



Businessplan

Lopez IT Welt – Digitale Automatisierung & Barrierefreie IT-Lösungen

Gründer: Ramiro Lopez Rodriguez

Für den Antrag auf Gründungszuschuss nach §93 SGB III

Stand: 23.05.2025

Inhaltsverzeichnis

1. Executive Summary
2. Geschäftsidee & Leistungen
3. Zielgruppen & Markt
4. Marktpositionierung & Alleinstellungsmerkmale
5. SWOT-Analyse
6. Finanzplanung & Umsatzmodell
7. Leistungspakete

1. Executive Summary

Lopez IT Welt steht für digitale Intelligenz mit menschlicher Nähe. Als Einzelunternehmen spezialisiere ich mich auf die Automatisierung von Geschäftsprozessen mittels KI, die Umsetzung barrierefreier Weblösungen sowie verständliche digitale Werkzeuge für kleine Unternehmen, Freiberufler und gemeinnützige Organisationen. Ziel ist es, echte Entlastung im Arbeitsalltag zu schaffen – effizient, sicher und zugänglich.

2. Geschäftsidee & Leistungen

Meine Dienstleistung kombiniert moderne Technologien mit verständlicher Umsetzung. Die angebotenen Leistungen im Überblick:

- KI-Automatisierung (z. B. ChatGPT, E-Mail-Antwortsysteme, Texterkennung)
- Digitale Formulare & Tools (PDF-Generatoren, Online-Kalkulatoren)
- Barrierefreie Webseiten (nach WCAG 2.1 & BITV)
- DSGVO-konforme Beratung & Tool-Einrichtung (z. B. Zapier, Make.com)
- SEO-optimierte Texte durch KI-gestützte Erstellung

3. Zielgruppen & Markt

Meine Zielgruppen sind:

- Kleine und mittlere Unternehmen (1–10 Mitarbeiter)
- Freiberufler, Berater und Coaches
- Vereine und Organisationen mit Förderbedarf

Diese Zielgruppen verfügen häufig über keine eigene IT-Infrastruktur, sind aber digital unter Druck. Sie profitieren von pragmatischen Lösungen, die technisch hochwertig und dennoch verständlich sind.

4. Marktpositionierung & Alleinstellungsmerkmale

Lopez IT Welt positioniert sich als zuverlässiger Partner für verständliche Digitalisierung – ohne Technik-Chaos.

Meine Besonderheiten:

- Spezialisierung auf Automatisierung mit KI (ohne Abo-Zwang)
- Umsetzung von barrierefreien Weblösungen
- Persönliche Betreuung & Schulung für Nicht-Techniker
- Alles aus einer Hand – Entwicklung, Beratung, Support

5. SWOT-Analyse

Stärken:

- Spezialisierung auf KI & Barrierefreiheit
- Persönliche Betreuung, verständliche Sprache

Schwächen:

- Einzelunternehmer, begrenzte Projektkapazität

Chancen:

- Fördermittel für Barrierefreiheit
- Wachsende Nachfrage nach digitaler Automatisierung

Risiken:

- Technologiewandel (z. B. neue KI-Standards)
- Projektabhängigkeit in der Anfangsphase

6. Finanzplanung & Umsatzmodell

Geplanter Stundensatz: 75 €

Geplante monatliche Arbeitszeit: 60 Stunden

Monatlicher Zielumsatz: 4.500 €

Laufende Betriebskosten: ca. 80 €/Monat

Geplanter Netto-Gewinn: 2.500–3.000 €

Das Geschäftsmodell basiert auf der Kombination aus Stundensatz und Paketpreisen, was für Flexibilität und Skalierbarkeit sorgt.

7. Leistungspakete

- Paket A (149 €): Ein Automatisierungstool + 45 Min. Schulung
- Paket B (429 €): Drei Automatisierungen + Webformular + Kurzdokumentation
- Paket C (ab 799 €): Individuelle KI-Lösung + Betreuung + Dokumentation
- Zusatzleistungen: 75 €/Stunde für Entwicklung, Support, Beratung