LUCIANO DA CUNHA LOPES

Suzano, SP 08664015 luciano_clopes@hotmail.com +5511977211781

Pro-atividade, Disponibildiade, Liderança, Gestão de Conflitos e Disposto a Aprender todos os dias, são atributos que definem minha personalidade. Dentre minhas experiencias no mercado de trabalho, sempre busco me tornar pleno conhecedor das atividades que estou realizando e procuro fazer tudo com dedicação e amor.

Disponibilidade de mudança para: Qualquer lugar

Experiência Profissional

SUPERVISOR DE VENDAS

PONTO VEICULOS SA - São Paulo, SP Abril de 2022 a Data Atual

GESTÃO DE VENDAS DE VEICULOS SEMINOVOS (AVALIAÇÃO, ENTRADA, PREPARAÇÃO, REVISÃO, ENTREGA, GARANTIA), GESTÃO DE EQUIPE DE VENDAS E PRESTADORES DE SERVIÇOS, PLANEJAMENTO E ANALISE DE MERCADO, ENTRE OUTRAS

ADMINISTAÇÃO E GESTAO DE PESSOAS

HEMAFRAN TRANSPORTES LTDA - Guarulhos, SP Outubro de 2021 a Março de 2022

RESPONSAVEL PELA ADMINISTRAÇÃO DA UNIDADE, FINANCEIRO, CONTAS A PAGAR E A RECEBER, OPERAÇÃO DE TRANSPORTE, ESCALA DE MOTORISTA, CONTRATAÇÃO DE COLABORADORES

MOTORISTA CARRETEIRO AUTÔNOMO

AUTÔNOMO - São Paulo, SP Maio de 2014 a Outubro de 2021

TRANSPORTE RODOVIARIO PARA TODO O BRASIL

GERENTE DE VENDAS

FABERGE COMERCIO DE VEICULOS - Arujá, SP Outubro de 2012 a Abril de 2014

CONCESSIONARIA HONDA, PLANEJAMENTO DE VENDAS, ANALISE DE RESULTADOS, GESTÃO DE EQUIPE, NEGOCIAÇÕES COM CLIENTES

Supervisor de Vendas

ORIGINAL VEÍCULOS SA - São Paulo, SP Agosto de 2009 a Setembro de 2012

VENDAS E GESTÃO DE VEICULOS NOVOS E SEMINOVOS VOLKSWAGEN, ATENDIMENTO AO CLIENTE, GESTÃO DE SERVIÇOS DE TERCEIROS, GESTÃO DA EQUIPE DE VENDAS, NEGOCIAÇÃO, ENTRE OUTRAS

Escolaridade

Graduação - Ciência de Dados

UNIVESP - UNIVERSIDADE VIRTUAL DO ESTADO DE SÃO PAULO - São Paulo, SP Julho de 2022 a Data Atual

Habilidades e Competências

- Aquisição de clientes
- Gestão de vendas
- Vendas
- Vendas externas
- Suporte de vendas
- Geração de leds
- Vendas internas
- Planejamento de vendas
- Liderança
- Desenvolvimento Web
- Desenvolvedor Back-end
- Desenvolvimento Front-end
- Gestão de Conflitos
- Gestão de performance
- Gestão de Despesas
- Análise de Dados
- Análise de Vendas