

## Sumário

		Pág	gina
1	Objet	0	2
2	Análi	es	3
	2.1	Análise dos perfis das idades dos clientes para cada loja da ci-	O
		dade de Âmbar Seco	3



## 1 Objetivo

Esse template foi criado para o alocado conseguir observar como ficaria sua análise o arquivo principal. É daqui que o gerente de projetos irá copiar a análise e inserir no documento principal que gerará o relatório estatístico.



## 2 Análises

## 2.1 Análise dos perfis das idades dos clientes para cada loja da cidade de Âmbar Seco.

Com o objetivo de entender o perfil da idade dos clientes de Âmbar Seco por loja, foi realizada uma análise descritivas. Os dados foram obtidos por meio da junção das tabelas "infos\_vendas", "infos\_produtos", "infos\_clientes", "infos\_lojas", "infos\_cidades". Adicionalmente, o banco de dados foi filtrado para incluir apenas clientes de Âmbar Seco e ajustado para considerar somente clientes únicos, garantindo que a análise do perfil etário não fosse enviesada pelo volume de transações. Além disso, como se tratam de uma variável quantitativa discreta (Idade) e uma variável qualitativa nominal (Nome da Loja), foi feito um diagrama de caixas bivariado (Figura 3), em função do número da Loja, e uma tabela de medidas resumo (Tabela 2), contendo: média, mediana, quartis, desvio-padrão.

80
60
20
Ferraria Seca Saloon Banco Careca Vendinha Rápida Nome da Loja

Figura 1: Boxplot da idade (anos) pelo nome da loja de Âmbar Seco



Tabela 1

Quadro 1: Medidas resumo da idade dos clientes por loja

Estatística	Banco Careca	Vendinha Rápida	Saloon	Ferraria Seca
Média	34,92	40,35	34,20	33,67
Desvio Padrão	5,57	6,03	12,70	13,31
Variância	31,06	36,39	161,23	177,18
Mínimo	25,00	30,00	15,00	16,00
1º Quartil	31,00	35,00	26,00	24,00
Mediana	34,00	41,00	32,50	30,50
3º Quartil	40,00	46,00	38,00	39,00
Máximo	44,00	49,00	77,00	80,00

O diagrama foi construido, de modo que, está ordenado pela ordem crescente da média, que é representada pelo losango branco.

A Loja Ferraria Seca possui a menor média de idade das lojas, 33,67, e o segundo menor mínimo, 16 anos, além disso, metade das pessoas que vão a essa Loja têm entre 24 e 39 anos, e possui o maior limite superior, além de vários outliers.

Já a Loja Saloon, possui a segunda menor média entre as lojas, 34,2, e o menor mínimo, 15 anos, metade de seus consumidores tem entre 26 e 38 anos e apresenta valores átipicos maiores do que o seu limite superior.

A Loja Banco Careca não possui valores discrepantes, e 50% dos seus clientes tem entre 31 e 40 anos, seu limite infeirior é 25 anos, o que já é maior que a média da Loja Ferraria Seca, e seu máximo é 44 anos, diferente das Lojas Saloon e Ferraria Seca que possuem máximos maiores e outliers, isso indica que a idade é mais próxima entre os clientes que a frequentam, o que é confirmado pelo seu desvio-padrão baixo, de 5 anos, o menor desvio padrão, além de ter a menor variância, 31,06.

Por fim, a Loja Vendinha Rápida, possui a maior média, 40,35 anos de idade, e assim como a Loja Saloon, não possui outliers e sua assimetria é muito menor que nas Lojas Ferraria Seca e Saloon, e metade de seus clientes tem entre 35 e 46 anos.

Portanto, as Lojas Banco Careca e Vendinha Rápida, com menores desvios padrão, 5,47 e 6,03, respectivamente, demonstram um público alvo etário mais homogêneo e definido, concentrado entre aproximadamente 30 e 45 anos. Em contraste, as Lojas Ferraria Seca e Saloon, com altos desvios-padrão, 12,7 e 13,31, indicam uma grande heterogeneidade etária devido à presença de valores atípicos e maior dispersão.