



Transferleistung Theorie/Praxis Nr. 3

Matrikelnummer:	12657
Freigegebenes Thema:	Wie kann Kmk das optimale Hosting-Modell auswählen, das den spezifischen Anforderungen und Zielen des Kunden entspricht, um Kosten zu optimieren, Flexibilität sicherzustellen und gleichzeitig Sicherheits- und Compliance-Anforderungen gerecht zu werden?
Studiengang, Zenturie:	Wirtschaftsinformatik, I22c

Inhaltsverzeichnis

Abbildungsverzeichnis	II
Abkürzungsverzeichnis	III
1 Einleitung	1
1.1 Knk	1
1.2 Hintergrund, Motivation und Zielsetzung der Transferleistung	1
2 Anforderungsanalyse	2
2.1 Erfassung der spezifischen Anforderungen von Knk und Kunden	2
2.2 Technische und gesellschaftliche Anforderungen	2
3 Hosting-Modelle im Überblick	2
3.1 On-Premise	2
3.2 Cloud	2
3.2.1 Private Cloud	3
3.2.2 SaaS	3
4 Detaillierter Vergleich der Hosting-Modelle	3
4.1 Faktoren für Knk und den Entwicklungsprozess	4
4.2 Aktuelle Trends und Entwicklungen	5
5 Entwicklung von Entscheidungskriterien	6
5.1 Gewichtung der Kriterien nach Relevanz	6
5.2 Unterstützung für Unternehmen und Kunden bei der Auswahl	7
6 Praktische Beispiele aus der Industrie	7
6.1 MVB	7
6.2 Avoxa	7
6.3 Sanoma	7
7 Fazit	7
7.1 Zusammenfassung der Ergebnisse	7
7.2 Ausblick auf zukünftige Entwicklungen	7
Quellenverzeichnis	IV
Anhang	V



Abbildungsverzeichnis

1	Nutzung von Cloud Computing in Unternehmen in Deutschland in den Jahren 2011 bis 2022	5
---	---	---



Abkürzungsverzeichnis

knk	knk Business Software AG
SaaS	Software as a Service
IaaS	Infrastructure as a Service
CRM	Customer Relationship Management
BC	Business Central

1 Einleitung

1.1 Knk

Die Knk-Gruppe ist ein norddeutsches, international agierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Kiel. Sie setzt sich aus den Unternehmen knk Business Software AG, der Business Unit muellerPrange, der knk Customer Engagement GmbH, der knk Cloud Services GmbH und Bradbury Phillips International zusammen. Hinzu kommen die knk Software LP (USA), knk Software Ltd. (UK) und knk France SAS (Frankreich)[1].

Mit ihren Lösungen und Services innerhalb der Gruppe unterstützen sie Verlage und Medienunternehmen dabei, die Chancen der Digitalisierung und aktuelle Entwicklungen der Branche zu nutzen, Arbeitsabläufe zu optimieren und neue Zielgruppen zu erreichen. Im Fokus stehen hierbei neue Content-basierte Geschäftsmodelle, Business Intelligence und Künstliche Intelligenz für Verlage, CRM, Social Media Marketing sowie Marketing Automation[1]. Das Produkt der knk Gruppe besteht aus dem Grundmodell von Business Central aus dem Hause Microsoft und wird in der „AL-Programming Language“ entwickelt und erweitert.

1.2 Hintergrund, Motivation und Zielsetzung der Transferleistung

Knk bietet schon lange Großprojekte für Medien- und Verlagshäuser in Form von KnkVerlag an. Um nun auch kleinere Verlagshäuser anzusprechen, wurde knkMedia SaaS angekündigt und zur Verfügung gestellt [2].

knkMedia SaaS soll schnelle Aktualisierung innerhalb von Stunden ermöglichen und über die Microsoft-Cloud verfügbar sein. Die Vermarktung von knkMedia SaaS als fertiges Produktpaket soll nun auch kleineren Verlagen mit 10 bis 20 Benutzern das ERP-System von Microsoft und die dazu passenden Knk-Erweiterungen attraktiver gestalten [2].

Die Motivation dieser Arbeit besteht darin, einen genaueren Überblick auf die verschiedenen Hostingmodelle zu bekommen und einen möglichst genauen Leitfaden zur Entscheidungsfindung aufzubauen. Der daraus entstehende Leitfaden soll ermöglichen besser über Vor- und Nachteile informiert zu sein und bessere Entscheidungen aufgrund dieser zu treffen.

Diese Transferleistung wird zwar auch allgemeine Fakten über Hosting-Modelle offenlegen, jedoch sich stark an Microsoft-Dienste orientieren um das von Microsoft entwickelte und von Knk erweiterte Business Central ERP-System thematisch in den Vordergrund zu rücken. Zudem vertreibt Knk ihr Produkt nur in Verbindung mit Business Central.

2 Anforderungsanalyse

2.1 Erfassung der spezifischen Anforderungen von Knk und Kunden

2.2 Technische und gesellschaftliche Anforderungen

3 Hosting-Modelle im Überblick

3.1 On-Premise

Bei einem On-Premise-Modell handelt es sich um eine lokal installierte Software, die auf jedem Computer eines Benutzers installiert werden muss, um die gewünschten Funktionalitäten zur Verfügung zu stellen. Meist sind auch die Daten, die eine Unternehmung für diese On-Premise-Software gebraucht auf lokalen oder Firmenweiten Datenbanken gespeichert [3]. Bei Knk wird On-Premise Angeboten, wenn der Kunde bereit ist, eigene Server für die Software-Lösung bereit zu stellen /citeAnhang.

3.2 Cloud

Cloud erntet immer mehr Aufmerksamkeit und wird weitestgehend adaptiert. Als paradigmwechsel in der IT betrachtet, wird es schon für vielfältige Anwendungsbereiche sowohl im geschäftlichen aber auch im privaten und behördlichen Bereich angewendet. [4].

Die meisten privaten Nutzer, gebrauchen Cloud bereits um Fotos zu speichern oder für den eigenen Online-Kalender sowie Online-Datenspeicherungen (z.B.: OneDrive) Klein- und Mittelgroße Unternehmen gebrauchen Cloud-Lösungen zum Beispiel für Cloud-basierte Anwendungen, Gehaltsabrechnungen, Kundenbeziehungsmanagement (CRM), Business Intelligence oder Datensammlung und Analyse. Großunternehmen nutzen Cloud-Dienste zum Beispiel für Geschäftsfunktionen wie Supply-Chain-Management, Datenspeicherung, Big-Data-Analysen, Geschäftsprozessmanagement, CRM oder Anwendungsentwicklung [4].

Es muss bei Cloud auf folgende Grundeigenschaften verwiesen werden [4].

- Clouds stehen massive Ressourcen bei Bedarf zur Verfügung.
- Ressourcen können bedarfsgerecht skaliert werden.
- Sie bieten Ubiquität. Dies bedeutet, dass Daten unabhängig von Standort, Benutzer und Tageszeit zugänglich gemacht werden können.
- Es wird die gemeinsame Nutzung von Daten und unternehmensweite Datenanalyse sowie Zusammenarbeit gefördert.
- Clouds können sich bei Bedarf selbst rekonfigurieren um die Verfügbarkeit im Falle eines Ausfalls ihrer Datenverarbeitungsressourcen zu gewährleisten.
- Sie bieten eine vereinfachte Web-Browser-Oberfläche.

Diese Grundeigenschaften sind nur auf allgemeine Cloud-Lösungen beschränkt.

Bei Knk wird zwischen zwei Arten von Cloud unterschieden: Private-Cloud und SaaS-Cloud.

3.2.1 Private Cloud

Bei einer Private Cloud muss das betreibende Unternehmen selbst für den Betrieb, die Verwaltung und die Wartung der Software und dem dazugehörigen Clouddienst sorgen oder an einen Drittanbieter abtreten. Dabei muss die passende Software und die dazugehörigen Lizenzen eingekauft werden sowie Mitarbeiter für die Einrichtung der Software auf dem Cloud-Dienst an- oder abgestellt werden. Es wird meist ein Server bei einem Drittanbieter gemietet um die gewünschte Software darauf unterzubringen [5].

Dies entspricht dem Geschäftsmodell von IaaS (Infrastructure as a Service) bei welchem Hardware wie Server, CPU, Speicher, Netzwerkausrüstung und Rechenzentrumseinrichtung, als Dienstleistung bereitgestellt wird. Anstatt diese Ressourcen also zu kaufen, erhalten die Kunden sie als vollständig ausgelagerte Dienstleistung für die Zeit in der sie sie benötigen [4].

3.2.2 SaaS

Software as a Service, ist eine bestimmte Art der Nutzung von Cloud die auch Software-Clouds genannt werden. Beim SaaS-Modell wird eine Anwendung von einem Cloud-Anbieter gehostet und als Service für die Nutzer bereitgestellt, in erster Linie über das Internet oder ein spezielles Netz. Es entfällt dadurch die Notwendigkeit, die Anwendung lokal auf dem Computer des Nutzers zu installieren und auszuführen und die Nutzer müssen sich nicht mehr um die Wartung und Aktualisierung der Hardware und Software kümmern. Den Nutzern wird dabei die genutzten Dienstleistungen in Rechnung gestellt. Somit werden die Kosten für die Nutzung eines Dienstes zu einer kontinuierlichen Ausgabe und nicht zu einer großen Anfangsinvestition zum Zeitpunkt des Kaufs [4].

4 Detaillierter Vergleich der Hosting-Modelle

Durch die stationäre Bereitstellung der Umgebung und einer erforderlichen Installation des Produktes auf jedem Gerät ist bei On-Premise eine gewisse Flexibilität, nicht gegeben. Änderungen an der Software sorgen meist für einen gewissen Mehraufwand auf Seiten des Kunden und des Entwicklers. Dieser Mehraufwand ist bei Cloud nicht gegeben durch ein einfach nutzbare Browser-Interface und ein vergleichbar einfaches Rollout von Änderungen auf zugreifbare Server. On-Premise beinhaltet daher Kostenkomponenten, die eine Eigenverantwortung für Faktoren wie Einrichtung des Servers vor Ort, Serversoftware, Arbeitsaufwand für die Systemadministratoren und andere Infrastrukturkosten beinhaltet, welche bei einem Cloud-Service in der Regel nicht anfallen [6]. Nicht zu vergessen sind auch unerwartete Kosten aufgrund von Hardwareverschleiß oder anderen Begebenheiten, welche die Kosten in die Höhe treiben können, was durch die Eigenverantwortung durch On-Premise auf lange Sicht kaum zu vermeiden ist.

Sicherheit und Datenschutz ist ein weiterer Aspekt. Durch die lokale Speicherung der Daten bei On-Premise kann eine gewisse Macht über die eigenen Daten ausgeübt werden. Bei Cloud-Lösungen wird diese Macht jedoch an den Host der Cloud-Server abgegeben der die Server zur Datenspeicherung besitzt. Dies kann im subjektiven Fall ein Problem darstellen.

Die Skalierung der Ressourcen hebt Cloud maßgeblich von On-Prem ab. On-Prem bietet mit seinen lokalen Server eine meist feststehende beziehungsweise schwer zu erweiterbare Ressourcenstruktur. Braucht eine Unternehmung mit einem On-Prem-System eine Ressourcenerweiterung, muss meist teure Hardware nachgekauft werden, was eine hohe einmalige Investition bedeutet. Bei Cloud wiederum, muss der Anbieter mehr Ressourcen frei geben, was zwar wieder eine höhere Bindung an den Cloud-Host bedeutet, jedoch auch eine Vermeidung von Investitionen und je nach Anbieter lediglich eine Erhöhung der Gebühren zur Folge hat [4].

4.1 Faktoren für Knk und den Entwicklungsprozess

Den Betrieb von On-Premise-Modellen geht meist ein tiefer technischer Zugriff einher. Beispielsweise ist der Zugriff auf die SQL-Datenbank direkt möglich. Bei einem BC-Cloud-Modell ist dieser Zugriff nur über einen extra angerfertigten Admin-Bereich möglich der eingeschränkte Funktionalitäten im Gegensatz zu SQL bietet. Dieser technische Zugriff bietet ebenfalls eine bessere Möglichkeit, spezifische Anpassungen vorzunehmen wobei dies aber auch größere Verantwortung in Bezug auf Wartung und Verwaltung bedeutet [5].

Private Cloud bietet im Gegensatz eine schnellere Installation von Apps und das Einspielen von AddOns. Dies reduziert sowohl Aufwand, als auch eine mögliche Beschleunigung der Implementierung von neuen Funktionen. Im Thema Performance bieten On-Premise-Server theoretisch eine höhere Rechenleistung. Jedoch sind diese Server in der Praxis oft stark ausgelastet, was die tatsächliche Leistung beeinträchtigen kann. Zudem muss bei der Arbeit mit verschiedenen Modellen, wie OnPrem und OnCloud, darauf geachtet werden, dass die gleichen Versionen von AddOns verwendet werden, um Konsistenz und Kompatibilität sicherzustellen [5].

Schließlich erfordern Cloud-basierte Modelle oft den Einsatz neuer Werkzeuge und Methoden zur Administration. Administratoren müssen sich an diese neuen Werkzeuge gewöhnen, was zusätzlichen Schulungsaufwand mit sich bringen kann [5].

4.2 Aktuelle Trends und Entwicklungen

Die folgende Statistik zeigt die Entwicklung der Cloud-Nutzung in deutschen Unternehmen zwischen 2011 und 2022. Dabei wird der Anteil der Unternehmen dargestellt, die Cloud-Dienste nutzen, sowie der Anteil der Unternehmen, die planen oder diskutieren, Cloud einzuführen.

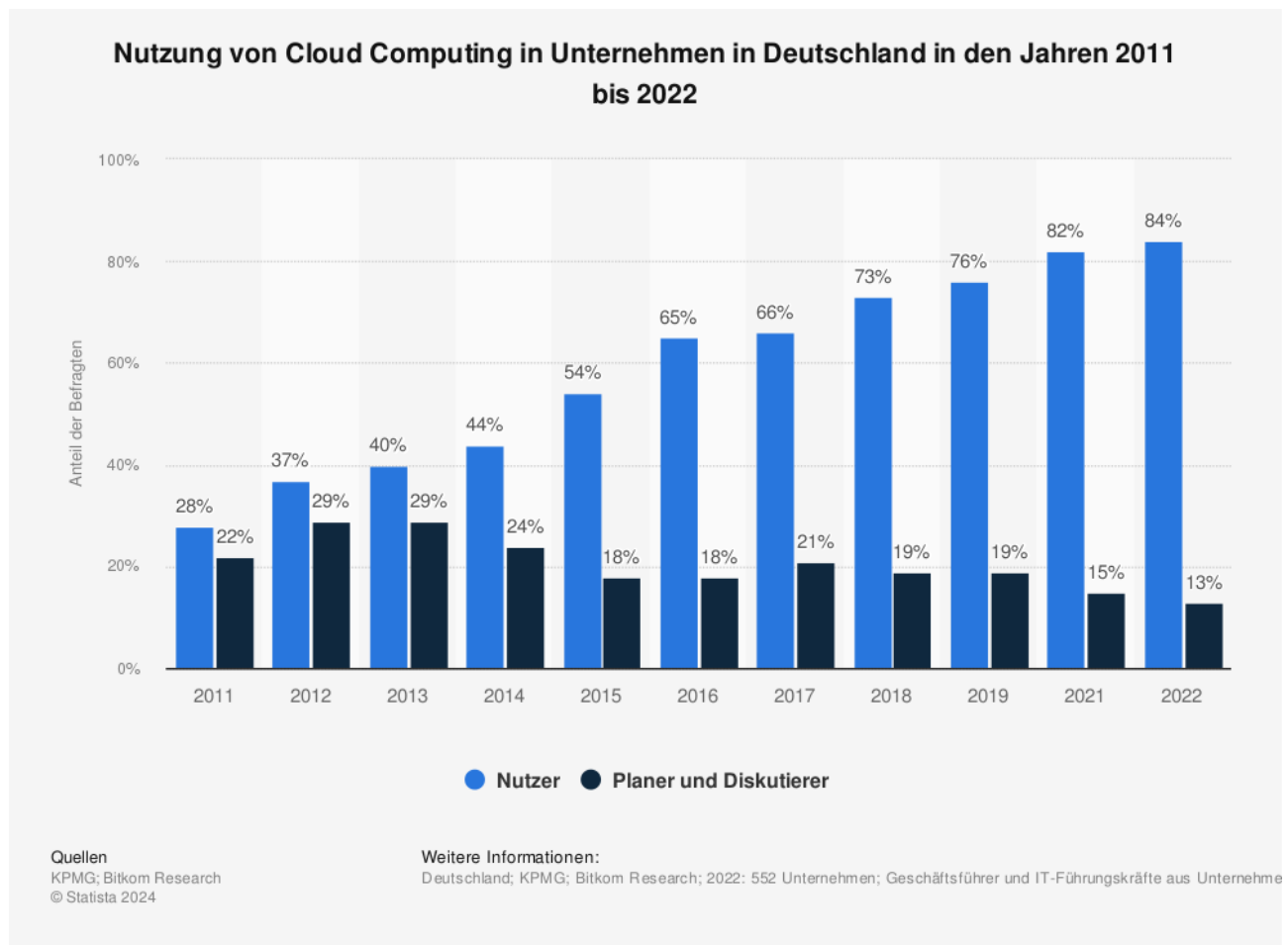


Abb. 1: Nutzung von Cloud Computing in Unternehmen in Deutschland in den Jahren 2011 bis 2022

Die Statistik verdeutlicht, dass die Akzeptanz und Nutzung von Cloud in deutschen Unternehmen in den letzten Jahren bis 2022 erheblich gestiegen ist. Beobachtet wird seitens KPMG, dass ebenfalls immer mehr Kunden zu einer Private-Cloud oder SaaS-Lösung tendieren. Gerade Unternehmen, deren Expertise nicht zentral zur IT gehört, bewegen sich in diese Richtung. Bei größeren Unternehmen wird jedoch auch auf On-Premise-Lösungen gesetzt, die einen gewissen höheren Spielraum für individuelle Lösungen bereit stellt und daher für Unternehmen dieser Größe mit meist eigenen Anforderungen oder Geschäftsmodelle aufweisen, eine höhere Attraktivität bietet. [5]

5 Entwicklung von Entscheidungskriterien

Zunächst werden Kriterien aufgestellt und erläutert:

- User-Anzahl
 - Die Anzahl der User innerhalb eines Unternehmens spielt eine große Rolle. Umso höher diese User-Anzahl, umso höher auch die einmaligen Anschaffungskosten bei On-Prem und/oder die Zahlungen für Cloud-Dienste.
- Skalierbarkeit
 - In welchem Maße das eigene System skalierbar sein muss und wie viel Datenvolumen es bewältigen können soll.
- Datenhoheit
 - Ist der Besitzer der Daten bereit, diese auch in die Hand von Drittanbietern zu legen.
- Grad der individuellen Anpassungen
 - Je mehr Anpassungen erforderlich sind, desto eher wird ein On-Premise- oder Private-Cloud-Modell in Betracht gezogen.
- Nutzung von Schnittstellen
 - Wenn viele oder spezielle Schnittstellen zwischen Programmen benötigt werden, bieten On-Premise oder Private-Cloud-Lösungen meist mehr Flexibilität beim Einbinden der benötigten Schnittstellen.
- Bereits vorhandene Lizenzen
 - Welche Lizenzen schon bereits zur im Besitz des Kunden stehen, kann auch entscheiden welches Modell besser geeignet ist.
- Grad der Automatisierung
 - Hochgradig automatisierte Prozesse erfordern meist eine stabile und leistungsfähige Umgebung.

5.1 Gewichtung der Kriterien nach Relevanz

Aus den Vorangegangenen Informationen und dem Experteninterview mit Ansgar Pahl [5] geht folgende Sortierung der Kriterien hervor:

1. Grad der individuellen Anpassungen
2. Gleichzeitig aktive User
3. Skalierbarkeit (inkl. Datenmenge)
4. Nutzung von Schnittstellen
5. Bereits vorhandene Lizenzen
6. Grad der Automatisierung
7. Datenhoheit

5.2 Unterstützung für Unternehmen und Kunden bei der Auswahl

6 Praktische Beispiele aus der Industrie

Aus dem Experteninterview mit Ansgar Pahl [5], gehen drei Fallbeispiele hervor die in den folgenden Unterkapiteln 6.1, 6.2 und 6.3 erläutert werden.

6.1 MVB

Der „Marketing- und Verlagsservice des Buchhandels“ (MVB) ist ein Kunde von Knk mit Sitz in Frankfurt. Sie bieten Verlagsprodukte und Dienstleistungen an. Sie gehören zur Börsenvereinsgruppe [7].

MVB begann zunächst damit bei Microsoft die Public-Business-Central-Cloud zu mieten und darüber das Produkt von Knk zu nutzen. Später jedoch entschied sich MVB dazu auf eine private Cloud in Azure umzusteigen, um den gewollten und erforderlichen Leistungszuwachs zu erzielen.

6.2 Avoxa

Die „Avoxa-Mediengruppe deutscher Apotheker“ ist ein deutsches Medienunternehmen welches zahlreiche Verlagsprodukte und Dienstleistungen im pharmazeutischen Bereich anbietet [8].

Avoxa plante, IT-Personal und Hardware-Ressourcen im eigenen Unternehmen abzubauen. Der Verlag entschied sich aufgrunddessen dazu, in Zukunft eine Private-Cloud-Umgebung zu nutzen um die internen IT-Aufwände zu minimieren.

6.3 Sanoma

Sanoma ist ein finnischer Medienkonzern. Sanomas bietet Angebote wie Zeitschriften, Zeitungen, Fernseh- und Radiosender sowie Internetangebote im Bereich Bildung an [9].

Für Sanoma kam persönlich ausschließlich die BC-SaaS-Cloud in Frage. Um diese jedoch optimal zu nutzen, spielte die Integration einer Middleware, zur Kommunikation und Datenverwaltung zwischen verschiedenen Anwendung welche bei Sanoma genutzt werden, eine zentrale Rolle.

7 Fazit

7.1 Zusammenfassung der Ergebnisse

7.2 Ausblick auf zukünftige Entwicklungen

Quellenverzeichnis

- [1] Knk-Business-Software-AG. <https://knk.de/ueber/>. Abgerufen am 12.08.2024.
- [2] Knk-Business-Software-AG. <https://knk.de/produkt-neuheit-knk-kuendigt-knkmedia-saas-an/>. Abgerufen am 12.08.2024.
- [3] Wiam Yahea Al Hayek und Rasha Ahmad Abu Odeh. „Cloud ERP VS On-Premise ERP“. In: *International Journal of Applied Science and Technology* 10.4 (2020). ISSN: 22210997. DOI: 10.30845/ijast.v10n4p7.
- [4] San Murugesan und Irena Bojanova. „Cloud Computing“. In: *Encyclopedia of Cloud Computing*. Hrsg. von San Murugesan und Irena Bojanova. Abgerufen am 12.08.2024. Wiley, 2016, S. 1–14. ISBN: 9781118821978. DOI: 10.1002/9781118821930.ch1.
- [5] Jannick Gottschalk und Ansgar Pahl. Anhang: Experteninterview mit Ansgar Pahl vom 21.08.2024.
- [6] Cameron Fisher. „Cloud versus On-Premise Computing“. In: *American Journal of Industrial and Business Management* 08.09 (2018), S. 1991–2006. ISSN: 2164-5167. DOI: 10.4236/ajibm.2018.89133.
- [7] Marketing und Verlagsservice des Buchhandels GmbH. <https://mvp-online.de/ueber-uns/unternehmen>. Abgerufen am 26.08.2024.
- [8] Avoxa Mediengruppe Deutscher Apotheker GmbH. <https://avoxa.de/unternehmen/>. Abgerufen am 26.08.2024.
- [9] Sanoma Oyj AG. <https://www.sanoma.com/en/who-we-are/>. Abgerufen am 26.08.2024.

Experteninterview mit Ansgar Pahl – Softwareentwicklung der knk Business Software AG

Datum: 21.08.2024

Dauer: 32 Minuten

Medium: Online-Interview über Microsoft Teams

Interviewer: Jannick Gottschalk

Interviewter: Ansgar Pahl – Solution Architect & Berater bei Knk

Einverständniserklärung

Hiermit erkläre ich mich damit einverstanden, dass ich im Rahmen dieser Transferleistung zum Thema Hostingmodelle und dessen Nutzung bei Knk und Kunden befragt werde. Die Transkription und die Auswertung des Gespräches werden ausschließlich zu Zwecken der Transferleistung genutzt. Ich wurde über das Ziel und den weiteren Verlauf der Transferleistung informiert und willige ein, dass mein Name im Zusammenhang mit dem Interview innerhalb der Transferleistung erscheint. Das Interview darf aufgezeichnet werden.

Ort, Datum: _____

Unterschrift: _____

Welche Unterschiede machst du zwischen Cloud und SaaS aus?

Antwort Ansgar Pahl:

Beim Einsatz einer eigenen Infrastruktur, wie es bei traditionellen Cloud-Lösungen der Fall ist, muss das Unternehmen selbst für den Betrieb, die Verwaltung und die Wartung der Software sorgen oder an einen Drittanbieter abtreten. Im Gegensatz dazu wird bei SaaS die Infrastruktur gemietet, und der gesamte Softwarebetrieb wird vom Anbieter übernommen. Dies reduziert den Bedarf an IT-Personal und Fachwissen, da diese Aufgaben in den Abopreis integriert sind.

Auch die Kostenstruktur unterscheidet sich: Während der Kauf von Software oft hohe einmalige Ausgaben erfordert, fallen bei SaaS monatliche Gebühren an. Obwohl das Abo-Modell nach etwa 3 bis 4 Jahren teurer sein kann als das Kaufmodell, profitiert man von regelmäßigeren Updates und neuen Funktionen. Im traditionellen Modell können Unternehmen Upgrades verzögern oder ganz aussetzen, während SaaS-Nutzer stets die aktuelle Version nutzen. Ein weiterer Unterschied besteht aber auch im Commitment zu Standardnutzung. Benutzt ein Kunde aktiv die BC-SaaS-Cloud, ist es umso schwieriger große Anpassungen am Produkt vorzunehmen und der Kunde ist dazu angehalten eher seine Prozesse an die Software anzupassen. Braucht der Kunde aufgrund von speziellen

Wertschöpfungs- oder Geschäftsmodellen jedoch große Anpassungen, wird die private Cloud oder OnPremise empfohlen.

Du hast als Solution Architect einiges mit Kunden zu tun. Welchen allgemeinen Trend siehst du bei Kunden? Wird eher auf Cloud, SaaS oder On-Premise gesetzt?

Antwort Ansgar Pahl:

Ich persönlich beobachte, dass immer mehr Kunden dazu tendieren, auf gemietete Software zu setzen, die stets aktuell ist und professionell gewartet wird. Dieses Mindset gewinnt zunehmend an Bedeutung, da Unternehmen erkennen, dass sie durch den Einsatz von Standard-Software ihre IT-Aufwände reduzieren und sich stärker auf ihre Kernkompetenzen konzentrieren können. Besonders in Branchen wie Verlagen, bei denen IT oft nicht zur zentralen Expertise gehört, zeigt sich dieser Trend deutlich.

Allerdings gibt es auch größere Kunden, die nach wie vor auf On-Premise-Lösungen setzen. Dies ist häufig der Fall, wenn spezielle Geschäftsmodelle oder individuelle Anforderungen im Vordergrund stehen, die sich besser mit maßgeschneiderten Lösungen umsetzen lassen.

Welche Hosting-/Betriebsmodelle gibt es in Verbindung mit unserem Softwareprodukt?

Antwort Ansgar Pahl:

Nun, da haben wir einmal On-Premise. Hier wird das ERP-System auf der eigenen Hardware und Infrastruktur des Unternehmens betrieben. Dann die Private Cloud. Diese Variante ermöglicht den Betrieb auf einer beliebigen Hosting-Plattform oder in der Azure Cloud, im Sinne von IaaS. In diesem Modell werden unsere Managed Services in Anspruch genommen, um den Betrieb und die Wartung des Systems zu vereinfachen. Als letztes bleibt dann noch die Business Central Cloud. Diese Lösung nutzt die Azure BC Cloud und kombiniert IaaS und SaaS. Dabei handelt es sich um eine "Public Cloud"-Lösung, die besonders hohe Sicherheitsanforderungen erfüllt. Hierbei wird auf .NET verzichtet, und es werden nur ausgewählte, gewrappte Bibliotheken genutzt, um maximale Sicherheit zu gewährleisten.

Mit welchen Kriterien/Bedenken geht die Entscheidung nach dem richtigen Hosting-Modell beim Kunden aus deiner Erfahrung einher? Welcher dieser Kriterien sind, aus deiner Einschätzung, meist am wichtigsten oder auch am unwichtigsten für den Kunden?

Antwort Ansgar Pahl:

Die Entscheidung für das richtige Hosting-Modell ist eine der wichtigsten Fragen, die Kunden bei der Auswahl ihrer IT-Lösung stellen. Dabei spielen mehrere Kriterien eine Rolle. Besonders ausschlaggebend ist, ob und in welchem Umfang individuelle Anpassungen am System notwendig sind. Je mehr Anpassungen erforderlich sind, desto eher wird ein On-Premise- oder Private-Cloud-Modell in Betracht gezogen. Auch die Anzahl der gleichzeitig

aktiven Nutzer, die Komplexität der Prozesse und die Menge der Schnittstellen haben einen erheblichen Einfluss auf die Entscheidung. Wenn viele oder spezielle Schnittstellen erforderlich sind, könnte dies das gewählte Hosting-Modell beeinflussen, da manche Modelle, wie private Cloud oder OnPremise mehr Flexibilität bei der Integration bieten. Ein weiterer wichtiger Faktor ist die Menge der zu verarbeitenden Daten. Große Datenmengen, die in Echtzeit verarbeitet werden müssen, stellen besondere Anforderungen an die Performance und Skalierbarkeit der Infrastruktur. Zudem spielt der Automationsgrad der Anwendung eine Rolle, da hochgradig automatisierte Prozesse eine stabile und leistungsfähige Umgebung erfordern. Schließlich ist es auch relevant zu berücksichtigen, welche Lizenzen bereits im Unternehmen vorhanden sind, da dies die Kosten und die Implementierungsstrategie beeinflussen kann.

Aus meiner Erfahrung sind es vor allem die individuellen Anpassungen und die Datenmengen, die den größten Einfluss auf die Entscheidung haben. Aspekte wie vorhandene Lizenzen und der Automationsgrad sind zwar ebenfalls wichtig, aber oft weniger entscheidend für die finale Wahl des Hosting-Modells.

Fallen dir Konkrete Fallbeispiele ein, in denen ein Kunden aufgrund von bestimmten Kriterien ein bestimmtes Hosting-Modell gewählt hat?

Antwort Ansgar Pahl:

Ja, es gibt einige konkrete Beispiele, in denen Kunden sich aufgrund bestimmter Kriterien für ein spezifisches Hosting-Modell entschieden haben.

MVB begann zunächst mit der BC Cloud, stellte jedoch später fest, dass zusätzliche Leistungsressourcen benötigt wurden. Daher entschied sich dieser Kunde, auf eine Private Cloud in Azure umzusteigen, um den erforderlichen Leistungszuwachs zu erzielen.

Avoxa plante, IT-Personal und Hardware-Ressourcen im eigenen Unternehmen abzubauen. Diese Entscheidung führte dazu, dass er sich für eine Cloud-basierte Lösung entschied, um die internen IT-Aufwände zu minimieren.

Ein weiterer Fall betraf Sanoma, für den ausschließlich eine SaaS-Lösung in Frage kam. Hier spielte die Integration einer Middleware eine zentrale Rolle, um die spezifischen Anforderungen des Unternehmens zu erfüllen und die SaaS-Lösung optimal zu nutzen.

Gibt es signifikante Unterschiede, auf Seite Knk, beim Arbeiten mit den verschiedenen Hosting-Modellen? Welche Aspekte, Schwierigkeiten und Vorteile fallen dir ein?

Antwort Ansgar Pahl:

Ja, es gibt einige signifikante Unterschiede beim Arbeiten mit den verschiedenen Hosting-Modellen aus der Perspektive von Knk, die sowohl Herausforderungen als auch Vorteile mit sich bringen.

Beim On-Premise-Modell hat man einen tieferen technischen Zugriff auf die Systeme. Beispielsweise ist der Zugriff auf die SQL-Datenbank direkt möglich, während dieser in der BC-Cloud nur über den Admin-Bereich zugänglich ist. Diese tiefere Kontrolle ermöglicht es,

spezifische Anpassungen vorzunehmen, bringt jedoch auch eine größere Verantwortung in Bezug auf Wartung und Verwaltung mit sich.

Auf der anderen Seite bietet die private Cloud eine einfachere und schnellere Installation von Apps und das Einspielen von AddOns. Dies reduziert den Aufwand und beschleunigt die Implementierung neuer Funktionen. Zudem ist die private Cloud für ihre hohe Verfügbarkeit und Skalierbarkeit bekannt, was insbesondere für Unternehmen von Vorteil ist, die eine flexible und leistungsfähige Infrastruktur benötigen. Allerdings sind diese Vorteile oft mit höheren Kosten verbunden wobei jedoch kurzfristige Reaktionen möglich gemacht werden. Ein weiterer Aspekt ist die Performance der Server. Theoretisch könnten On-Premise-Server mehr Rechenleistung bieten, doch in der Praxis sind diese oft stark ausgelastet, was die tatsächliche Leistung beeinträchtigen kann. Zudem muss bei der Arbeit mit verschiedenen Modellen, wie OnPrem und OnCloud, darauf geachtet werden, dass die gleichen Versionen von AddOns verwendet werden, um Konsistenz und Kompatibilität sicherzustellen.

Schließlich erfordern Cloud-basierte Modelle oft den Einsatz neuer Werkzeuge und Methoden zur Administration. Administratoren müssen sich an diese neuen Werkzeuge gewöhnen, was zusätzlichen Schulungsaufwand mit sich bringen kann.