The Business Model Canvas

Key partners
What are your key partners to get competitive advantage?

- Governo
- Universitários
- Escritórios

Key activities
What are the key steps to move ahead to your customers?

- simulação tributária
- Armazenamento de dados
- Interface simples e prática

Key resources
What resources do you need to make your idea work?

- Designers
- Desenvolvedores
- Vínculo ao banco
- Servidores
- Contadores

Key propositions
How will you make your customers' life happier?

Organização de simulações com as suas obrigações tributárias

Customer relationships
How often will you interact with your customers?

- Bom atendimento ao público
- Privacidade e segurança
- Via bott no site
- Transbordo para atendimento humano
- Suporte bem estruturado
- APP dinâmico, responsivo e fácil

Channels
How are you going to reach your customers?

- Redes sociais
- Propaganda
- órgãos públicos e privados

Customer segments
Who are your customers? Describe your target audience in a couple of words.

Contribuintes do IR, que necessitam de maior organização para declaração.

Contadores, escritórios
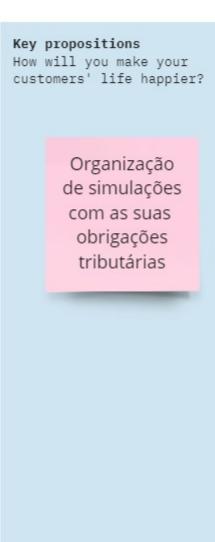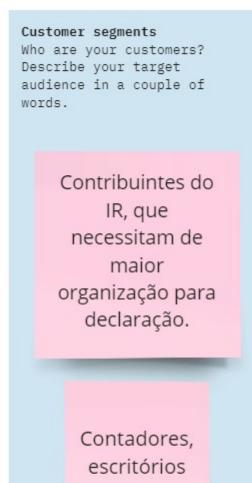
Cost Structure
How much are you planning to spend on the product development and marketing for a certain period?

- Aluguel de servidor em nuvem → criação e manutenção de chatbot e chatonline com o cliente
- Estrutura de Marketing
- Backend e frontend, banco de dados

Revenue Streams
How much are you planning to earn in a certain period? Compare your costs and revenues.

- Vender passe para uso da plataforma → Com versões individuais e coletivas → Venda para contador