# Cours Gestion de projet

# Suivi et supervision de projet

Version	V2.0
Date	Janvier 2021
Auteur	Jean-Pierre ROBERTI

La Gestion de projet JP ROBERTI JANV 2021

# Suivi et supervision de projet

Ce document est publié sous la licence libre Creative Commons-BY-NC-SA <a href="http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/2.0/fr/">http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/2.0/fr/</a>



BY: Paternité. Vous devez citer le nom de l'auteur original.

NC: Pas d'Utilisation Commerciale. Vous n'avez pas le droit d'utiliser cette création à des fins lucratives et commerciales.

**SA : Partage des Conditions Initiales à l'Identique**. Si vous modifiez, transformez ou adaptez cette création, vous n'avez le droit de distribuer la création qui en résulte que sous un contrat identique à celui-ci. En outre, à chaque réutilisation ou distribution, vous devez faire apparaître clairement aux autres les conditions contractuelles de mise à disposition de cette création.

Chacune de ces conditions peut être levée si vous obtenez l'autorisation du titulaire des droits.

# Suivi et supervision de projet Sommaire Introduction Les concepts et acteurs Processus de Suivi et supervision de projet Synthèse La Gestion de projet

JP ROBERTI JANV 2021

# Les dures lois de la Gestion de projet

- Peu de projets sont implantés à temps selon le budget et avec les mêmes ressources qui ont débuté le projet (75%)
- Les projets progressent rapidement jusqu'à ce qu'ils soient terminés à 90%; par la suite, ils demeurent à 90%
- Lorsque les choses vont bien, quelque chose ne va pas

- Effet Tunnel
- Lorsque les choses ne peuvent être pires, elles le deviendront encore plus
- Lorsque les choses semblent aller mieux, c'est qu'on a oublié quelque chose
- Si on tolère les changements, le rythme de changement dépassera le rythme de progrès
- Aucun système n'est parfait; toute tentative pour rendre le système parfait ne fera que le détériorer

- Loi de Murphy
- Un projet mal planifié prend trois fois plus de temps que prévu
- Un projet bien planifié prend deux fois plus de temps que prévu

# La loi de Murphy

 Dans un processus, si à un moment donné plusieurs issues sont envisageables, c'est vers l'issue la moins favorable que le processus s'orientera.



# La solution... Normaliser les activités de Gestion de projet

# Les 5 niveaux de maturité de CMMi permettent une amélioration continue par étapes (rappel)

Les secteurs
clés
constituent
une façon de
décrire
comment
l'organisation
gagne en
maturité

Niveau	Libellé	Secteur	
5	Processus en amélioration continue	<ul> <li>Gestion et déploiement des innovations au niveau organisation (OID)</li> <li>Prevention de défault (analyses Causales) (CAR)</li> </ul>	Qualité Productiv
4	Processus Géré quantitativement	<ul> <li>Performance du processus de l'organization (OPP)</li> <li>Gestion de projet Quantitative (QPM)</li> </ul>	<b>†</b>
3	Processus Défini (standardisé)	<ul> <li>Développement des exigences (RD)</li> <li>Conception de la solution technique (TS)</li> <li>Intégration des Produits (PI)</li> <li>Verification (VER)</li> <li>Validation (VAL)</li> <li>Focalisation processus de l'organisation (OPF)</li> <li>Definition du processus de l'organisation (OPD)</li> <li>Plan de formation de l' organisation (OT)</li> <li>Gestion intégrée de Projet (IPM)</li> <li>Gestion des Risques (RSKM)</li> <li>Equipes Integrée (IT)</li> <li>Gestion intégrée des fournisseurs (ISM)</li> <li>Prise de décision et Resolution (DAR)</li> <li>Environnement organisationnel pour l' Integration (OEI)</li> </ul>	
2	Processus Géré : Gestion de projet efficace	<ul> <li>Gestion des exigences (REQM)</li> <li>Planification de projet (PP)</li> <li>Suivi et supervisionde projet (PMC)</li> <li>Gestion contractuelle de fournisseur (SAM)</li> <li>Mesures et Analyses (M&amp;A)</li> <li>Assurance de la Qualité du processus et des Produits (PPQA)</li> <li>Gestion de Configuration (CM)</li> </ul>	Risque Retravai
1			

# Suivi et supervision du projet (Niveau 2)

- Objectif : donner une bonne visibilité de l'avancement réel des travaux pour que la direction de projet puisse intervenir si on s'écarte des prévisions.
  - les résultats et les performances réels sont mesurés et suivis par rapport aux plans
  - des actions correctives sont prises et menées à terme si on s'écarte des prévisions de façon significative

➢ Je suis mon plan, j'informe la direction de projet et je prends les dispositions nécessaires en cas de dérive ou de risque prévisionnel.

# Suivi et supervision du projet

- Objectif 1 : Les résultats réels (avancement, performance) font l'objet d'un suivi par rapport aux plans (prévisions) :
  - 1. Suivi des paramètres du projets par rapport aux plans
  - 2. Suivi des accords (validations)
  - 3. Suivi des risques
  - 4. Suivi des engagements
  - 5. Conduire des revues d'avancements
  - 6. Conduire des revues de jalons

# Suivi et supervision du projet

 Objectif 2 : Des actions correctives sont prises et menées à terme lorsque les résultats réels s'écartent de façon significative des plans :

- 1. Analyser les écarts
- 2. Mettre en œuvre un plan d'actions correctives
- 3. Suivre le plan d'actions

# Suivi et supervision du projet : Rôles

### Equipe projet :

 Communique au Chef de projet le statut des travaux (livrables), temps passé, reste à faire, problèmes, risques (hebdo)

### Chef de projet :

 Collecte et consolide les informations, analyse les écarts, prend des dispositions pour les corriger et les suit, informe les acteurs

### Direction du Chef de projet :

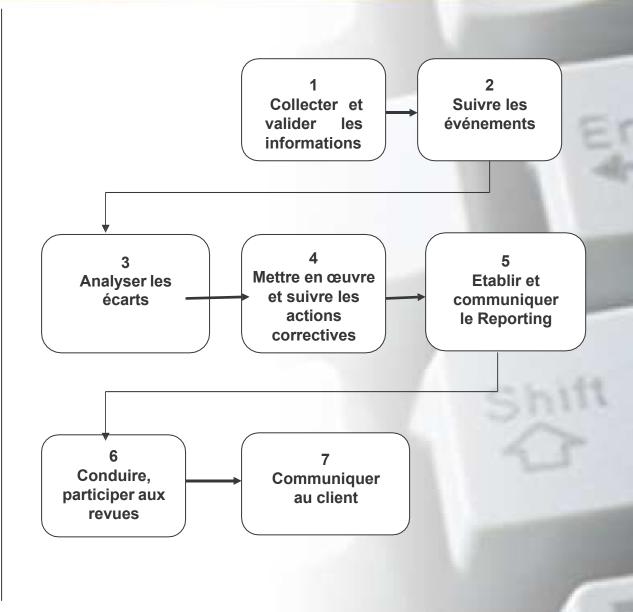
Contrôle les résultats du projets et prend les dispositions nécessaires

### Client :

 Informé de l'avancement du projet, donne son accord pour le passage d'une phase à une autre, accepte les actions ou les changements qui l'impactent.

# Exemple de processus de suivi et supervision





La Gestion de projet JP ROBERTI JANV 2021

# 1) Collecter et valider les informations

- Le Chef de projet rassemble les données réelles du projet :
  - Travaux terminés ou en cours
  - Efforts réalisés et évaluations de la charge restante
  - Délais, dates clés telles que des étapes importantes
  - Coûts des ressources, des services, (basés sur les contrats de sous-traitance, etc.).
  - Statuts des Livrables et leur progrès par rapport à leur accomplissement
  - Accords (validations)
  - Engagements
  - Ressources informatiques critiques

# 2) Suivre les événements

- Faits marquants (journal de bord)
- Changements
- Risques
- Anomalies
- Incidents

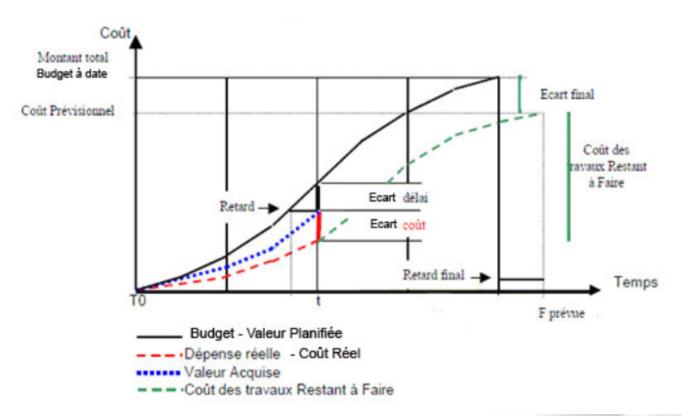


# 3) Analyse des écarts

- Comparaison objectifs du projet par rapport exécution réelle :
  - Délais
  - Taille
  - Efforts (+RAF)
  - Coûts
  - Ressources informatiques critiques
- Les écarts sont répertoriés
- → Actions correctrices si nécessaire

## Ex: outil « courbes en S », avancement Coûts / Délais

### Courbes en S: Avancement Coûts / Délais



Détermination des variances,

- •un Ecart Coût (EC=VA-CR) et
- •un Ecart **Délai** (ED=VA-VP).

La Gestion de projet

JP ROBERTI JANV 2021

(IPC-VAVCR)

- I' Indice de P

Détermination des 2 indices de performance(%),

- l' Indice de Performance Coût (IPC=VA/CR) et
- l' Indice de Performance Délai (IPD=VA/VP)

# 4) Mettre en œuvre et suivre les actions correctives

- Quel est le problème ?
- Quelles sont les solutions ?
- Quelle est la meilleure solution ?
- Qui va la mettre en œuvre ?
- Quand?
- Plan d'actions (.....)
- Suivre les actions jusqu'à clôture

17

# 5) Etablir et communiquer le reporting

 Le Chef de projet créé des rapports hebdomadaires et mensuels communiqués à l'équipe, la Direction et le Client

# Exemple de rapport d'activité mensuel du Chef de projet

- Principaux événements de la période et de la prochaine
- Suivi des charges, coûts et planning du projet (au budget, consommé, reste à faire, écart)
- Suivi des Livrables
- Situation des exigences client (statut, changements,..)
- Situation des risques, des défauts, des incidents,...
- Statut de la gestion de configuration des documents et des librairies (audits de configuration,...)
- Revues Assurance de la Qualité
- Statut de la formation de l'équipe
- Suivi des plans d'actions

]	Définition du projet
Etude de	es besoins internes (audit)
Cahie	er des charges client
Phase de	e choix du prestataire
	l d'offre (dont négociation)
	e cadrage
	de cadrage
Contr	rat du prestataire
Phase de	e conception (prestataire)
	eption générale
	eption technique
	eption fonctionnelle
Phase de	e développement (prestataire)
Réali	sation de l'application
Phase de	e test et recettage
	tins de tests
N	
	e déploiement
Беріс	piement
hase de	e formation
Form	ation spécifique
Phases t	ransverses
	nisation
Pilota	
Quali	•
	ıels d'utilisateur
Form	ation générale

La Gestion de projet JP ROBERTI JANV 2021

### **Annuaire**

Rôle	Intervenant								
Direction Générale									
Président	M. Martin								
Directeur Général	M. Simon								
Directeur de communication	M. Marioli								
Assistante de direction (1)	Mme Pinord								
Assistante de direction (2)	Mme Pinget								
Chargé de communication (1)	M. Fignolet								
Chargé de communication (2)	M. Batista								
Infographiste	M. Fuissel								
Spécialiste PAO (1)	M. Bernard								
Spécialiste PAO (2)	Mme Silvia								
Service Financier									
Directeur Financier	M. Popinga								
Contrôleur de gestion	M. Sarnelli								
Agent comptabilité fournisseurs (1)	Mme Poirel								
Agent comptabilité fournisseurs (2)	M. Pignon								
Agent comptabilité clients (1)	M. Siluto								
Agent comptabilité clients (2)	Mme Froissard								
Spécialiste du recouvrement	M. Bilorti								
Direction Commerciale									
Directeur commercial	M. Simonet								
Assistante de direction	Mlle Dimont								
Assistante de direction Assistante commerciale	Mlle Sitère								
Commercial (1)	M.Brunetti								
Commercial (2)	M. Snoufa								
Commercial (3)	M. Robino								
	Mlle Sorbina								
Commercial (4)									
Commercial (5)	M. Bofadat M. Birnouset								
Commercial (6)									
Commercial (7)	Mme Sirmana								
Commercial (8)	Mlle Bignoux								
Commercial (9)	Mlle Filot								
Commercial (10)	M. Weber								
Commercial (11)	M. Schmidt								
Commercial (12)	Mme Schneider								
Commercial (13)	Mme Heitzler								
Commercial (14)	Mlle Bidous								
Commercial (15)	Mlle Hitzler								
Bureau d'Etudes									
Directeur	M. Schaaf								
Chef de service (1)	M. Goulet								
Chef de service (2)	M. Travis								
Assistante (1)	Mlle Donglar								
Assistante (2)	Mlle Porter								
Technicien supérieur (1)	M. Sgaf								
Technicien supérieur (2)	M. Snifourd								
Technicien supérieur (3)	M. Tasser								
Technicien supérieur (4)	M. Dormiron								
Technicien supérieur (5)	M. Saiti								
Technicien supérieur (6)	M. Robigner								
Technicien supérieur (7)	Mlle Doubinou								
Technicien supérieur (8)	Mme Trerou								
Technicien supérieur (9)	Mlle Pilard								
Technicien supérieur (10)	M. Pigeron								
Technicien supérieur (11)	Mme Derta								
Technicien supérieur (12)	Mlle Hochard								
Technicien supérieur (12)	Mme Staffi								
Technicien supérieur (13)	Mlle Prommer								
Technicien supérieur (14)	M. Guillot								
recimicien superieul (13)	ivi. Guillot								

### **Livrables**

Type de	-					
livrable	Livrables					
Fo	onctionnelle					
Fonctionelle	Etude de faisabilité					
Fonctionelle	Note de cadrage					
	Cahier des charges					
Fonctionelle	clients					
Fonctionelle	Plan de recette					
Fonctionelle	Cahier de recette					
	Contrat avec					
Fonctionelle	prestataire					
٦	Technique					
Technique	Analyse UML					
197	Procès Verbal de					
Technique	Tests Unitaires					
	Procès Verbal de					
Technique	Tests de Perfomance					
Technique	Facture lot n°1					
Technique	Facture lot n°2					
	anisationnelle					
Organisation						
nelle	Manuel Utilisateur					
Organisation	Assessment of the latest and the lat					
nelle	Procédures					
	Pilotage					
Pilotage	Plan Qualité Projet					
	Comptes Rendus					
Pilotage	Réunion					
	Comptes Rendus					
Pilotage	Comité					

### **Gestion des risques**

Type de risque	Catégorie	Description des risques	Probabili té	Importan ce	Poid s	Actions engagées
	Etude des besoins	Mauvaise communication lors de l'audit interne	2	5	10	Faire valider les différentes parties du cahier des charges client par les services intéressés
Respect des exigences	Note de cadrage	Mauvaise communication lors de la rédaction de la note de cadrage	3	4	12	Vérification soutenue de la note de cadrage avant validation défnitive
Délais		Non respect des délais par le prestataire	2	3	6	Préciser les modalités au moment de la signature du contrat avec celui-ci
(:Alife		Absence d'un des membres du comité de pilotage ou d'un utilisateur clé	4	1	4	Transmission des compétences & backup
Couts & Delais	Problème réseau	Problèmes lors du déploiement de l'application sur le réseau de l'entreprise	1	2	2	Mise en place d'une communication et des journées d'intéractions entre les équipes du prestataire et notre équipe réseau
Courte & Dalais		Dépôt de bilan ou fermeture administrative du prestataire	1	5	5	Choix d'un prestataire fiable et si possible avec qui nous avons déjà travaillé
Coûts	estimation	Mauvaise estimation des coûts en fonctions des risques	3	5	15	
Courte & Dalais		Mauvaise estimation des délais de livraison des différents livrables	2	5	10	
FVOLUTIVITE		Pack de licence insuffisant en cas d'évolution de la société	1	2	2	Prévoir un pack de licence large et préciser que le nombre de poste peut évoluer dans le contrat du prestataire
	compatibilité	Mauvaise compatiblité avec le logiciel de CRM	2	4	8	THE REAL PROPERTY.
Respect des exigences	Importation des	Mauvaise réintégration des données des clients et des factures de l'ancien logiciel	2	4	8	133

### Phases et activités

Date Début	Durée Calendaire Prévue (jours)	Date Fin	Avancement (jours Calendaires)	Différence (jours)	Reste à faire (jours)	Avance ment (%)	
12/03/2012	20	01/04/2012	0	20			EUIRI
02/04/2012	13	15/04/2012	0	13			Enter
16/04/2012	6	22/04/2012	0	6			
23/04/2012	1	24/04/2012	0	1			
25/04/2012	8	03/05/2012	0	8			
04/05/2012	9	13/05/2012	0	9			
14/05/2012	6	20/05/2012	0	6			
21/05/2012	13	03/06/2012	0	13			
04/06/2012	13	17/06/2012	0	13			
18/06/2012	6	24/06/2012	0	6			
25/06/2012	13	08/07/2012	0	13			
12/03/2012	111	01/07/2012	0	111			
12/03/2012	111	01/07/2012	0	111			
12/03/2012	111	01/07/2012	0	111			
12/03/2012	111	01/07/2012	0	111			
12/03/2012	111	01/07/2012	0	111			
108	Total jou	rs effectués :	0				
84,24							The second
8,424							

# **Budget prévisionnel ERP de Gestion Commerciale**

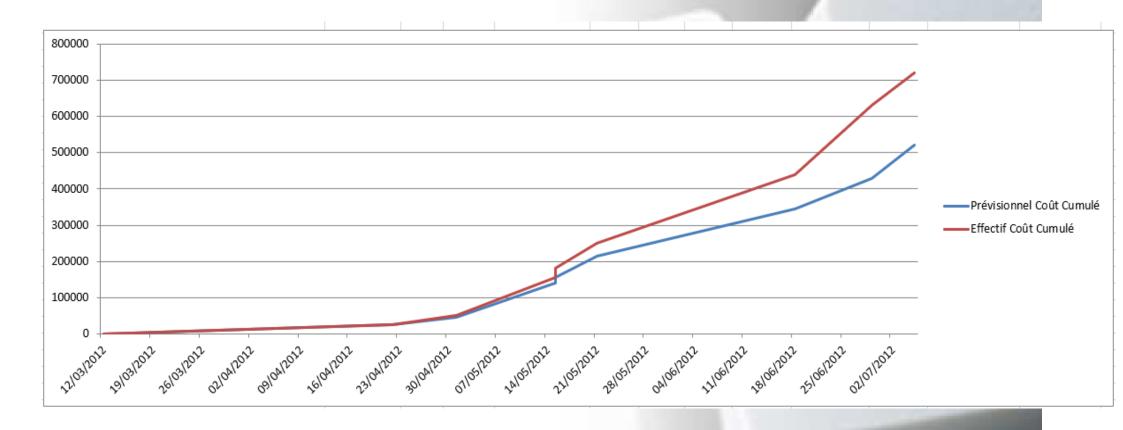
Tarifs journaliers des ressources humaines du projet												
			Megas (MOA) Prestataire externe (MOE)									
€ HT			Chef de projet	Consultant	Administrateur réseau	Chef de Projet	Equipe					
Tarif/jour		1000 700		500	1000	10000						

Coût total des ressources humaines du projet											
	Jours		Megas (MOA)		Prestataire ex						
	total prévu	Chef de projet	Consultant	Administrateur réseau	Chef de Projet	Equipe	Total en € HT				
Rédaction du cahier des charges client	20	10	7	3			16400				
Emission d'une appel d'offre et négociation	13	3			2		5000				
Cadrage	6	6			-		6000				
Signature du contrat du prestataire	1	0,5			0,5		1000				
Conception générale	8				8		8000				
Conception fonctionnelle	9				9	2.4	9000				
Conception technique	6				6	N. 1334	6000				
Réalisation de l'application	13				2	13	130000				
Bulletins de tests	13				3	10	103000				
Déploiement	6	1		4	1	- 6"	4000				
Formation spécifique	13		13				9100				
Organisation	111	3					3000				
Pilotage	111	30					30000				
Qualité	111	5	5			ALC: UNKNOWN	8500				
Manuels d'utilisateur	111	3	3				5100				
Formation générale	111		5				3500				
0	0					Carried	0				
						TOTAL HT	347600				
						TOTAL TTC	415729,6				

Suivi	de Budget				Mois en € HT				Cahier des charges client						
Odivi	de Duaget								Prévisio	nnel	Effectif				
Phases	Ressources humaines	Achat	Charge	Budget estimé € HT	Mars	Avril	Mai	Juin	Date	Coût	Prévisionnel Coût Cumulé	Date	Coût	Effectif Coût Cumulé	
Début du projet		ı	ı	•					12/03/2012	0	0	12/03/2012	0	0	
Etude des besoins internes (audit)											100	1150			
Cahier des charges client	MOE			16400	14000				22/04/2012	25600	25600	22/04/2012	25600	25600	
Phase de choix du prestataire										_	- 4			-	
Appel d'offre (dont négociation)	MOA			5000	5000										
Apperd office (donc flegociation)	WOA			3000	3000										
Phase de cadrage		<u> </u>							24/04/2012	19225	44825	01/05/2012	25000	50600	
Note de cadrage	MOA			6000		6000									
Contrat du prestataire	MOA+MOE			1000		1000									
													_	•	
Phase de conception (prestataire)	MOE			8000		8000									
Conception générale	MOE			6000		8000	6000								
Conception technique Facture du lot n°1							80000		12/05/2012	96955	141780	15/05/2012	106000	156600	
Conception fonctionnelle	MOE			80000 9000		3500	5500		13/05/2012	13107,5	154887,5	15/05/2012	25000	181600	
Conception foretionicie	MOL			0000		0000	0000		10/00/2012	10107,0	104007,0	10/00/2012	20000	101000	
Phase de développement (prestataire)									7						
Facture du lot n°2				50000				50000	20/05/2012	59262,5	214150	21/05/2012	69000	250600	
Phase de test et recettage															
Bulletins de tests				103000			68000	35000	17/06/2012	130240	344390	18/06/2012	190000	440600	
Dhana da déplaisment															
Phase de déploiement  Déploiement				4000				4000	24/06/2012	85300	429690	29/06/2012	190000	630600	
Берюгентен				4000				4000	24/00/2012	03300	429090	29/00/2012	190000	030000	
Phase de formation				I.									_		
Formation spécifique				9100				9100	25/06/2012	90400	520090	05/07/2012	90000	720600	
·															
Phase transverses									TOTAL	520090		TOTAL	720600		
Organisation				3000	2000	250	250	500							
Pilotage				30000	7500	7500	7500	7500							
Qualité				8500	2000	2000	2000	2500							
Manuels d'utilisateur				5100		100	2500	2500						_	
Formation générale				3500			2000	1500							
TOTAL				477600	11500	9850	14250	162600							
La Gestion de projet				711000	11300	3000	17200	102000							

La Gestion de projet JP ROBERTI JANV 2021

# Courbe en « S » correspondante au projet





# 6) Conduire, participer aux revues

- Revue Techniques:
  - revue de conception,
  - de réalisation
  - => Vérifier l'application des normes, standards de développement (règles d'ingénierie)
- Revue Direction
- Revue AQL

# 7) Communiquer au client

• Animer les différents Comités conformément au plan :

- Comité de suivi
- Comité de pilotage
- Comité de Direction
- Gérer la relation client

# Synthèse

- Un suivi des paramètres d'estimation et de planification (mon projet se déroule-t-il comme prévu ?)
- Une vigilance quant aux événements marquants (incidents, anomalies, changements)
- Une surveillance des risques (qu'est qui peut mettre en danger mon projet ?)
- Une réactivité par la mise en œuvre de mesures correctives (que puis-je faire pour corriger et empêcher les dérives ?)