

Grupo #1

Grupo de Defensa #2

Docente: José Orlando Girón Barrera

PrograI

**MODULO DE COMPRAS, PRIMER AVANSE**

Alumnos:

* Beltrán Pineda Luis Emmanuel
* Cortez Morales Armando Edilberto
* De la cruz Kevin Ernesto
* Herrera Alvarado Ever Alexander
* Valladares García Francisco Javier

Índice:

Pagina

Titulo 1

Área de investigación 1

Autores del proyecto 1

Entidades a coordinar 1

Fecha de Presentación del Proyecto 1

Planteamiento del Problema 2

Descripción de la realidad problemática 2

Problema General y especifico 2

Fundamentos Teóricos 2

* 1. Como grupo nos toca la investigación acerca del formato del módulo de compras ya que este estará enfocado a la entidad que en este caso será la venta de repuesto de automóviles con esto conllevamos hacer una investigación más profunda en este campo ya que es extenso y de suma importancia en un sistema y una aplicación.
  2. Área de investigación: EL módulo de compras ya como se menciona en el punto anterior estará enfocado a la venta de repuestos en general en las distintas sucursales que se tendrá en la empresa y pensar el formulario y que es lo que conllevará este para la ejecución y la elaboración del mismo y la relación que tendrá con los módulos que los demás compañeros en clase trabajaran
  3. Los integrantes que encabezaran este módulo de compras del grupo #1 son:
* Beltrán Pineda Luis Emmanuel
* Cortez Morales Armando Edilberto
* De la cruz Kevin Ernesto
* Herrera Alvarado Ever Alexander
* Valladares García Francisco Javier
  1. Las entidades y personas con que se coordinan: Como grupo pensamos que las entidades con las que se tiene que coordinar son, con los distintos departamentos de la empresa que estará a cargo del sistema en estos departamentos estará enfocado cada módulo ya que cada departamento o persona designada la tarea tendrá la diversa posibilidad de la interacción con el sistema que se desarrollara acá podemos encontrar departamentos directos como IT , Gerencia , Compras , Bodega y las personas que venden en las tiendas los productos por decirlo de esta manera se cree que estas serán las entidades a relacionarse.
  2. La Fecha de Entrega según el cronograma de actividades el proyecto se piensa terminar y entregar como un trabajo final anexado y relacionado junto a los demás módulos que los demás compañeros en clase desarrollaran como trabajo final al termino de concluir el ciclo 01-2019.

2.1 Planteamiento del problema: La siguiente investigación consiste en verificar las compras generales de empresa que se dedica a la venta de repuestos para vehículos. A modo de poder realizar bases de datos para la verificación de los inventarios del stock en productos que se comercializan y toma de decisiones de las compras que se pueden realizar dentro del proceso establecido en la empresa por ende, la empresa está teniendo problema a la hora de comprar producto porque no saben cuáles son los más vendibles y se están perdiendo muchas ventas por falta de producto, además los controles o reportes financieros están siendo muy tardados y tediosos e imprecisos.

2.1.2 Definición del problema general: Nuestro problema se enfoca en proporcionar un buen servicio en la parte de compras para los clientes sin embargo no solo es dar un buen servicio sino dar las mejores partes de los repuestos y tener el mejor stock a nivel nacional y por qué no en un futuro a nivel regional.

Definición del problema Específico: En si nuestro problema es ver cómo podemos realizar un programa que nos permita definir los campos defectuosos dentro del módulo de compras para poder en sí no solo comprar buenos repuestos para nuestros usuarios, sino que también para obtener un buen rendimiento en el área de venta y compra de repuestos para automóviles.

2.2 Fundamentos Teóricos:

Nuestros métodos para poder sobresalir en el campo de compras de repuestos serán realizar un diagrama de a que empresas nos beneficia comprar a cuáles no y en qué cosas poder comprar en diversos lugares, también tomamos en cuenta el uso de tableros kamba para llevar un control de nuestro proyecto y así poder enfatizar más el uso de aplicaciones en torno al control de versiones.

En otro enfoque queremos mostrar cómo realizar un trabajo grupal bien elaborado entorno o con el fin de facilitar la compra de repuestos para nuestra empresa aliada y a los usuarios que compren los productos con mayor facilidad y agilidad con un sistema que facilite la vida del empleado que es usuario final y el comprador para que tenga un mejor servicio