

Leprête Frédéric



Intitulé de poste
Négociation

Âge
Entre 45 et 54 ans

Niveau d'études
Baccalauréat ou équivalent

Secteur d'activité
Immobilier

Taille de l'entreprise
1 à 10 salariés

Journée-type

Prise de RDV pour visiter des biens et la prospection des biens

Utilisation d'internet

Pour recherche et comparer

Informations généralistes et informations professionnelle qui touche à l'immobilier

Moyen de communication préféré

Ordinateur et smartphone

Temps de travail et temps à la maison

50/50

Moyen de communication dans l'entreprise

Téléphone, SMS et mail

Passions/loisirs

La pêche à la ligne et le running

Recherche "OFFLINE"

Non

Monde du manga et de l'animation japonaise

En a entendu parler

Attente d'une société future

La transparence, l'efficacité, l'écoute et l'information

Appareils utilisés

Tout sauf apple car apple à créer une caste apple-iienne qui ressemble + a des pigeons qu'autre chose

Aimé au travail

Le contact avec les gens et le plaisir de les loger trouver ce qu'ils recherchent et une forme d'autonomie obligatoire

Pire expérience

Un client qui n'avait pas déclaré que son fils faisait parti de la vente et s'en ai aperçue 15 jours avant la vente

Trois priorités

Rester en bonne santé toujours développer mon activité et que la famille se porte bien

Meilleur accomplissement

Avoir créer une famille

Principal défi

Toujours faire mieux que la concurrence

Les relever en étant au travail et ainsi occuper le terrain