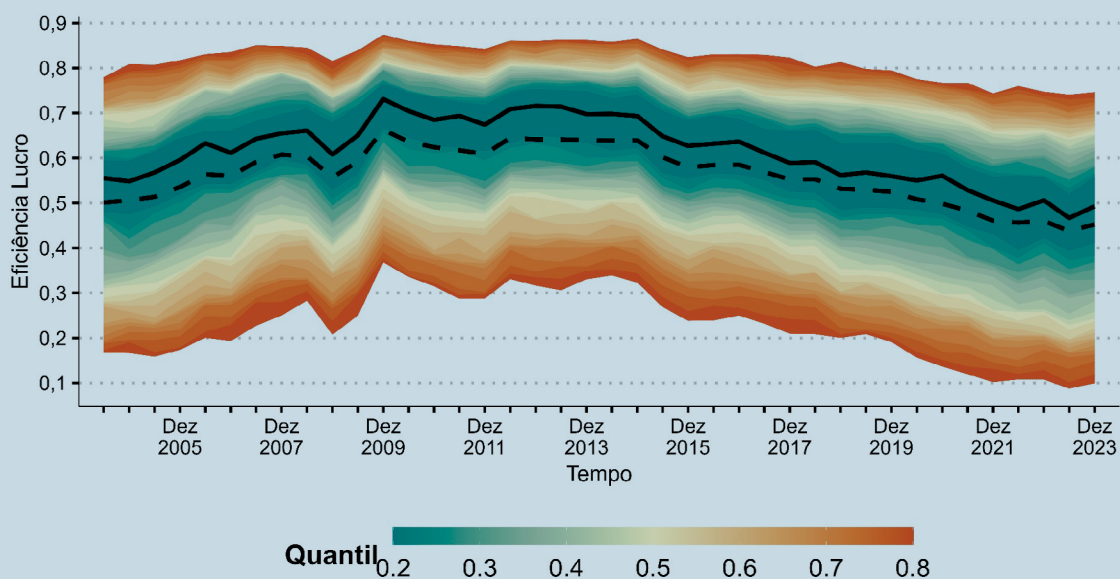


Cabe destacar os rápidos aumentos da eficiência custo após a crise global de 2008, e após a pandemia da covid-19, especialmente para as IFs com baixo nível de eficiência (Gráfico 2). Crises podem forçar IFs a aumentarem a eficiência (Bradrania *et al.*, 2017).

A distribuição das eficiências lucro é mais espalhada quando comparada à distribuição das eficiências custo, especialmente dentre as IF com eficiências acima da mediana. Assim como no caso da eficiência custo, a eficiência lucro do quartil inferior aumentou logo após a crise de global de 2008, mas estabilizou após a pandemia (Gráfico 3).

Gráfico 3 – Eficiência Lucro: distribuição entre as IFs



Nota: a linha contínua preta representa a mediana, e a linha pontilhada representa a média.

Considerações finais

A análise da eficiência do SFN nos últimos vinte anos mostra que a eficiência custo, que mede como as IFs transformam insumos em produtos com menores custos, permaneceu alta. Por outro lado, a eficiência lucro, relacionada à capacidade das IFs de gerar maior lucro quando transformam seus insumos em produtos, vem diminuindo desde 2009. Isso sugere desafios na maximização dos lucros, principalmente em um cenário de aumento da concorrência financeira.

A distribuição das eficiências entre as IFs mostra uma grande dispersão, especialmente na eficiência lucro, indicando oportunidades de melhoria. Crises econômicas parecem impulsionar aumentos na eficiência do SFN, destacando a capacidade de adaptação do setor financeiro. Em resumo, a evolução da eficiência do SFN revela um panorama complexo, com desafios persistentes na maximização dos lucros e oportunidades contínuas de melhoria.

Referências

BRADANIA, R.; LI, X.; XU, L. *Bank failures and management inefficiency during the global financial crisis*. In: ECONOMOU, F.; GAVRIILIDIS, K.; GREGORIOU, G.; KALLINTERAKIS, V. (org.). *Handbook of investors' behavior during financial crises*. 1. ed. Cambridge: Academic Press, 2017. Cap. 11, p. 191-201.