

让网球更亲民，  
让练球更简单

共享多功能网球车

TenniCar

科创杯

2023



# 一、需求调研/产品内容

## • 需求调研——打球的痛点

场地: 校内网球场

对象: 网球初学者/网球爱好者/网球管理者

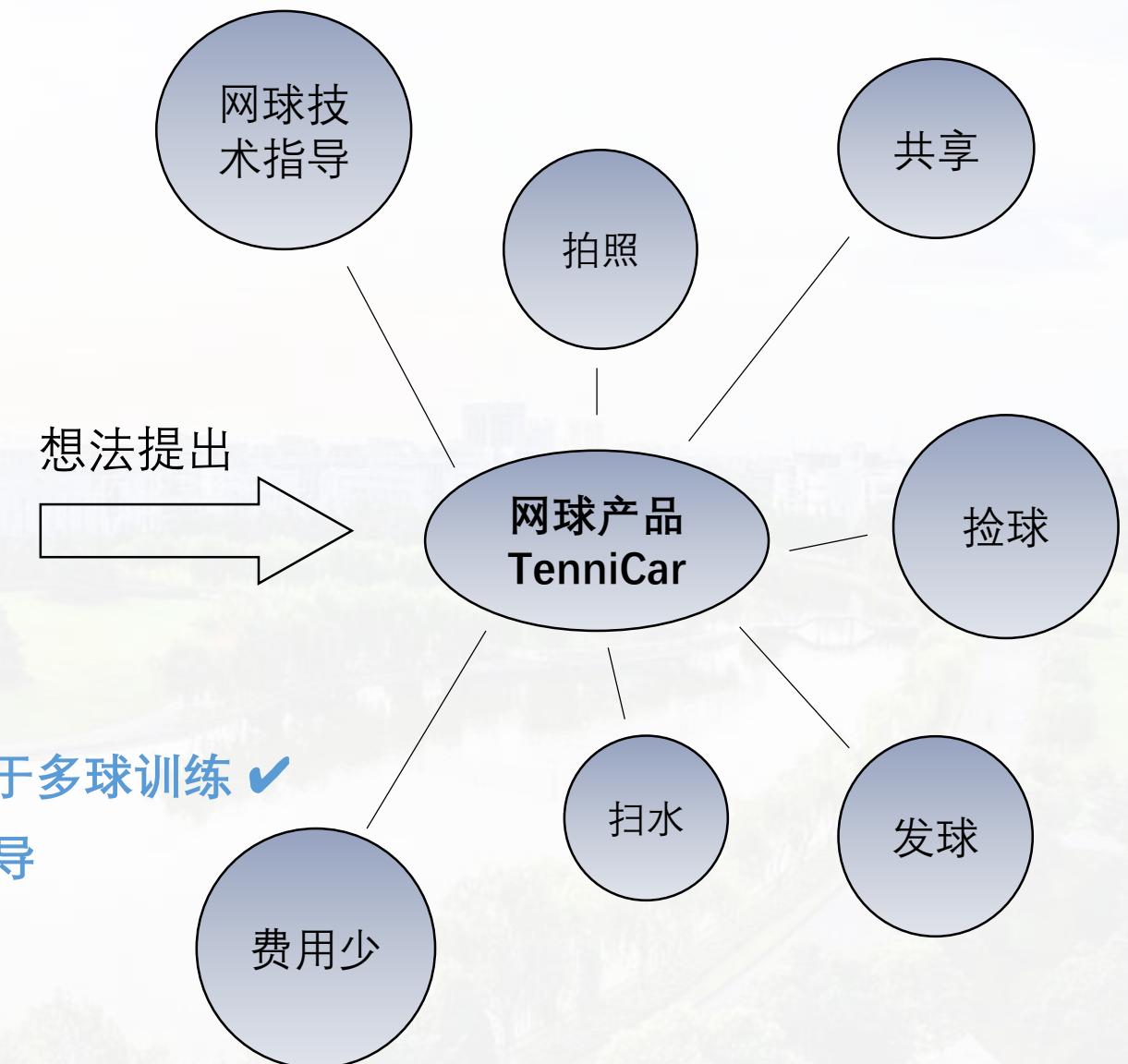
调查人数: 约100人

### 1. 花费贵

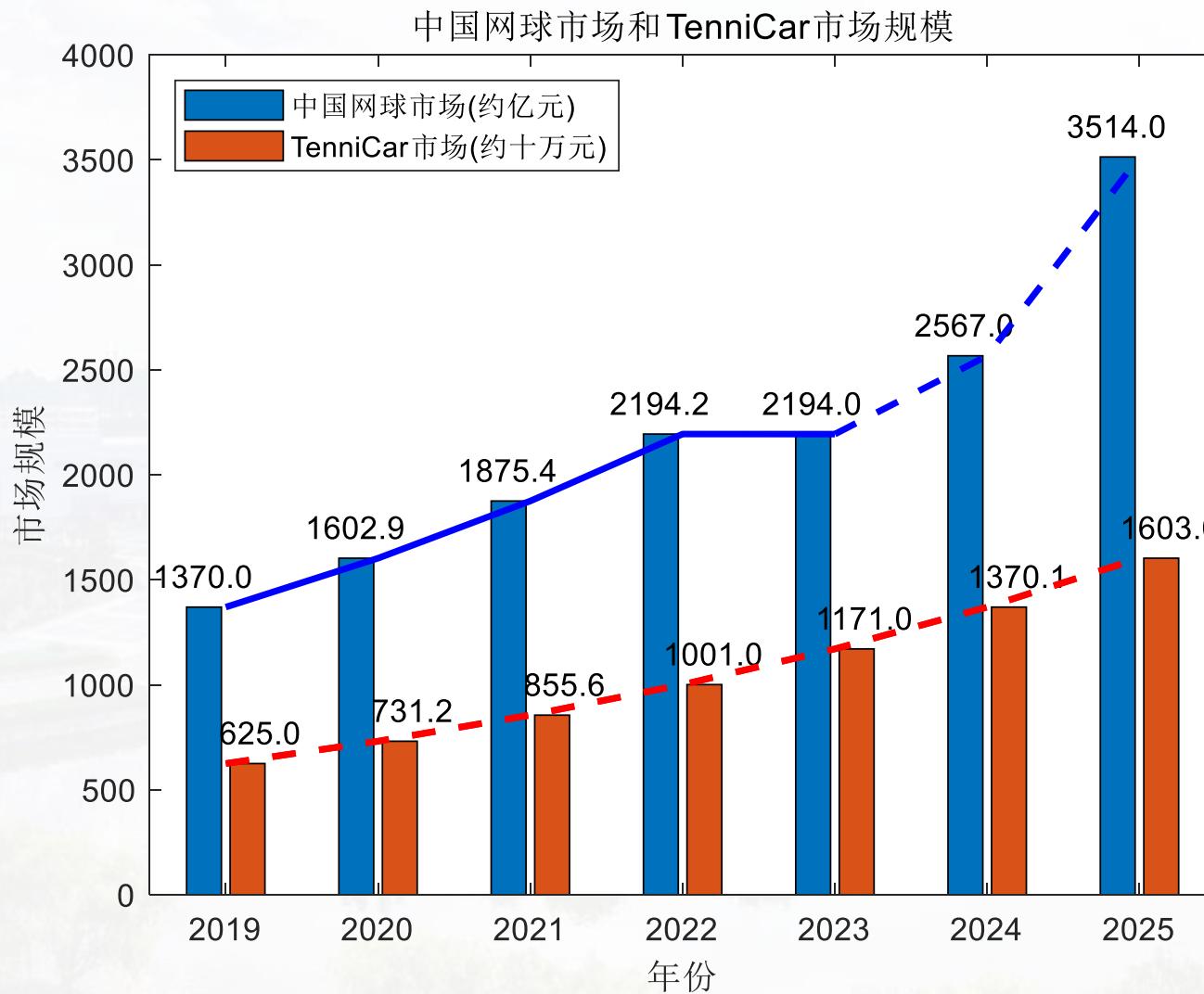
- 教练课时费 ¥ 200-300/h ✓
- 发球机 ¥ 5000-10000/台 ✓
- 场地费 ¥ 70-120/h ×

### 2. 入门难

- 大部分时间用于多球训练 ✓
- 必要的技术指导



## 二、市场规模



### • 中国网球市场

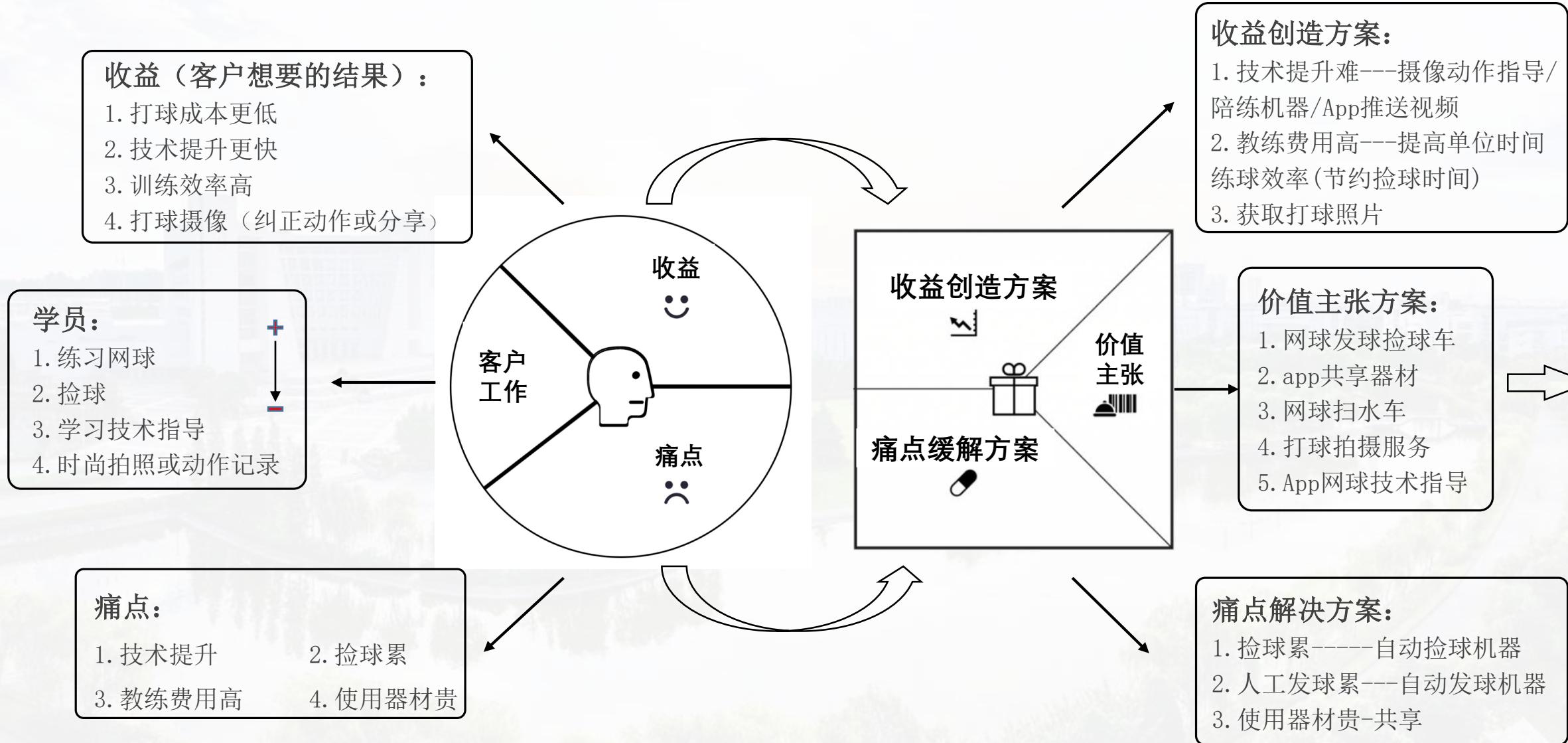
- 已知2019-2023年数据
- 市场年增长率17%

### • TenniCar市场(国内空白)

- 已知2019年国内5万片网球场
- 定价5000元/台，四片球场共用一个

### • 中国网球市场增长估计 TenniCar市场规模增长趋势

### 三、商业模式——价值主张设计



### 三、商业模式——画布

重要伙伴	关键业务	价值主张	客户关系	客户细分
1.网球俱乐部 2.机器生产商 3.高校	1.共享服务 2.网球车销售  <b>核心资源</b> 1.网球车专利技术 2.APP内容 3.多功能网球车	<b>共享多功能 网球车</b>	1.合作共赢关系 2.软件服务 3.买卖关系  <b>渠道通路</b> 1.本地俱乐部 2.网球协会 3.本地大学	1.学员(自学/请教练) 2.网球俱乐部 3.大学网球场
<b>成本构成</b>		<b>收入来源</b>		
1.制造组装成本 2.物流运输配送成本 3.软件开发维护成本 4.营销费用		1.共享收费(学员)    2.网球车售卖(学员/俱乐部) 3.课程指导(VIP充值)		

### 三、商业模式——价格激励机制

价格激励机制：

$$C = a \times consday + b \times times$$

$$Pay = Price - C$$

C：该次可扣除费用

Pay：每次支付费用

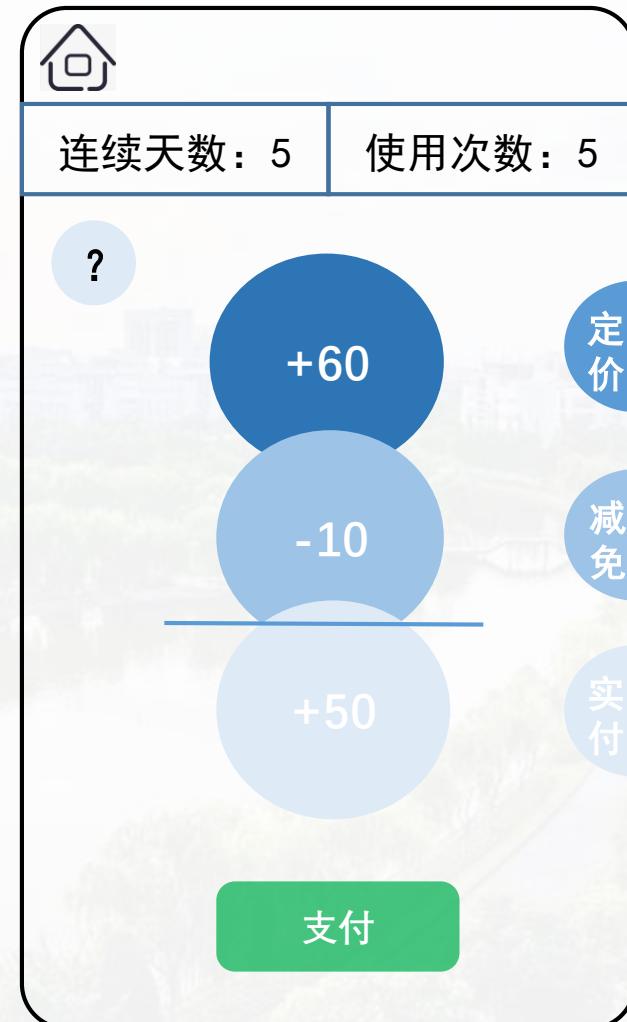
Times：使用机器的累计次数

Price：指定价格，定价

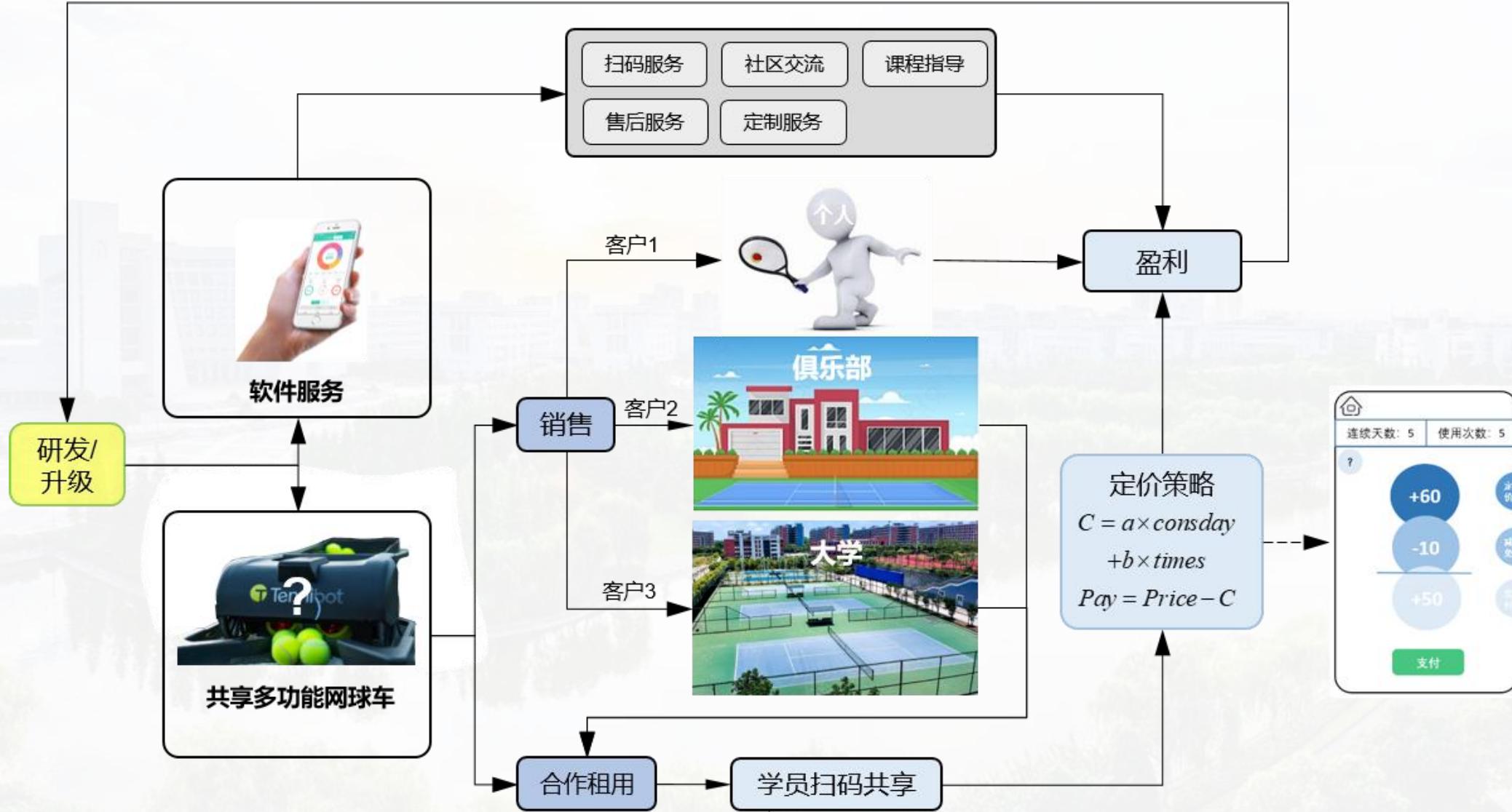
Consday：连续使用该机器天数，每次须超过一小时

a, b：设置的consday和times权重常数，其中a偏大，b偏小

越打越便宜

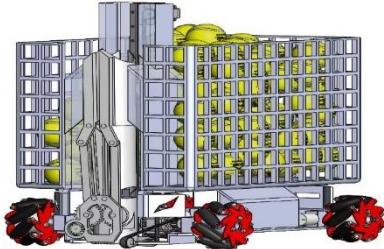


### 三、商业模式——盈利模式





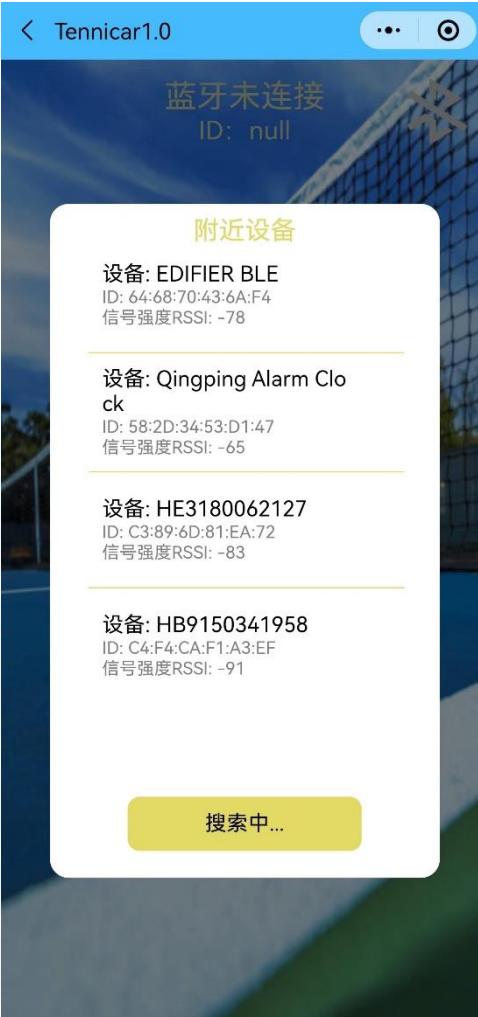
## 四、同类竞争

	TenniCar	Tennibot	火枪手(国内热门)
网球产品			
公司	/	Canonical公司-项目众筹 (仅美国发售) 2016	上海劲网体育用品公司 (微型企业规模) 2014
售价	5000元	\$2195	7514元 (中位)
专利技术	/	6项专利	3项专利
核心技术创新	智能捡球、发球稳定、配套软件服务、功能集成	智能化捡球	发球性能稳定
盈利模式	1. 共享按次收费 2. 销售产品 3. App动作指导会员收费	销售单一产品	销售单一产品

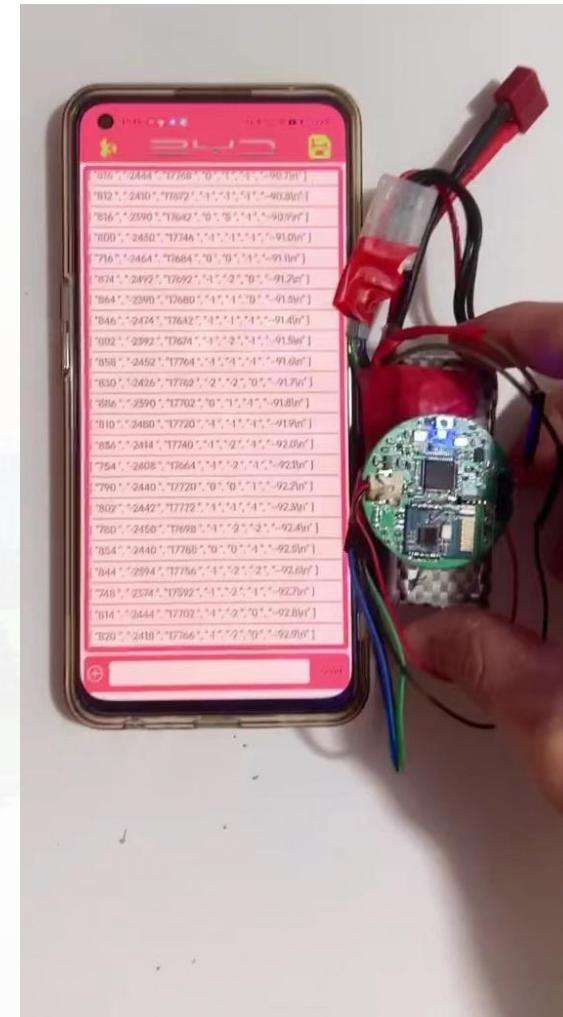
# 五、现有成果



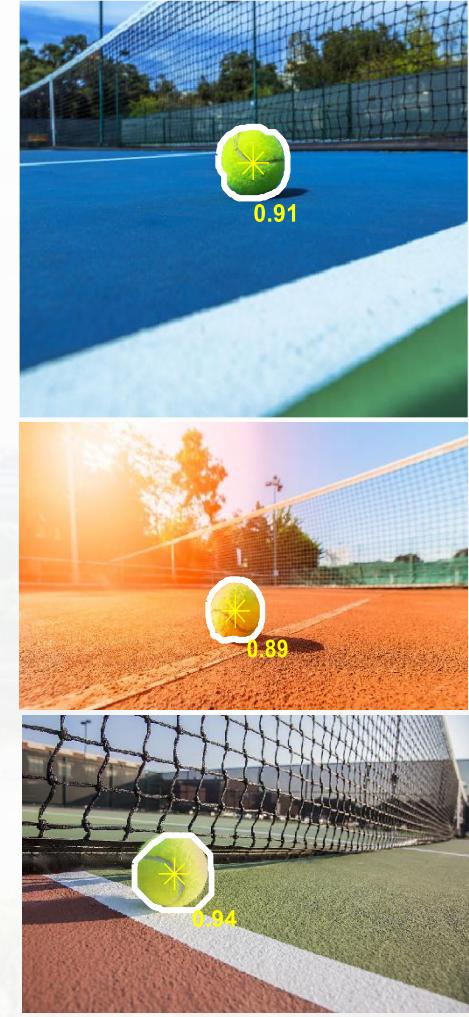
微信小程序雏形  
(可实现蓝牙连接小车功能)



— 9 —



网球挥拍轨迹跟随传感器



网球视觉识别技术

## 五、现有成果



### TenniCar迭代过程



## 六、融资需求

### 融资需求

我们正在寻找 12 个月的融资，以在 TenniCar 上达到 100 笔交易

¥ 50K

天使轮

初始投资机会

50

成交量

平均 ¥ 5000/台

¥ 250K

收益

超过12个月

# 七、TenniCar团队介绍

## 财务营销团队



**庞小迪**(网球从业者)  
网球俱乐部资源  
营销策划

**戴一鸣**(上海大学)  
会计硕士  
成本预算控制, 记账



## 创始团队



**甄鸿**(上海大学)  
企业管理硕士  
网球爱好者  
商业模式设计  
协调营销财务团队



**冯罗军**(上海大学)  
机电工程硕士  
网球爱好者  
机械结构设计  
协调技术团队

## 技术团队



**赵钰**  
某企嵌入式工程师  
硬件开发



**尤恩生**  
某企嵌入式工程师  
硬件开发



**黄天娜**(上海大学)  
会计硕士  
采购, 报税

**姬舒琪**(上海大学)  
企业管理硕士  
自媒体运营



**李阳**(上海大学)  
机电工程硕士  
算法开发



**郭金伟**(北京大学)  
软件工程硕士  
软件开发维护

**网球资源+研发+网球经验**

交叉特色的坚强团队

