

# Reporte del Proyecto: Portal de Ingreso de Datos

## 1. Introducción: La Estructura de 3 Niveles

Este proyecto se basa en una estructura de 3 niveles para manejar la información de la compañía. Cada nivel tiene un propósito diferente:

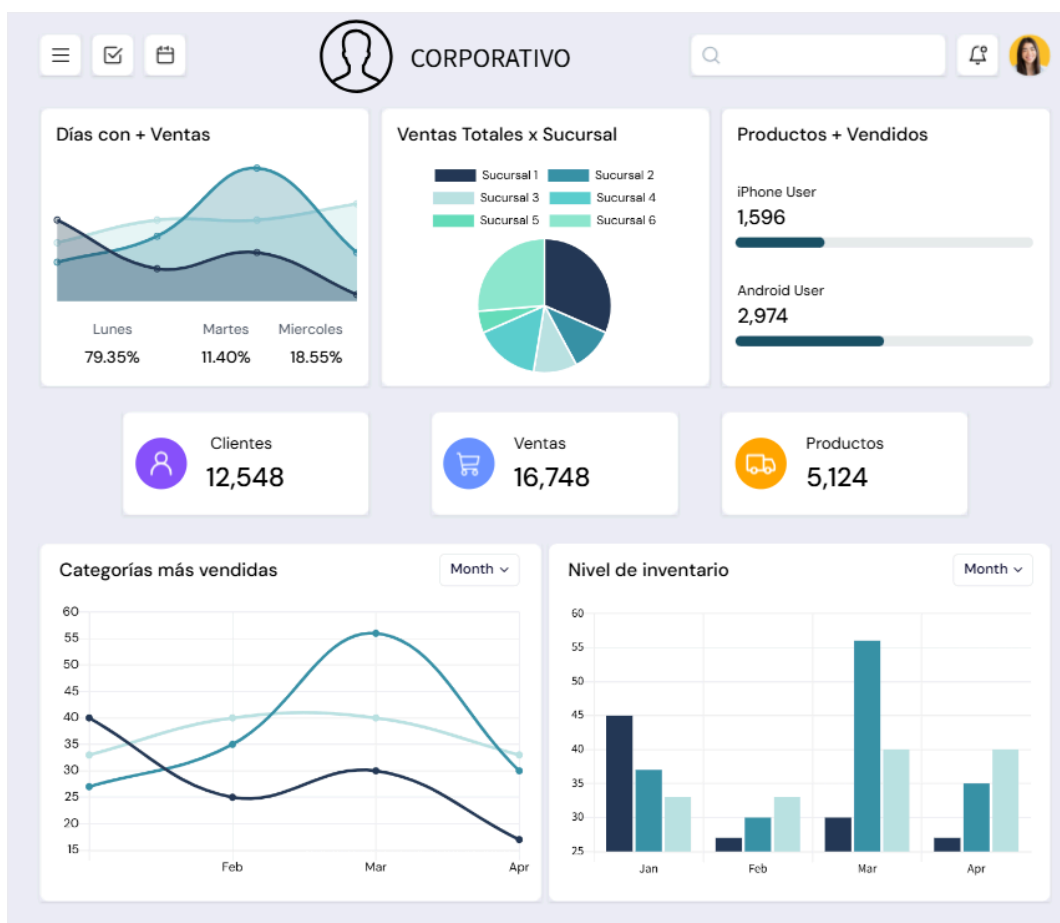
- **Nivel 1 (Corporativo):** Ve *todo* el resumen de la empresa.
- **Nivel 2 (Regional):** Ve el resumen de *su zona* o región.
- **Nivel 3 (Sucursal):** Es donde se *ingresan los datos* del día a día (ventas, clientes, etc.).

El objetivo principal de este proyecto fue diseñar y construir el **Nivel 3 (Portal de Sucursal)**, que es la base que alimenta de datos a los otros dos niveles.

## 2. Nivel 1: Dashboard Corporativo (Visión General)

Este es el dashboard de más alto nivel. El director general o corporativo lo usa para ver las métricas totales de la compañía (ventas totales, clientes totales, etc.).

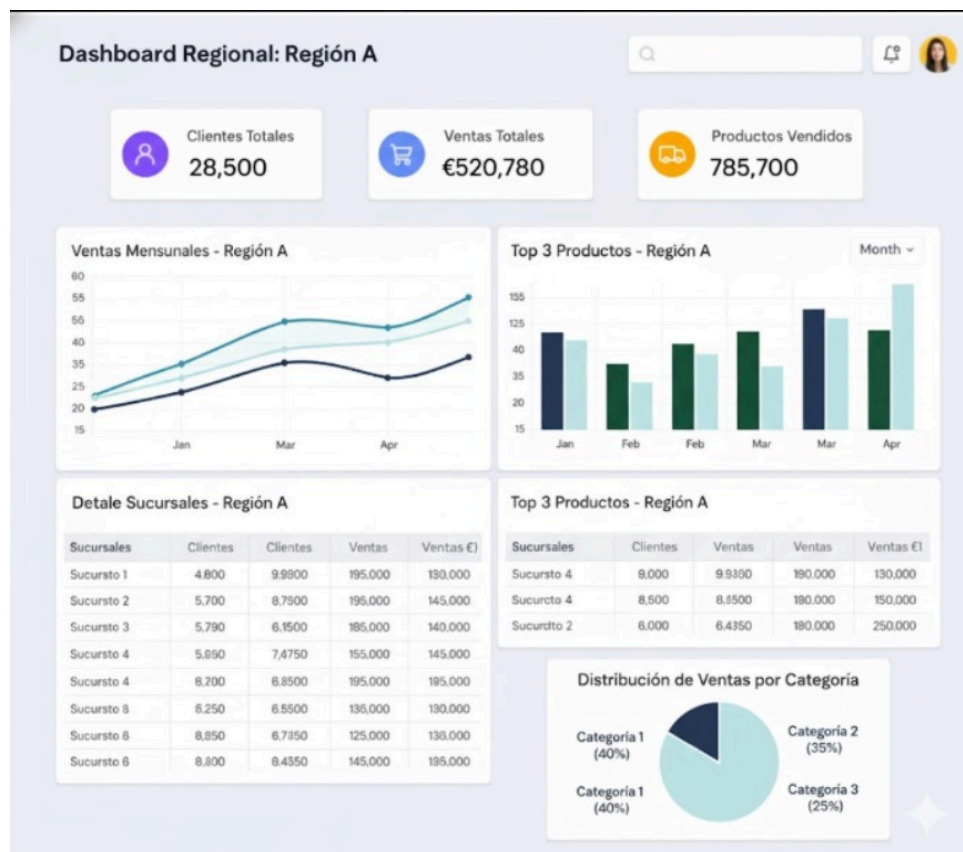
Este dashboard es independiente y solo *muestra* información resumida que recibe de todas las regiones.



### 3. Nivel 2: Dashboard Regional (Visión de Zona)

Este dashboard lo usa un gerente regional (por ejemplo, de la "Región A") para monitorear sus sucursales.

Al igual que el corporativo, es un dashboard de *visualización*. No se usa para ingresar datos, solo para ver el rendimiento de su zona, el cual se alimenta de la información que cargan las sucursales.



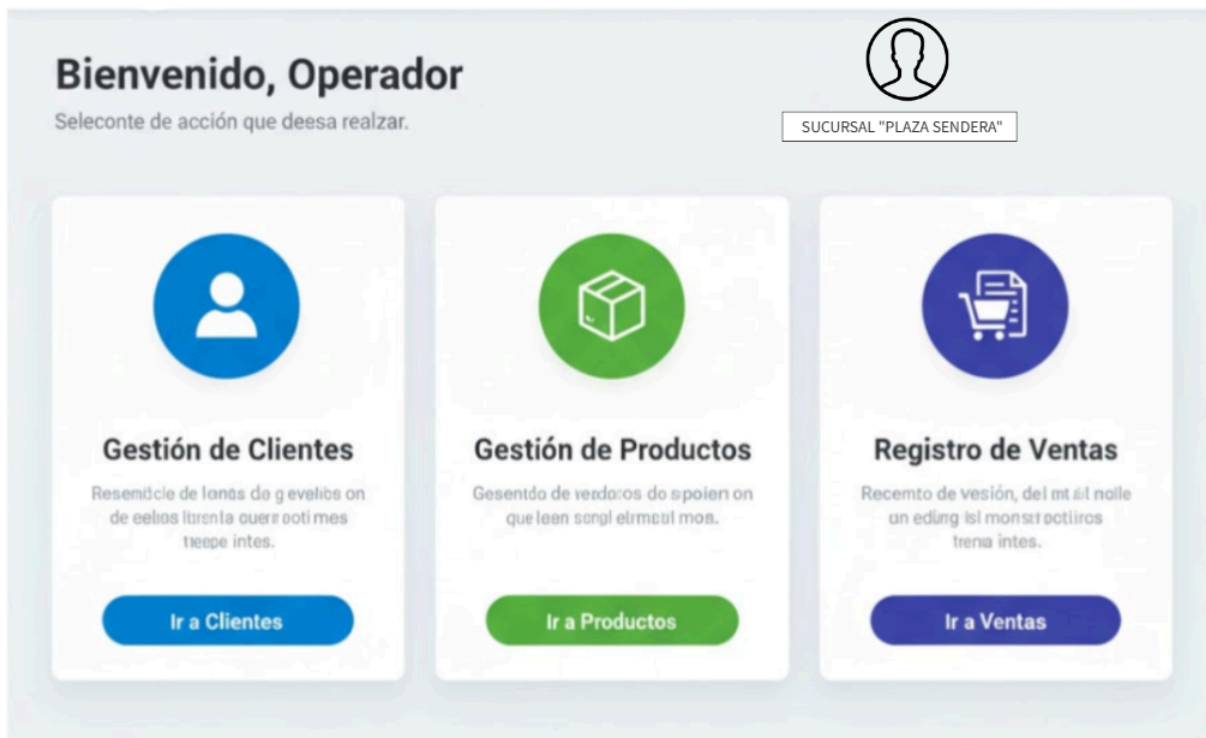
### 4. Nivel 3: El Portal de Sucursal (El Foco del Proyecto)

Aquí es donde ocurre el trabajo diario. El operador de la sucursal usa este portal para **ingresar** toda la información nueva. Este portal es el motor que alimenta los dashboards de Nivel 1 y 2.

El flujo de trabajo del operador en este portal es el siguiente:

#### Paso A: El Lobby o Menú Principal

El operador entra al portal y ve un menú principal. Esta pantalla (el "Lobby") le da 3 opciones claras de trabajo.



## Paso B: Gestión de Datos (Clientes y Productos)

Antes de poder vender, la sucursal necesita registrar a sus clientes y sus productos. Para esto, se crearon dos pantallas con un diseño limpio y coherente:

- **Gestión de Clientes:** Para agregar nuevos clientes o ver los existentes.

### Gestión de Clientes

[← Volver al Lobby](#)

#### Aggegar Nuevo Cliente

Nombre Completo

Email

Email

Teléfono

[Guardad Cliente](#)

#### Clientes Registrados

Nombre	Email	Telefono
Lipem ipom da ma lar <a href="#">@cooerda@mae@gmail.com</a>	026128 999 78 10 min 568	Te (03) 03 30 mas Te (03) 541 300 07
Lipem ipom da on de <a href="#">@madoe@mae@gmail.com</a>	016338 999 78 17 min 568	Te (03) 03 40 mas Te (03) 343 300 07

Nombre	Email	Telefono
Lipem ipom da no dar <a href="#">@madoe@mae@gmail.com</a>	026228 999 78 17 min 568	Te (03) 05 30 mas Te (03) 393 307 07

- **Gestión de Productos:** Para registrar el inventario, con su ID y categoría.

### Gestión de Productos

[← Volver al Lobby](#)

#### Agregar Nuevo Producto

Nombre

ID de Producto:

Categoría:

[Guardar Cliente](#)

#### Productos Registrados

Nombre	Email	Telefono
lgrem (porm da no-lar	026328 999 78	Te (03) 03 30 mes
@osocin@ene@gmail.sino.crafi	10 mím 568	Te (03) 943 300 87
lgrem (porm da no-lar	026328 999 78	Te (03) 03 40 mes
@osocin@ene@gmail.sino.crafi	17 mím 568	Te (03) 943 300 87

Nombre	Email	Telefono
lgrem (porm da no-lar	026328 999 78	Te (03) 05 30 mes
@osocin@ene@gmail.sino.crafi	17 mím 958	Te (03) 993 307 87

## Paso C: El Módulo Clave - Registro de Ventas

Esta es la pantalla más importante donde se une el trabajo de los otros módulos. El diseño final es una pantalla limpia y funcional donde el operador usa el formulario de "Nueva Venta" (arriba) para seleccionar al cliente y los productos. Cada producto agregado aparece en el "Detalle de Venta Actual" (abajo), que calcula el total. Al "Guardar y Enviar", esta venta se registra y se envía "hacia arriba" al Nivel Regional.

### Nueva Venta

[← Volver al Lobby](#)

Fecha:

Desde de de Venta:

Cogerried de Producto:

Cliente:

Sesies Rutn:

Cantidad:

Precio Unitario:

Producto:

Carlos Ruiz:

Precio Unitario:

Importe lo diido:

Total:

Staniston:

[+ Agregar Producto](#)

#### Detalle de Venta Actual

Cant.	Producto	Precio Unitat. Nl.	Importe	Eliminar	±
TOTAL					\$0.00

[Nueva Venta](#) [Guardar y Enviar](#)