

Modelo de Negócio: Aplicação Literária



Parceiros Chave

- Livrarias
- editoras
- agências de marketing digital



Atividades Chave

- Planejamento de backlog e roadmap do produto.
- Gestão ágil (Scrum, Kanban, etc.).
- Priorização de demandas e alinhamento com clientes.
- Controle de qualidade e versionamento.



Recursos Chave

- uma sede inicial para receber clientes e negociar contratos
- recursos financeiros para investimentos que possibilitem a produção e venda da aplicação (servidores, funcionários, publicidade, equipamentos, etc)
- conhecimento técnico.



Proposta de Valor

Proporcionar aos leitores sugestões mensais personalizadas de livros das livrarias e editoras contratantes, de acordo com seu perfil de interesses e leituras anteriores, incentivando a compra de livros utilizando como base a interação dos leitores e das livrarias através de avaliações e comentários.



Relacionamento com o cliente

Indicação mensal de leitura para seus clientes, oferecendo prévias dos livros indicados e descontos. Fornecimento de dados para uma análise de mercado através de um levantamento das avaliações dos produtos, compartilhamento de conhecimento técnico para implementação dos acessos e utilização das ferramentas fornecidas. Além disso, oferecimento de um suporte técnico para dúvidas e problemas na aplicação.



Canais

Através de uma aplicação onde o usuário terá seu perfil e poderá interagir com amigos e colegas por meio de avaliações e comentários, os quais serão utilizados como dados para montar sugestões de livros mensalmente.



Segmento de Clientes

Leitores são um público amplo e diverso, estima-se que 47% da população com mais de 5 anos leu pelo menos um livro nos últimos 3 meses. Assim, promover sugestões personalizadas de leitura pode ser uma maneira de explorar esse mercado, e aumentar as vendas de livrarias e editoras, fazendo delas os clientes principais



Estrutura de custos

- Salários de desenvolvedores, designers, analistas, QA, suporte, gerentes de projeto.
- Treinamento e capacitação da equipe.
- Benefícios e encargos trabalhistas.
- Hospedagem em nuvem
- Licenciamento de softwares, frameworks e ferramentas
- Contabilidade, jurídico e financeiro.
- Escritório físico: aluguel, internet, energia, manutenção.



Fontes de renda

Venda do serviço de publicidade dos produtos e gerenciamento da relação entre os leitores e contratantes.