



BSTPortal.com
Buy Sell Trade



PERFIL EMPRESARIAL



BSTWorldtradeExpo.com

BSTBearings.com

BSTTruckParts.com

BSTAgriculturalParts.com

BSTMachineryParts.com

BST GLOBAL TRADE CORPORATION / 1910 THOMES AVENUE CHEYENNE WY 82001 / +1(307) 620-3067



BSTPortal.com



¡Bienvenido a **BSTPortal.com**, su puerta de entrada a oportunidades comerciales globales en el mercado universal de repuestos y refacciones!





BSTPortal.com

Buy Sell Trade

BST ES UN ACTIVADOR COMERCIAL INTERNACIONAL

**NO SÓLO UN MOTOR DE
BÚSQUEDA DE NUMEROS DE PARTE**

LA FILOSOFÍA de BSTPortal.com: Es una solución de negocios la cual proporciona información, conocimientos y servicios, para ganar y ahorrar dinero y tiempo. La mejor y más segura manera de hacer dinero es ayudar a otros en hacerlo también.

IMPARCIALIDAD: **BSTPortal.com** No interfiere o participa en la compraventa de refacciones, partes o servicios entre los distribuidores.

EL OBJETIVO: Estructurar proyectos para satisfacer necesidades globales mediante la generación de beneficios y soluciones de negocio, en lugar de comercialización de productos.

NUESTRO FUNDADOR



BST FUNDADOR / management@bstportal.com

Un Ser Emprendedor, con experiencia en objetividad empresarial y las métricas para medir el éxito empresarial general. Una carrera de por vida en el comercio exterior desarrollada en los continentes americano, europeo y asiático.

Una amplia experiencia en el comercio internacional, adquirida principalmente a través de la **Distribución Maestra** de los principales fabricantes mundiales de los EE. UU., Alemania, Reino Unido, Italia, Austria, México y Japón, por nombrar algunos, en industrias destacadas como la de rodamientos y productos de automoción de servicio pesado, Tracto Camiones, Autobuses y Tráilers entre otras actividades relacionadas.

BST GLOBAL TRADE CORPORATION es parte de la solución derivada de una experiencia de largo plazo de circunstancias comerciales que llevaron al fracaso y al éxito. Ahora es el momento de compartir y participar en un nuevo esfuerzo que beneficiará a todos los involucrados. El siguiente paso es la consolidación para mejorar y progresar como unidad.

El concepto **BST** es la solidificación de la Reflexión, Razonamiento, Racionalización y Experiencia de su fundador, un proyecto para minimizar las incertidumbres sobre el **"Control de Inventarios"** para impulsar el **Capital de Trabajo**. El Saber hacer para **suprimir el Capital de Trabajo Inmovilizado**.

El objetivo de la gestión del capital de trabajo es un proceso de negocio que ayuda a las empresas a hacer un uso eficaz de sus activos actuales y optimizar el flujo de caja. Está orientado a garantizar que se puedan cumplir las obligaciones y los gastos financieros a corto plazo, y al mismo tiempo contribuir a los objetivos comerciales a más largo plazo.

BST es una empresa en cuyos principales objetivos es estructurar proyectos para satisfacer necesidades globales a través de la generación de beneficios, transformados en soluciones de negocio en lugar de la comercialización de productos.

Rotación de Inventarios y el Capital de Trabajo de manera Efectiva, sino que también apoya específicamente a Distribuidores Mayoristas para Comercializar sus **Inventarios de Lento Movimiento, Excedentes de Existencias, Artículos Cílicos y Obsoletos**, siendo estos los artículos de **CAPITAL DE TRABAJO INMOVILIZADO**.

La Gestión de Inventarios es el elemento clave para optimizar los beneficios en las empresas. A través de su gestión eficiente se garantiza la explotación y optimización de beneficios para invertir el capital excedente en otras actividades más rentables para las empresas. **Considerando lo anterior, se confirma la posición de BST, que es desarrollar el curso de acción hacia el Éxito del Cliente.**

NOMBRE DE LA COMPAÑÍA: BST GLOBAL TRADE CORPORATION

Empresa estadounidense constituida en el estado de Wyoming el 26 de octubre de 2022, EIN 37-2062886, inició operaciones en el mercado internacional a partir del 1 de septiembre de 2023.

LOCALIZACIÓN: : 1910 Thomes Avenue Cheyenne Wyoming 82001**Sitios Principales:**

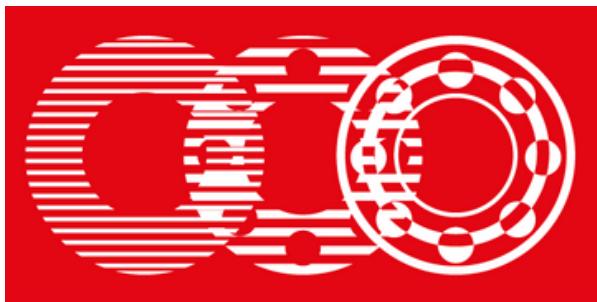
- <https://bstportal.com>
- <https://www.bstportal.net/>
- <https://www.bstworldtradeexpo.com>

Correos Principales:

- management@bstportal.com
- marketing@bstportal.com
- info@bstportal.com

Números Telefónicos:

- **SEDE PRINCIPAL =** ☎ 1 (307) 620-3067
- **WhatsApp (USA) =** +1 (346) 532-5232
- **BST SUCURSAL CORRESPONSAL INTERNACIONAL MEXICO**
☎ (52) 56 1864 7682

LOGO

BSTPortal.com es

BSTPortal.com es un **Portal Web Internacional, Exclusivo, para Distribuidores Mayoristas y Fabricantes de:** (1) Rodamientos, Bandas, Catarinas, Cadenas, Poleas, Retenes, Coples y productos relacionados (2) Refacciones para Equipo Pesado: Tracto Camiones, Autobuses y Tráileres (Remolques), (3) Repuestos para Equipos Agrícolas y para (4) Maquinaria Pesada de la Industria de la Construcción y Minería.

BST es un **Portal de Servicios Web**, cuyo software permite el Enlace Internacional entre distribuidores mayoristas y fabricantes para realizar transacciones comerciales a través de un medio centralizado y automatizado con organizaciones similares a nivel internacional.

BST proporciona el medio de contacto entre empresas, una programación propia especialmente diseñada para el alta, la promoción automatizada y el almacenamiento de datos, para crear interactividad comercial entre distribuidores para **Comprar Vender e Intercambiar Buy Sell Trade = BSTPortal.com**.

Su función es recopilar, centralizar y registrar la demanda y oferta de refacciones en diversos campos empresariales especializados. **Una herramienta de mercadotecnia que permite automatizar el suministro bajo demanda u viceversa dentro de la globalización comercial de Internet.**

BSTPortal.com NO PARTICIPA NI INTERCEDE EN LA COMPRA Y VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS ENTRE LA RED DE AFILIADOS.



BSTPortal.com

Buy Sell Trade

¡4 SITIOS WEB Y UN CENTRO INTERNACIONAL
DE EXPOSICIONES EN UN SOLO PORTAL!



Sitios Web Activos

BSTPortal.net

BSTWorldTradeExpo.com

BSTBearings.com

BSTTruckParts.com

¡PRÓXIMAMENTE!

BSTAgriculturalParts.com

BSTMachineryParts.com

BSTWorldTradeExpo.com es

Un medio adicional, para ayudar a las empresas mayoristas especializadas progresivas a aumentar la productividad, mejorar la experiencia del cliente, y para lograr una ventaja competitiva, tarea que se alcanza a través del apoyo, y la creación de soluciones y programas empresariales BSTPortal.com, para optimizar las funciones de **COMPRAR, VENDER, INTERCAMBIAR BUY, SELL, TRADE = BSTPortal.com, las cuales están centralizadas en el "Afiliado.**



BSTWorldTradeExpo.com

MISIÓN

BST GLOBAL TRADE CORPORATION tiene como objetivo proporcionar los componentes, herramientas prácticas para la vinculación centralizada, consolidación para generar globalización comercial y comunicación entre empresas distribuidoras mayoristas, importadoras, exportadoras, representantes de fabricantes, etc., dedicadas a la comercialización de repuestos y afines. productos a través de Internet.

BST GLOBAL TRADE CORPORATION es el enlace y llave maestra a través de **BSTPortal.com** al Mercado Universal de Distribuidores Mayoristas de: Rodamientos, Repuestos Automotrices para Equipo Pesado (Camiones, Buses y Remolques), componentes de repuesto para el Sector Agrícola, Maquinaria Pesada de Construcción y Minería. sector.

VISIÓN

Generar la infraestructura de Internet para que las empresas desarrollen nuevas alternativas comerciales informatizadas y centralizadas en productos relacionados en el mercado mundial para la compra y venta de repuestos, a través de los medios más actualizados, dinámicos y destacados de comunicación, mercadotecnia, negocios, ventas y administración, para intercambiar información sin barreras.

El objetivo es apoyar a las empresas en su evolución comercial para que las operaciones de difusión, comunicación, compra y venta se realicen a través del universo mundial de una red de filiales mayoristas especializados en segmentos específicos de refacciones para comunicarse entre sí, a través de la infraestructura interactiva de hospedaje y gestión de datos desarrollado por **BSTPortal.com** para superar las crecientes necesidades de la globalización empresarial.

Al lograr nuestro objetivo se cumple la interactividad entre los miembros y se adquieren beneficios bilaterales, es decir; se realiza la disposición de recompensas en lugar de la de productos y por lo tanto se completa el objetivo empresarial. En resumen, es el medio de la globalización.

BSTPortal.com ofrece las respuestas a estas 7 preguntas entre otras::

- 1)** ¿Tiene inventarios insuficientes o necesitan urgentemente una refacción?
- 2)** ¿El tiempo de entrega de sus proveedores es demasiado largo y no pueden esperar?
- 3)** ¿Quiere vender sus inventarios excedentes, de lento movimiento, cílicos y obsoletos?
- 4)** ¿Buscan Comprar, Vender Intercambiar en otros mercados a nivel local o en el extranjero?
- 5)** ¿Estás buscando alianzas comerciales para ampliar tu cobertura y crecimiento comercial?
- 6)** ¿Desea exportar e importar?
- 7)** ¿Están interesados en tener acceso a compras de oportunidad con empresas similares a la suyas?

DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA

Four divisions:

1) Gestión Corporativa - Dirección General

**2) Gestión de Marketing y Comercial
(Ventas)**

3) Gestión Administrativa

4) Gestión de Internet



LA COBERTURA COMERCIAL

Ubicaciones Geográficas Potenciales de **BSTPortal.com**:

CORPORATIVO USA SEDE CENTRAL : BST GLOBAL TRADE CORPORATION	
BST SUCURSAL CORRESPONSAL INTERNACIONAL	COBERTURA COMERCIAL
Argentina / Brasil	Latino América
Egipto / Dubai	Medio Oriente y África
Francia	Europa Central
Hong Kong	Asia
México	México, Centro América y el Caribe
PENDIENTE	Europa del Este

Podemos concluir que un porcentaje importante sobre la probabilidad de éxito de una empresa se atribuye a la correcta ejecución de las bases fundamentales de sus políticas, a una perfecta definición de sus objetivos y a la automatización de los procedimientos a ejercer para alcanzar las metas.

Cada uno de los elementos humanos necesarios para llevar a cabo el objetivo de la empresa tiene una función clara y concisa.

En **BST** la tarea principal del Director General es monitorear el proceso o ciclo administrativo: Planificación, organización, gestión y control. Organizar y dirigir la empresa con el propósito de prestar servicios al mercado de manera rentable y las actividades que fluyan para lograr los objetivos organizacionales.

El Departamento de Mercadotecnia debe crear la infraestructura; estrategias y tácticas para captar el mercado potencial en el ámbito internacional, eliminando al máximo las barreras trazadas por las fronteras, las distancias y los medios de comunicación existentes.

La Gerencia Administrativa deberá realizar el cumplimiento que establezca la Asamblea General de Accionistas y la Junta Directiva a través de las disposiciones de la Gerencia General de conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles y leyes conexas.

La finalidad de la Gestión de Internet es estructurar los procedimientos y técnicas automatizados más eficaces y actualizados para comercializar los productos y servicios ofrecidos, así como incrementar el tráfico de visitantes-clientes a los Sitios Web de **BST**.

Gestión y Administración

La gestión de proyectos de **BST** se basa en una plataforma consolidada y centralizada de personal calificado en rodamientos y productos similares, en administración de empresas, mercadotecnia, comercio internacional, informática e Internet.

Objetivos Generales de la Empresa

- 1)** Ser una empresa rentable, automatizada, dinámica y actualizada.
- 2)** Ser el vínculo entre los integrantes del mercado objetivo.
- 3)** Satisfacer las necesidades del mercado objetivo en los campos de comercio seleccionados proporcionando información a través de los métodos más actualizados y fáciles de usar.
- 4)** Establecer y desarrollar vínculos con proveedores internacionales o nacionales según el mercado, que fortalezcan los intereses del mercado objetivo.
- 5)** Aplicar las fórmulas comerciales más avanzadas, Internet e instrumentación, para facilitar el registro de la oferta y la demanda de rodamientos y productos relacionados, sistemas de comunicación y venta.
- 6)** Promover la globalización comercial a través de Internet y la combinación de métodos tradicionales.
- 7)** Ser una administración flexible y productiva. Se entiende por flexible tener la capacidad de adaptarse a todas las condiciones y productivo es ser capaz de producir en cualquier circunstancia.

Objetivos principales

- 1)** Comercialización de beneficios, soluciones a través de **VALORES AGREGADOS**
- 2)** Producir soluciones básicas a problemas y necesidades comunes, a través de un plan de mercadotecnia que identifique a los distribuidores, el mercado objetivo, y aumente permanentemente su membresía dentro del proyecto, mediante la aplicación de estrategias y tácticas relacionadas con el beneficio de la mayoría.

La implementación coherente con la difusión de los productos y servicios de **BST** se basa principalmente en la mercadotecnia de acción/reacción. La atención se centra en los distribuidores de rodamientos y mayoristas de piezas de repuesto para el mercado de la automoción pesada (**Tracto Camiones, Autobuses y Remolques**), mediante una difusión dirigida en lugar del uso masivo de los medios de comunicación.

La base de la gestión para el logro del objetivo empresarial se sustenta en una plataforma de personal calificado y con experiencia, todos ellos titulados universitarios: Doctorados, Maestrías y Licenciaturas; Políticas dinámicas y la actualización firme y duradera de todos los procedimientos estructurados, además de una estricta disciplina en la ejecución del proceso operativo.

El trten motriz de la empresa es la comercialización, el desarrollo de ventas, la mercadotecnia y su planificación. La metodología para obtener distribuidores es la preocupación más importante. Las principales inversiones se encuentran en las áreas relacionadas con la empresa, tanto en personal y desarrollo de programación, como en medios y automatización de sistemas administrativos.

El concepto de negocio de **BST** es estructurar proyectos para satisfacer necesidades globales, generando beneficios, soluciones de negocio en lugar de la mercadotecnia de productos.

BST ofrece una programación propia para satisfacer las siguientes necesidades comerciales:

- 1) Una programación y sistema interno de computación para Internet.**
- 2) Un Portal de Servicios Web, el enlace internacional.**
- 3) La infraestructura de gestión y alojamiento de datos interactivos.**
- 4) Los medios de contacto entre empresas.**
- 5) El desarrollo de una programación para eliminar fronteras y distancias entre territorios.**
- 6) Una solución empresarial que promueva la venta de productos y servicios de los afiliados a través de medidas automatizadas.**
- 7) LA LLAVE MAESTRA para contactar con los mercados internacionales seleccionados de **BST** las 24 horas del día, los 7 días de la semana y los 365 días del año.**

BST consolida las respuestas a las preguntas y necesidades más críticas con respecto a la mercadotecnia de productos relacionados con el mercado objetivo de afiliados potenciales. La programación especialmente diseñada para este propósito reúne los aspectos técnicos a través de Internet para el registro de la oferta y la demanda del los giros comerciales específicos de la red de prospectos y al mismo tiempo automatiza la promoción de ventas a través de sistemas de aplicación de fácil acceso.

El internet es el medio de información más avanzado en la actualidad; Sin embargo, la misma navegación a través de este canal de información nos conlleva principalmente a las diversas fuentes de datos, sin concentrar los resultados coincidentes en un solo medio, sino exclusivamente a la visualización masiva de datos. **BST** ofrece en cambio centralizar la información y los medios de interactividad para realizar operaciones relacionadas con el intercambio de datos en línea, el contacto entre empresas y las ventas, en resumen la globalización comercial a través del Internet.

Filosofía BST

Comercializar los productos y servicios de BST para incrementar contrapesos hacia el éxito, para renovar la metodología de mercadotecnia, dando paso a la era de la interactividad y la orientación al cliente, en lugar de continuar con la filosofía tradicional de la mercadotecnia masiva, es decir, de la teoría trascendental conformada por las 4 "Ps" de la mercadotecnia: Producto, Precio, Plaza, Promoción.

La mercadotecnia común ha llegado al límite donde las cuatro "P" compuestas por Precio, Producto, Plaza y Promoción, se convierten en las cuatro "C" modernizadas por:

- **El Producto se convierte en valor para el Cliente.**
- **El Precio se convierte en Costo para el Cliente.**
- **El Lugar de venta con Comodidad y Conveniencia para el Cliente.**
- **La Promoción se convierte en Comunicación al Cliente.**

La mercadotecnia, al aplicarse, gira en torno a la idea de que el proceso de venta es una actividad minuciosa de calificar prospectos y determinar la relevancia de nuestro producto para el cliente, y con base en ello, profundizar la relación hasta cerrar la venta y fidelizarlo.

El nuevo enfoque debe ser una mercadotecnia integral y no funcional. Es decir, la mercadotecnia no es efectiva si se dirige a un solo departamento cuando debe integrarse a toda la organización.

El concepto de crear una imagen debe ser sustituido por el de generar beneficios. La cultura del margen de contribución lo es todo en mercadotecnia.

La obsesión por la cuota de mercado debe ser reemplazada por la participación del cliente. Es más rentable vender mucho a unos pocos que a demasiados. Se entiende que el concepto difiere según la industria y la etapa, así como según el país.

La atención debe centrarse en la relación comercial más que en la transacción comercial. La bilateralidad lógica de una relación fomenta el conocimiento mutuo y cuanta más información, mejores ofertas y compras más inteligentes. El valor de por vida del cliente, representado por los flujos de ingresos futuros llevados al valor presente, debería ser el criterio relevante para evaluar las transacciones.

Las nuevas tendencias nos alejan de los conceptos de alienación de “Comercializar lo que se produce por producir”, vender lo que se tiene que vender. No se trata de lanzar un producto y luego ver cómo lo vendemos, sino de lanzar un producto que tenga demanda.

El apoyo a la venta de productos y servicios en los medios de comunicación debe perpetuarse mediante los sistemas de información. El flujo de información de los clientes, la rentabilidad, las categorías y el conocimiento es más importante que la combinación de medios. Cuanta más información proporcionen los clientes y prospectos, mejor será la combinación de medios. Cuanta más publicidad masiva utilice una empresa, menos información tendrá sobre sus clientes.

El rendimiento de BSTPortal.com

La función de **BSTPortal.com** es recopilar, centralizar y registrar la demanda y oferta de refacciones en mercados designados, información proporcionada y registrada a través de la programación y sistema informático de **BST** por los distribuidores afiliados y **BST MERCADOTECNIA**. Los inventarios que se encuentran segmentados forman parte fundamental de la base de datos en las siguientes categorías:



INVENTARIOS	CONCEPTO
INVENTARIOS EN LÍNEA	Se trata de matriculaciones generales, a precios normales, opción determinada por el distribuidor mayorista.
OFERTAS	Estas son las refacciones que los distribuidores mayoristas tienen especial interés en promocionar a precios predeterminados.
PROMOCIONES ESPECIALES	Normalmente se trata de las refacciones a precios muy reducidos.
SUBASTAS	La venta de refacciones por lotes.

Segmentación de productos del mercado BST

BSTBearings.com		BSTTruckParts.com																																									
CÓDIGOS DE PRODUCTO:		<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="background-color: yellow;">Tipo de Producto</th> <th style="background-color: yellow;">Descripción</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Camiones & Autobuses</td> <td>Camiones & Autobuses</td> </tr> <tr> <td>Insertar Código de Producto</td> <td></td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>Motor</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Sistema de Refrigeración</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Sistema de Combustible</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Sistema de Escape</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Embrague & Pedal</td> </tr> <tr> <td>6</td> <td>Caja de Cambios (Velocidades)</td> </tr> <tr> <td>8</td> <td>Árbol de Transmisión</td> </tr> <tr> <td>9</td> <td>Ejes</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>Sistema de Freno</td> </tr> <tr> <td>11</td> <td>Bujes y Ruedas</td> </tr> <tr> <td>12</td> <td>Suspensión</td> </tr> <tr> <td>13</td> <td>Dirección</td> </tr> <tr> <td>14</td> <td>Sistema Eléctrico</td> </tr> <tr> <td>15</td> <td>Cabina</td> </tr> <tr> <td>16</td> <td>Carrocería</td> </tr> <tr> <td>17</td> <td>Diferencial</td> </tr> <tr> <td>99</td> <td>Otros</td> </tr> </tbody> </table>		Tipo de Producto	Descripción	Camiones & Autobuses	Camiones & Autobuses	Insertar Código de Producto		1	Motor	2	Sistema de Refrigeración	3	Sistema de Combustible	4	Sistema de Escape	5	Embrague & Pedal	6	Caja de Cambios (Velocidades)	8	Árbol de Transmisión	9	Ejes	10	Sistema de Freno	11	Bujes y Ruedas	12	Suspensión	13	Dirección	14	Sistema Eléctrico	15	Cabina	16	Carrocería	17	Diferencial	99	Otros
Tipo de Producto	Descripción																																										
Camiones & Autobuses	Camiones & Autobuses																																										
Insertar Código de Producto																																											
1	Motor																																										
2	Sistema de Refrigeración																																										
3	Sistema de Combustible																																										
4	Sistema de Escape																																										
5	Embrague & Pedal																																										
6	Caja de Cambios (Velocidades)																																										
8	Árbol de Transmisión																																										
9	Ejes																																										
10	Sistema de Freno																																										
11	Bujes y Ruedas																																										
12	Suspensión																																										
13	Dirección																																										
14	Sistema Eléctrico																																										
15	Cabina																																										
16	Carrocería																																										
17	Diferencial																																										
99	Otros																																										
REMOLOQUES:		<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="background-color: yellow;">Tipo de Producto</th> <th style="background-color: yellow;">Grupo de Productos:</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Sistema de Frenos</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Bujes y Ruedas</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Suspensión</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Sistema Eléctrico</td> </tr> <tr> <td>99</td> <td>Otros</td> </tr> </tbody> </table>		Tipo de Producto	Grupo de Productos:	1	Sistema de Frenos	2	Bujes y Ruedas	3	Suspensión	4	Sistema Eléctrico	99	Otros																												
Tipo de Producto	Grupo de Productos:																																										
1	Sistema de Frenos																																										
2	Bujes y Ruedas																																										
3	Suspensión																																										
4	Sistema Eléctrico																																										
99	Otros																																										

BSTPortal.com Características Clave

Hoy, estamos complacidos de presentarles una oportunidad innovadora que redefinirá el panorama de la distribución mayorista global: la Red Global de Distribuidores Mayoristas de **BSTPortal.com**.

*"En un mundo donde la conectividad y la eficiencia son primordiales, **BSTPortal.com** surge como el modelo de innovación para distribuidores mayoristas, fabricantes y empresas. Imaginen una plataforma que no solo les relacione con compradores y vendedores potenciales, sino que también actúe como una extensión de su fuerza de ventas, una entidad independiente que reúne una red global de confianza y oportunidades".*

En esencia, **BSTPortal.com** es más que un simple potencializador de mercados. Es una solución integral diseñada para optimizar sus procesos de compra, venta y comercialización a escala internacional. **Nosotros vamos más allá de ser un simple banco de datos de inventarios; SOMOS SU SOCIO ESTRATÉGICO para lograr el éxito global.**



BSTPortal.com

Nuestras Características Clave



Contactos comerciales inmediatos

"Con **BSTPortal.com**, ustedes obtienen acceso inmediato a una red de prospectos comerciales potenciales, lo que garantiza que las oportunidades se aprovechen rápidamente".



Soluciones de programación desarrolladas a la medida

"Nuestra programación de última generación está diseñada para satisfacer sus necesidades específicas, incorporando la automatización para agilizar los procedimientos y mejorar la eficiencia".



Fuerza de ventas internacional

"Piensen en **BSTPortal.com** como parte de una fuerza de ventas internacional, pero independiente. Trabajamos incansablemente en su nombre para garantizar que sus productos lleguen a los clientes correctos en el momento preciso, optimizando su presencia en el mercado".



Segmentación Geográfica

"Nuestra plataforma organiza las promociones de forma segmentada y geográfica, maximizando su potencial comercial y dirigiéndose al mercado adecuado".



Sistemas de Referencias Cruzadas:

"**BSTPortal.com** les brinda el historial de referencias cruzadas y sistemas de alerta, ofreciendo un control de inventario mejorado para facilitar la toma de decisiones oportunamente".

Relevancia del Mercado

"Con un enfoque estratégico en los países altamente industrializados y aquellos en desarrollo, **BSTPortal.com** está hecho a medida para aquellos que buscan mejorar su posición financiera, operativa y comercial en el mercado global".

"Cuando consideren unirse a **BSTPortal.com**, recuerden que no solo estamos promocionando un servicio; estamos ofreciendo una asociación transformadora que tiene como objetivo mejorar su estado financiero y comercial, consolidar su red y posicionarlo como líder en el mundo de la industria de distribución mayorista."

"En conclusión, **BSTPortal.com** no es sólo una plataforma; es su puerta de entrada a un mundo de oportunidades. Únanse a nosotros en este emocionante viaje mientras revolucionamos la forma en que se realiza la distribución mayorista a nivel mundial. Escribamos juntos el futuro del comercio".

INFORME DE ANÁLISIS GENERAL SOBRE EL PERFIL DE LA EMPRESA BST

Concepto de Negocio: Desarrollo de Redes de Distribución Global en campos comerciales específicos

Visión Estratégica: Plataforma global que vincula a distribuidores mayoristas y fabricantes, centrándose en países altamente industrializados y en fase de desarrollo.

Expansión del Mercado: El desarrollo de estrategias para consolidar una red universal de distribuidores mayoristas, posicionando a **BSTPortal.com** como un punto de contacto confiable para la compra, venta y comercialización de productos afines entre la Red de Afiliados.

Excelencia Operacional: Implementar procedimientos de automatización de programación, optimizando las funciones de compra, venta, intercambio y ganancias, lo que resulta en un mejor control de los inventarios y de la resolución correspondiente a la rentabilidad.

Colaboración Internacional: Fomentar la interacción mundial sirviendo como una extensión de la fuerza de ventas internacional, brindando apoyo a distribuidores y fabricantes.

Soluciones Innovadoras: La introducción de soluciones correspondientes al suministro de emergencias y sistemas de alerta de referencia cruzada, asegurando cobertura inmediata, fuentes de suministro alternas para un mejor control de inventario.

La Estructura de BSTPortal.com

Nuestro Objetivo es Simple... ¡Ayudarles a Lograr el Suyo! ¡Únanse a Nosotros Para Construir la Comunidad **BSTPortal.com**!

¿Quién es **BSTPortal.com**? Es una solución empresarial, un Sistema desarrollado por **BST** que permite automatizar la oferta y demanda y viceversa dentro de la globalización comercial de Internet.

BST SITIOS ACTIVOS EN UN SÓLO PORTAL:

BSTBearings.com

Cobertura Comercial.- Rodamientos, Bandas, Catarinas , Cadenas de rodillos, Poleas, Retenes, Coples y productos relacionados.

BSTTruckParts.com

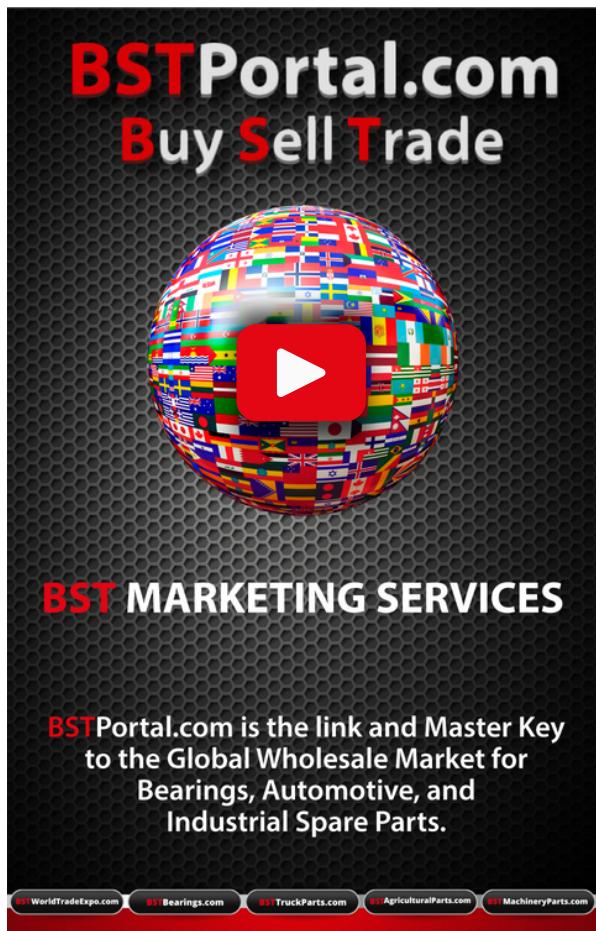
Cobertura Comercial.- Spare Parts for Heavy Equipment: Heavy-Duty Trucks, Buses and Trailers.

BST INVENTARIOS:

- **Los motores de búsqueda de BST** están organizados por segmentación de productos de inventario.
- **Las Categorías de Ventas de inventario** se proporcionan en línea por tipo de producto, ofertas, promociones y subastas.
- **Pueden ver inventarios** por líneas de negocio combinadas segmentadas, categorías de ventas y marcas.
- **Los nuevos inventarios cargados** están disponibles para su visualización, un punto focal para mantenerlos informados.
- **Es posible lograr inventarios consolidados** por categoría de producto.

BST PROGRAMAS DE VENTAS

BST MERCADOTECNIA: Creador de políticas estratégicas y apoyo a la Red de Afiliados. Sin costo. Cargamos sus inventarios ilimitados y los promocionamos directamente dentro del alcance del 100% de nuestras bases de datos segmentadas. Nos convertimos en parte de su fuerza de ventas internacional independiente por mutuo acuerdo.



BST ofrece las respuestas a ¿A quién le puedo vender? La base de datos actualizada de más de 20,000 prospectos potenciales y que crece diariamente para Comprar Vender Intercambiar **Buy Sell Trade = BSTPortal.com**

- **Se encuentra disponible un Registro Histórico de la Demanda:** Una referencia cruzada de quién solicitó y qué se solicitó.
- **ALERTA DE REFERENCIA CRUZADA DE BST:** Un sistema que alerta a los Miembros cuando cargan sus inventarios informando al propietario del inventario el nombre del buscador: un resultado de búsqueda de propietario – buscador.
- **Las Categorías de Ventas** se proporcionan en línea por tipo de producto, ofertas, promociones y subastas.
- **Los Reportes se Obtienen** por país o por todos los países. Estudios de Mercadotecnia actualizados diariamente.

- **Las Solicitudes de Productos o Servicios** de los Miembros de **BST** se publican consecutivamente en línea por fecha de compra.
- **La información de contacto de potenciales compradores y vendedores** está disponible por regiones geográficas: por país, estado, ciudad o provincia mundialmente.
- **Localizador de Empresas** - Motores de Búsqueda **BST**, muestra la información de contacto por giro comercial, país, estado, ciudad y provincia.
- **El modo de búsqueda BST** para enviar correos electrónicos a prospectos potenciales se subdivide por línea de negocio y área geográfica.
- **La página de consulta individual de inventarios de BST** se ofrece a los afiliados con membresía anual y mensual, una poderosa herramienta para exponer los inventarios dados de alta en BSTPortal.com con alcance mundial.

PUBLICIDAD EN BST

PUBLICIDAD - La Publicación y colaboración en diseño de **4 BANNERS GRATIS** por 90 días para los Afiliados a la Membresía Anual.

BSTWorldTradeExpo.com: un Centro de Exposiciones Exclusivo. **AFILIACIÓN Y PUBLICIDAD GRATUITA PARA TODOS.**

BSTPortal.com: ¡4 SITIOS WEB Y UN CENTRO DE EXPOSICIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL EN UN SOLO PORTAL!

OPCIONES DE PUBLICIDAD BST: Video, Banners en páginas Web primarias y secundarias de **BST**, Boletín de Ventas Virtual, Newsletter Trimestral y Mensual.

BONO DE PUBLICIDAD DE BST: ¡Anuncien GRATUITAMENTE sus productos y servicios en **BSTWorldTradeExpo.com!**

POLÍTICAS DE BST

La Principal Solución Comercial de **BSTPortal.com** es: consolidar distribuidores mayoristas de refacciones en todo el mundo en una base de datos a partir de una fuente de contacto confiable.

BSTPortal.com NO PARTICIPA NI INTERCEDE EN EL PROCESO DE COMPRA – VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS ENTRE LAS REDES DE AFILIADOS.

BST MERCADOTECNIA tiene como objetivo impulsar la colaboración y el crecimiento al permitir que empresas de todos los tamaños anuncien sus capacidades, comercialicen negocios en todo el mundo y se vinculen con otras empresas dentro de la cadena de suministro.

BST Una Solución de Sistema Empresarial Llave en Mano que proporciona información, conocimientos y servicios para ganar, ahorrar dinero y tiempo.

Reciba Dos Meses de Suscripción **GRATIS** por cada referido afiliado a través del Programa de Referidos. Pasar a un amigo el Bono del Diez (10%) por ciento del valor de la suscripción anual contratada a favor del contratista, a través del Programa de Referidos / Enviar a un amigo.

BST DOCUMENTOS DE CONSTITUCIÓN

STATE OF WYOMING
Office of the Secretary of State

I, KAREN L. WHEELER, Deputy Secretary of State of the State of Wyoming, do hereby certify that the filing requirements for the issuance of this certificate have been fulfilled.

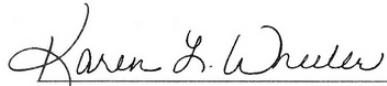
CERTIFICATE OF INCORPORATION
BST GLOBAL TRADE CORPORATION

I have affixed hereto the Great Seal of the State of Wyoming and duly executed this official certificate at Cheyenne, Wyoming on this **30th** day of **September, 2022** at **11:09 AM**.

Remainder intentionally left blank.



Filed Date: 09/30/2022



Deputy Secretary of State

Filed Online By:

Anthony Morales

on 09/30/2022



1 Radisson Plaza, Suite 800
New Rochelle, NY 10801-5769

Federal Employer Identification Number

*The Internal Revenue Service has assigned the following number
as your permanent identification for tax and reporting purposes:*

*Company Name: **BST GLOBAL TRADE**
CORPORATION*

*EIN: **37-2062886***

*Enclosed please find the SS4 form with EIN. The Confirmation Letter from
the Internal Revenue Service you'll receive by mail.*

*This letter will be your's official IRS notice and will contain important
information regarding the EIN. Allow up to 4 weeks for the letter to arrive by
mail. Please save this letter and make copies of it.*



Wyoming Secretary of State

Karl Allred
Secretary of State

Karen L. Wheeler
Deputy Secretary of State

Certified Copy

Date: 10/10/2022 8:017AM

Through Date: 10/10/2022 8:17AM

Corporate Name: BST GLOBAL TRADE CORPORATION

The undersigned filing officer hereby certifies that the attached copies are a true and complete copy of the document as filed in this office.

Document Number	Description	Number of Pages
2022-001166620	Articles of Incorporation – 09/27/2022	4

Respectfully,

Karl Allred
Wyoming Secretary of State
Certified By: Shawn Havel



**IRS DEPARTMENT OF THE TREASURY
INTERNAL REVENUE SERVICE
CINCINNATI OH 45999-0023**

003769.470374.220474.4498 1 MB 0.515 920

BST GLOBAL TRADE CORPORATION
1910 THOMES AVE
CHEYENNE WY 82001

303769

Date of this notice: 10-17-2022

Employer Identification Number:
37-2062886

Form: SS-4

Number of this notice: CP 575 A

For assistance you may call us at:
1-800-829-4933

**IF YOU WRITE, ATTACH THE
STUB OF THIS NOTICE.**

WE ASSIGNED YOU AN EMPLOYER IDENTIFICATION NUMBER

Thank you for applying for an Employer Identification Number (EIN). We assigned you EIN 37-2062886. This EIN will identify your entity, accounts, tax returns, and documents, even if you have no employees. Please keep this notice in your permanent records.

Taxpayers request an EIN for their business. Some taxpayers receive CP575 notices when another person has stolen their identity and are opening a business using their information. If you did not apply for this EIN, please visit, www.irs.gov/einnotrequested.

When filing tax documents, making payments, or replying to any related correspondence, it is very important that you use your EIN and complete name and address exactly as shown above. Any variation may cause a delay in processing, result in incorrect information in your account, or even cause you to be assigned more than one EIN. If the information is not correct as shown above, please make the correction using the attached tear-off stub and return it to us.

Based on the information received from you or your representative, you must file the following forms by the dates shown.

Form 1120

04/15/2023

If you have questions about the forms or the due dates shown, you can call us at the phone number or write to us at the address shown at the top of this notice. If you need help in determining your annual accounting period (tax year), see Publication 538, Accounting Periods and Methods.

We assigned you a tax classification (corporation, partnership, etc.) based on information obtained from you or your representative. It is not a legal determination of your tax classification and is not binding of the IRS. If you want a legal determination of your tax classification, you may request a private letter ruling from the IRS under the guidelines in Revenue Procedure 2020-1, 2020-1 I.R.B. 1 (or superseding Revenue Procedure for the year at issue). Note: Certain tax classification elections can be requested by filing Form 8832, Entity Classification Election. See Form 8832 and its instructions for additional information.



BST BENEFICIOS POR TIPO DE MEMBRESÍA

BENEFICIOS INCLUIDOS EN LA MEMBRESÍA ANUAL	Membresía Mensual	30 días GRATIS
UN AÑO BST ES IGUAL A 18 MESES. Suscripción al Sistema en línea de BSTPortal.com que incluye 6 meses adicionales GRATIS .	X	X
Publicidad GRATUITA para su empresa dentro de los sitios de BSTPortal.com así como en los Boletines Mensuales y Trimestrales que se difunden en toda la red de Distribuidores Mayoristas.	X	X
Tener el derecho de publicar GRATIS 4 banners publicitarios en las páginas secundarias de los sitios web de BSTPortal.com	✓ 2 Banners	X
Obtener GRATIS una Página de Consulta Individual de Inventarios prediseñada, dentro del dominio de BSTPortal.com con la capacidad de exponer sus propios inventarios dados de alta en BSTPortal.com	✓	X
Acceso a la función " ¿A QUIÉN LE PUEDO VENDER? ", que permite Localizar, contactar, y enviar correos a los afiliados a BSTPortal.com y Prospectos Potenciales* en el mercado mundial por país y giro de negocio.	✓	✓ 30 Consultas
Acceso a la función HISTORIAL DE DEMANDA , que permite conocer el historial sobre la demanda y oferta de refacciones por empresa y país.	✓	✓
AUTOMATIZACIÓN COMERCIAL: Notificaciones de la herramienta de comercialización ALERTA DE REFERENCIA CRUZADA (BST CROSS REFERENCE ALERT) ; Sistema que promueve el comercio inmediato entre quien busca el inventario y quien lo posee.	✓	✓
Cargar sus inventarios en el Sistema de Control de Inventarios en Línea Sin límites y sin cargos económicos adicionales .	✓	✓
Afilación GRATUITA e inmediata a BSTWorldTradeExpo.com , centro de exposición internacional exclusivo para Distribuidores Mayoristas.	✓	✓
Verificar existencias de inventarios disponibles en línea y efectuar compras con los Distribuidores propietarios del inventario .	✓	✓
SEGMENTACIÓN COMERCIAL: Ofertar sus inventarios por categoría: Existencias en línea, ofertas, promociones especiales y subastas.	✓	✓
Enviar notificaciones para contactar y hacer alianzas dentro de la red de Distribuidores registrados en la base de datos de BSTPortal.com .	✓	✓
Hacer todas las solicitudes necesarias sobre Sus requerimientos por País ó por Empresa .	✓	✓
Acceso GRATUITO al Boletín Electrónico Mensual que contiene la publicación sobre la demanda y oferta internacional de refacciones afines a los sitios web de BSTPortal.com .	✓	✓
Consultar los enlaces correspondientes a sitios de interés (Información útil).	✓	✓
Registrarse como Distribuidor Activo en el Sistema en línea de BSTPortal.com .	✓	✓
Participar para recibir la Suscripción GRATIS por medio del Programa de Referenciados* de BSTPortal.com .	✓	✓

DESCARGAS

INTRODUCCIÓN A BST



¿A QUIÉN LE PUEDO VENDER?



BST SERVICIOS DE MERCADOTECNIA



MODO DE BÚSQUEDA EN LÍNEA Inventarios Consolidados





BSTPortal.com

Buy Sell Trade



BSTBearings.com

A Division of **BSTPortal.com**



BSTAgriculturalParts.com

A Division of **BSTPortal.com**



Buy Sell Trade



BSTTruckParts.com

A Division of **BSTPortal.com**



BSTMachineryParts.com

A Division of **BSTPortal.com**