中级微观经济学 第二十八讲: 寡头垄断

贺思诚

南开大学金融学院

2024年5月26日

寡头垄断

- 寡头垄断是指市场上存在几个相互竞争的厂商,他们各自都 对市场具有一定的影响, 因此, 任何一个厂商的行为都会对 其它厂商构成影响。
- 假如市场上有两个寡头、则被称作双头垄断。
- 寡头垄断的情况下,各厂商的行为相互影响,因此,分析最 复杂。
- 我们这门课仅考察几种最基本的情况。
- 总的来说,我们的研究分成两种,差异性商品的竞争和同质 性商品的竞争

差异性商品

- 在很多情况下,即使在同一个行业,寡头垄断的产品并非完全一样(可口可乐、百事可乐,奔驰、宝马)
- 这一方面是因为各自掌握的禀赋、技术、专利等不同
- 另一方面也是因为有意为之,通过使自己的产品与对方的产品有一定区别,来获得自己的细分市场

• 我们就来看一个最简单的产品差异化的模型

000000

- 假定在一个长度为I的沙滩上有两个小贩售卖冰淇淋
- 假定在沙滩上的游客密度是一致的,分布在[0,L]上,都喜好 同一种冰淇淋
- 冰淇淋的价格和成本都是定值,价格大于成本
- 因此,游客总是会选择距离更近的摊位购买冰淇淋
- 那么,小贩会怎么选择自己摊位的位置

,

Ice cream stands are located at points *A* and *B* along a linear beach of length *L*

A E B

Suppose that a person is standing at point *E*

- 如上图,任何在^{A+B}/₂的游客都会选择A,在^{A+B}/₂右边的都会 选择B
- 假定A选择在中间点偏左的点,那么B只要仅贴在A的右边, 就会获得大于引的市场份额
- 同理,假定A选择在中间点偏右的点,那么B只要仅贴在A的 左边,就会获得大于3的市场份额
- 因此,A选择在中间点之外的任何点,都会让B占便宜
- 同理,B也是如此,因此,最终的均衡会是A和B都在沙滩的 正中间
- 中值选民为王(选举、麦当劳VS肯德基)(可见,距离其实是一个更广义的概念,超越了单纯的地理距离的概念,可以反映商品的差异)

- 这结论只是一个非常简单的模型的结果,首先,只能是两个参与者,如果有三个参与者结论就完全发生变化(假如两个在中间,另一个只要在他们一侧一点,就会获得近一半的市场)
- 其次,我们的假设非常多,考虑的问题并不一定都现实 (如:游客不管多远都会去买冰淇淋)
- 产品差异化实际会根据研究对象的不同有许多不同的模型, 不过,这些内容就超出了我们课程的范围

同质性产品竞争的分类

- 总体来说,我们这门课接触到的同质性产品竞争模型可以从 两个维度进行分类
- 首先, 我们上次课已经提到, 对于不完全竞争的厂商(如垄 断厂商),完全可以选择价格让市场决定销量或以销量优 先 计市场决定价格
- 因此,第一个维度就是区分厂商是决定商品数量还是商品价 格
- 其次,我们可以考虑不同的厂商是同时做出决策还是有先后 顺序. 这就是第二个维度
- 因此、我们就有了2×2=4种情况

同时决策的产量竞争(古诺模型)

- 我们假定市场的反需求函数为p(Y),其中,Y是行业的总 供给量
- 有两个寡头参与竞争,他们各自决定自己的产量y1,y2,则 总供给量为 $Y = y_1 + y_2$
- 假定两个厂商的成本函数都是 $c_i(y_i)$, i=1,2他们同时做出 决策

同时决策的产量竞争(古诺模型)

• 厂商1的利润函数为

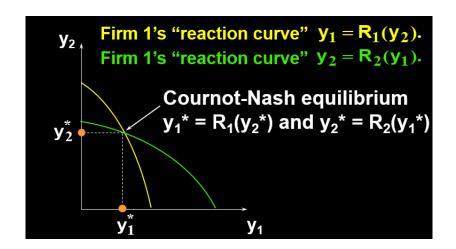
$$\Pi_1(y_1) = p(y_1 + y_2)y_1 - c_1(y_1)$$

- 在厂商1做决策的时候,并不能影响厂商2的决策
- 假定厂商1视厂商2的产量y2为给定的
- 则厂商1的一阶条件为

$$p'(y_1 + y_2)y_1 + p(y_1 + y_2) - c'(y_1) = 0$$

- 因此,最优产量 $y_1 = R_1(y_2)$ 是关于产量 y_2 的一个函数,这个函数被称作最优响应函数
- 同理,我们也可以求出给定 y_1 ,厂商2的最优响应函数 为 $y_2 = R_2(y_1)$

最优反应函数



古诺—纳什均衡

- 此时,我们如果能找到一组 (y_1^*, y_2^*) ,使 得 $y_1^* = R_1(y_2^*)$ 和 $y_2^* = R_2(y_1^*)$ 同时成立
- 则我们称这个解为古诺—纳什均衡
- 我们可以从两个角度解释古诺—纳什均衡,第一个角度,假定厂商1预测厂商2会生产 y_2^* ,他会选择生产 y_1^* ;厂商2预测厂商1会生产 y_1^* ,则他会生产 y_2^* 。最后,实际的结果自我实现了他们的预测,市场处于均衡状态,这是古诺的解释
- 我们接着简单从博弈论的角度思考这个结果(尽管我们并没有学习博弈论)。假定现在市场由于某种原因厂商1打算选择y*,厂商2打算选择y*。
- 那么厂商1有单边背离的意愿吗? (所谓单边背离,就是在 其他参与者不改变策略的情况下,自己改变自己的策略)

古诺—纳什均衡

- 显然没有,因为如果厂商2选择*y*₂*, *y*₁*就是这种情况下厂商1使利润最大化的策略
- 同理, 厂商2也没有单边背离的意愿
- 因此, (y₁*, y₂*)是纳什均衡
- 可以简单的说,在(*y*₁*, *y*₂*)这一情况下,任何厂商都没有单独去改变自身策略的动力

古诺模型举例

- 我们现在给定行业需求函数和成本函数,来演示求解一个古诺模型
- $\Leftrightarrow p(y_1 + y_2) = 60 (y_1 + y_2), c_1(y_1) = y_1^2, c_2(y_2) = 15y_2 + y_2^2$
- 所以,

$$\Pi_1(y_1) = (60 - (y_1 + y_2)) y_1 - y_1^2$$

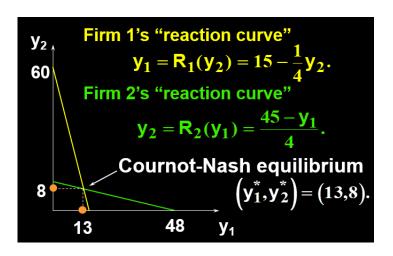
• 通过一阶条件,得到

$$y_1 = R_1(y_2) = 15 - \frac{1}{4}y_2$$

• 对于行业2, 我们同理可求得

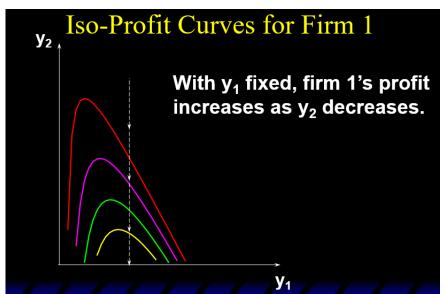
$$y_2 = R_2(y_1) = \frac{45 - y_1}{4}$$

古诺模型举例

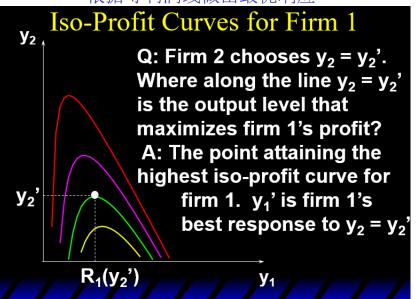


寡头垄断:产品差异化模型

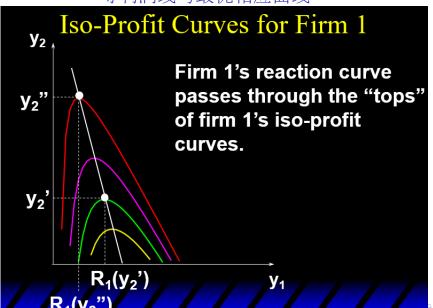
厂商1的等利润线



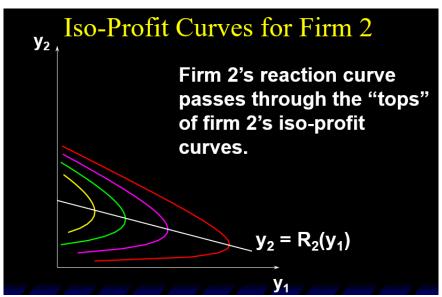
根据等利润线做出最优响应



等利润线与最优相应曲线

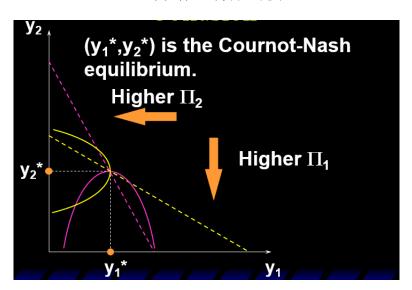


厂商2的等利润线与最优反应曲线

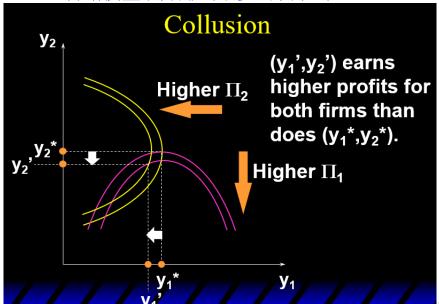


寡头垄断:产品差异化模型

古诺—纳什均衡



古诺模型双方赚到最多的钱了吗?



- 因此,两个寡头可以通过协调串谋,来提升总利润
- 卡特尔就是其中的一种手段
- 总利润为

寡头垄断:产品差异化模型

$$\Pi = p(y_1 + y_2)(y_1 + y_2) - c_1(y_1) - c_2(y_2)$$

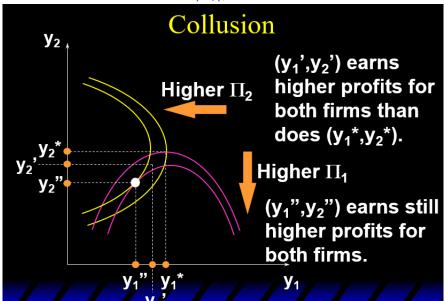
两个一阶条件分别为

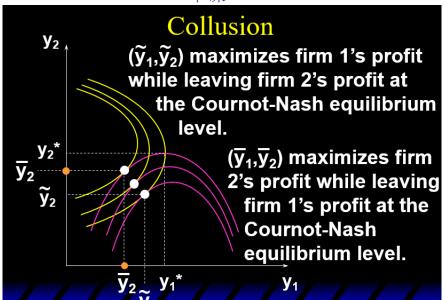
$$p'(y_1 + y_2)(y_1 + y_2) + p(y_1 + y_2) - c'_1(y_1) = 0$$

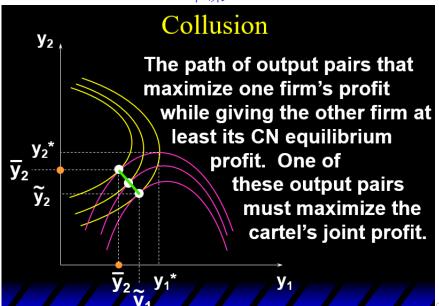
$$p'(y_1 + y_2)(y_1 + y_2) + p(y_1 + y_2) - c'_2(y_2) = 0$$

考虑此时的边际收益。两寡头的边际成本应相等

$$c_{1}^{'}(y_{1}) = c_{2}^{'}(y_{2})$$

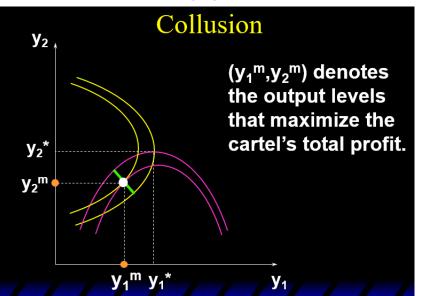






寡头垄断:产品差异化模型





串谋的不稳定性

- 然而, 从我们刚才的模型来说, 串谋并不稳定
- 假定串谋的最优解是 (y_1^m, y_2^m)
- 对厂商1来说, $\Pi_1(y_1) = p(y_1 + y_2)y_1 c_1(y_1)$ 。因此,

$$\frac{d\Pi_{1}(y_{1})}{dy_{1}} = p^{'}(y_{1} + y_{2})y_{1} + p(y_{1} + y_{2}) - c_{1}^{'}(y_{1})$$

串谋的不稳定性

• 因为(y₁^m, y₂^m)是串谋的最优解,所以串谋的一阶条件应该满 足. 即

$$p'(y_1^m + y_2^m)(y_1^m + y_2^m) + p(y_1^m + y_2^m) - c_1'(y_1^m) = 0$$

因为, p'(y₁^m + y₂^m) y₂^m < 0, 所以

寡头垄断:产品差异化模型

$$\frac{d\Pi_{1}(y_{1}^{m})}{dy_{1}} = p'(y_{1}^{m} + y_{2}^{m})y_{1}^{m} + p(y_{1}^{m} + y_{2}^{m}) - c'_{1}(y_{1}^{m})$$

$$= 0 - p'(y_1^m + y_2^m)y_2^m > 0$$

- 这意味着, 在(y₁^m, y₂^m)点, 厂商1有动力增加产量, 同理, 厂商2也有动力增加产量
- 因此. 选择遵守串谋不是最优解

串谋可能形成的机制

- 事实上, 串谋是有可能实现的, 这是因为刚才我们的讨论的模型只有一期, 是一锤子买卖
- 但现实中, 寡头们之间的关系可能会长期维持
- 在多期模型中, 刚才的结论就不一定成立
- 假定每一期的古诺—纳什均衡的利润是 π^c ,串谋最优解的利润是 π^m ,如果在串谋时,一方不遵守协议,最多得到的利润是 π^d
- 三者满足

$$\pi^d > \pi^m > \pi^c$$

利率为r

串谋可能形成的机制

- 假如厂商表示,如果对方背叛,自己将永不合作,始终按照 古诺—纳什均衡的产量来生产
- 那么另一方选择不背叛,他可以得到 $\pi^m + \frac{\pi^m}{r}$,如果他选择背叛,将得到 $\pi^d + \frac{\pi^c}{r}$
- 这意味着,如果

$$\pi^m + \frac{\pi^m}{r} > \pi^d + \frac{\pi^c}{r}$$

串谋就有可能维持

- 当然,这个分析非常的理想化。比如,如果一个厂商真背叛了,另一个厂商就永远不再合作是不是真的合理?
- 如果这一期背叛了,下一期开始时发生过的已经发生过了,如果能建成串谋不是能更多获取利益
- 因此,这种威胁是动态不一致的,因此,也是难以置信的威胁。当然,这些问题超出了本课程的内容

有限期可能形成串谋吗?

- 我们再来思考一个问题,如果双方只接触有限期(T期), 能否形成串谋
- 在第T期,因为事情成了一锤子买卖,双方必然背叛,所以 不可能串谋
- 在第T-1期,因为双方都可以计算出下一期对方必然背叛, 所以这一期就又成了一锤子买卖,因此也必然背叛
- 依此类推, 从第一期开始, 双方就达不成合作
- 当然,现实中这样的事情并不一定成立,因为模型简化了很多东西,如公司声誉等。

多家厂商的古诺均衡

- 假设有n家厂商,总产量为 $Y = \sum_{i=1}^{n} y_i$
- 厂商i的利润最大化问题为

$$\max_{y_i} p\left(\sum_{i=1}^n y_i\right) y_i - c_i\left(y_i\right)$$

• 一阶条件为

$$p'(Y)y_i + p(Y) = MC_i(y_i)$$

• 可写为

$$\frac{dp(Y)}{dY}y_{i}+p(Y)=MC_{i}(y_{i})$$

多家厂商的古诺均衡

• 上式可化为

$$p(Y)\left[1+\frac{dp(Y)}{dY}\frac{Y}{p(Y)}\frac{y_{i}}{Y}\right]=MC_{i}(y_{i})$$

• 也即

$$p(Y)\left[1+\frac{1}{\varepsilon(Y)}\frac{y_i}{Y}\right]=MC_i(y_i)$$

有先后次序的产量竞争 (斯塔克尔伯格模型)

- 如果一方先定下产量,另一方跟随他决定自己的产量,这就 是有先后次序的产量竞争, 也是斯塔克尔伯格模型 (Stackelberg)
- 我们假定整个经济环境与刚才的古诺模型完全一致,唯一的 不同是厂商1先定下产量、厂商2后定下产量、会发生什么
- 我们考虑先厂商2, 假定厂商1此时已经定下了产量v1, 厂 商2的利润最大化问题将是

$$\max_{y_2} p(y_1 + y_2) y_2 - c_2(y_2)$$

• 与刚才的古诺模型一样,我们可以通过求解利润最大化问题 得到一模一样的一个最优响应函数 $y_2 = R_2(y_1)$

有先后次序的产量竞争 (斯塔克尔伯格模型)

• 我们接着考虑领先者厂商1的利润最大化问题

$$\max_{y_1} p(y_1 + y_2) y_1 - c_1(y_1)$$

• 厂商1知道厂商2的最优响应函数 $y_2 = R_2(y_1)$,那么他的问题就变成了

$$\max_{y_1} p(y_1 + R_2(y_1)) y_1 - c_1(y_1)$$

- 求解这个问题就得到了最优解 y_1^* ,将 y_1^* 带入厂商2的最优响应函数就可以得到 $y_2^* = R_2(y_1^*)$
- 总结起来,斯塔克尔伯格模型的解法是逆向求解法(这也是 所有有限期动态模型的基本解法)

斯塔克尔伯格模型VS古诺模型

- 那么,斯塔克尔伯格模型种先行的一方会比古诺模型差吗?
- 显然不会,既然后发者和古诺模型的最优响应函数是一样的
- 这就意味着,先行者如果生产古诺模型中的古诺—纳什均衡 解的产量,后发者一定也会生产古诺模型中的古诺—纳什均 衡解的产量
- 因此,斯塔克尔伯格模型先行的一方不会比古诺模型差

斯塔克尔伯格模型VS古诺模型

- 那么,斯塔克尔伯格模型种先行的一方可以比古诺模型强吗?
- 可以,我们再次回到前面古诺均衡的例子
- $\Rightarrow p(y_1 + y_2) = 60 (y_1 + y_2), c_1(y_1) = y_1^2, c_2(y_2) = 15y_2 + y_2^2$
- 如前一样,我们可求得 $y_2 = R_2(y_1) = \frac{45-y_1}{4}$
- 此时,领先者的利润为

$$\Pi(y_1) = \left(60 - \left(y_1 + \frac{45 - y_1}{4}\right)\right)y_1 - y_1^2 = \frac{195}{4}y_1 - \frac{7}{4}y_1^2$$

- $y_1^S = 13.9$,带入 $y_2 = R_2(y_1) = \frac{45 y_1}{4} = 7.8$ 。古诺的解是(13,8)
- 你可计算得到领先者的利润比古诺模型高而跟随着比古诺模型少
- 这就是先行者优势(但在别的模型中,可能是后发者优势)



- 我们接下来考察如果寡头是通过价格来进行竞争会发生什 么,首先考察两个企业同时设定价格,这就是伯特兰模型 (Bertrand, 又被翻译成伯川得模型)
- 我们稍稍更改下设定,两个厂商的边际成本都是相同的常 数 $MC_1 = MC_2 = c$
- 两厂商同时制定价格
- 这样的情况下,是否有一个纳什均衡? (无单边背离)

- 有且只有一个,均衡价格是边际成本(与竞争性模型一样)
- 我们首先证明这是纳什均衡,假如厂商1将价格设定为边际 成本。
- 厂商2如果设定价格高于厂商1的价格,则厂商1获得全部市 场、厂商2得不到任何收益。因此、厂商2没有这样偏离的动 力。
- 厂商2如果设定价格低于厂商1的价格,则厂商2获得全部市 场,但此时,价格低于边际成本,厂商2亏损。因此、厂 商2没有这样偏离的动力。
- 由对称性, 厂商1也没有动力单方面改变价格。所以, 这是 一个纳什均衡。

- 我们接着证明唯一性,即任何别的定价方式都不是纳什均衡
- 显然、任何将价格设定在低于边际成本的地方都不是纳什均 衡
- 是否有可能存在一个纳什均衡导致市场价格定在高于边际成 本的价格p呢?
- 假设 $p_1 = p > c$,若 $p_2 \ge p_1$,则对于厂商2只需将价格降 为 $p_1 - \varepsilon > c$,他就可以从厂商1手中获得全部市场并取得利 润. 因此. 肯定会背离
- 若 $c < p_2 < p_1$,则厂商1会发现可以将价格下降为 $p_2 \varepsilon$, 这样他就可以从厂商2手中获得全部市场并取得利润,因 此,肯定会背离
- 所以,不可能存在一个纳什均衡价格在高于边际成本的价 格p

- 事实上、伯特兰模型很类似现实中的竞价招标。
- 如果不发生共谋,就会发生类似于伯特兰模型这样的结果 (电影: 黑金)

价格领导模型

- 我们接下来考虑另一种情况,即有一家厂商决定市场价格,剩下来的厂商只能按这个价格来出售
- 通常来说,这种情况下是有一家大厂商在产业里拥有相当大的影响力,剩下来的厂商规模很小,无法影响市场
- 我们这样来假定
- 市场的需求是*D*(*p*)
- 跟随者是许多小厂商,他们类似于完全竞争场商的形态,因此,他们的供给是*S*(*p*)
- 领导者的成本函数c(y), 他的利润是 $\Pi(y) = py c(y)$

价格领导模型

- 留给领导者的市场需求是R(p) = D(p) S(p)
- 因此, 他的利润最大化问题可以写为

$$\max_{p} pR(p) - c(R(p))$$

- 因此,最终转化为一个关于p的一元函数求最值问题
- 通过求出最优价格 p^* ,带入 $R(p^*)$,即可求出领导者的市场需求量;带入 $S(p^*)$,即可求出跟随者的市场需求量