



Entrega 01 - Business Model Canvas e Cronograma de Projeto

Contexto da Atividade

O Projeto Saga SENAI de Inovação incentiva o desenvolvimento de soluções criativas e funcionais para desafios reais da indústria e da sociedade. Para garantir que sua proposta de solução seja viável e estratégica, é fundamental que a equipe estruture seu modelo de negócios e planeje a execução do projeto de forma organizada.

Sua Tarefa (Entrega)

A equipe deve desenvolver e apresentar dois artefatos essenciais para o planejamento e a gestão do projeto, baseados na solução proposta para o desafio da Saga SENAI:

1. Business Model Canvas (BMC)

Desenvolva o **Business Model Canvas** (Quadro de Modelo de Negócios) completo, detalhando a lógica de como sua solução **cria, entrega e captura valor**.

- **Instruções:** Preencha os 9 blocos do Canvas de forma clara e concisa, garantindo a interconexão lógica entre eles.
 - **Foco na Proposta de Valor:** Destaque o problema do cliente/indústria que a sua solução resolve (Dores) e os benefícios/ganhos que ela oferece.
 - **Viabilidade Financeira:** Especifique as principais fontes de Receita e a Estrutura de Custos do modelo.

2. Cronograma de Projeto (do Início à Conclusão)

Elabore um **Cronograma de Atividades** detalhado, abrangendo desde a fase inicial de pesquisa e modelagem (ponto inicial) até a conclusão do projeto e a apresentação final.

- **Instruções:** O cronograma deve ser estruturado em **Fases** (por exemplo: Pesquisa, Modelagem, Prototipagem, Teste e Validação, Apresentação) e conter:
 - **Atividades Chave:** Liste as principais ações necessárias dentro de cada fase (Ex: Entrevistas com usuários, Brainstorming, Criação do Canvas, Desenvolvimento do Protótipo de Média Fidelidade, etc.).
 - **Duração (Estimada):** Estime o tempo necessário para cada atividade (em dias ou semanas).
 - **Responsáveis:** Indique a(s) pessoa(s) ou área(s) da equipe responsável por cada atividade.

Critérios de Avaliação (Foco na Qualidade da Entrega)

| Critério | Descrição |
|----------|-----------|
|----------|-----------|

| | |
|------------------------------|---|
| Coerência do BMC | A Proposta de Valor e o Segmento de Clientes estão claramente definidos e os 9 blocos se complementam de forma lógica. |
| Viabilidade do Modelo | O modelo de negócios apresenta uma lógica clara de captura de valor (receitas) em relação aos custos e recursos. |
| Detalhe do Cronograma | O cronograma é realista, abrangente e detalha todas as etapas críticas para o desenvolvimento da solução até a entrega final. |
| Clareza e Organização | A linguagem é direta, os blocos do Canvas são bem preenchidos e o cronograma é fácil de ler e seguir. |