### **SPRINT 6**

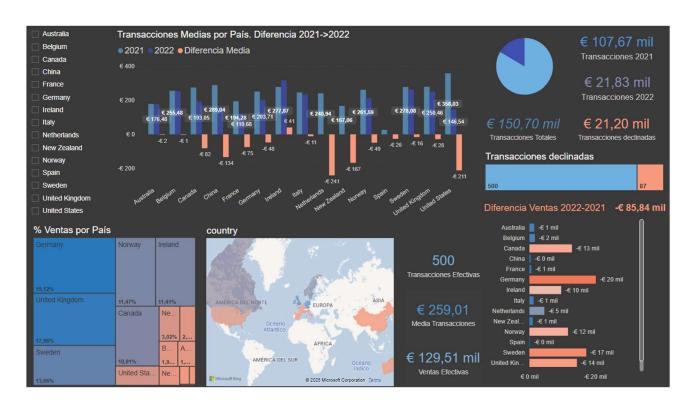
# Lucía Trinidad Fernández Gagliano

Corrección: Diego Mere

En aquest exercici, practicaràs amb la creació de diverses visualitzacions en POWER BI. Durant aquest sprint, és crucial que organitzis la informació de manera eficient i clara, mantenint en ment els objectius de cada gràfic. En el nivell 1, s'espera que generis visualitzacions que facilitin la comprensió del patró de vendes per país de les empreses. En el nivell 2, aprofundirem en les transaccions de les empreses, tenint en compte el factor temporal. Finalment, en el nivell 3, es crearan visualitzacions per a analitzar el patró de transaccions per usuari i producte.

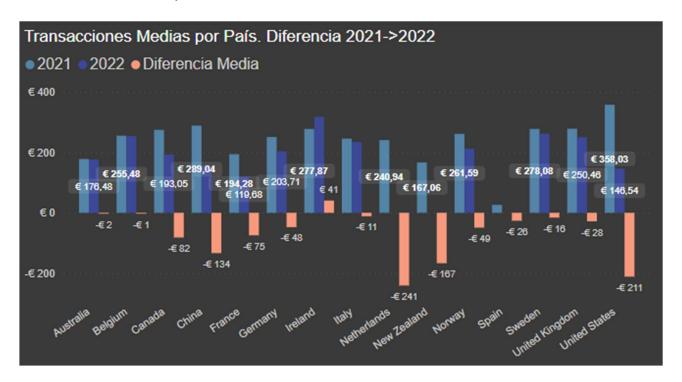
En aquest sprint, serà necessari presentar tots els exercicis del mateix nivell en un sol dashboard.

### **NIVELL 1**



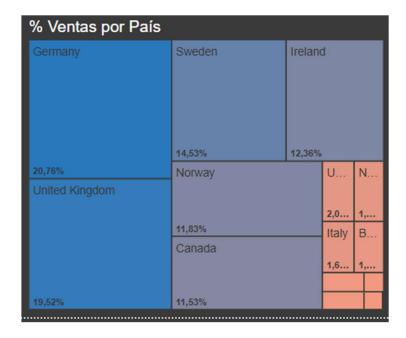
L'empresa necessita avaluar el rendiment de les vendes a nivell internacional. Com a part d'aquest procés, et demanen que triïs un gràfic en el qual es detalli la mitjana de vendes desglossades per país i any en una mateixa presentació visual. És necessari assenyalar les mitjanes que són menors a 200 euros anuals.

Se crearon tres medidas para realizar este gráfico de barras: Media de transacciones 2021, Media de Transacciones 2022, y diferencia entre ambos valores.

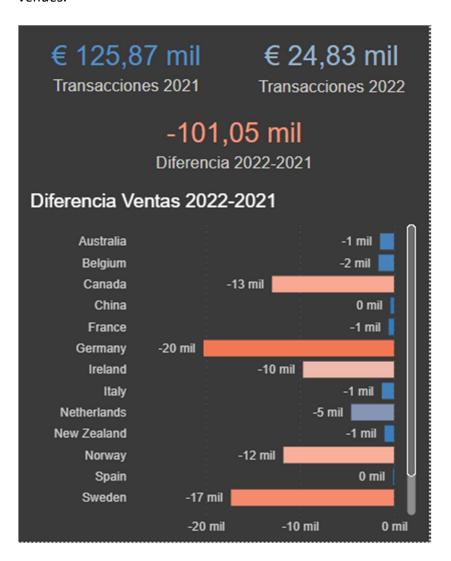


### Exercici 2

L'empresa està interessada a obtenir una visió general de les transaccions realitzades per cada país. La teva tasca és crear una visualització que identifiqui el percentatge de les vendes per país.



Dissenya un indicador visual en Power BI per a analitzar la diferència de vendes entre els anys 2022 i 2021 en cada país. L'empresa està interessada a comprendre com han variat les vendes en diferents països durant aquest període i desitja identificar qualsevol disminució o augment significatiu en les vendes.



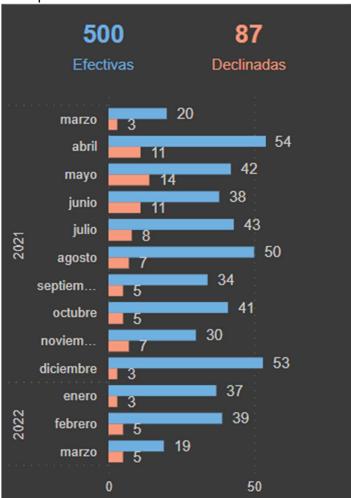
#### Exercici 4

Crea una visualització en la qual es pugui comptabilitzar el nombre de transaccions rebutjades en cada país per a mesurar l'eficàcia de les operacions. Recorda que l'empresa espera tenir menys de 5 transaccions rebutjades per país.

Se creó una visualización tipo Treemap para ver la cantidad de transacciones efectivas y declinadas, que responde al filtro colocado por País. Se le asoció un tooltip con un gráfico de barras que muestra los valores por mes/año según el país seleccionado.



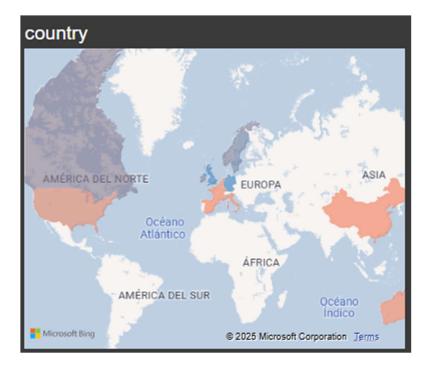
Tooltip:



### Exercici 5

L'empresa busca comprendre la distribució geogràfica de les vendes per a identificar patrons i oportunitats específiques en cada regió. Selecciona la millor visualització per a mostrar aquesta informació.

Se creó un mapa coloreado según el monto de transacciones, y se le asoció un Tooltip en el cual se pueden ver los montos mensuales de las transacciones efectivas y declinadas.

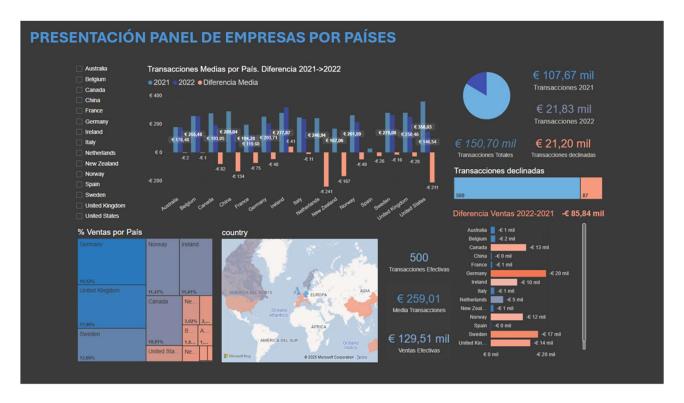


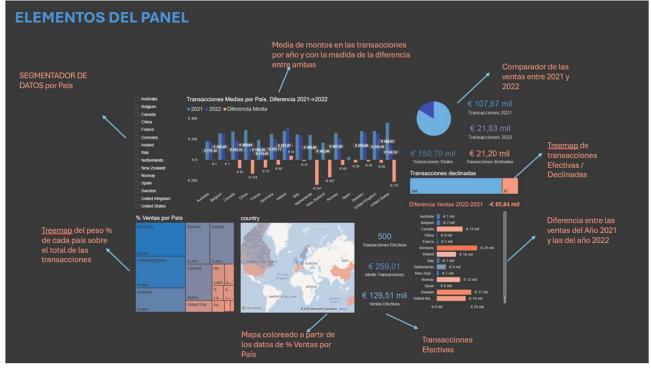
# Tooltip:

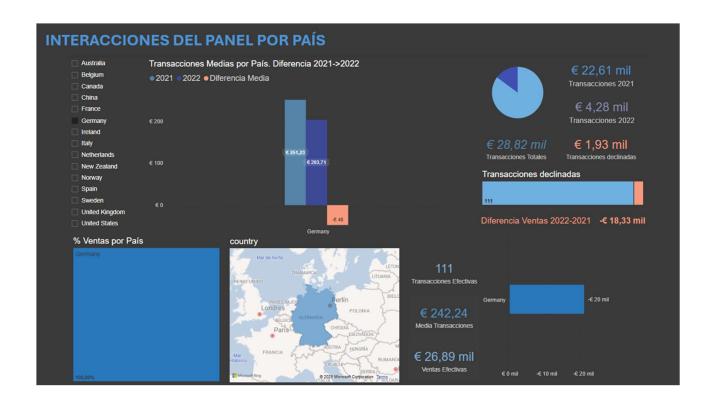


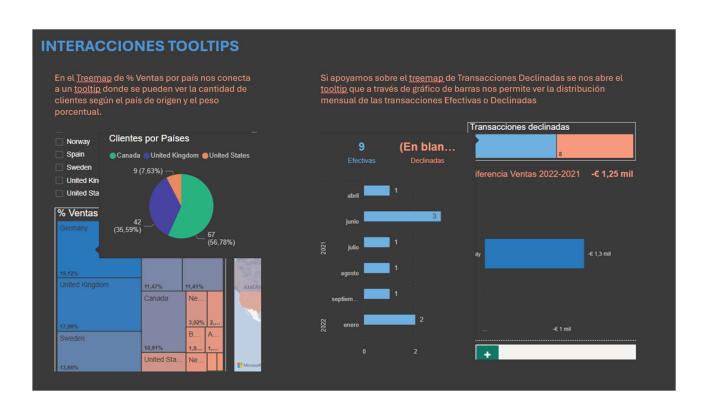
El teu cap t'ha demanat preparar una presentació per al teu equip en la qual es detallin la informació de tots els gràfics visualitzats fins ara. Per a complir amb aquesta sol·licitud, has de proporcionar una interpretació de les visualitzacions obtingudes. La presentació pot realitzar-se amb la informació general o seleccionant un element en particular, com per exemple, els resultats d'Espanya.

# (VER PRESENTACIÓN PPT SUBIDA AL GITHUB)









# **NIVELL 2**

#### Exercici 1

La teva tasca consisteix a implementar un filtre interactiu que permeti seleccionar les vendes per a cada any.



#### Exercici 2

La gerència està interessada a analitzar més a fons les vendes en relació amb el mes. Per tant, et demanen que facis els ajustos necessaris per a mostrar la informació d'aquesta manera.

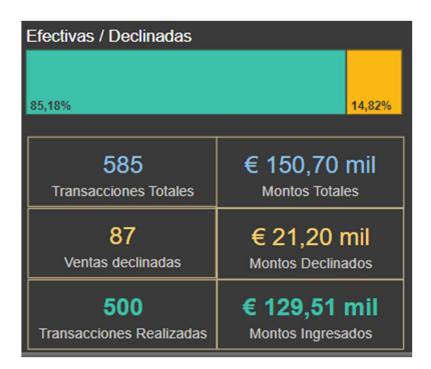


Visualitza el total de vendes i la quantitat de transaccions realitzades. Si és necessari, pots crear dues visualitzacions separades.

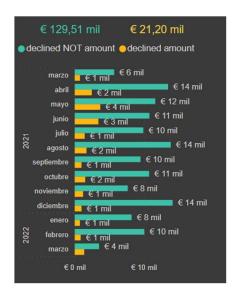
#### Exercici 4

Crea una visualització que permeti observar de manera efectiva i clara la quantitat de les vendes realitzades i la quantitat de transaccions rebutjades.

Se resolvieron ambos ejercicios en la siguiente composición de Treemap y tarjetas. Al treemap se le asoció un tooltip con un gráfico de barras que indica los montos mensuales. Los valores pueden ser filtrados por año



# Tooltip:



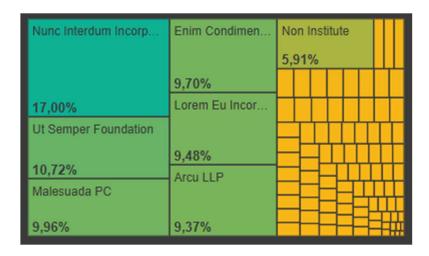
### Filtrados por Año:





Selecciona una visualització en la qual es reflecteixi els estadístics descriptius de les empreses que van realitzar transaccions. Recorda mostrar el total de cada estadístic.

Se seleccionó un treemap ya que, a pesar de no permitir ver los valores más pequeños, sí nos permite dimensionar la concentración de transacciones en las primeras 7 empresas.



Interacción de panel desde Empresa:



### **NIVELL 3**

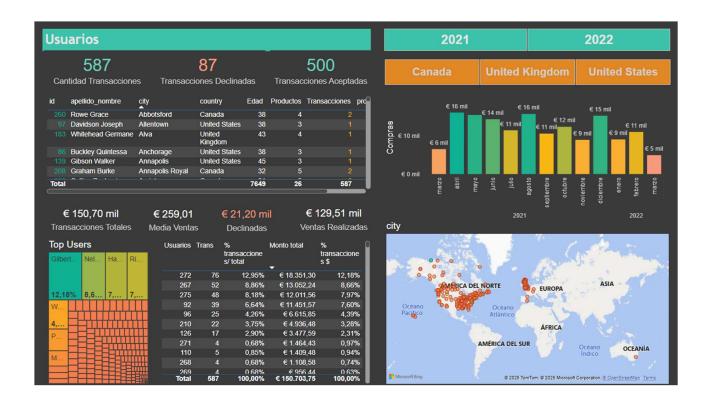
#### Exercici 1

En la teva empresa, volen aprofundir en l'anàlisi de les característiques dels usuaris que participen en les transaccions, així com en els productes venuts. T'han demanat que creïs visualitzacions rellevants per a millorar estratègicament les campanyes publicitàries i augmentar les vendes. Les visualitzacions que has d'incloure són les següents:

Informació personal dels usuaris/es.

- Quantitat de transaccions realitzades i rebutjades. L'empresa espera que cada usuari/ària tingui almenys 10 transaccions per any, i que tinguin menys de 2 transaccions rebutjades per any.
- Identificació del producte més barat i més car comprat per cada usuari/ària, juntament amb el seu preu.
- Distribució geogràfica dels usuaris/es.
- Mitjana de compres realitzades.
- L'usuari/ària ha de tenir l'opció de seleccionar si desitja mirar la informació d'un any únicament.

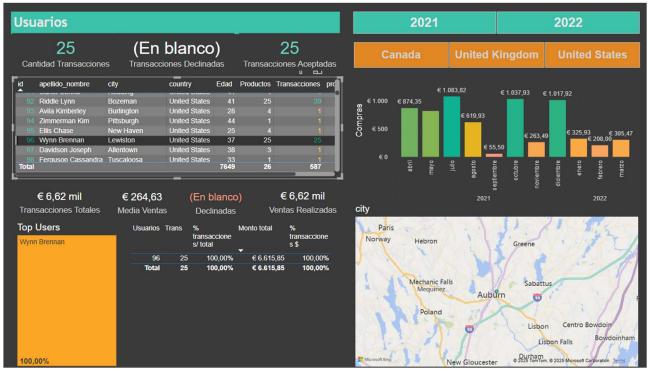
Després de crear els gràfics, has de presentar la informació de l'usuari/ària amb l'ID 96 amb una breu descripció de les dades a través d'una presentació de diapositives. Assegura't d'optimitzar la llegibilitat i comprensió de les visualitzacions mitjançant ajustos adequats.



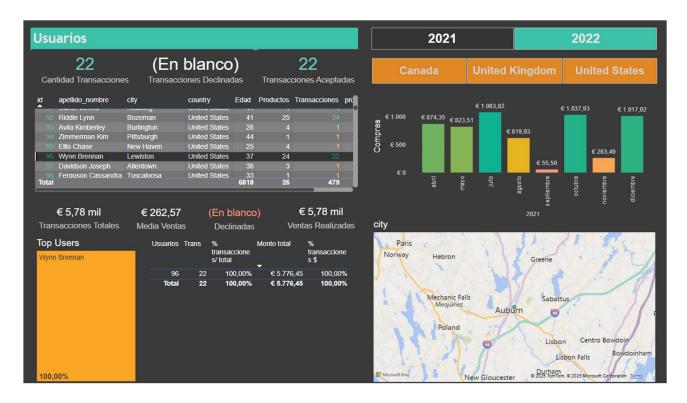
# **Usuario 96**

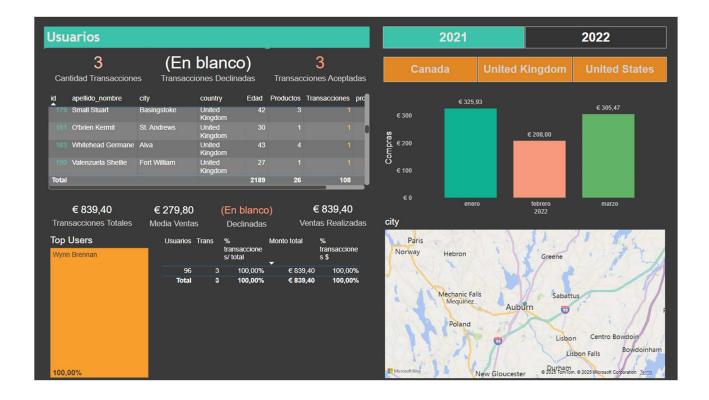
Al seleccionar el Usuario 96 en la tabla de usuarios podemos ver que ha realizado 25 transacciones en total, de las cuales ninguna fue declinada. El total de ventas es de 6.6200 Euros, y su media de ventas es de 264,63 Euros.

También podemos ver la evolución mensual de sus compras, con meses de mayores importes y meses más escasos.



Podemos también filtrar el panel por AÑO, viendo los valores propios de cada año.





Finalmente, podemos mirar cuáles son los productos comprados por cada Usuario si nos paramos sobre el treemap de Top Users:

