแนน + PC's
PV 300 คะแนน) คุณมีทีมตัวแทนจำหน่าย 2 คน โดย
แต่ละคนยอดองค์กร 500 คะแนน และมีตัวแทนจำหน่าย
ใหม่ 5 คน โดยแต่ละคนมียอดองค์กร 200 คะแนน

ยอดองค์กร (OV) ขององค์กรมีจำนวน 2,500 คะแนน
ซึ่งสอดคล้องกับระดับของ Business Team 2500 และ
ค่าคอมมิชชั่น 19% สำหรับยอดการขายขององค์กร

ในการทำงานของทีมระดับแนวหน้า คุณจะได้รับ:

สำหรับยอดขาย 200 คะแนน: $19\% - 0\% = 19\%$

สำหรับยอดขาย 500 คะแนน: $19\% - 0\% = 19\%$



OV
2,500

คะแนน

PV + PC's PV
500 คะแนน



(0%)
OV 500 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$



(0%)
OV 500 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$



(0%)
OV 200 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$



(0%)
OV 200 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$



(0%)
OV 200 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$



(0%)
OV 200 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$



(0%)
OV 200 คะแนน

$19\% - 0\% = 19\%$

รายได้ของคุณตอนสิ้นเดือนจะเป็น

เงินคืนจากการซื้อส่วนตัว

$6,729 \text{ THB} \times 25\% = 1,682 \text{ THB}$

ค่าคอมมิชชั่น การขายปลีกจากการแนะนำส่วนตัว

1,615 THB (ดูการคำนวณได้ที่หน้า 19)

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

$500 \text{ คะแนน} \times 14 \text{ THB} \times 19\% = 1,330 \text{ THB}$

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร

$(200 \times 14 \text{ THB} \times 19\%) \times 5 = 2,660 \text{ THB}$

$(500 \times 14 \text{ THB} \times 19\%) \times 2 = 2,660 \text{ THB}$

ทั้งหมด

9,947 THB

แต่นั่นยังไม่ใช่ทั้งหมด! นอกจากนี้ คุณยังสามารถรับโบนัสภายใต้โปรแกรมสร้าง
สิ่งใจได้อีก

1. CLUB 1000

การทำได้ 500 คะแนนทุกเดือน (รวมถึงการซื้อของลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษราย
ใหม่) คุณจะกลายเป็นสมาชิกของ Club 1000 และสามารถรับเงินเพิ่มถึง
20,000 THBต่อปี

2. QUICK START

นอกจากนี้ ยังจะได้รับใบรับรองมูลค่า 5,000 THB สำหรับการซื้อสินค้าของ
บริษัท เมื่อบรรลุระดับของ Business Team 2500 ภายใน 4 เดือน



ตัวอย่างสำหรับ BUSINESS TEAM 5000

สูงถึง 25% จากเงิน

เงินคืน + ค่าคอมมิชชั่นขายปลีก
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

25% จากคะแนน

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่
สามารถรับคอมมิชชั่นได้สำหรับการ
การแนะนำส่วนตัว

คุณได้ 500 คะแนนในเดือนนี้ (PV 200 คะแนน + PC's PV 300 คะแนน) แนวหน้าของคุณประกอบด้วยตัวแทนจำหน่าย 2 คนที่มีตำแหน่งในระดับ Business Team 1000 ตัวแทนจำหน่าย 4 คนที่มียอดองค์กร (OV) 500 คะแนนต่อคน และตัวแทนจำหน่ายใหม่ 5 คนที่มียอดองค์กร (OV) 200 คะแนนต่อคน

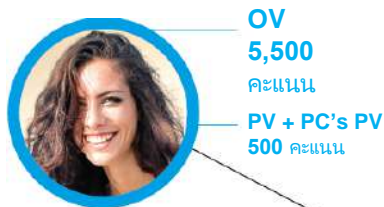
ยอดองค์กร (OV) ขององค์กรมีจำนวน 5,500 คะแนน ซึ่งสอดคล้องกับระดับของ Business Team 5000 และได้รับค่าคอมมิชชั่น 25% สำหรับยอดการขายขององค์กร

ในการทำงานของทีมระดับแนวหน้า คุณจะได้รับ:

สำหรับยอดขาย 200 คะแนน: $25\% - 0\% = 25\%$

สำหรับยอดขาย 500 คะแนน: $25\% - 0\% = 25\%$

สำหรับยอดขาย 1000 คะแนน: $25\% - 12\% = 13\%$



OV
5,500

คะแนน

PV + PC's PV
500 คะแนน

	BT 1000 (12%) OV 1,000 คะแนน	$25\% - 12\% = 13\%$
	BT 1000 (12%) OV 1,000 คะแนน	$25\% - 12\% = 13\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(%0) OV 200 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(%0) OV 200 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(%0) OV 200 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(%0) OV 200 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$
	(%0) OV 200 คะแนน	$25\% - 0\% = 19\%$

รายได้ของคุณตอนสิ้นเดือนจะเป็น

เงินคืนจากการซื้อส่วนตัว

$6,729 \text{ THB} \times 25\% = 1,682 \text{ THB}$

ค่าคอมมิชชั่น การขายปลีกจากการแนะนำส่วนตัว

1,615 THB (ดูการคำนวณได้ที่หน้า 19)

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

$500 \text{ คะแนน} \times 14 \text{ THB} \times 25\% = 1,750 \text{ THB}$

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร

$(200 \times 14 \text{ THB} \times 25\%) \times 5 = 3,500 \text{ THB}$

$(500 \times 14 \text{ THB} \times 25\%) \times 4 = 7,000 \text{ THB}$

$(1,000 \times 14 \text{ THB} \times 13\%) \times 2 = 3,640 \text{ THB}$

ทั้งหมด

19,187 THB

นอกจากนี้คุณยังจะได้รับ:

1. รางวัลคุณสมบัตินี้ – ใบรับรองมูลค่า 12,000 THB สำหรับการซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัท

2. CLUB 1000

การทำได้ 500 คะแนนทุกเดือน (รวมถึงการซื้อของลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษรายใหม่) คุณจะกลายเป็นสมาชิกของ Club 1000 และสามารถรับเงินเพิ่มถึง 20,000 THB ต่อปี

3. QUICK START

คุณจะได้รับโบนัสเงินสดเพิ่มเติม 15,000 THB สำหรับการก้าวไปสู่อันดับของ Business Team 5000 ภายใน 5 เดือน



ตัวอย่างสำหรับ BUSINESS TEAM 10 000

สูงถึง 25% จากเงิน

เงินคืน + ค่าคอมมิชชั่นขายปลีก
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

31% จากคะแนน

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่
สามารถรับคอมมิชชั่นได้สำหรับการ
การแนะนำส่วนตัว

คุณได้ 500 คะแนนในเดือนนี้ (PV 200 คะแนน + PC's PV 300 คะแนน) แนวหน้าของคุณประกอบด้วยตัวแทนจำหน่าย 2 คนที่มีตำแหน่งในระดับ Business Team 2500 ตัวแทนจำหน่าย 2 คนที่มีตำแหน่งใน Business Team 1000 ตัวแทนจำหน่าย 4 คนที่มีมียอดองค์กร (OV) 500 คะแนนต่อคน และตัวแทนจำหน่ายใหม่ 5 คนที่มีมียอดองค์กร (OV) 200 คะแนนต่อคน

ยอดองค์กร (OV) ขององค์กรมีจำนวน 10,500 คะแนน ซึ่งสอดคล้องกับระดับของ Business Team 10 000 และได้รับค่าคอมมิชชั่น 31% สำหรับยอดการขายขององค์กร

ในการทำงานของทีมระดับแนวหน้า คุณจะได้รับ:

สำหรับยอดขาย 200 คะแนน: $31\% - 0\% = 31\%$

สำหรับยอดขาย 500 คะแนน: $31\% - 0\% = 31\%$

สำหรับยอดขาย BT 1000: $31\% - 12\% = 19\%$

สำหรับยอดขาย BT 2500: $31\% - 12\% = 19\%$



OV
10,500
คะแนน
PV + PC's PV
500 คะแนน

	BT 2500 (19%) OV 2,500 คะแนน	$31\% - 19\% = 12\%$
	BT 2500 (19%) OV 2,500 คะแนน	$31\% - 19\% = 12\%$
	BT 1000 (12%) OV 1,000 คะแนน	$31\% - 12\% = 19\%$
	BT 1000 (12%) OV 1,000 คะแนน	$31\% - 12\% = 19\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 500 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 200 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 200 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 200 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 200 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$
	(0%) OV 200 คะแนน	$31\% - 0\% = 31\%$

รายได้ของคุณตอนสิ้นเดือนจะเป็น

เงินคืนจากการซื้อส่วนตัว

$6,729 \text{ THB} \times 25\% = 1,682 \text{ THB}$

ค่าคอมมิชชั่น การขายปลีกจากการแนะนำส่วนตัว

1,615 THB (ดูการคำนวณได้ที่หน้า 19)

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

$500 \text{ คะแนน} \times 14 \text{ THB} \times 31\% = 2,170 \text{ THB}$

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร

$(200 \times 14 \text{ THB} \times 31\%) \times 5 = 4,340 \text{ THB}$

$(500 \times 14 \text{ THB} \times 31\%) \times 4 = 8,680 \text{ THB}$

$(1,000 \times 14 \text{ THB} \times 19\%) \times 2 = 5,320 \text{ THB}$

$(2,500 \times 14 \text{ THB} \times 12\%) \times 2 = 8,400 \text{ THB}$

ทั้งหมด

32,207 THB

นอกจากนี้คุณยังจะได้รับ:

1. รางวัลคุณสมบัตินี้ – ใบรับรองมูลค่า 24,000 THB สำหรับการซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัท

2. CLUB 1000

ทำคะแนนได้ 500 คะแนนในแต่ละเดือน (รวมถึงการซื้อลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษรายใหม่) คุณจะกลายเป็นสมาชิกของ Club 1000 และสามารถรับเงินเพิ่มสูงสุดถึง 20,000 THB ต่อปี

3. QUICK START

หากคุณสร้างธุรกิจภายใต้โปรแกรม Quick Start โบนัสของคุณจะเพิ่มขึ้นและมีมูลค่า 30,000 THB.



ตัวอย่างสำหรับ BUSINESS PROFI

คุณได้ 500 คะแนนในเดือนนี้ (PV 200 คะแนน + PC's PV 300 คะแนน) แนวหน้าของคุณ ประกอบด้วยตัวแทนจำหน่าย 2 คนที่มีตำแหน่งในระดับ Business Team 5000 ตัวแทนจำหน่าย 2 คนที่มีตำแหน่งในระดับ Business Team 2500 ตัวแทนจำหน่าย 2 คนที่มีตำแหน่งในระดับ Business Team 1000 ตัวแทนจำหน่าย 4 คนที่มียอดองค์กร (OV) 500 คะแนนต่อคน และตัวแทนจำหน่ายใหม่ 5 คนที่มียอดองค์กร (OV) 200 คะแนนต่อคน ยอดองค์กร (OV) ขององค์กรมีจำนวน 20,500 คะแนน ซึ่งสอดคล้องกับระดับของ Business Profi และได้รับค่าคอมมิชชั่น 37% สำหรับยอดการขายขององค์กร

ในการทำงานของทีมระดับแนวหน้า คุณจะได้รับ:

สำหรับยอดขาย 200 คะแนน:
 $37\% - 0 = 37\%$

สำหรับยอดขาย 500 คะแนน
 $37\% - 0 = 37\%$

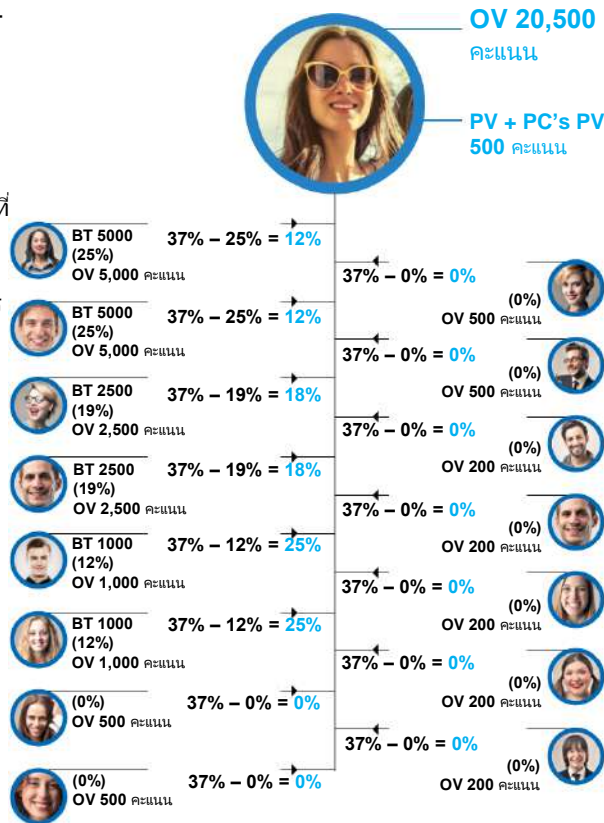
สำหรับยอดขาย 1000 คะแนน
 $37\% - 12\% = 25\%$

สำหรับยอดขาย 2500 คะแนน
 $37\% - 19\% = 18\%$

สำหรับยอดขาย 5000 คะแนน
 $37\% - 25\% = 12\%$

สูงถึง 25% จากเงิน
เงินคืน + ค่าคอมมิชชั่นขายปลีก
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

37% จากคะแนน
ค่าคอมมิชชั่นจาก
ยอดขายที่สามารถรับ
คอมมิชชั่นได้สำหรับการ
แนะนำส่วนตัว



รายได้ของคุณตอนสิ้นเดือนจะเป็น

เงินคืนจากการซื้อส่วนตัว

6,729 THB x 25% = **1,682 THB**

ค่าคอมมิชชั่น การขายปลีกจากการแนะนำส่วนตัว

1,615 THB (ดูการคำนวณได้ที่หน้า 19)

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

500 คะแนน x 14 THB x 37% = **2,590 THB**

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร

(200 x 14 THB x 37%) x 5 = **5,180 THB**

(500 x 14 THB x 37%) x 4 = **10,360 THB**

(1,000 x 14 THB x 25%) x 2 = **7,000 THB**

(2,500 x 14 THB x 18%) x 2 = **12,600 THB**

(5,000 x 14 THB x 12%) x 2 = **16,800 THB**

ทั้งหมด

57,827 THB

นอกจากนี้คุณยังจะได้รับ:

1. CLUB 1000

การทำได้ 500 คะแนนทุกเดือน (รวมถึงการซื้อของลูกค้าที่ได้รับสิทธิพิเศษรายใหม่) คุณจะกลายเป็นสมาชิกของ Club 1000 และสามารถรับเงินเพิ่มถึง **20,000 THB ต่อปี**

2. QUICK START

คุณจะได้รับโบนัสเงินสดเพิ่มเติม **50,000 THB** เมื่อถึงตำแหน่ง Business Profi ภายใน 7 เดือน

โบนัสเงินสดจากโปรแกรม Quick Start ไม่สามารถรวมกันได้ โบนัสที่มากกว่าจะแทนที่โบนัสที่น้อยกว่า

3. รางวัลคุณสมบัตินี้ - 45,000 THB



หมายเหตุ!

ตั้งแต่นี้เป็นต้นไป อาชีพของคุณจะเติบโตตามสัดส่วนของจำนวนคนที่อยู่ในสายงานระดับแถวหน้า ที่สามารถเลื่อนขั้นเป็น **Business Profi**.

คุณควรทราบว่า นอกจากจะได้รับ **37%** ของยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้ (CV) ขององค์กรในส่วนของ **Business Profi** ในแผนการจ่ายเงินแล้ว ยังมีอีก **11%** ในส่วนของ **Business Leader** ด้วย!

แนวที่ 1

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับกลุ่มตัวแทนจำหน่ายแนวหน้าที่หนึ่งในตำแหน่ง **Business Profi** หรือสูงกว่า

แนวที่ 2

ค่าคอมมิชชั่นสำหรับกลุ่มตัวแทนจำหน่ายแนวที่สองในตำแหน่ง **Business Profi** หรือสูงกว่า

แนวที่ 3 หรือต่ำกว่า

Business Leader



7% →



0% →



0% →



Sapphire Business Leader



8% →



1% →



1% →



Ruby Business Leader



9% →



2% →



2% →



ไม่นับรวมค่าคอมมิชชั่นจากกลุ่ม **Business Profi** ระดับที่สองหรือต่ำกว่า หากตัวแทนจำหน่ายในองค์กรของคุณได้รับค่าคอมมิชชั่นนี้ คุณจะได้รับส่วนต่างระหว่างเปอร์เซ็นต์ค่าคอมมิชชั่นของคุณกับเปอร์เซ็นต์ค่าคอมมิชชั่นของตัวแทนจำหน่ายนั้น จากกลุ่ม **Business Profi** ในระดับที่สองหรือต่ำกว่า



คำจำกัดความเพิ่มเติม

ในส่วนของ BUSINESS LEADER

BUSINESS PROFI BRANCH

องค์กรที่มียอดองค์กร (OV) **20,000 คะแนน** ขึ้นไป
(ตำแหน่ง Business Profi ขึ้นไป) ภายในระยะเวลาที่กำหนด

GR

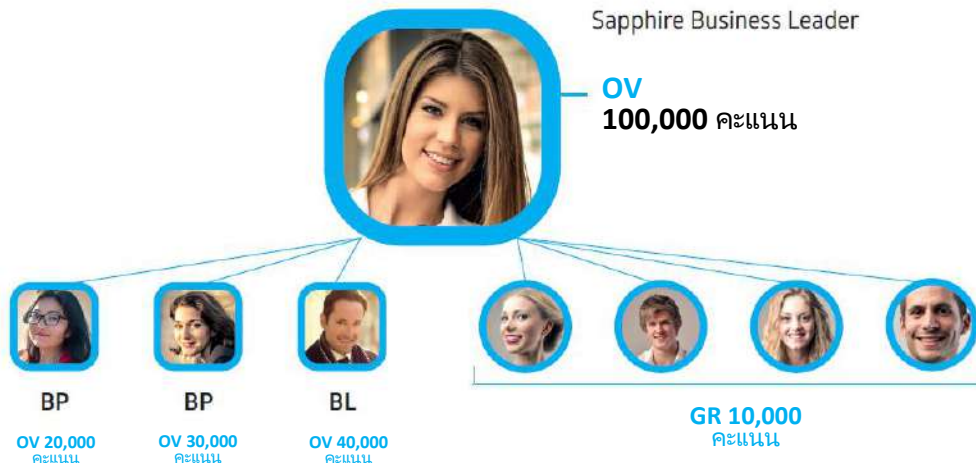
รายได้กลุ่ม

ดังนั้น กลุ่มของคุณจะประกอบด้วย คุณและองค์กรระดับแนวหน้าที่ยังไม่ได้เลื่อนชั้นเป็น Business Profi หรือตำแหน่งที่สูงกว่า

รายได้กลุ่ม (GR) ของคุณคือยอดรวมการซื้อของกลุ่มซึ่งนับเป็นคะแนน

จากตัวอย่างนี้ รายได้ของกลุ่ม (GR) มียอดรวม:

$$100,000 \text{ คะแนน} - (20,000 \text{ คะแนน} + 30,000 \text{ คะแนน} + 40,000 \text{ คะแนน}) = 10,000 \text{ คะแนน}$$





โอกาสเพิ่มเติมในการรับค่าคอมมิชชั่นจากกลุ่มผู้แทน จำหน่ายระดับ **BUSINESS PROFI** แนวหน้า

หากมีตัวแทนจำหน่ายในระดับ Business Profi หรือสูงกว่าปรากฏในองค์กรของคุณ แต่รายได้กลุ่มของคุณ (GR) ยังไม่ได้ถึง **20,000 คะแนน** ที่จะต้องบรรลุระดับ Business Leader Rank

แบบนี้มันจะขึ้นอยู่กับรายได้กลุ่ม (GR) คุณจะได้รับ **1-3%** จากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้ (CV) ของกลุ่ม Business Profi ภายใต้ค่าคอมมิชชั่นของกลุ่ม Business Profi แนวหน้า

GR	% ของค่าคอมมิชชั่นจากกลุ่ม Business Profi แนวหน้า
สูงสุด 5,000 คะแนน	0%
ตั้งแต่ 5,000 ถึง 10,000 คะแนน	1%
ตั้งแต่ 10,000 ถึง 20,000 คะแนน	3%

นอกจากนี้ ที่ปรึกษาที่อยู่ในสายบนของคุณจะได้รับค่าคอมมิชชั่นนี้จากกลุ่มของ Business Profi คุณด้วย ซึ่งจะเท่ากับค่าส่วนต่างเปอร์เซ็นต์ของค่าคอมมิชชั่นจากกลุ่ม Business Profi แนวหน้า ที่ได้รับจากที่ปรึกษา (ตามตำแหน่งของเขา/เธอ) และเปอร์เซ็นต์ของคุณจาก Business Profi นี้

ในกรณีนี้ Business Profi A ภายใต้ค่าคอมมิชชั่นในกลุ่ม Business Profi แนวหน้า จะได้รับ 1% จากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้ (CV) ของกลุ่ม Business Profi B เนื่องจาก Business Profi A ยังมี **รายได้กลุ่ม (GR) ไม่ถึง 20,000 คะแนน** และยังไม่ได้รับค่าคอมมิชชั่นเต็มจำนวน 7% เต็มจากกลุ่ม Business Profi B ฉะนั้น ผู้นำธุรกิจจะได้รับไม่เพียงแต่ 7% จากกลุ่ม A เท่านั้น แต่ยังได้รับ 6% (7%-1%) จากกลุ่ม Business Profi B อีกด้วย



BUSINESS LEADER
OV 50,500 คะแนน
GR 25,500 คะแนน



Business Profi A
OV 25,000 คะแนน
GR 5,000 คะแนน



Business Profi B
OV 20,000 คะแนน
GR 20,000 คะแนน



ข้อดีหลักสำหรับ Business Leader และตำแหน่งที่สูงกว่า ค่าคอมมิชชั่นสำหรับสาขา Business Profi ใหม่ – 80,000 THB

บริษัทมอบค่าคอมมิชชั่นให้คุณ **80,000 THB** สำหรับแต่ละสาขาใหม่ของ BUSINESS PROFI ที่ผ่านการรับรองในแนวทางของคุณ

คุณจะได้รับค่าคอมมิชชั่นหลังจากมีการยืนยันการเป็น Business Profi ของสมาชิกในองค์กร โดยเฉพาะตั้งแต่เดือนที่สาม (นับตั้งแต่เปิด – ปิด – ยืนยัน) ค่าคอมมิชชั่นจะแบ่งจ่ายเป็น 4 งวด เท่าๆ กัน เป็นระยะเวลา 4 เดือน โดยแต่ละงวดมีมูลค่า 20,000 THB ในกรณีที่คุณหรือ Business Profi ภายในองค์กรของคุณสูญเสียตำแหน่งในเดือนใดเดือนหนึ่งจะไม่มี การจ่ายค่าคอมมิชชั่น การจ่ายค่าคอมมิชชั่นจะกลับมาดำเนินการอีกครั้งในเดือนถัดไปต่อเมื่อคุณทั้งคู่สามารถกลับมายืนยันอยู่ในตำแหน่งที่กำหนดได้สำเร็จ

กรณีที่คุณมีสมาชิกใหม่ที่ได้เลื่อนเป็น Business Profi และรักษาตำแหน่งไว้ได้ต่อเนื่อง 3 เดือน แต่คุณจะยังไม่สามารถเลื่อนขั้นเป็น Business Leader ได้ ค่าคอมมิชชั่นจะถูกจ่ายให้คุณเมื่อคุณเลื่อนขั้นเป็น Business Leader ได้สำเร็จ ในขณะเดียวกัน Business Profi คนใหม่ของคุณจะต้องรักษาตำแหน่งไว้ให้ได้อย่างต่อเนื่อง ด้วย

กรณีที่ตัวแทนจำหน่ายภายในองค์กรของคุณไม่เคยยืนยันการเป็น Business Profi มาก่อนแต่สามารถพัฒนาตัวแทนจำหน่ายคนอื่นจนได้เลื่อนเป็น Business Profi ค่าคอมมิชชั่นที่เกิดขึ้นนี้จะถูกโอนไปยังที่ปรึกษาในสายงานของคุณภายใต้เงื่อนไขที่เหมือนกัน

หากคุณมีการขยายธุรกิจและพัฒนาตัวแทนจำหน่ายในต่างประเทศจนได้เลื่อนเป็น Business Profi ค่าคอมมิชชั่นที่คุณจะได้รับจากกลุ่มของ Business Profi เหล่านั้นจะถูกคำนวณแยกตามสกุลเงินของแต่ละประเทศ ขึ้นอยู่กับยอดขายที่เกิดขึ้นในแต่ละประเทศ

หมายเหตุ!

สำหรับการเป็น Business Leader คุณจำเป็นต้องทำยอดขายรวมกลุ่ม (GR) ให้ได้ 20,000 คะแนน นี่อาจเป็นอุปสรรคสำหรับ Business Leader ใหม่ที่เพิ่งพัฒนา Business Profi คนใหม่ได้สำเร็จ สำหรับกรณีพิเศษเหล่านี้ บริษัทฯ ได้พัฒนากฎเกณฑ์ที่สะดวก เพื่อการรักษาตำแหน่ง Business Leader เมื่อมีการสร้างสาขา Business Profi ใหม่

สำหรับตัวแทนจำหน่ายที่เคยเป็น Business Leader ในเดือนที่แล้ว และสามารถพัฒนาสมาชิกใหม่ให้ได้เลื่อนเป็น Business Profi ในเดือนปัจจุบัน ภายในจำนวนกลุ่มที่กำหนด การคงตำแหน่งจะดำเนินการได้เพียงครั้งเดียว สิทธินี้จะใช้ไม่ได้อีก หากสาขา Business Profi เดิมสูญเสียตำแหน่ง แม้ว่าจะมี Business Profi คนใหม่เกิดขึ้นก็ตาม

ตำแหน่งจะถูกคงไว้เป็นระยะเวลา 3 เดือน ช่วงเวลานี้ช่วยให้เพิ่มรายได้กลุ่ม (GR) และมีโอกาสเลื่อนขั้นในอาชีพได้!



ตัวอย่างสำหรับ BUSINESS LEADER

สูงถึง 25% จากเงิน

เงินคืน + ค่าคอมมิชชั่นขายปลีก
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

37% จากคะแนน

ค่าคอมมิชชั่นจาก
ยอดขายที่สามารถรับ
คอมมิชชั่นได้สำหรับการ
แนะนำส่วนตัว

ในเดือนนี้ แนวหน้าของคุณต้องประกอบด้วย
Business Team 5000 จำนวน 5 สาขา ที่มียอด
องค์กร (OV) 5,000 คะแนนต่อสาขา Business Team
1000 จำนวน 5 สาขา ที่มียอดองค์กร (OV) 1,000
คะแนนต่อสาขา และ Business Profi 1 สาขา ที่มียอด
องค์กร (OV) 25,000 คะแนน

ยอดองค์กรทั้งหมด (OV) 55,500 คะแนนและรายได้
กลุ่ม (GR) - 30,500 คะแนน

เพื่อบรรลุระดับ SAPPHIRE BUSINESS LEADER จำเป็นต้องมี:

- ยอดองค์กรขั้นต่ำ (OV) 100,000 คะแนน
- BUSINESS PROFI 3 สาขา
- รายได้กลุ่ม (GR) 20,000 คะแนน



OV 55,500
คะแนน

PV + PC's PV
500 คะแนน



GR 30,500
คะแนน



BP
OV 25,000
คะแนน

7%



แนวหน้า

รายได้ของคุณตอนสิ้นเดือนจะเป็น

เงินคืนจากการซื้อส่วนตัว

6,729 THB x 25% = **1,682 THB**

ค่าคอมมิชชั่น การขายปลีกจากการแนะนำส่วนตัว

1,615 THB (ดูการคำนวณได้ที่หน้า 19)

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่น ได้สำหรับการแนะนำส่วนตัว

500 คะแนน x 14 THB x 37% = **2,590 THB**

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร

(1,000 x 14 THB x 25%) x 5 = **17,500 THB**
(5,000 x 14 THB x 12%) x 5 = **42,000 THB**

ค่าคอมมิชชั่นในกลุ่ม BUSINESS PROFI แนวหน้า

25,000 x 14 THB x 7% = **24,500 THB**

ทั้งหมด

89,887 THB

นอกจากนี้ คุณยังสามารถรับโบนัสภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขายได้อีกด้วย!



ตัวอย่างสำหรับ SAPPHIRE BUSINESS LEADER

สูงถึง 25% จากเงิน

เงินคืน + ค่าคอมมิชชั่นขายปลีก
สำหรับการแนะนำส่วนตัว

37% จากคะแนน

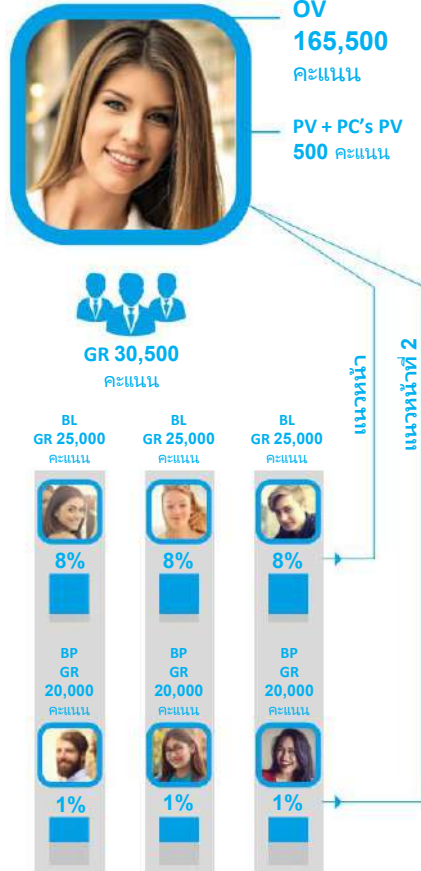
ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับคอมมิชชั่นได้สำหรับการแนะนำส่วนตัว

ในเดือนปัจจุบัน แนวหน้าของคุณต้องประกอบด้วย Business Team 5000 จำนวน 5 สาขา ที่มียอดองค์กร 5,000 คะแนน ต่อสาขา Business Team 1000 จำนวน 5 สาขา ที่มียอดองค์กร 1,000 คะแนนต่อสาขา และ Business Leader branches 3 สาขา ที่มีรายได้กลุ่ม 25,000 คะแนนต่อสาขา แนวหน้าที่ 2 ของคุณประกอบด้วยกลุ่ม Business Profi 3 กลุ่มโดยมีรายได้กลุ่ม 20,000 คะแนนต่อกลุ่ม

ยอดองค์กรของคุณมีมากกว่า 100,000 คะแนน ตามตารางตำแหน่ง คุณได้กลายเป็น Sapphire Business Leader แล้ว

เพื่อบรรลุระดับ SAPPHIRE BUSINESS LEADER จำเป็นต้องมี:

- ยอดองค์กรขั้นต่ำ (OV) 100,000 คะแนน
- BUSINESS PROFI 3 สาขา
- รายได้กลุ่ม (GR) 20,000 คะแนน



รายได้ของคุณตอนสิ้นเดือนจะเป็น

เงินคืนจากการซื้อส่วนตัว

$$6,729 \text{ THB} \times 25\% = \mathbf{1,682 \text{ THB}}$$

ค่าคอมมิชชั่น การขายปลีกจากการแนะนำส่วนตัว

$$\mathbf{1,615 \text{ THB}}$$
 (ดูการคำนวณได้ที่หน้า 19)

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดขายที่สามารถรับ คอมมิชชั่นได้สำหรับการแนะนำส่วนตัว

$$500 \text{ คะแนน} \times 14 \text{ THB} \times 37\% = \mathbf{2,590 \text{ THB}}$$

ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร

$$(1,000 \times 14 \text{ THB} \times 25\%) \times 5 = \mathbf{17,500 \text{ THB}}$$

$$(5,000 \times 14 \text{ THB} \times 12\%) \times 5 = \mathbf{42,000 \text{ THB}}$$

ค่าคอมมิชชั่นในกลุ่ม BUSINESS PROFI แนวหน้า

$$(25,000 \times 14 \text{ THB} \times 8\%) \times 3 = \mathbf{84,000 \text{ THB}}$$

คอมมิชชั่นจากผู้แทนจำหน่ายแนวหน้าที่ 2 ในกลุ่มของ ผู้แทนจำหน่ายในตำแหน่ง BUSINESS PROFI

$$(20,000 \times 14 \text{ THB} \times 1\%) \times 3 = \mathbf{8,400 \text{ THB}}$$





ทั้งหมด

157,787 THB

นอกจากนี้ คุณยังสามารถรับโบนัสภายใต้โปรแกรมส่งเสริมการขายได้อีกด้วย!



เงื่อนไขสำหรับคุณสมบัติขั้นสูงสุด ของ SIBERIAN WELLNESS

	 RUBY BUSINESS LEADER	 PLATINUM BUSINESS LEADER	 DIAMOND BUSINESS LEADER	 GLOBAL BUSINESS LEADER
ตำแหน่ง				
ยอดองค์กร (OV), คะแนน	200,000	350,000	500,000	1,000,000
รายได้กลุ่ม (GR), คะแนน	20,000	20,000	20,000	20,000
Ruby-SV, คะแนน	200,000	200,000	300,000	800,000
จำนวนสาขา Business Profi ในระดับแนวหน้า	5	8	12	15

Ruby-SV คือยอดองค์กรขององค์กร (OV) โดยไม่รวมยอดองค์กรของสาขาที่ทำได้ดีที่สุด
สาขาที่ทำได้ดีที่สุดในองค์กรจะถูกจำแนกว่าเป็นสาขาของตัวแทนจำหน่ายที่มีตำแหน่ง Ruby Business Leader (และสูงกว่า) ที่มียอดองค์กรสูงสุด (OV)

กรณีที่มี Ruby Business Leader (หรือสูงกว่า) ปรากฏขึ้นเป็นครั้งแรกในองค์กรของ Distributor บริษัทฯ มีเงื่อนไขพิเศษ เพื่อสนับสนุนการพัฒนายอดองค์กร
Ruby-SV อย่างต่อเนื่อง: คือการคงตำแหน่งเป็นระยะเวลา 6 เดือน

สำหรับตัวแทนจำหน่ายที่เคยเป็น Ruby Business Leader (หรือตำแหน่งที่สูงกว่า) ในเดือนที่แล้ว ตำแหน่งจะได้รับการคงไว้
กรณีมีสาขาที่แข็งแกร่งอีก จะไม่มีการคงตำแหน่งซ้ำ



ตัวอย่าง:



**DIAMOND
BUSINESS
LEADER**

OV 500,000

คะแนน

Ruby-SV
300,000 คะแนน



BUSINESS PROFI

OV 250,000

คะแนน



**RUBY BUSINESS
LEADER**

OV 200,000

คะแนน












Ruby-SV
200,000 คะแนน

ภายในองค์กรของ Diamond Business Leader ยอดขายสูงสุดเป็นของสาขา Business Profi (OV 250,000 คะแนน) และ Ruby Business Leader (OV 200,000 คะแนน)

เมื่อคำนวณ Ruby-SV สาขาที่ทำได้ดีที่สุดของตัวแทนจำหน่ายจะถูกนับเป็นสาขา Ruby Business Leader ฉะนั้น Ruby-SV ของ Diamond Business Leader จะเท่ากับ:

**500,000 คะแนน – 200,000 คะแนน =
300,000 คะแนน**

50,000 คะแนนจากยอด Business Profi จะถูกรวมอยู่ใน Ruby-SV

	รายได้เสริม				ธุรกิจที่ทำกำไร			อาชีพระหว่างประเทศ			
ตำแหน่ง	 BUSINESS TEAM 1000	 BUSINESS TEAM 2500	 BUSINESS TEAM 5000	 BUSINESS TEAM 10 000	 BUSINESS PROFI	 BUSINESS LEADER	 SAPPHIRE BUSINESS LEADER	 RUBY BUSINESS LEADER	 PLATINUM BUSINESS LEADER	 DIAMOND BUSINESS LEADER	 GLOBAL BUSINESS LEADER
รายได้เฉลี่ย THB	5,000	10,000–12,000	20,000–25,000	35,000–40,000	60,000–75,000	95,000–115,000	170,000–200,000	350,000–400,000	600,000 ขึ้นไป	800,000 ขึ้นไป	1,000,000 ขึ้นไป
ยอดองค์กร, คะแนน	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	40,000	100,000	200,000	350,000	500,000	1,000,000
ค่าคอมมิชชั่นจากยอดองค์กร	12%	19%	25%	31%	37%	37%	37%	37%	37%	37%	37%
ค่าคอมมิชชั่นในกลุ่ม BUSINESS PROFI แนวนำหน้า						7%	8%	9%	9%	9%	9%
ค่าคอมมิชชั่นในกลุ่มของ BUSINESS PROFI แนวนำหน้าที่ 2 และต่ำกว่า							1%	2%	2%	2%	2%
จำนวนกลุ่มสาขา BUSINESS PROFI ใน แนวนำหน้าของคุณ						1	3	5	8	12	15
เปิดเดสก์						GR 20,000 คะแนน	GR 20,000 คะแนน	GR 20,000 คะแนน + Ruby-SV 200,000 คะแนน	GR 20,000 คะแนน + Ruby-SV 200,000 คะแนน	GR 20,000 คะแนน + Ruby-SV 300,000 คะแนน	GR 20,000 คะแนน + Ruby-SV 800,000 คะแนน
GLOBAL BONUS											
ค่าคอมมิชชั่นใน GBL-DMV											1%
คอมมิชชั่น GBL-DMV จากบรรทัดแรกของ GBL											1%
ข้อกำหนดเพิ่มเติม											GBL-DMV 1,000,000 คะแนนขึ้นไป



สร้างธุรกิจที่สร้างผล
กำไรของคุณเองได้
ตั้งแต่วันนี้!

SIBERIAN 
WELLNESS