

# LEAN CANVAS

Tera

<b>Problema</b>	<b>Solução</b>	<b>Proposta Única de Valor</b>	<b>Vantagem Injusta</b>	<b>Segmentos de clientes</b>
	<hr/> <b>Métricas-Chave</b>		<hr/> <b>Canais</b>	
<b>Estrutura de Custos</b>			<b>Fontes de Receitas</b>	

# LEAN CANVAS

Tera

## Problema

Liste 3 problemas dos seus clientes.

## Solução

Liste 3 principais funcionalidades

## Proposta Única de Valor

Uma única, clara e cativante mensagem que afirme o por que sua solução é diferente e importante.

## Vantagem Injusta

Liste o que você faz, que a não pode ser comprado ou copiado

## Segmentos de clientes

Liste seu clientes-alvo

## Métricas-Chave

Liste as principais atividades que devem ser medidas

## Canais

Seu caminho até seus clientes

## Estrutura de Custos

Liste seus custos fixos e variáveis

## Fontes de Receitas

Liste suas fontes de renda