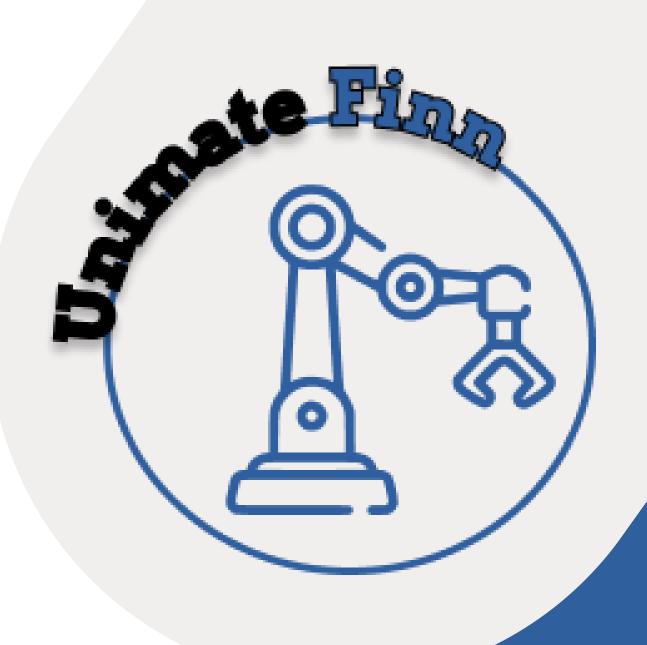
# ABORDAGEM QUANTITATIVA -SEJA MEU SOCIO

Pesquisa Voluntária - Resultados



## Tópicos



- · SOBRE O FORMULÁRIO
- RESULTADOS DA PESQUISA
- ESTRATÉGIAS
- ESTRATÉGIAS SÓCIOS



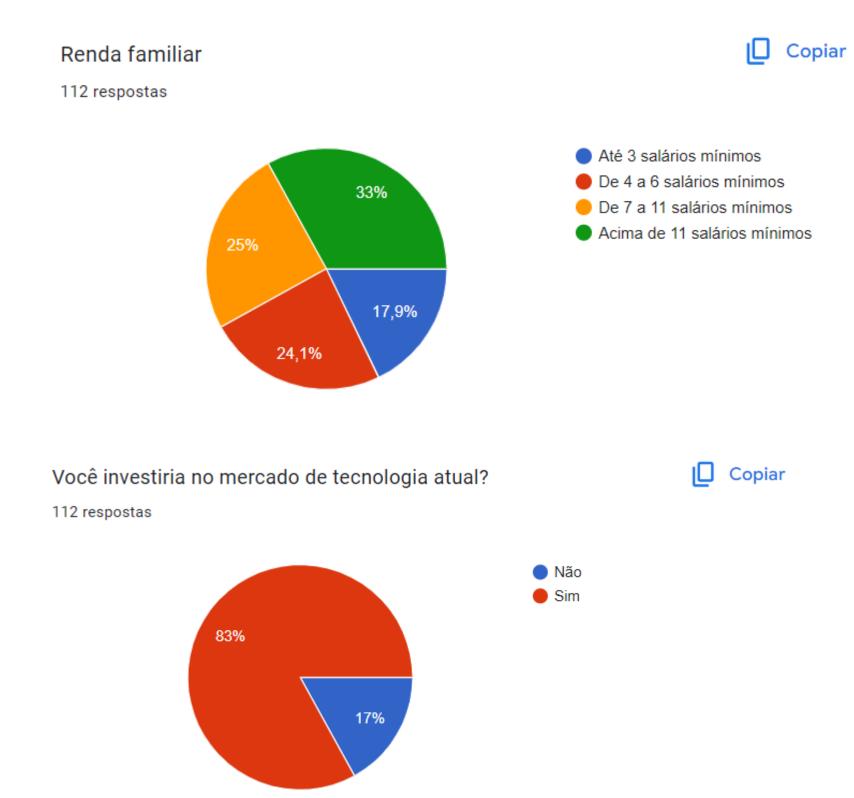
#### Gigantes da FIAP-Pesquisa Voluntária

Estamos disponibilizando este formulário para uma pesquisa e coleta de dados, somos alunos da graduação do curso de Sistemas de Informação da FIAP. Esta pesquisa servirá para nossa matéria de laboratório de negócios digitais.

#### Sobre o formulário

Nosso formulário foi feito através do Google Forms.

Realizamos tal pesquisa para coletar informações e dados a realização de uma série de perguntas, uma espécie de entrevista on-line. Pensamos em perguntas nas quais nos trariam materiais suficientes para realizarmos nossa pesquisa de tendências, assim podendo fazer uma análise mais concreta sobre o nosso tema, "robótica educacional". Além de que nossas perguntas foram pensadas para descobrirmos e possibilitarmos o planejamento do nosso mercado para que assim possamos planejar nossas estratégias e projeções da melhor maneira possível.

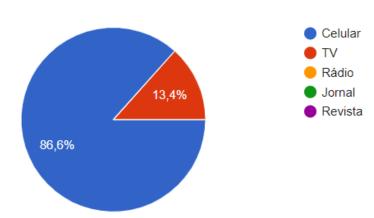


# RENDA FAMILIAR + INVESTIMENTO NA ÁREA DE TECNOLOGIA

Podemos criar aplicativos e projetos tecnológicos para o investimento dos entrevistados, pois 1/3 dessas pessoas possui renda familiar maior do que 11 salários mínimos e tem a intenção de investir no mercado tecnológico atual. Nos apoiando que mais de 80% das pessoas que responderam afirmam que realizariam um investimento no mercado de tecnologia.

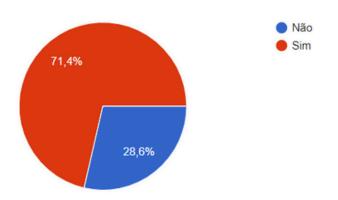
Qual o seu principal meio de informação?

112 respostas



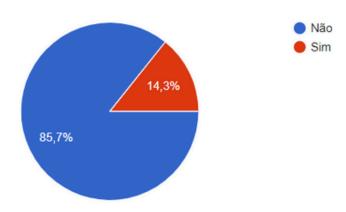
Acompanharia novidades referentes a projetos tecnológicos feitos por estudantes de graduação?

112 respostas



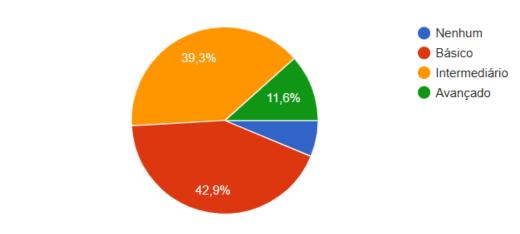
Você tem conhecimento sobre robótica educacional?

112 respostas



Qual o seu conhecimento de informática?

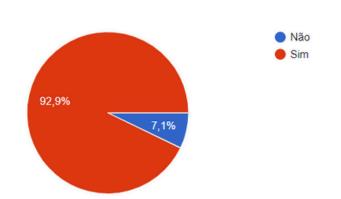




Você se interessa por novidades tecnológicas?

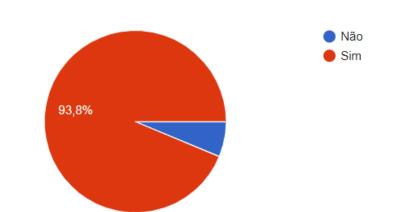
112 respostas





Divulgaria um projeto que você acompanha para conhecidos?

112 respostas



#### ACESSO A INFORMAÇÃO + ACOMPANHAMENTO DO PROJETO + DIVULGAÇÃO SOBRE ROBÓTICA EDUCACIONAL

A nossa pesquisa indicou que os meios de informação mais utilizados são os celulares e a TV. Com base nesse resultado, iremos criar um site e faremos aplicativos para mostrar sobre nosso projeto, informar sobre novidades sobre a robótica educacional. Assim, sendo possível uma boa interação com os usuários, fazendo com que nosso público possa se interessar pelo assunto, interagir com nosso projeto, aprender e desenvolver seu conhecimento tecnológico. Os resultados indicam que 82,2% das pessoas que responderam nossa pesquisa estão entre níveis de conhecimento básico e intermediário, então nossos conteúdos serão filtrados para que seja de fácil entendimento, sem necessitar de um grande conhecimento para se atualizar sobre o tema e nosso projeto.

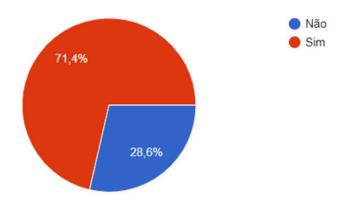


#### **NOSSO MERCADO**

Para termos o tamanho de nosso mercado, usaremos como base nossa pesquisa, e como um modelo mais amplo, usaremos os dados que coletamos segundo diversas pesquisas. Começando que o crescimento da robótica devido a sua relação com a Indústria 4.0, que de acordo com uma análise do banco de dados de capital de risco PitchBook, que em 2020 empresas de capital de risco investiram US\$ 6,3 bilhões na área, então vemos que o mercado já vem mostrando um grande potencial, e com base em nossos dados que conseguimos com nosso formulário, temos que de 85,7% das pessoas com conhecimento em robótica educacional, quase 90% realizaria investimentos na área, sendo cerca de 90% pessoas com idade entre 18 e 30+. E possuindo uma renda familiar superior a 11 salários mínimos 33%.

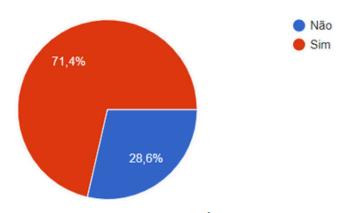
Acompanharia novidades referentes a projetos tecnológicos feitos por estudantes de graduação?

112 respostas



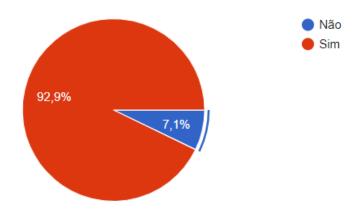
Acompanharia novidades referentes a projetos tecnológicos feitos por estudantes de graduação?

112 respostas



Você se interessa por novidades tecnológicas?

112 respostas

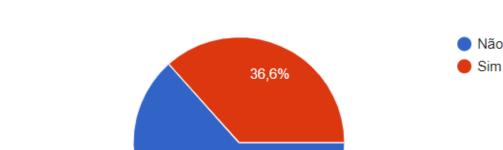


# DIVULGAÇÃO SOBRE NOVIDADES + DIVULGAÇÃO DO PROJETO

Com base nas respostas, observamos que pelo interesse alto em novas tecnologias (92,9%), no alto índice de possível acompanhamento em nosso projeto de 71,4% e na divulgação orgânica do público que respondeu (93,8%), notamos que nosso público está favorável para receber nosso projeto e continuará acompanhando conforme for desenvolvido.



112 respostas



63,4%

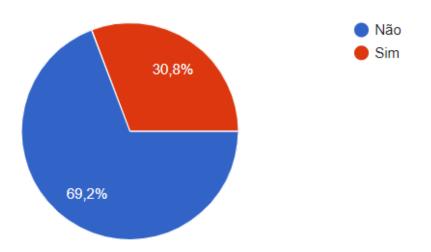
Você acredita que o investimento na tecnologia voltada para ensino deve ser realizada por:





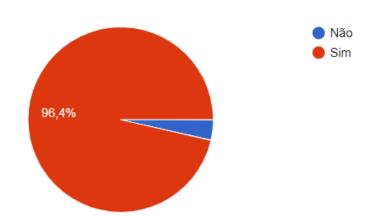
Se sim, eles estudam em escolas envolvidas com tecnologia?

65 respostas



Acredita na utilização da tecnologia no ensino?

112 respostas



# UTILIZAÇÃO DA TECNOLOGIA NO ENSINO + INVESTIMENTOS NA TECNOLOGIA NO ENSINO

Para este tema, fizemos a relação das respostas dos usuários que tem filhos e perguntamos sobre a presença da tecnologia no ensino deles.

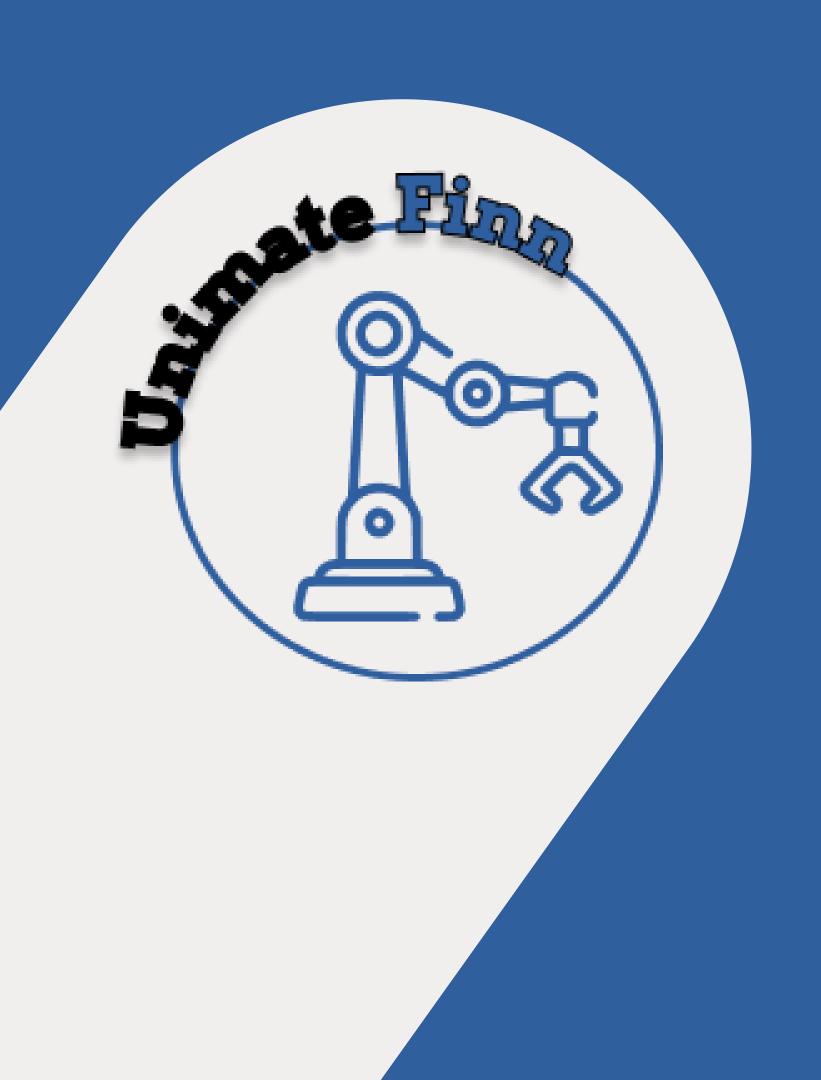
E com os dados, nós decidimos que a implementação de projetos tecnológicos e o investimento na robótica e informática nas escolas é muito importante, já que a maioria dos entrevistados, mesmo nem todos tendo filhos, possuem vontade de investir nesse mercado e acreditam que é muito importante esse conhecimento desde a juventude. Isso pois foi identificado que 69,2% dos filhos das pessoas que responderam não estudam em escolas envolvidas com tecnologia, mas que 96,4% acreditam na utilização de tecnologia e que o investimento deve ser realizado pelos pais/responsáveis em conjunto com as escolas (52,7%) ou somente pelas instituições de ensino (43,8%).



### NOSSAS ESTRATÉGIAS

Em nosso projeto, nossa divulgação deve ser feita por redes sociais e de maneira orgânica, que seria realizada pelos nossos próprios "usuários", assim possibilitando um aumento de clientes. Nosso modelo de negócio seria composto não somente por um produto simples, estamos focando em disponibilizar um serviço com uma experiência completa, para que atenda demandas das instituições de ensino por meio de documentos completos que expliquem de maneira simples e direta nosso projeto e a área na qual ele faz parte, mas também servirá para as pessoas interessadas em aprender ou até mesmo ensinar em menor escala, porém como conceito principal, manteremos uma linguagem simples para ser possível atender todos os públicos.

Iremos oferecer nossos serviços para escolas que ainda não usam a tecnologia no ensino, e nos apoiaremos em mais pesquisas enviadas aos nossos usuários que apoiam nossa ideia e nossos objetivos.



### NOSSAS ESTRATÉGIAS - SÓCIOS

Agora abordando por um conceito de sociedade, visando a forma na qual iremos tratar o projeto com nossos sócios. Iremos utilizar todos os ganhos para melhorias em todos os processos setoriais presentes em nossa startup, objetivando expansões projetadas pelo nosso próprio time, nas quais consistem em ter uma base de clientes composta por instituições de ensino ao redor do Brasil inteiro. E com o tempo, poderemos aumentar nossas receitas, investindo em novas tendências do mercado tecnológico educacional, resultando em um avanço geral de todo nosso meio de ensino, o tornando mais eficiente, dinâmico e introdutório para as profissões do futuro.