# GESTÃO DA INFORMAÇÃO

Prof. Tiago Piperno Bonetti bonetti@prof.unipar.br





## Recapitulando - Gestão de processos de negócios (BPM)

É uma abordagem cujo objetivo é a melhoria contínua dos processos de negócios.

A BPM utiliza uma variedade de ferramentas e metodologias para compreender os processos existentes, criar novos processos e otimizar todos eles.

A BPM **nunca se encerra**, pois melhorias contínuas demandam mudanças contínuas.

As empresas que praticam a gestão de processos de negócios devem realizar as seguintes etapas:

- 1) Identificar os processos a serem modificados.
- 2) Analisar os processos existentes.
- 3) Planejar o novo processo.
- 4) Implantar o novo processo.
- 5) Avaliar continuamente.

## O que é inteligência empresarial?

Inteligência empresarial (**BI**, do inglês *Business Intelligence*) é um termo <u>usado</u> por <u>fornecedores</u> de hardware e software e <u>consultores</u> de tecnologia da informação para descrever a <u>infraestrutura</u> para <u>armazenamento</u>, <u>integração</u>, <u>elaboração</u> de <u>relatórios</u> e <u>análise</u> <u>de dados</u> que vêm do ambiente empresarial.

A infraestrutura básica <u>coleta</u>, <u>armazena</u>, <u>limpa</u> e torna os <u>dados</u> <u>relevantes</u> disponíveis para os gestores.

**Analítica de negócios (BA**, do inglês *Business Analytics* ) também é um termo definido pelo fornecedor, que se concentra mais em <u>ferramentas</u> e <u>técnicas</u> de <u>análise</u> e <u>compreensão</u> dos <u>dados</u>.

## O que é inteligência empresarial?

A <u>inteligência</u> e a <u>análise</u> empresarial referem-se essencialmente à **integração** de **todos** os **fluxos** de **informações** produzidos por uma empresa em um **único conjunto coerente** de dados.

Utilização de ferramentas de modelagem, análise estatística e de mineração de dados para dar sentido a todos esses dados de forma que os gestores possam tomar decisões melhore se realizar melhores planejamentos.

## O que é inteligência empresarial?

<u>Inteligência</u> e <u>análise</u> empresarial são **produtos** definidos por <u>fornecedores</u> de <u>tecnologia</u> e empresas de <u>consultoria</u>.

Eles consistem em <u>pacotes</u> de <u>hardware</u> e <u>software</u> vendidos principalmente por grandes fornecedores de sistemas para grandes empresas da "Fortune 500".

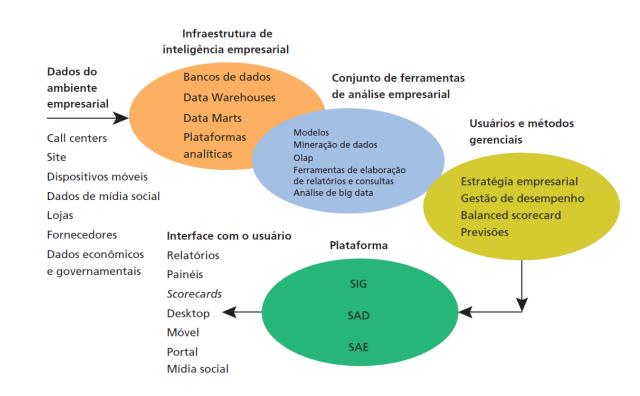
As cinco <u>maiores</u> <u>fornecedoras</u> desses produtos são SAP, Oracle, IBM, SAS Institute e Microsoft.

Agora existem produtos de BI e BA em nuvem e também em versões móveis.

#### **Dados do ambiente empresarial**

As empresas têm de lidar com ambos os dados, estruturado se não estruturados, provenientes de várias fontes diferentes, incluindo big data.

Os dados precisam ser <u>integrados</u> e <u>organizados</u> de modo que possam ser analisados e utilizados pelos profissionais que tomam decisões.

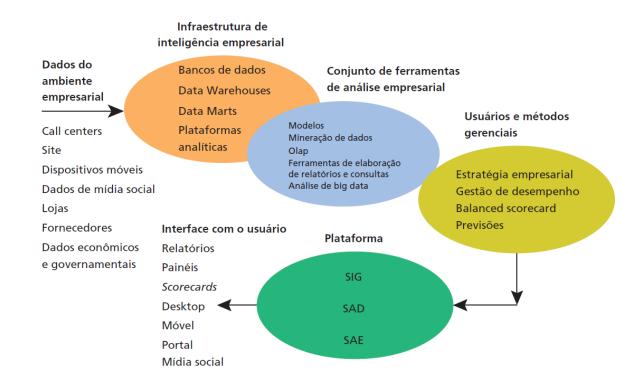


#### Infraestrutura de inteligência empresarial

Um poderoso <u>sistema</u> de banco de dados que <u>captura todos</u> os <u>dados</u> <u>relevantes</u> para operar o negócio.

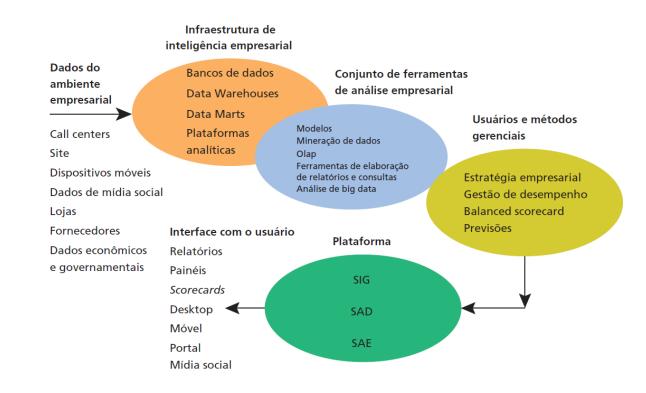
- Data warehouse refere-se a uma estrutura que consolida dados de vários sistemas de origem.
- -Um data mart é um subconjunto de um data warehouse que normalmente é usado para acessar informações voltadas para o cliente. É uma estrutura específica para configurações de data warehouse.

Fonte: https://bit.ly/3H4rLkO



#### Conjunto de ferramentas de análise empresarial

Um conjunto de ferramentas de software é usado para <u>analisar</u> os <u>dados</u> e <u>produzir relatórios</u>, <u>responder</u> às <u>questões</u> levantadas pelos gestores e acompanhar o andamento dos negócios utilizando indicadores-chave de desempenho.

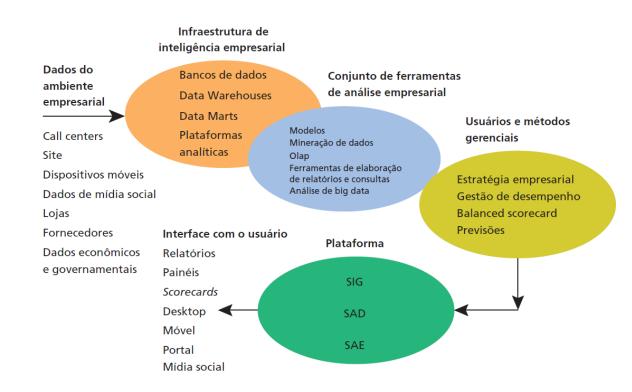


#### Usuários e métodos gerenciais

O <u>hardware</u> e o <u>software</u> de inteligência empresarial são apenas tão <u>inteligentes</u> <u>quanto</u> os <u>seres humanos</u> que os utilizam.

Os <u>gestores</u> impõem a ordem na <u>análise</u> de <u>dados</u> usando uma <u>variedade</u> de <u>métodos</u> <u>gerenciais</u> que definem metas estratégicas de negócios e especificam como o progresso será medido.

-Balanced Scorecard: BSC é uma metodologia de gestão estratégica que permite medir o progresso de uma empresa em relação às suas metas de longo prazo.



Fonte: Laudon e Laudon (2011).

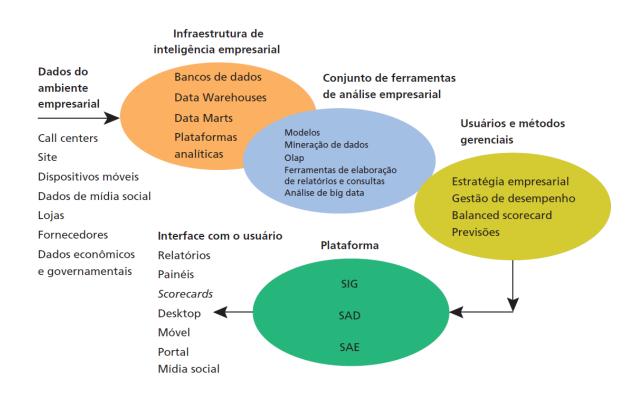
Fonte: https://bit.ly/3wyBtqD

#### Plataformas de entrega

Os resultados da inteligência e da análise empresarial são <u>entregues</u> aos <u>gestores</u> e <u>funcionários</u> de <u>diversas</u> <u>maneiras</u>, dependendo do que eles precisam saber para realizar seu trabalho.

Um pacote de <u>inteligência</u> e <u>análise</u> empresarial é capaz de <u>integrar</u> todas essas <u>informações</u> e <u>trazê-las</u> a plataformas de <u>desktop</u> ou <u>dispositivos móveis</u> dos gestores.

Sistemas de informações gerenciais (SIGs) Sistemas de apoio à decisão (SADs) Sistemas de apoio ao executivo (SAE)

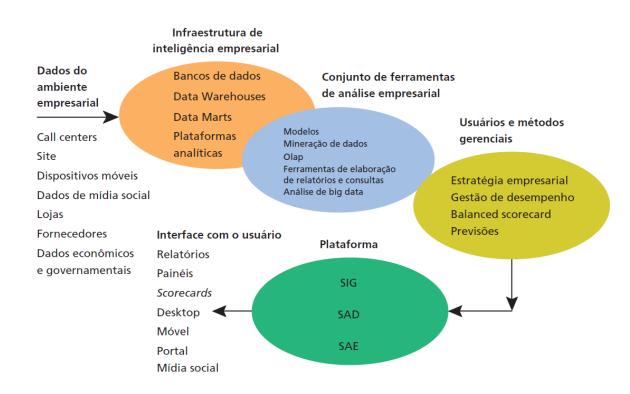


#### Interface com o usuário

Os pacotes atuais de software de análise empresarial apresentam <u>ferramentas</u> de <u>visualização</u> de <u>dados</u>, tais como gráficos, quadros, painéis e mapas detalhados.

Eles são também capazes de entregar relatórios para dispositivos móveis portáteis, bem como para o portal Web da empresa.

O software de análise empresarial acrescenta recursos para <u>publicar</u> <u>informações</u> no <u>Twitter</u>, no <u>Facebook</u> ou nas <u>mídias</u> <u>sociais</u> <u>internas</u> para apoiar a tomada de decisão em um grupo on-line, em vez de em uma reunião presencial.



#### Análise preditiva

Um recurso importante da análise de inteligência empresarial é a <u>capacidade</u> de <u>modelar</u> os <u>eventos</u> e <u>comportamentos</u> <u>futuros</u>, como a probabilidade de um cliente responder a uma oferta de compra de um produto.

A análise preditiva <u>usa</u> a <u>análise</u> <u>estatística</u>, técnicas de <u>mineração</u> <u>de dados</u>, <u>dados</u> <u>históricos</u> e <u>suposições</u> sobre as <u>condições</u> <u>futuras</u> para prever tendências futuras e padrões de comportamento.

<u>Variáveis</u> que podem ser medidas para prever o comportamento futuro são identificadas.

Uma <u>companhia</u> de <u>seguros</u>, por exemplo, poderia usar <u>variáveis</u> como idade, sexo e carteira de habilitação como indicadores de segurança de condução ao emitir apólices de seguro de automóveis.

Uma coleção de tais indicadores é combinada em um modelo preditivo para a previsão de probabilidades futuras comum nível aceitável de confiabilidade.

#### Análise preditiva

<u>Exemplo</u>: A **FedEx** tem utilizado a <u>análise preditiva</u> para desenvolver modelos que <u>preveem</u> como os <u>clientes responderão às mudanças</u> de <u>preços</u> e novos <u>serviços</u>, quais clientes estão <u>propensos</u> a <u>mudar</u> para os <u>concorrentes</u> e qual <u>receita</u> será <u>gerada</u> por uma <u>nova loja</u> ou ponto de <u>coleta</u>.

A taxa de precisão do sistema de análise preditiva da FedEx varia de 65% a 90%.

As <u>análises</u> <u>preditivas</u> estão sendo <u>incorporadas</u> por <u>inúmeros</u> <u>aplicativos</u> de inteligência empresarial para <u>vendas</u>, <u>marketing</u>, <u>finanças</u>, <u>detecção</u> de <u>fraudes</u> e <u>assistência médica</u>.

#### Análise preditiva

Uma das aplicações mais <u>conhecidas</u> é a de <u>pontuação</u> <u>de crédito</u> (score), que é usada em todo o setor de serviços <u>financeiros</u>.

Quando você se cadastra para solicitar um novo cartão de crédito, os <u>modelos</u> <u>de pontuação</u> (score) processam seu <u>histórico</u> de <u>crédito</u>, pedido de <u>empréstimo</u> e os dados de <u>compra</u> para determinar a sua probabilidade de efetuar em dia os pagamentos de crédito futuros.

As empresas de <u>telecomunicações</u> usam análise preditiva para identificar quais <u>clientes</u> são mais <u>rentáveis</u>, quais são mais <u>propensos</u> a <u>cancelar</u> o <u>serviço</u> e quais novos serviços e planos serão mais propensos a <u>reter clientes</u>.

A análise preditiva tem <u>aproveitado</u> o <u>big data acumulado</u>, tanto no setor privado quanto no público, incluindo os dados de <u>mídia social</u>, <u>transações</u> dos clientes e <u>informações</u> de <u>sensores</u> e de <u>máquinas</u>.

Varejistas on-line são capazes de fazer <u>recomendações</u> <u>personalizadas</u> de produtos on-line para os <u>visitantes</u> de seus sites para ajudar a estimular compras e orientar suas decisões sobre quais mercadorias estocar.

No <u>entanto</u>, a maior parte dessas recomendações de produtos baseia-se nos <u>comportamentos de grupos semelhantes</u> de clientes, tais como aqueles com renda abaixo de 50 mil dólares ou cujas idades variam entre 18 e 25 anos.

Algumas empresas já começam a analisar a enorme quantidade de dados de clientes on-line e da loja <u>coletados juntamente</u> com os dados de <u>mídia social</u> a fim de tornar essas <u>recomendações mais personalizadas</u>.

Empresas como <u>Walmart</u>, <u>Netflix</u> e <u>eBay</u> estão analisando o big data a partir das transações de clientes e dos fluxos de mídias sociais para criar <u>experiências</u> de compras <u>personalizadas</u> em tempo real.

Esses esforços estão sendo <u>convertidos</u> em <u>maiores</u> <u>gastos</u> do cliente e maiores <u>taxas</u> de <u>retenção</u> de clientes.

O EBay usa o Hunch.com, que adquiriu em 2001, para fornecer recomendações personalizadas a usuários individuais com base no seu conjunto específico de gostos.

No setor público, a análise do big data vem impulsionando o movimento em direção a "cidades inteligentes", que fazem uso intensivo da tecnologia digital e <u>armazenamentos</u> de <u>dados</u> para tomar <u>melhores</u> <u>decisões</u> sobre o <u>funcionamento</u> das <u>cidades</u> e como servir os seus moradores.

Mais de duzentos anos de manutenção de registros públicos <u>produziram</u> <u>armazéns cheios de dados</u> de transferências de propriedade, registros fiscais, registros corporativos, inspeções de restaurante, avaliações de transporte de massa, dados de criminalidade, estatísticas do departamento de saúde, registros de educação pública, comentários e muito mais.

O movimento do Big Data <u>não se refere apenas ao aproveitamento dos</u> <u>dados subutilizados</u>, mas à sua <u>complementação</u>, através da utilização de dados de sensores e de localização oriundos de telefones celulares e de aplicativos específicos de smartphones.

Os programas de <u>modelagem preditiva</u> agora podem informar as decisões de <u>políticas públicas</u> sobre gestão de <u>serviços públicos</u>, operação de <u>transporte</u>, serviço de assistência médica e <u>segurança pública</u>.

A capacidade de <u>avaliar</u> como as <u>mudanças</u> em um <u>serviço</u> <u>impactam</u> a <u>operação</u> e a <u>entrega</u> de <u>outros</u> <u>serviços</u> permite a resolução de problemas holísticos, o que não passaria de um sonho para a geração anterior.

#### Referências

Kenneth C. Laudon, Jane p. Laudon. **Sistemas de informação gerenciais**. São Paulo: Pearson Education do Brasil, 2014.

Belmiro N. João. **Sistemas de informação**. 2. ed. São Paulo: Pearson Education do Brasil, 2018.