UNIVERSIDAD PERUANA LOS ANDES FACULTAD DE INGENIERÍA

ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA DE SISTEMAS Y COMPUTACIÓN



ASIGNATURA:

DESARROLLO DE APLICACIONES II

DOCENTE:

FERNANDEZ BEJARANO RAUL

ESTUDIANTES:

• GONZALO AGUILERA LUIS

HUANCAYO – PERÚ

2024

Interfaz Principal

Gestor de control de ventas : "FERRETERÍA" en la parte superior izquierda, indicando que este sistema está diseñado para gestionar operaciones de una ferretería.

Menú de opciones: A la izquierda de la pantalla hay un menú vertical con los siguientes botones:

USUARIO: Para gestionar cuentas de usuario, como agregar, editar o eliminar usuarios.

PRODUCTO: Permite el registro, consulta ,editar y eliminar en inventario.

CLIENTE: Sección para manejar información de los clientes, como id,dni,nombre, correo, telefono, acciones para eliminar editar y nuevo.

VENTAS: Para realizar o registrar ventas, id, fecha de venta ,cliente, producto, cantidad, acciones de eliminar editar y nuevo.

Login: Sección de autenticación donde los empleados o administradores inician sesión.

Resumen de problemas que soluciona:

- 1. Control deficiente del inventario.
- 2. Falta de organización en las ventas.
- 3. Ausencia de gestión de clientes.
- 4. Seguridad y control de acceso inadecuado.
- 5. Atención lenta al cliente.
- 6. Escasez de información para la toma de decisiones.

1. Problema: Falta de control en el inventario

- Descripción: Muchas ferreterías pequeñas llevan el control de productos de forma manual, lo que genera pérdidas por desabastecimiento o exceso de stock.
- Solución con el programa:
 - o El módulo "PRODUCTO" permite registrar y actualizar el inventario.
 - Se puede conocer la cantidad de productos disponibles en tiempo real.
 - Mejora el control del stock y reduce errores humanos.

2. Problema: Desorganización de las ventas

- Descripción: Realizar ventas sin un registro adecuado puede ocasionar falta de información sobre ingresos y productos vendidos.
- Solución con el programa:
 - El módulo "VENTAS" facilita registrar cada venta con detalles (producto, cantidad, cliente, fecha).
 - o Genera reportes de ventas diarias, semanales o mensuales.
 - Permite identificar productos más vendidos y patrones de consumo.

3. Problema: Falta de gestión de clientes

- Descripción: No se tiene un registro de los clientes frecuentes o sus necesidades, lo que impide ofrecerles un mejor servicio.
- Solución con el programa:
 - El módulo "CLIENTE" permite almacenar información como nombre, dirección, teléfono y compras anteriores.
 - Facilita la creación de programas de fidelización o promociones personalizadas.
 - o Mejora la relación con los clientes al conocer sus necesidades.

4. Problema: Acceso no autorizado o manipulación de datos

- Descripción: En negocios sin control de usuarios, cualquier empleado puede acceder a información sensible o realizar modificaciones no autorizadas.
- Solución con el programa:

- El módulo "USUARIO" permite asignar roles y permisos a cada usuario (administrador, vendedor, etc.).
- La sección de "Login" asegura que solo personas autorizadas puedan acceder al sistema.
- Mejora la seguridad y confidencialidad de los datos.

5. Problema: Lentitud en la atención al cliente

- Descripción: Sin un sistema digital, el proceso de búsqueda de productos, precios y emisión de comprobantes puede ser lento.
- Solución con el programa:
 - El sistema agiliza el proceso de venta al permitir buscar productos rápidamente y registrar ventas.
 - o Permite emitir comprobantes de pago (facturas o boletas).
 - o Optimiza la atención y reduce el tiempo de espera para los clientes.

6. Problema: Falta de reportes para la toma de decisiones

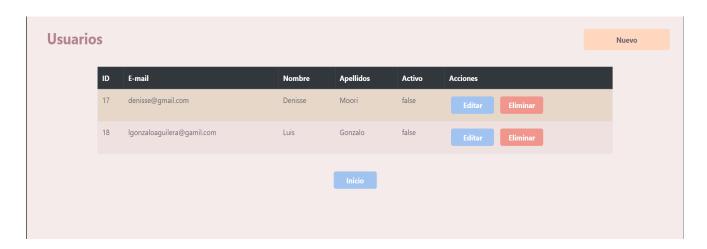
- Descripción: La ausencia de datos organizados dificulta la toma de decisiones estratégicas para el negocio.
- Solución con el programa:
 - El sistema puede generar reportes de ventas, productos más vendidos y clientes frecuentes.
 - Proporciona información valiosa para tomar decisiones sobre compras de inventario, promociones y estrategias de venta.

1.Portada de la página principal Ferretería.

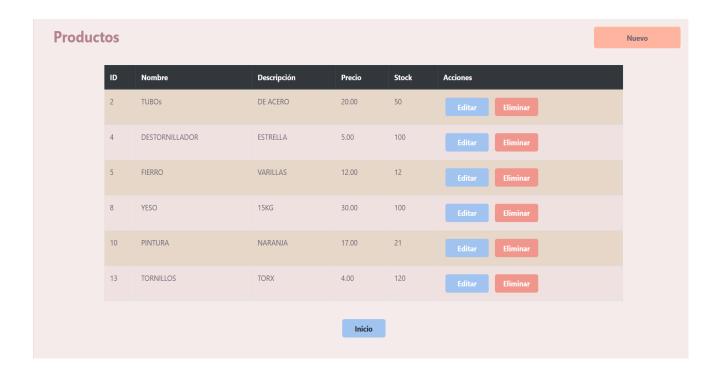


Cuenta con 5 bottoms llamados:

1. Usuario:



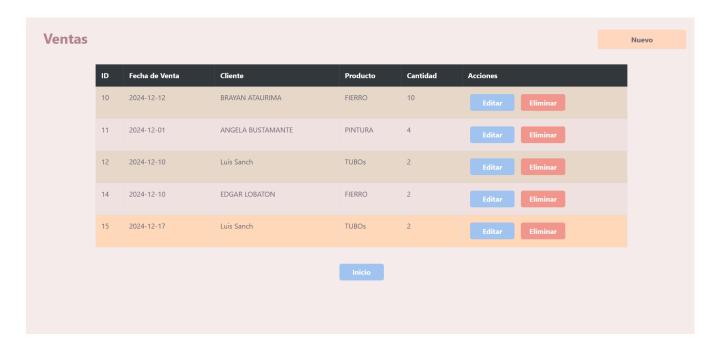
2. Producto:



3. Cliente:



4. Ventas:

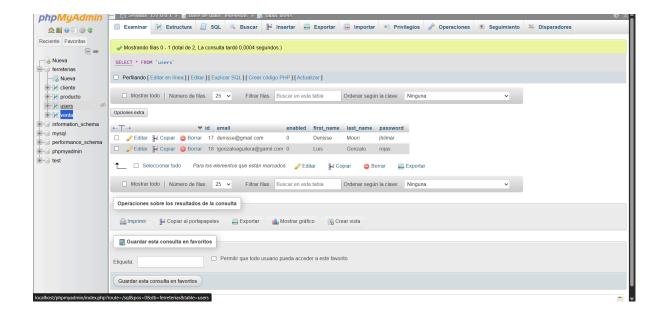


5. Login:

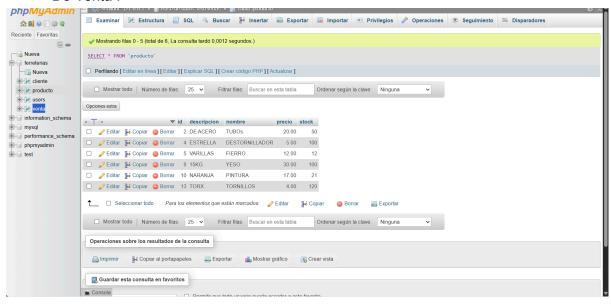


Base de Datos

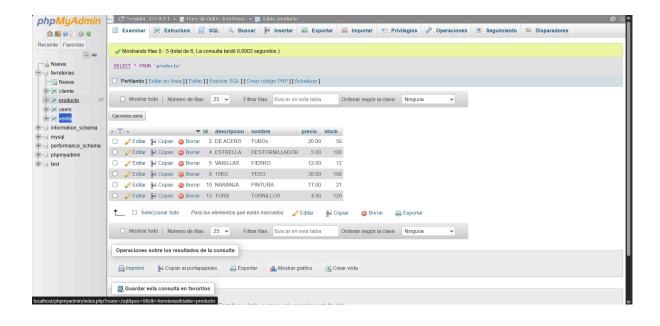
• De Usuarios:



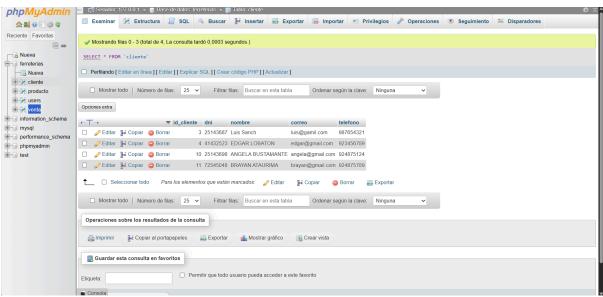
• De Venta:



De Producto:

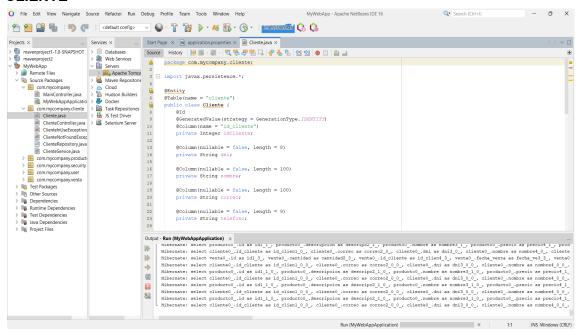


• De Cliente:

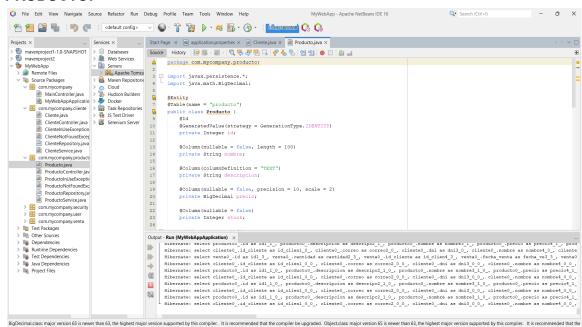


CODIGO EN NETBEANS

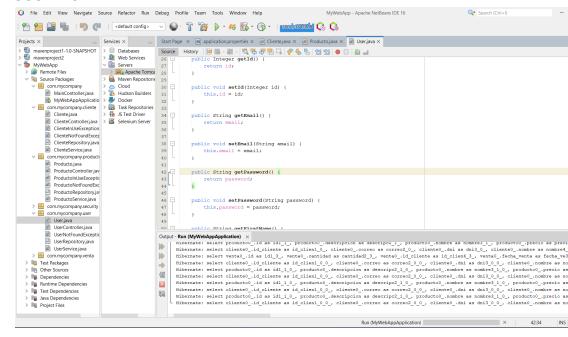
CLIENTE



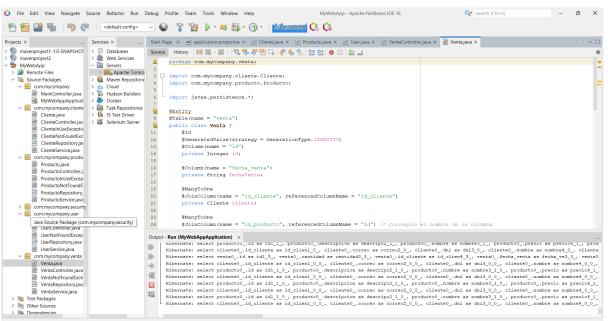
PRODUCTO:



USUARIO:



VENTA:



Object class: major version 65 is newer than 63, the highest major version supported by this compiler. It is recommended that the compiler be upgraded. Integer class: major version 65 is newer than 63, the highest major version supported by this compiler. It is recommended that the compiler because in the compiler of the compiler of the compiler because in the com