

<b>CURSO:</b>	Análise e Desenvolvimento de Sistemas Modulo IV – Gerência de Projetos de Software	Avaliação Formadora IV (Competência 4)
Identificar novas oportunidades de negócios e desenvolver soluções inovadoras		

Prezados alunos, segue o conteúdo para desenvolvimento da atividade de Avaliação Formadora IV.

### Tipo de Atividade

- a) Trabalho até 5 alunos.
- b) Valor: **25 pontos**

### Objetivo

**Tema:** Oportunidade de negócio

Cada grupo deverá escolher uma **oportunidade de negócio ou problema real** que poderia ser resolvido com tecnologia. Preencha o modelo de ficha fornecida, com os seguintes itens:

- Descrição da oportunidade/problema.
- Proposta de solução inovadora.
- Modelo de negócio resumido (Canvas simplificado).
- Passos iniciais para validar a ideia (MVP, pesquisa com usuários, protótipo etc.).

### Modelo de ficha a ser preenchida pelo grupo

**Oportunidade/Problema identificado:**

---

**Proposta de solução inovadora:**

---

**Modelo de negócio (Canvas simplificado):**

- **Proposta de valor:** \_\_\_\_\_
- **Segmento de clientes:** \_\_\_\_\_
- **Canais:** \_\_\_\_\_
- **Fontes de receita:** \_\_\_\_\_
- **Recursos-chave:** \_\_\_\_\_
- **Parceiros-chave:** \_\_\_\_\_
- **Atividades-chave:** \_\_\_\_\_
- **Estrutura de custos:** \_\_\_\_\_

**Validação inicial da ideia (como testar no começo):**

---



---



---

## **Exemplo (não pode ser usado pelos alunos)**

### **Oportunidade/Problema Identificado:**

Muitos pequenos mercados de bairro têm dificuldade em organizar pedidos de clientes via WhatsApp, causando perda de informações e atrasos.

### **Proposta de solução inovadora:**

Criar um aplicativo simples que integre os pedidos recebidos no WhatsApp diretamente em uma interface organizada, com lista de produtos, preços e status de entrega.

### **Modelo de negócio (Canvas simplificado):**

- **Proposta de valor:** facilitar a gestão de pedidos em pequenos comércios.
- **Segmento de clientes:** mercados de bairro e pequenas mercearias.
- **Canais:** app mobile + suporte online.
- **Fontes de receita:** assinatura mensal de baixo custo.
- **Recursos-chave:** integração com WhatsApp, banco de dados de produtos.
- **Parceiros-chave:** empresas de tecnologia local.
- **Atividades-chave:** desenvolvimento do app, suporte aos clientes.
- **Estrutura de custos:** equipe de desenvolvimento e manutenção do sistema.

### **Validação inicial da ideia:**

- Criar um protótipo navegável em Figma.
- Aplicar um questionário rápido com donos de mercado para validar interesse.
- Oferecer um MVP simples para um comércio piloto.

## **Entrega**

Envie na plataforma AVA um arquivo em PDF contendo o modelo de ficha apresentado como exemplo. Apresentação presencial em grupo (5 minutos) explicando a ideia, o modelo de negócio e como validar. Na descrição do envio, cada aluno deve detalhar os nomes dos componentes de seu grupo.