1. Q Probleem & Oplossing

Probleem (huidige situatie)

Rijinstructeurs – vooral zelfstandigen – worstelen vaak met:

- Administratie (leskaartjes, rittenplanning, facturatie)
- Leerlingen bijhouden (vooruitgang, pakketverbruik)
- Onhandige tools (Excel, WhatsApp, losse agenda's)
- Geen centrale plek voor alles

Oplossing (jouw app)

Een eenvoudige alles-in-één webapp waarmee rijinstructeurs hun hele praktijk kunnen runnen.

- Lesplanning (met kalender & drag-drop)
- Leerlingbeheer + voortgang
- Automatische facturatie
- Digitale leskaart
- Rapportage & urenregistratie
- Eventueel: leerlingportal + communicatie

2. 🧠 Doelgroep

Primaire doelgroep

- Zelfstandige rijinstructeurs (ZZP)
- Kleine rijscholen (1-5 instructeurs)

Secundaire doelgroep (later)

- Grote rijscholen met meerdere vestigingen
- Instructeurs in opleiding

3. **Functionaliteit (MVP – Minimum Viable Product)**

Module Functies

Dashboard Overzicht van geplande lessen, open taken, weekplanning

Leerlingenbeheer Profielen, lespakket, voortgang, historie

Lesplanning Drag & drop planner met dag-/weekoverzicht

Facturatie Automatische facturen (per les, per pakket), PDF-export, betalingstatus

Leskaart Digitaal leskaartje (wat is behandeld, wie reed, opmerking etc.)

Urenregistratie Automatisch lesuren per maand/week

4. 💰 Verdienmodel

SaaS-model (abonnement)

- Freemium: 1 instructeur, beperkt aantal leerlingen gratis
- Basic (€19/maand): Volledige planning, leerlingbeheer, rapportage
- Pro (€39/maand): Inclusief facturatie, leerlingportal, 2+ instructeurs
- Team (€99+/maand): Meerdere instructeurs + dashboards per vestiging

Upsells / extra inkomsten

- Digitale handtekening per les
- SMS-herinneringen
- Lespakketten verkopen via leerlingportal (Stripe)
- White-label voor grote rijscholen

5. 🚀 Go-to-Market Strategie

1. Pilotgroep

• 10 rijinstructeurs die gratis mogen testen in ruil voor feedback

Gebruik hun quotes/testimonials in marketing

2. Persoonlijke outreach

- Bel / mail rijinstructeurs (Google Maps, Facebook-groepen)
- Korte pitch + link naar gratis proefaccount

3. Community

- Facebook-groep "Slimmer werken als rijinstructeur"
- Deel tips, updates, features

4. Partners

• Samenwerkingen met leveranciers van theorieboekjes, opleidingen, etc.

5. Social proof & ads

- Instagram / Facebook ads met testimonials
- "Werk 30% minder aan administratie probeer het gratis!"

6. N Tech Stack

Onderdeel	Tooling
Frontend	Next.js (React)
Styling	Tailwind CSS
Backend	Supabase (Postgres, Auth, API)
Al-assistent	Cursor (voor bouwen + iteraties)
Hosting	Vercel (direct gekoppeld aan Next.js)
Beta testing	Vrienden / pilotgroep
Beta deploy	Subdomein op vercel (app.naam.nl)

7. Groei & Schaal (na MVP)

- 1. Leerling-app (mobiele webapp)
 - Leerlingen kunnen zelf afspraken inzien, voortgang volgen, lessen betalen
- 2. Analytics voor instructeurs
 - $\circ \qquad \hbox{Uren gewerkt, omzet, best presterende leerlingen}$
- 3. Koppeling met theorieplatforms
 - o Alles-in-één oplossing
- 4. Al-lesanalyse (ver toekomst)
 - $\circ \qquad \text{Inzicht in wat leerlingen moeilijk vinden o.b.v. instructeurs$ $notities} \\$

8. @ Positionering + Naamideeën

Positionering

"De slimme cockpit voor moderne rijinstructeurs"

Focus op:

- Tijdbesparing
- Professionaliteit
- Betere leerlingervaring
- Simpel in gebruik

Complete todolist:

✓ STAPPENPLAN: Van idee naar je eerste klant

FASE 1: Voorbereiding (Doel: fundament leggen)

noelen:

• MVP maken met Cursor. Dit is af zodra ik zelf het volgende kan doen:

Als rij-instructeur inloggen:

- Instructeur kan zich registreren / inloggen via e-mail & wachtwoord (Supabase Auth)
- Na inloggen komt hij op zijn persoonlijke dashboard

n Een rijschool aanmaken:

- Mogelijkheid om een rijschoolprofiel in te vullen (naam, locatie, KvK, logo)
- Rijschool is gekoppeld aan de ingelogde instructeur

Leerlingen 'aanmaken' en beheren:

- Nieuwe leerling toevoegen met:
 - o Voor- en achternaam
 - o E-mailadres
 - Telefoonnummer
 - Adres
- Leerlingen verschijnen in een overzicht (lijst of kaarten)
- Elke leerling heeft een eigen detailpagina

Per leerling: voortgang & info bijhouden:

- Instructeur kan notities per leerling toevoegen, bijvoorbeeld per les
- Voortgangsnotities zijn per datum zichtbaar (bijv. een lijst of tijdlijn)
- (Later: checkboxen voor onderdelen: parkeren, kijkgedrag, enz.)

Chat per leerling (1:1 chat):

- Elke leerling heeft een aparte chat met zijn instructeur
- Chatgeschiedenis wordt opgeslagen
- Notificatie als er een nieuw bericht is
- (Later uitbreiden met bijlagen / emoji / berichten wissen)

Roosters maken (lesplanning):

- Instructeur ziet kalenderweergave (dag/week)
- Kan nieuwe lessen toevoegen (datum, tijd, leerling kiezen)
- Kan bestaande lessen verplaatsen (drag & drop)
- Leerling ziet geplande lessen (zie hieronder)
- (Optioneel voor later: automatische herinneringen)

Als leerling inloggen:

- Leerling kan inloggen met e-mail & wachtwoord (Supabase Auth)
- Ziet alleen zijn/haar eigen profiel

Chat met instructeur:

- Ziet de chat met eigen instructeur
- Kan zelf berichten sturen

Beschikbaarheid kunnen invullen:

- Leerling kan in een kalender aangeven op welke dagen/tijdstippen hij beschikbaar is
- Instructeur ziet deze beschikbaarheid in zijn eigen rooster
- (Later: leerling kan verzoeken om les op bepaalde tijd)

@ Totale doel van de MVP:

Zodra een instructeur en leerling beiden kunnen inloggen, gegevens kunnen beheren, met elkaar kunnen chatten, én de instructeur lesplanning en voortgang kan bijhouden, is het MVP klaar voor pilots met echte klanten.

Eerste versie van de app online krijgen

■ 1. Kies je app-naam

• Kies een naam uit bijv. RijFlow, LesPilot, DriveMate

• Check of de .nl/.com beschikbaar is (via TransIP, Namecheap etc.)

2. Zet je project op in Cursor

- Start een nieuw project: Next.js + Tailwind + Supabase
- Gebruik deze prompt in Cursor:

plaintext

CopyEdit

Maak een dashboard-app voor rijinstructeurs met login (Supabase), lesplanning, leerlingbeheer en facturatie. Gebruik Next.js, Tailwind en Supabase.

■ 3. Laat Cursor MVP bouwen

- Voeg toe: lesoverzicht, leerlingprofiel, factuurmodule
- Laat Cursor styling doen: "maak het modern en eenvoudig"
- Maak mock-gegevens om te tonen hoe het werkt

■ 4. Deploy je app via Vercel

- Verbind Cursor met Vercel en zet je app online
- Geef je app een duidelijke URL: app.rijflow.nl bijvoorbeeld

FASE 2: Test & feedback (Doel: bewijs dat je iets waardevols hebt)

■ 5. Bouw een mini-landingspagina

- Gebruik Vercel of Framer/Super.so/Notion
- Zet hierop:
 - o App demo screenshots
 - Probleem & oplossing
 - o CTA: "Meld je aan voor gratis proef"

■ 6. Vind 3 rijinstructeurs in je netwerk of via Google

- Zoek op "rijschool [jouw stad]" in Maps
- Bel of mail (script hieronder)

Bel-/mailscript voorbeeld:

"Hoi, ik ben bezig met een supermakkelijke tool voor rijinstructeurs waarmee je je planning, leerlingen en administratie op 1 plek doet.

Ik zoek 2-3 mensen die dit gratis willen testen en me eerlijk feedback geven. Zou ik je een demo mogen laten zien (5-10 min)?"

7. Laat je app zien aan deze testers

- Deel je scherm of stuur de URL
- Vraag: "Zou dit jouw werk makkelijker maken?"
- Noteer elke opmerking of wens (niet verdedigen!)

FASE 3: Verbeter & lanceer (Doel: een gebruiksklare app)

■ 8. Verwerk feedback in je MVP

- Verbeter wat echt ontbreekt (bijv. opslaan werkt niet, lespakket ontbreekt)
- Voeg simpele onboarding toe ("Voeg je eerste leerling toe")

9. Stel een gratis proefperiode in (14 of 30 dagen)

- Maak dit zichtbaar op je landingspagina
- Zet trial-verloopnotificaties klaar via e-mail (bijv. met MailerLite)

FASE 4: Actieve klantenwerving (Doel: je eerste betalende gebruiker)

■ 10. Benader 10 rijinstructeurs persoonlijk

- Gebruik:
 - Facebook-groepen ("Rijinstructeurs onder elkaar")
 - o Lokale rijscholen via Maps
 - LinkedIn zoekopdracht
- Stuur DM / e-mail met korte pitch

Voorbeeldtekst:

"Ik heb een tool gebouwd speciaal voor rijinstructeurs om ritplanning en administratie veel makkelijker te

We zoeken nu een paar gebruikers die het gratis willen testen — zou jij interesse hebben in een korte demo?"

■ 11. Bied ze onboarding aan

- Bel ze of laat een video zien
- Help ze hun eerste leerling invoeren + een les plannen

■ 12. Stel je prijs voor ná de proefperiode in

- €19/maand als startplan is ideaal
- Leg uit: "Na 30 dagen krijg je een mail om te verlengen, als je tevreden bent."

💰 FASE 5: Je eerste klant

■ 13. Stuur betaalverzoek of zet Stripe / Mollie aan

- Gebruik Supabase + Stripe (of handmatig een Tikkie voor eerste klant)
- Geef korting ("Eerste 3 maanden voor €10/maand")

■ 14. Vraag direct om een testimonial / quote

- Vraag: "Mag ik jouw ervaring gebruiken als review?"
- Zet op je landingspagina met foto/logo